

ISSN 2078-9955

КАЗАНСКИЙ ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ



КАЗАНСКАЯ НАУКА

№3 2010

Казань

КАЗАНСКИЙ ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

КАЗАНСКАЯ НАУКА

Сборник научных статей

№3 2010

Казань

2010

УДК 08
ББК 72
Я4 94

Тексты рукописей печатаются в авторской редакции

Я4 94 Казанская наука. №3. 2010г. – Казань: Изд-во Казанский Издательский Дом, 2010. - 303

ISSN 2078-9955 (print)
ISSN 2078-9963 (online)
ISBN 978-5-9902017-1-2

Журнал зарегистрирован в Управлении Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций 13.01.2010 № ТУ 16-00287.

Адрес в сети Интернет: www.kazanscience.ru

В сборнике научных трудов отражены материалы по теории и практике направлений науки, наиболее интенсивно развивающихся в настоящее время.

В сборнике представлены труды ученых и специалистов вузов, институтов РАН, организаций, учреждений и предприятий, представителей органов власти.

Материалы сборника будут полезны преподавателям, научным работникам, специалистам научных предприятий, организаций и учреждений, а также аспирантам, магистрантам и студентам.

УДК 08

ББК 72

ISSN 2078-9955 (print)
ISSN 2078-9963 (online)
ISBN 978-5-9902017-1-2

© Казанский Издательский Дом

СОДЕРЖАНИЕ

СЕКЦИЯ 01.00.00 - ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

- А.Ю. Бурцев, И.М. Федосов* ПРОДОЛЬНЫЙ УДАР ОБОЛОЧКИ О ЖЕСКУЮ ПРЕГРАДУ 5

СЕКЦИЯ 03.00.00 - БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

- Е.А. Соколовский* К ЭКОЛОГИИ *F. CANDIDA (FORMICIDAE)* КАК МАССОВОГО ВИДА ЛУГОВО-СТЕПНЫХ ДИГРЕССИВНЫХ ЛАНДШАФТОВ ГОРОДА УЛАН-УДЭ 10

СЕКЦИЯ 05.00.00 - ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

- Г.Н. Злотин, Ю.И. Моисеев, Д.В. Мартыненко* ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ГИБРИДНОЙ СИЛОВОЙ УСТАНОВКИ В АВТОБУСАХ МАРКИ «ВОЛЖАНИН» 17
- Д.М. Мясников* ПОСТРОЕНИЕ СИСТЕМЫ РЕЗЕРВИРОВАНИЯ НА БАЗЕ РАБОЧИХ СТАНЦИЙ ЛВС 18

СЕКЦИЯ 06.00.00 - СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

- В.В. Осипова* ВЛИЯНИЕ УДОБРЕНИЙ НА ПРОДУКТИВНОСТЬ ЛЮЦЕРНЫ ИЗМЕНЧИВОЙ НА МЕРЗЛОТНЫХ ПОЧВАХ ЯКУТИИ 23
- А.Н. Петрова* КОРМОПРОИЗВОДСТВО НА ВЕЧНОЙ МЕРЗЛОТЕ 25

СЕКЦИЯ 07.00.00 - ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ И АРХЕОЛОГИЯ

- Е.А. Битинайте* К ВОПРОСУ О ВЗАИМООТНОШЕНИЯХ МАХАТМЫ ГАНДИ И ЛЬВА ТОЛСТОГО 31

СЕКЦИЯ 08.00.00 - ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

- Д.В. Беляйкин* ФАКТОР КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СИСТЕМЕ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ СУБЪЕКТОВ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА 35
- Н.Н. Воробьева* СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МОЛОЧНОГО ПОДКОМПЛЕКСА РЕГИОНАЛЬНОГО АПК 41
- Е.А. Глушенкова* ПРОБЛЕМЫ ВОЗНИКАЮЩИЕ С ДОКУМЕНТАЦИЕЙ В УПРАВЛЕНЧЕСКОМ УЧЕТЕ 45
- Е.П. Гусакова* ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА В ОБЛАСТИ РЕШЕНИЯ ЖИЛИЩНОЙ ПРОБЛЕМЫ В СЕЛЬСКОЙ МЕСТНОСТИ 48
- В.С. Дементьева* МАЛЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ В СИСТЕМЕ КЛАСТЕРОВ: ПУТИ СОЗДАНИЯ И РЕЗУЛЬТАТИВНОСТЬ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ 54
- О.А. Жученко* РЕГИОНАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА РАЗВИТИЯ ГОРОДСКОГО ХОЗЯЙСТВА 59
- Н.Н. Зубакова, А.С. Уфимцев* МЕХАНИЗМ РАЗРАБОТКИ КАДАСТРА ТУРИСТСКИХ РЕСУРСОВ: ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СПЕЦИФИКА 62
- Н.М. Караулова, А.С. Уфимцев* ФОРМИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ 67

| | |
|--|-----|
| ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ТУРИЗМА | |
| <i>Л.В.Коновалова</i> НЕОБХОДИМОСТЬ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ВУЗОМ В РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЯХ | 74 |
| <i>Ю.А. Королев</i> СПОСОБЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИЙ В ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОНАХ | 80 |
| <i>Н.В. Корякина</i> ИННОВАЦИОННО-ИНВЕСТИЦИОННОЕ СТРАТЕГИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕГИОНА И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ | 87 |
| <i>А.В. Кузьменко</i> СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЕ ТРАНСПОРТНО – ЛОГИСТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА | 91 |
| <i>А.В. Куклин</i> МОТИВАЦИИ ПОЛУЧЕНИЯ УЧАСТНИКАМИ РЫНКА ТРУДА ВТОРОГО ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ ПО ЭКОНОМИЧЕСКИМ СПЕЦИАЛЬНОСТЯМ | 96 |
| <i>М.Н. Луканская</i> РАЗВИТИЕ РЕГИОНА КАК РЕЗУЛЬТАТ СТОЛЫПИНСКОЙ РЕФОРМЫ | 98 |
| <i>О.Б. Малахова</i> РАЗРАБОТКА СТРАТЕГИИ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ НА ОСНОВЕ КЛАСТЕРНОГО ПОДХОДА | 102 |
| <i>Ж.В.Михайлова</i> РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННЫХ РАСЧЕТОВ В ЭКОНОМИКЕ ПРЕДПРИЯТИЙ | 107 |
| <i>Н.Н. Мырсыкова</i> ТРАНСФЕРТНОЕ ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ КАК АКТИВНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ ИНСТРУМЕНТ В КОРПОРАТИВНОМ МЕХАНИЗМЕ УПРАВЛЕНИЯ | 113 |
| <i>С. Нишит, С.В. Огнева</i> МЕТОДОЛОГИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА В ГОСТИНИЧНЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ | 117 |
| <i>Г.Ф. Остапенко, А.Н. Мухаметшин</i> ПРОГРАММА ВЫХОДА МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ ПЕРМСКОГО КРАЯ НА МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК | 122 |
| <i>Е.В. Писарева</i> МАРКЕТИНГОВАЯ ДИАГНОСТИКА СОСТОЯНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОТРАСЛИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ | 128 |
| <i>С.А. Плетюхина, А.В. Плетюхин</i> ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ВЛИЯНИЯ СТРАТЕГИИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ НА ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ И ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ | 135 |
| <i>Е.Ю. Порхун</i> ОЦЕНКА ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ КАК МЕХАНИЗМ ОТБОРА ПЕРСПЕКТИВНЫХ ИННОВАЦИЙ | 145 |
| <i>И.О. Рыжиков, В.В. Березин</i> ОЖИВЛЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОАО «СЕВЕРО-ЗАПАДНЫЙ ТЕЛЕКОМ» НА ОСНОВЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ | 149 |
| <i>Л.А. Сизенева, Н.М. Караулова</i> УРОВЕНЬ НАЛОГОВОГО БРЕМЕНИ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ | 152 |
| <i>П.А. Соколов</i> МАЛЫЙ БИЗНЕС В РОССИИ: ЕГО ПРОБЛЕМЫ И РОЛЬ В ЭКОНОМИКЕ СТРАНЫ | 155 |
| <i>С.Ю. Сучкова</i> ИСПОЛЬЗОВАНИЕ АУТСОРСИНГА ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ | 160 |
| <i>А.С. Уфимцев, Т.В. Малахова, Д.Ю.Шарапов</i> СОЗДАНИЕ ИНФРАСТРУКТУРЫ СОЦИАЛЬНО-КУЛЬТУРНОГО СЕРВИСА И ТУРИЗМА С УЧЕТОМ МЕМОРИАЛЬНО-ИСТОРИЧЕСКИХ И ЭТНОГРАФИЧЕСКИХ ОСОБЕННОСТЕЙ ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ | 162 |
| <i>Т.Л. Федосеева</i> ТЕХНИЧЕСКИЙ УРОВЕНЬ ПРОИЗВОДСТВА И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРОДУКЦИИ | 166 |
| <i>Л.П. Фролова</i> КАЧЕСТВО ЖИЗНИ И ЕГО ИНДЕКСЫ: МИР И РОССИЯ | 170 |
| <i>Т.Б. Шиврина к.э.н., Т.В. Байбакова</i> ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ДЕЛОВЫХ ИГР ПРИ ПОДГОТОВКЕ ЭКОНОМИСТОВ-МЕНЕДЖЕРОВ | 175 |

СЕКЦИЯ 09.00.00 - ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

А.Д. Московченко ЧЕЛОВЕЧЕСТВО. ЯДЕРНАЯ ЭНЕРГЕТИКА. АВТОТРОФНОСТЬ 181

СЕКЦИЯ 12.00.00 - ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

М.С. Александров ДОЗНАНИЕ НА СУДАХ, НАХОДЯЩИХСЯ В ПЛАВАНИЕ 184

А.К. Гайнутдинов ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОНТРАКТ: ОСОБЕННОСТИ ЗАКЛЮЧЕНИЯ, ИСПОЛНЕНИЯ И РАСТОРЖЕНИЯ 189

М.Т. Гигинейшвили ПРОБЛЕМЫ ПРИОБРЕТЕНИЯ ТИТУЛА НА ТЕРРИТОРИЮ В ПРАКТИКЕ ГОСУДАРСТВ 194

С.И. Ивентьев КЛАССИФИКАЦИЯ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА 199

Е.С. Рязанова ПРАВОВАЯ ПРИРОДА СДЕЛОК, ЗАКЛЮЧАЕМЫХ НА ТОРГАХ, В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ И ПРАКТИКЕ СОВРЕМЕННЫХ ГОСУДАРСТВ 204

СЕКЦИЯ 13.00.00 - ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Е.А. Акимова ВОЗМОЖНОСТИ ДИСТАНЦИОННЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СИСТЕМЕ ШКОЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ НА ПРИМЕРЕ КУРСА ПО ФИЗИКЕ 208

И.Н. Егоров РОЛЬ СПЕЦКУРСА В ФОРМИРОВАНИИ НАВЫКОВ ОЗДОРОВИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТУДЕНТОВ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО КОЛЛЕДЖА 210

А.Ю. Ерентуева, И.Р. Балданова О СИСТЕМЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПОДГОТОВКИ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ МЕДИКО-БИОЛОГИЧЕСКИМ ДИСЦИПЛИНАМ 215

О.А. Лаврикова ИННОВАЦИИ ПОДГОТОВКИ СТУДЕНТОВ ВУЗА К РАБОТЕ С ДЕТЬМИ ПРЕДШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА 218

Е.Г. Седунова, А.Ю. Ерентуева РЕАЛИЗАЦИЯ НАЦИОНАЛЬНО-РЕГИОНАЛЬНОГО КОМПОНЕНТА В СОДЕРЖАНИИ ОБРАЗОВАНИЯ 226

СЕКЦИЯ 14.00.00 - МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

И.Р. Балданова, Л.Л. Зубкова, И.В. Борхонова, Э.Б. Эрдынеева РЕДКИЕ СЛУЧАИ ИЗ ПРАКТИКИ (ГРАНУЛЕМАТОЗ ВЕГЕНЕРА, СИНДРОМ ГУДПАСЧЕРА, ВНЕЗАПНАЯ СЕРДЕЧНАЯ СМЕРТЬ) 229

В.Г. Банзаракишев ДИСЛИПОПРОТЕИНЕМИЯ КАК ВЕДУЩИЙ ФАКТОР РИСКА РАЗВИТИЯ И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ИШЕМИЧЕСКОЙ БОЛЕЗНИ СЕРДЦА 233

И.В. Борхонова, Л.Л. Зубкова, И.Р. Балданова, Э.Б. Эрдынеева ЗАБОЛЕВАЕМОСТЬ РАКОМ ТОЛСТОЙ КИШКИ В РЕСПУБЛИКЕ БУРЯТИЯ ПО ДАННЫМ РЕСПУБЛИКАНСКОГО ПАТОЛОГОАНАТОМИЧЕСКОГО БЮРО 235

А.А. Захарова, Т.А. Кобелева, А.И. Сичко СПЕКТРОФОТОМЕТРИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ НАТРИЯ ДИКЛОФЕНАКА И ЛИДОКАИНА ГИДРОХЛОРИДА В НОВОЙ МЯГКОЙ ЛЕКАРСТВЕННОЙ ФОРМЕ «ДИКЛИЗОЛЬ» 239

Л.Л. Зубкова КОРРЕЛЯЦИОННАЯ ВЗАИМОСВЯЗЬ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ СЕЛЕНА В ОРГАНАХ И ТКАНЯХ ЧЕЛОВЕКА С ПОКАЗАТЕЛЯМИ ОБМЕНА ВЕЩЕСТВ ПРИ РАЗЛИЧНЫХ ПАТОЛОГИЧЕСКИХ СОСТОЯНИЯХ 244

Э.Б. Эрдынеева, И.Р. Балданова, И. В. Борхонова, Л. Л. Зубкова ПРОБЛЕМЫ РАКА И ПРЕДРАКОВЫХ ЗАБОЛЕВАНИЙ ШЕЙКИ МАТКИ У ЖЕНЩИН БУРЯТИИ (ПО 247

ДАНЫМ ОПЕРАЦИОННОГО И БИОПСИЙНОГО МАТЕРИАЛА РПАБ)

СЕКЦИЯ 17.00.00 - ИСКУССТВОВЕДЕНИЕ И КУЛЬТУРОЛОГИЯ

И.А. Редкина ПЕСЕННЫЕ ТРАДИЦИИ ЛУНИНСКОГО РАЙОНА ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ (К ВОПРОСУ О ВЫЯВЛЕНИИ МЕСТНОГО ПЕСЕННОГО СТИЛЯ) 251

А.И. Щербакова ФИЛОСОФИЯ МУЗЫКИ В ПОСТИЖЕНИИ ТВОРЧЕСКОЙ СУЩНОСТИ ЧЕЛОВЕКА 256

СЕКЦИЯ 19.00.00 - ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

А.В. Конюшков СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПСИХОЛОГИЧЕСКИХ ШКАЛ КОРРЕКЦИИ 261

А.М. Мальцева ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К ПОНИМАНИЮ СУЩНОСТИ ЯВЛЕНИЯ МОБИЛЬНОСТИ КОГИТИВНЫХ СТИЛЕЙ 266

А.И. Шайнурова ВЗАИМОСВЯЗЬ КРЕАТИВНОСТИ И ИНТЕЛЛЕКТА У СТУДЕНТОВ-ПСИХОЛОГОВ С РАЗЛИЧНОЙ ОСМЫСЛЕННОСТЬЮ ЖИЗНИ 268

СЕКЦИЯ 22.00.00 - СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Е.М. Гудзенко НАЦИОНАЛЬНО-КУЛЬТУРНЫЙ ФАКТОР В ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЕ И ЕГО РОЛЬ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛО 275

СЕКЦИЯ 23.00.00 - ПОЛИТОЛОГИЯ

Н.В. Борисовская О ПРОБЛЕМЕ СООТНОШЕНИЯ КЛАССИЧЕСКОГО ПАРЛАМЕНТАРИЗМА И ПОСТСОВЕТСКОГО ПАРЛАМЕНТАРИЗМА 280

АННОТАЦИИ 285

А.Ю. Бурцев, И.М. Федосов

Тульский государственный университет, Россия, Тула

ПРОДОЛЬНЫЙ УДАР ОБОЛОЧКИ О ЖЕСТКУЮ ПРЕГРАДУ

В работе рассматривается задача о конечных деформациях оболочки при соударении с преградой. Система уравнений включает условие равновесного протекания процесса деформации, определяющие соотношения для упрочняющегося упругопластического материала, нелинейные кинематические соотношения. Целью исследования является нахождение напряженно деформированного состояния оболочки.

Настоящее исследование посвящено изучению конечных деформаций оболочки при ударе об абсолютно жесткую преграду, с использованием следующих соотношений деформационной теории.

Оболочка (1) движется с постоянной скоростью вдоль оси ОХ. В момент времени t_0 происходит соударение с преградой (2). Расчетная схема задачи приведены на рис. 1. Целью исследования является определение напряженно-деформированного состояния оболочки во время и после удара.

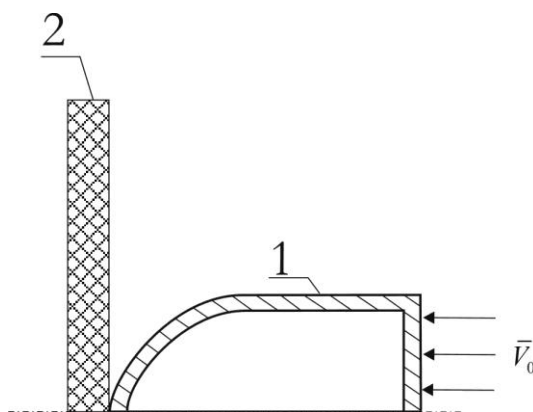


Рисунок 1. Расчетная схема

Связь между напряжениями и деформациями в процессе формоизменения запишем в виде соотношений предложенных в [1,2]

$$\tilde{\mathbf{S}}^\nabla = N(\mathbf{S})\tilde{\mathbf{W}} \quad (1)$$

где

$$\tilde{\mathbf{W}} = \underline{\mathbf{W}} - \frac{1}{3}\dot{\theta}\underline{\mathbf{I}} - \text{девиатор тензора деформации скорости}$$

В соотношении (1) $\tilde{\mathbf{S}}^\nabla$ - яумановская (объективная) производная тензора $\tilde{\mathbf{S}}$, определяемая выражением:

$$\tilde{\mathbf{S}}^\nabla = \dot{\tilde{\mathbf{S}}} + \underline{\omega} \cdot \tilde{\mathbf{S}} - \tilde{\mathbf{S}} \cdot \underline{\omega} , \quad (2)$$

где $\underline{\omega} = \frac{1}{2}(\underline{\nabla} \cdot \vec{V} - \vec{V} \cdot \underline{\nabla})$ - тензор вихря, \vec{V} - вектор, определяющий поле скоростей частиц деформируемого тела.

N – функционал процесса, определяются через материальные константы. В данной работе используется модифицированная теория Зубчанинова – в области упругих деформаций при $\tau_s < \tau_{s0}$ $N = 2G$, где G – модуль сдвига. В области пластических деформаций при $\tau_s \geq \tau_{s0}$ $N = 2G_K$, $\tilde{\mathbf{S}} \cdot d^\nabla \tilde{\mathbf{S}} > 0$ - в случае активного нагружения; $N = 2G$ при $\tilde{\mathbf{S}} \cdot d^\nabla \tilde{\mathbf{S}} \leq 0$ - разгрузка и нейтральное нагружение.

Изменение объема считаем упругим и происходящим по закону

$$\dot{\sigma} = 3K \dot{\theta}, \quad (3)$$

где $\sigma = \frac{1}{3} \vec{\nabla} \cdot \underline{\mathbf{S}}$ гидростатическое напряжение, K - модуль объемной упругости.

В качестве меры конечных деформаций используем меру \underline{H} , введенную в работе [1], которая является неголономной мерой деформации, и определяется из уравнения

$$\underline{H}^\nabla = \underline{W}. \quad (4)$$

Условие равновесного протекания процесса деформации запишем в виде вариационного соотношения, являющегося следствием вариационного принципа Журдена [3]:

$$\begin{aligned} & \int_V \left[\left(\dot{\underline{\mathbf{S}}} + \underline{\mathbf{S}} \dot{\theta} - \vec{\nabla} \vec{\nabla} \cdot \underline{\mathbf{S}} \right) \cdot \delta \vec{\nabla} \vec{\nabla} \right] dV = \\ & = \int_\Sigma \left[\dot{\underline{P}}^{(n)} + \underline{P}^{(n)} \left(\dot{\theta} - \vec{n} \cdot \underline{\mathbf{W}} \cdot \vec{n} \right) \right] \cdot \delta \vec{\nabla} d\Sigma + \int_V \left((\rho(\vec{F} - \dot{\vec{v}}))^\bullet + \dot{\theta} \rho(\vec{F} - \dot{\vec{v}}) \right) \cdot \delta \vec{\nabla} dV. \end{aligned} \quad (5)$$

В левой части вариационного соотношения перейдем от абсолютной производной тензора напряжений к объективной производной:

$$\begin{aligned} & \int_V \left[\left(\underline{\mathbf{S}}^\nabla + \underline{\mathbf{S}} \cdot \underline{\omega} - \underline{\mathbf{W}} \cdot \underline{\mathbf{S}} + \underline{\mathbf{S}} \dot{\theta} \right) \cdot \delta \vec{\nabla} \vec{\nabla} \right] dV = \\ & = \int_V \left((\rho(\vec{F} - \dot{\vec{v}}))^\bullet + \dot{\theta} \rho(\vec{F} - \dot{\vec{v}}) \right) \cdot \delta \vec{\nabla} dV \end{aligned}, \quad (6) \quad \text{где}$$

градиент скорости деформаций $\vec{\nabla} \vec{\nabla} = \underline{\mathbf{W}} + \underline{\omega}$; $\vec{\nabla} \vec{\nabla} = (\vec{\nabla} \vec{\nabla})^T = \underline{\mathbf{W}}^T + \underline{\omega}^T = \underline{\mathbf{W}} - \underline{\omega}$.

Решение поставленной задачи проводится методом конечных элементов. Это позволит наиболее точно описать поведение оболочки при встрече с преградой, определить изменения ее формы и размеров. Решение задачи в предложенной постановке позволяет оптимизировать геометрические размеры оболочки для различных задач.

Оболочка с некоторого момента времени взаимодействует с абсолютно жесткой преградой.

В начальный момент времени $t = t_0$ считаем

$$v(x, t_0) = v(x), \quad a(x, t_0) = 0, \quad \forall x \in V,$$

$$\underline{S}(x, t_0) = \underline{0}, \quad \underline{H}(x, t_0) = \underline{0}.$$

Граничные условия задаются в соответствии с рисунком 3.14:

$$\begin{aligned} \underline{S}(x,t) &= 0, \quad \forall x \in \Gamma_1, \Gamma_2, \Gamma_3; \\ v_y(x,t) &= 0, \quad \forall x \in \Gamma_1; \\ v_x(x,t) &= 0, \quad v_y(x,t) = 0, \quad \forall x \in \Gamma_4. \end{aligned}$$

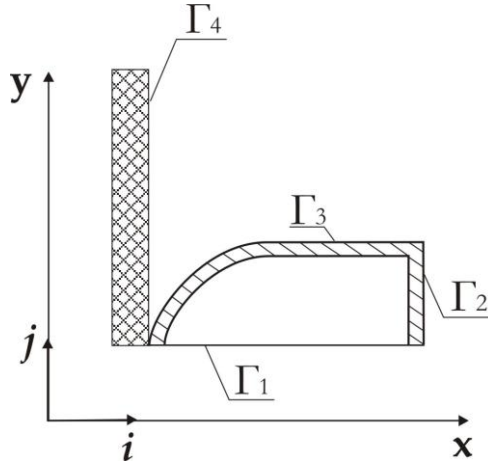


Рисунок 2. Схема задания граничных условий

$$v(x) = \begin{cases} v_0 \frac{x}{l_0}, & 0 \leq x < l_0 \\ v_0, & l_0 \leq x \leq l \end{cases} \quad (7)$$

где l - длина оболочки, $l_0 \leq l$ - характерная длина.

Величина l_0 может варьироваться при проведении расчетов. При выборе $l_0 = l$ условие (7) сводится к предположению о линейном распределении скоростей точек оболочки в момент удара, которое используется в простейших теориях удара.

Решение поставленной задачи проводится методом конечных элементов. Это позволяет наиболее точно описать деформацию оболочки при взаимодействии с преградой. Так как цилиндр представляет собой осе симметричное тело, то достаточно рассмотреть только его половину. На рисунке 3, показана элементная модель, используемая для расчета.

Расчет производился при следующих исходных данных:

- начальная скорость v_0
- плотность материала $\rho = 785 \text{ кг/м}^3$
- модуль Юнга $E = 200000 \text{ МПа}$
- коэффициент Пуассона $\nu = 0,3$.

Значение начальной скорости v_0 принималось от $0,002Vc$ до $0,02Vc$ (Vc - скорость распространения звука в материале).

Для расчета использовалась конечно элементная сетка показанная на рисунке 3.

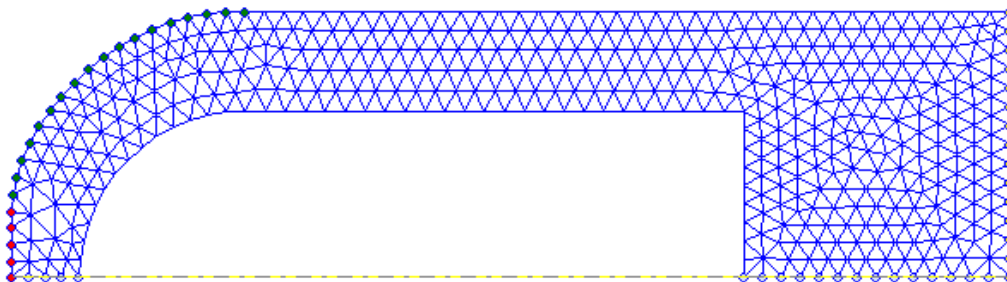


Рисунок 3. Конечно элементная модель оболочки

Результаты расчета представлены в виде цветового градиента. Данный способ широко применяется во многих современных программах использующих для расчета метод конечных элементов, в том числе AnSYS, NASTRAN, Abacus и т. д.

На рисунках 4-7 показаны результаты расчетов, в различные моменты времени.

На рисунке 4 показаны результаты расчетов, при начальной скорости оболочки $v_0 = 0,002Vc$.

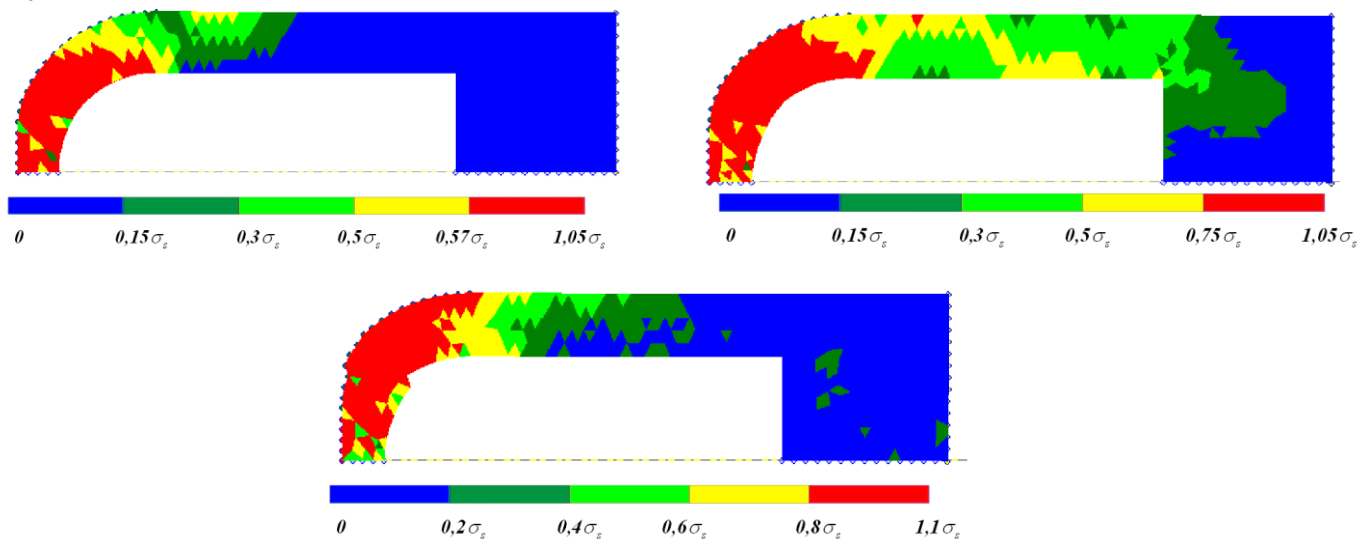


Рисунок 4. Распределение интенсивности напряжений на различных стадиях процесса

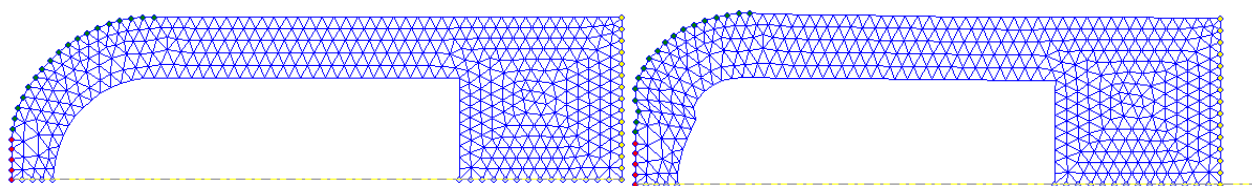


Рисунок 5. Конечно элементная модель оболочки до и после удара

На рисунке 6 показаны результаты расчетов, при начальной скорости оболочки $v_0 = 0,01Vc$.

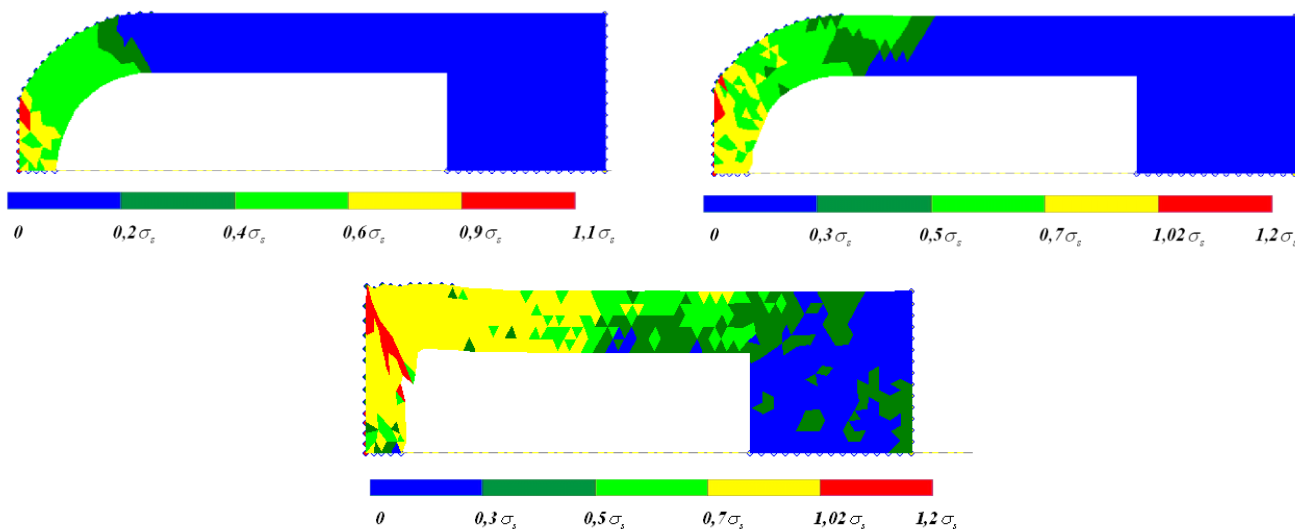


Рисунок 6. Распределение интенсивности напряжений на различных стадиях процесса

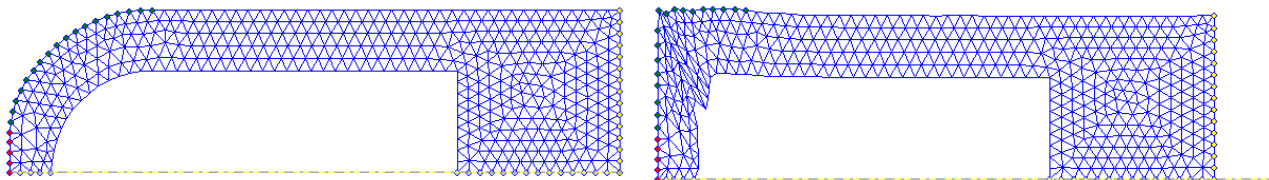


Рисунок 7 Конечно элементная модель оболочки до и после удара

Преимущество данной модели состоит в том, что есть возможность отследить изменение напряженно-деформированное состояние во времени. В данном расчете за единицу времени использовалась величина, равная времени прохождения звуковой волны через всю оболочку.

Так же в данной модели отсутствует ограничение на форму исследуемого объекта. Это может быть как простые тела вращения (цилиндр, стержень), или тело более сложной формы (оболочки, ступенчатые валы и т.д.). Возможность изменения формы объекта позволяет решать задачи оптимизации конструкции, испытывающие ударные нагрузки.

Библиографический список

1. Маркин А.А. Определение соотношения конечного упругопластического деформирования /Тульский политехнический институт. - Тула, 1985. - 17с. - Деп. в ВИНТИ 21.03.85, № 2358-85 деп.
2. Маркин А.А. Нелинейная теория упругости. - Тула: ТулГУ, 2001. – 71 с.
3. Лурье А.И. Нелинейная теория упругости. - М.: Наука, 1980. – 512 с.
4. Вольмир А. С. Нелинейная динамика пластинок и оболочек - М.: Наука, 1972. – 432 с.

Статья подготовлена и опубликована при поддержке РФФИ (проект 10-0197501-р_центр_a)

Е. А. Соколовский

Бурятский государственный университет,
Россия, Улан-Удэ

К ЭКОЛОГИИ *F. CANDIDA* (*FORMICIDAE*) КАК МАССОВОГО ВИДА ЛУГОВО-СТЕПНЫХ ДИГРЕССИВНЫХ ЛАНДШАФТОВ ГОРОДА УЛАН-УДЭ

*В результате исследования некоторых аспектов экологии массового вида *F. candida* в условиях лугово-степных дигрессивных ландшафтов города Улан-Удэ. Были выявлены особенности трофического предпочтения данного вида. Доминирующее положение среди белковой пищи занимает отряд *Coleoptera*. Проведено изучение особенностей изменения суточной динамической плотности на территории гнезд и кормового участка *F. candida*, как в ясную, так и в пасмурную погоду.*

Общая характеристика места исследования:

Район исследования располагался в юго-западной части города Улан-Удэ, в лугово-степной дигрессивной зоне, на участке 11 км. Территория исследования, довольно, неравномерна по типам и плотности растительности. ОПП составляло в среднем 50-55%, высота травостоя 10-20 см. Растительность места исследования, была представлена такими видами, как *Patentilla anzerina*, *P. bifurca*, *P. acaulis*, *Koeleria cristata*, *Festuca ovina*, *Arthemisia frigida*, *A. Scoparia*, *Stipa sp.*, *Carex pediformis*, *Astragalus sp.*, *Medicago folcata* и др. Исходя из видового состава видно что, растительность данной местности была характерна, как степными, так и видами, произрастающими на увлажненных луговых участках, как правило, в ландшафтных понижениях. Ксерофитная и мезофитная растительность, располагалась пятнами, по данному расположению, можно судить о неравномерном увлажнении района исследования. Так же достаточно большую долю составляли дигрессивные виды растительности, вследствие выпаса скота на данной территории. Также небольшую площадь занимали солончаки. Район исследования изобилует трещинами в почве в связи с недостатком влаги. Данные трещины являются крайне благоприятными местами обитания муравьев, так неоднократно наблюдались в трещинах гнезда вида *F. candida*. В результате выпаса на данных территориях наблюдались процессы дигрессивного типа, на поверхности почвы присутствовали экскременты крупного рогатого скота.

На территории исследования в июле, преобладали высокие температуры, составляющие в среднем около +28С. При отсутствии облачности, уровень активности на поверхности почвы в дневное время у видов, обитающих здесь, был крайне низким. Наиболее высокая активность наблюдалась нами, в дни со значительной облачностью.

Материалы и методы

Материалы собраны нами в период с 6 июня по 20 октября 2009 года. На заложенных площадках было обнаружено 220 гнезд, принадлежащих 7 видам муравьев. Исходя из данных, полученных на всех участках при подсчете гнезд, можно говорить о преобладании *F. candida* как о наиболее массовом виде, так как из 220 гнезд, встреченных нами на всех исследованных участках - 185(84%) принадлежали этому виду. При помощи ручного сбора, а также почвенных ловушек было отловлено 1287 экз. муравьев, из которых 951 (74%) *F. candida*. Так как на территории, прилегающей к автомобильной трассе, равной около 80 метров, ни одного муравья встречено не было, площадки закладывались в 300 метрах от

автомобильной трассы, где антропогенная нагрузка не была столь явной.

При анализе белковой пищи *F. candida* использовалась методика совокупности визуального наблюдения и автоматического сбора добычи муравьев.[1] При обследовании пищи, изъятой из установки для сбора добычи муравьев, жертвы расчленились для выявления того, были ли они уже мертвы на момент обнаружения их рабочей особью, или же нет.

При выявлении динамической плотности у массового вида *F. candida*, была использована стандартная методика учета динамической плотности при помощи проволочных рамок на ножках, размером 316х316 дм. [1]

Общая характеристика вида

От Волги до Приморского края *F. candida* — эвритопный вид, обитающий в самых различных стациях. В Читинской области, например, этот вид, встречается и на щебнистых остепненных южных склонах сопок, и на лугах, и по берегам ручьев, избегая лишь тенистых лесов. З. А. Жигульская находила его в Туве и в степных участках, и в лесах, и на болотах. В Южной Сибири, Монголии и в горах *F. candida*, как правило, живет в подземных гнездах, часто под камнями, без наружных построек. Однако, и здесь в сырых местах, изредка можно найти гнезда с наружными постройками, которые выглядят как небольшие рыхлые холмики, густо заросшие травой, на поверхности которых лежат кусочки сгнивших растительных остатков (Бальц, 1915, собственные наблюдения). Вылет крылатых половых особей происходит во второй половине лета. Самка основывает новую семью самостоятельно. Семьи обычно немногочисленные, моногинные. В степях, например расположенных в Туве, этот вид распространен во всех ландшафтах. Гнезда 1-3 секционные [2] [3].

В силу того что в целом по Бурятии исследования муравьев носили преимущественно фаунистический характер (Русский 1903, Дмитриенко 1974, 1979, Красильников 1988, Антонов 2008), нами были проведены исследования по изучению особенностей некоторых аспектов экологии этого массового вида лугово-степных дигрессивных ландшафтов города Улан-Удэ.

Трофическая характеристика *F. candida*

При анализе углеводной пищи имаго *F. candida* было выявлено полное преобладание пади корневых тлей. Тля, которая располагалась бы на стеблях растений, обнаружена не была.

Исследование белковой пищи для личинок *F. candida*, приносимой в гнездо фуражирами свидетельствует о её значительном систематическом разнообразии (Табл. 2). Перед непосредственной инсталляцией установки по автоматическому сбору добычи, у входа в гнездо было обнаружено большое количество остатков от хитиновых покровов различных насекомых.

Нами собрано 65 объектов. Состав пищи включал представителей 1 типа – *Arthropoda*, 1 класса – *Insecta*, 4-х отрядов, 9 семейств. Среди объектов были отмечены отряды: жесткокрылые, двукрылые, перепончатокрылые, прямокрылые. Отмечено, что преимущественно приносились имаго (92.3%), меньше в количественном отношении, были встречены ювенильные формы (7.7%), что связано со спецификой местности и населяющей её энтомофауны.

Состав белкового корма *F. candida*

| Объекты питания | Имаго | Ювенильные формы | Всего | % |
|---------------------------|-------|------------------|-------|-----|
| Класс <i>Insecta</i> | | | | |
| Отряд <i>Diptera</i> | | | 20 | 31 |
| Сем. <i>Culicida</i> | 8 | - | | |
| Сем. <i>Muscidae</i> | 4 | - | | |
| Сем. <i>Tabanidae</i> | 8 | - | | |
| Отряд <i>Coleoptera</i> | | | 21 | 32 |
| Сем. <i>Tenebrionidae</i> | 8 | | | |
| Сем. <i>Coccinellidae</i> | 5 | - | | |
| Сем. <i>Curculionidae</i> | 3 | - | | |
| Сем. <i>Carabidae</i> | 6 | - | | |
| Отряд <i>Hymenoptera</i> | | | 19 | 29 |
| Сем. <i>Formicidae</i> | | | | |
| Род <i>Myrmica</i> | 15 | - | | |
| Род <i>Lasius</i> | 4 | - | | |
| Отряд <i>Orthoptera</i> | | | 5 | 8 |
| Надсем. <i>Acridodea</i> | - | 5 | | 5 |
| Всего | 60 | 5 | 65 | 100 |

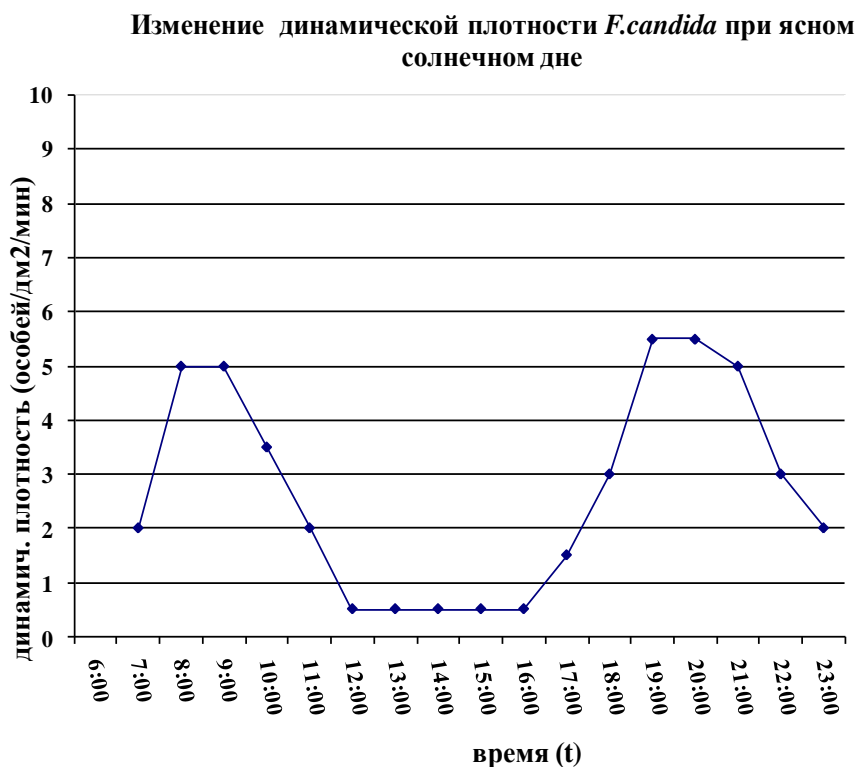
По пространственному размещению, добываемые объекты преимущественно обитатели наземного и почвенного покрова, а также низкого травостоя.

По степени склеротизации в пище молоди преобладают членистоногие со средней степенью склеротизации и с твердыми покровами.

Анализ пищи показал, что 55% принесенных жертв уже были мертвы. Это связано с тем, что массовый вид *F.candida* является малоактивным хищником, собирает уже умерших по каким либо причинам насекомых.[2]

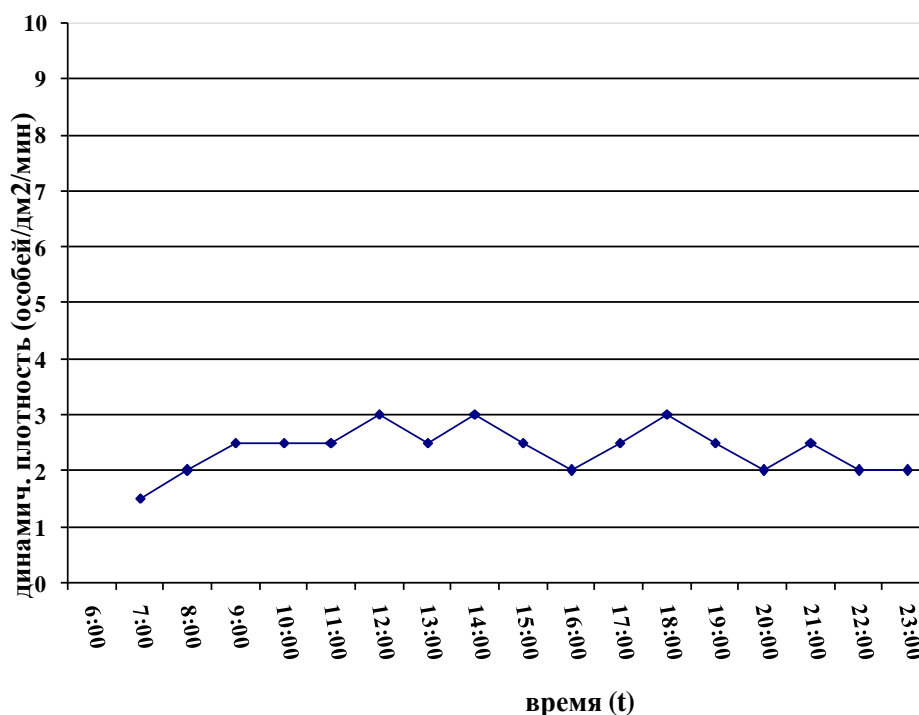
Особенности динамической плотности *F. candida*

Далее нами были проведены исследования по выявлению динамической плотности *F. candida*, как на кормовом участке, так и на территории гнезда. В связи с открытостью местности исследования и её ксерофитный характер, плотность *F. candida*, значительно колеблется в течение светового дня.



Чтобы выявить изменение динамической плотности в течение светового дня, нами был проведен учет динамической плотности на кормовом участке. Для этого территория исследования разбивалась на учетные полосы, на каждой из которой, был произведен учет плотности, после этого приводились средние значения по всем полосам. В утренние часы, с 6:00 до 11:00, когда температура почвы еще не успела нагреться, плотность на территории кормового участка в его максимальном значении, составила 5 экз./дм²/мин. С 11:00 до 19:00 при ясной погоде, плотность у данного вида, была крайне низкая от 0 до 1.5 экз./дм²/мин. Начиная с 19:00 до 21:00, плотность постепенно повышалась и достигала 5.5 экз./дм²/мин. После 22:00 плотность постепенно снижается. (Рис.1)

При пасмурной погоде с осадками на том же участке (рис.2), динамическая плотность *F. candida*, была намного выше, чем в ясный день и отличалась значительной равномерностью. Так в утренние часы с 6:00 до 11:00, динамическая плотность составляла 1.5-2.5 экз./дм²/мин. В дневные часы 12:00 до 17:00, плотность лишь незначительно возрастала, достигая в своем максимальном значении 3 экз./дм²/мин. В вечернее время резких колебаний также не наблюдалось, и плотность составляла от 2 до 3 экз./дм²/мин.

Изменение динамической плотности *F.candida* при пасмурном дне

Во время ливней на территории исследования была повреждена большая часть промаркированных гнезд, расположенная на участках с преобладанием степной растительности и с более низким проективным покрытием, вследствие заполнения водой туннелей и камер. Рабочие особи *F. candida*, выносили расплод с нижних камер гнезда на поверхность, после этого, рабочие особи у поверхности почвы, делают временные камеры у поверхности почвы, где куколки и личинки хранились вплоть до восстановления гнезда. В этих временных камерах помимо расплода, располагались так же самки и самцы.

Динамическая плотность у *F. candida* после сильных дождей на территории кормового участка крайне высокая и составляла в среднем 7 экз./дм²/мин. Это связано со стремлением рабочих как можно быстрее восстановить поврежденное гнездо.

При погоде с переменной облачностью, плотность на территории гнезда изменялась очень быстро и стремительно. Нам было интересно, как быстро может увеличиваться количество рабочих на территории гнезда после того, как солнце, на короткий период, скрылось. В это время увеличивался поток воздушных масс, который обдувал раскаленную в течение дня почву, тем самым понижая температуру её поверхности.

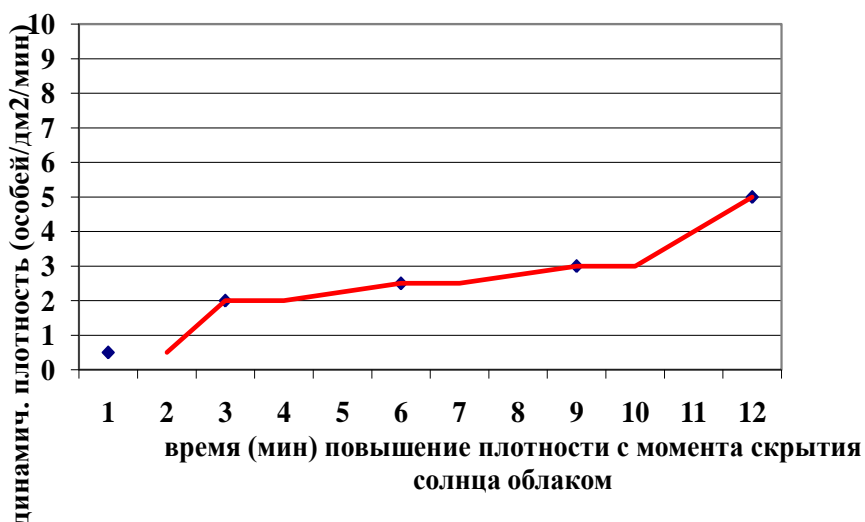
Выяснилось, что как только солнце заходило за небольшие облака, спустя 3 минуты, динамическая плотность начинала постепенно возрастать.

Как видно из (рис.2), в ясную погоду с минимальным присутствием облачности, динамическая плотность была весьма мала и составляла от 0 до 0.5 экз./дм²/мин.

Как только солнце скрывалось за облаками, уже через 3 мин, на поверхности почвы у гнезда, появлялись рабочие особи. Динамическая плотность у гнезда с течением времени

постепенно увеличивалась (рис. 3) и на своем пике достигала 5 экз/дм.²/мин. В тот короткий промежуток времени, когда солнце было скрыто, рабочие особи занимались обследованием кормового участка на наличие пищи, главным образом мертвых насекомых. Но при этом они не отдалялись от гнезда более чем на 1.5 метра. При прояснении, наблюдалась обратная тенденция к уменьшению плотности на поверхности почвы.

**Изменение динамической плотности
F. candida при появлении облачности.**



Результаты исследований:

Анализ белкового корма *F. candida* выявил, что самую значительную долю составляют имаго *Coleoptera* – 32%. В частности семейством *Tenebrionidae*. Виды жесткокрылых в пище молоди муравьев представлены взрослыми особями. Следующими по значимости идут *Diptera* (двукрылые) – 31%. Меньшим количеством жертв, представлен отряд *Hymenoptera* (перепончатокрылые) – 29%, в который входили главным образом муравьи других видов. И совсем незначительным числом представлен отряд *Orthoptera* (9%). Представителей отряда *Orthoptera* в питании муравьев сравнительно мало в сравнении с отрядом жесткокрылых, двукрылых, если учесть что данный отряд доминирует по биомассе на данном участке. Это объясняется большой подвижностью *Orthoptera* и сложностью поимки, так как 100% данного отряда, которые были отловлены муравьями, представлены исключительно ювенильными особями. Среди всех зафиксированных нами принесенных жертв, пойманных рабочими *F. candida* непосредственно живыми, значительную часть составляют мертвые беспозвоночные.

При изучении динамической плотности у доминантного вида *F. candida* в течение ясного дня в начале июля, была выявлена закономерность высокой динамической плотности в утренние и вечерние часы, а в период времени с 11:00 до 17:00 наблюдается крайне низкий уровень плотности. Вечером плотность опять возрастает, что связано с уменьшением влияния солнца и постепенным снижением температуры воздуха. Динамическая плотность *F. candida* в течение пасмурного дня не отличалась значительными колебаниями и составила от 1.5 до 3 экз./дм.²/мин., что связано с относительно равномерной температурой, около 22

градусов, наиболее оптимальной для активности данного вида. *F. candida* весьма продуктивно использует короткие отрезки времени в жаркие дни, пока солнце скрыто, увеличивая количество внегнездовых рабочих на кормовом участке для удовлетворения своих потребностей в белковой пище, так как, большинство времени, в самые жаркие часы, они проводят под землей ухаживая и получая, главным образом углеводную пищу посредством корневых тлей.

Библиографический список

1. Бугрова Н. М., Резникова Ж. И. Методические указания по изучению экологии и определению муравьев (выпуск 1). Новосибирск, 1989. 42 с.
2. Длусский Г. М. Муравьи рода *Formica*. М., 1967. 236 с.
3. Резникова Ж. И. (1983). Межвидовые отношения у муравьев. Новосибирск, 1983. 208 с.

СЕКЦИЯ 05.00.00 - ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

Г.Н. Злотин, Ю.И. Моисеев, Д.В. Мартыненко

Волгоградский Государственный Технический Университет,
Волгоград

ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ГИБРИДНОЙ СИЛОВОЙ УСТАНОВКИ В АВТОБУСАХ МАРКИ «ВОЛЖАНИН»

Доклад представляет концепцию актуальности использования гибридной силовой установки на автобусах марки «Волжанин». Силовая установка состоит из дизельного двигателя работающего на асинхронный электродвигатель переменного тока в последовательно - параллельном режиме. Указаны преимущества и перспективы использования гибридных установок для транспортных средств используемых в режиме работы городского цикла.

Современная автомобильная промышленность, развивается в условиях жестокой конкурентной борьбы, что заставляет ведущие автомобильные бренды применять все больше новых технологий в современном автомобильном двигателестроении. Их успешное применение, в целом можно оценить по темпу увеличения литровой мощности двигателей, применяемых на современных автомобилях среднего класса. При относительно одинаковой потребности в мощности автомобиля имеется тенденция уменьшения литража двигателя. Эти достижения происходят в значительной степени за счет применения новых материалов.

Вместе с тем, для значительного улучшения показателей экономичности и экологичности двигателей внутреннего сгорания (ДВС) необходимо решить две ключевые задачи: максимально исключить работу ДВС на переходных режимах; использовать максимально эффективно энергию от ДВС. Именно эти задачи позволяет решать применение гибридной силовой установки (ГСУ) на современном автомобиле. Термин «Гибридная силовая установка» подразумевает сочетание ДВС с электродвигателем. Эти два источника энергии великолепно дополняют друг друга. Электродвигателем максимально обеспечивают дополнительную мощность, не расходуя топливо и не загрязняя окружающую среду. Система ГСУ позволяет каждому источнику энергии работать в оптимальном режиме.

Экономии топлива, оценивается в 20-25% в значительной степени достигается так же за счет рекуперации - возврата энергии, которая в обычных условиях теряется безвозвратно. В частности, при торможении электродвигатели действуют как генераторы, которые с подачи блока управления силовой установкой «перекачивают» энергию движения обратно батарею высокого напряжения. Вследствие, этого можно предположить наиболее продуктивное использование такой установки на транспортном средстве (ТС), эксплуатация которого сосредоточена в режиме городского цикла. Кроме того, использование транспортных средств в городском цикле требует использование высоко производительной силовой установки. В свою очередь гибридная установка обладает большей производительностью благодаря использованию двух источников энергии одновременно.

С ростом городской инфраструктуры увеличивается количество городского транспорта, что неизбежно приводит к ухудшению экологической обстановки. В этой связи, наблюдается устойчивая тенденция ужесточения норм выбросов токсичных компонентов ТС для обеспечения норм экологии в городском воздухе. В современных двигателях существует ряд систем, предназначенных для предотвращения сверхнормативных токсичных

выбросов или их устранения. Эти выбросы возрастают, когда ДВС работает в переходном режиме. Применение гибридной силовой установки сводит к минимуму вероятность выхода ДВС из стационарного режима работы и, как следствие, приводит к значительному снижению уровня токсичных выбросов транспортным средством.

Учитывая вышесказанное, можно констатировать, что наиболее целесообразно гибридную силовую установку применять в транспортном средстве, работающем преимущественно в режиме городского цикла. Таким транспортным средством является городской автобус.

На сегодняшний день уже имеется опыт применения автобусов с гибридными силовыми установками (ГСУ) за рубежом. Наибольшее распространение автобусы с ГСУ получили в северной Америке. Компания General Motors с 2004 года поставила более тысячи таких автобусов, в города США и Канады. Компания Orion Bus Industries корпорации DaimlerChrysler произвела и поставила 2200 автобусов с ГСУ. Начиная с 2006 года, шесть автобусов эксплуатируются в Лондоне, где уже после 2012 года планируется закупать только автобусы с ГСУ с вводом в эксплуатацию в год по 500 таких автобусов.

Автобусное производство «Волжанин» находясь в условиях жесткой конкурентной борьбы стремится повысить конкурентоспособность своей продукции. Кроме того, учитывая баланс спроса автобусов России можно констатировать, что более половины их уходит на удовлетворение потребности рынков Москвы и с-Петербурга. Именно эти рынки в настоящий момент активно стремятся обеспечить жителей города экологически чистым транспортом. В этой связи создание гибридной силовой установки для автобусов марки Волжанин имеет свою актуальность и выпуск этих автобусов с ГСУ, приведет к повышению их конкурентоспособности.

Д.М. Мясников

Вологодский государственный технический университет, Россия, г. Вологда

ПОСТРОЕНИЕ СИСТЕМЫ РЕЗЕРВИРОВАНИЯ НА БАЗЕ РАБОЧИХ СТАНЦИЙ ЛВС

В статье рассмотрены вопросы разработки и применения многоагентной системы распределённого хранения данных JSaverStorage (<http://jsaverstorage.sourceforge.net>).

В современных информационных системах, в связи с мировыми тенденциями снижения цен на носители информации, наблюдается нерациональное использование ресурсов рабочих станций, в частности пространства накопителей жестких магнитных дисков. Естественно, такая ситуация не повсеместна, однако, для предприятий или их структурных подразделений, где она имеет свойство быть, необходим инструмент для задействования данных ресурсов. После рассмотрения продуктов, предоставляющих возможность построения распределённой системы хранения данных [2], получен вывод об актуальности разработки системы, обладающей следующими свойствами:

- Открытость. Открытость системы подразумевает возможность её доработки и адаптации под конкретные цели и задачи.
- Кроссплатформенность. Данное свойство позволяет системе работать в гетерогенных средах.
- Отказоустойчивость. При наличии неполного набора рабочих станций, участвующих в процессе хранения данных, должна быть возможность восстановления.
- Обеспечение конфиденциальности. Данные, хранящиеся на рабочих станциях не должны быть доступны простым пользователям.

Для построения данной системы был использован многоагентный подход, который также позволил обеспечить автономную работу агентов на узлах системы, а также её масштабируемость [1,4,5]. Методика построения системы такова:

- Реализуется математический аппарат, позволяющий осуществлять распределение информации по узлам системы[6].
- Реализуются программных агенты и приложения: приложение-эксперт, устанавливаемое на рабочее место оператора системы и приложение-агент, работающее на узлах.
- Проводится анализ существующей структуры ЛВС предприятия или подразделения, где планируется внедрение системы. Выбираются рабочие станции и сервера для того, чтобы в будущем разместить на них агентов.
- Выделяется рабочее место для эксперта.
- Выбирается количество рабочих станций для размещения фрагментов, количество минимально необходимых рабочих станций для возможности восстановления объекта (соответственно параметры n и m) и количество рабочих станций для установки агентов-вычислителей.
- На выбранные рабочие станции устанавливаются соответствующие агенты, производится конфигурирование агентов, конфигурирование рабочего места эксперта.

Многоагентная система определяется следующим образом:

$$MAC = \langle A, R, T, Z, Y, F, S \rangle, \quad (1)$$

где A есть множество элементов, составляющих систему, т.е. агентов, участвующих в процессе преобразования объектов в (n, m) -схему, а также выполняющих обратное преобразование.

R – множество отношений во множестве элементов,

T – множество задач

Z – множество входов в систему,

Y – множество выходов,

F – множество функций, реализуемых элементами множества A ,

S – множество состояний системы

MAC можно выделить следующие типы агентов:

1. Агент-заказчик, рассылающий заявки на выполнение некоторого задания другим агентам.
2. Агент-координатор (посредник), который принимает заказы и распределяет их между другими (компетентными) агентами.
3. Агент-исполнитель.
4. Агент-субординатор (супервизор), который организует и контролирует работу вышеуказанных трех агентов и наделен правом экстренного вмешательства и перераспределения ресурсов в критических (нештатных) ситуациях.

Множество агентов системы определяется следующим образом:

$$A = \langle A_{cus}, A_c, A_{sub}, A_{d1} \dots A_{dx}, A_{s1} \dots A_{sn} \rangle, \quad (2)$$

где

A_{cus} – Агент-заказчик,

A_c – Агент-координатор,

A_{sub} – Агент субординатор,

$A_{d1} \dots A_{dx}$ – Агенты-исполнители, принимающие участие в вычислении фрагментов объектов. Назовём их агенты-дисперсеры. Общее количество агентов-дисперсеров (определяется оператором системы) – x .

$A_{s1}...A_{sn}$ – Агенты-исполнители, хранящие вычисленные фрагменты объектов. Назовём их агенты-хранители. Общее количество агентов-хранителей (совпадает с количеством узлов, на которых хранятся фрагменты данных) – n .

В системе можно выделить несколько логических уровней, на которых работают агенты:

I – Уровень эксперта. На данном уровне происходит формирование заказов и осуществляется взаимодействие с пользователем системы.

II – Уровень управления. На данном уровне происходит формирование задач исходя из заказов, управления задачами, а также осуществляется мониторинг работы, происходящей на II и III уровнях.

III – Уровень исполнения. На данном уровне происходит выполнение сформированных задач. Здесь можно выделить 2 подуровня:

IIIa – Подуровень вычисления. На данном уровне работают агенты $A_{d1}...A_{dx}$. В задачи данного подуровня входит вычисление фрагментов объектов в случае их распределения и вычисление исходных слайсов в случае сборки.

IIIb – Подуровень хранения. На данном уровне осуществляется получение/передача данных с подуровнем IIIa, а также сохранение фрагментов объектов на файловых системах машин, на которых работают агенты $A_{s1}...A_{sn}$.

Отношения между агентами определяются следующим образом:

$$R = \langle R_0, R_1, R_2, R_3, R_4, R_5, R_6 \rangle, \quad (3)$$

где

R_0 – Отношение, определённое между A_{cus} и интерфейсом пользователя. В рамках данного отношения происходит запросов на восстановление, определение объектов для помещения в систему.

R_1 – Отношение, определённое между A_{cus} и A_c . В рамках данного отношения происходит формирование задач и получение результатов.

R_2 – Отношение, определённое между A_{cus} и A_{sub} . В рамках данного отношения происходит мониторинг работы системы пользователем.

R_3 – Отношение, определённое между A_{sub} и A_c . В рамках данного отношения происходит мониторинг работы агента-координатора агентом-субординатором.

R_4 – Отношение, определённое между A_{sub} и $A_{d1}...A_{dx}$ а также $A_{s1}...A_{sn}$. В рамках данного отношения происходит мониторинг работы агентов-дисперсеров и агентов-хранителей агентом-субординатором.

R_5 – Отношение, определённое между A_c и $A_{d1}...A_{dx}$. В рамках данного отношения происходит передача нешифрованных данных между агентом-координатором и агентами-дисперсерами. По сути в рамках данного отношения происходит формирование и раздача задач на шифрование/расшифровывание фрагментов объектов.

R_6 – Отношение, определённое между $A_{d1}...A_{dx}$ и $A_{s1}...A_{sn}$. В рамках данного отношения происходит передача зашифрованных данных между агентами-дисперсерами и агентами-хранителями.

Множество задач определяется как:

$$T = \langle T_{put}, T_{get}, T_{del}, T_{list}, T_{stat}, T_a \rangle, \quad (4)$$

где T_{put} – Задача «Поместить объект в систему», T_{get} – Задача «Восстановить объект из системы», T_{del} – Задача «Удалить объект из системы», T_{list} – Запрос информации о файлах, размещённых в системе, T_{stat} – Запрос информации о состоянии агентов, T_a – Множество задач агентов.

Множество входов в систему:

$$Z = \langle Z_f, Z_m, Z_a \rangle, \quad (5)$$

где Z_f – исходный объект, Z_m – m фрагментов (n, m) -пороговой схемы, Z_a – множество входов отдельных агентов.

Множество выходов:

$$Y = \langle Y_f, Y_m, Y_a \rangle, \quad (6)$$

где Y_f – восстановленный объект, Y_m – m фрагментов (n, m) -пороговой схемы, Y_a – множество входов отдельных агентов

Множество состояний системы определяется следующим образом:

$$S = \langle S_w, S_r, S_s \rangle, \quad (7)$$

где S_w - рабочее состояние системы, S_r - возможно только восстановление, S_s - нерабочее состояние системы.

Состояния и переход между ними определяются следующей UML-диаграммой:

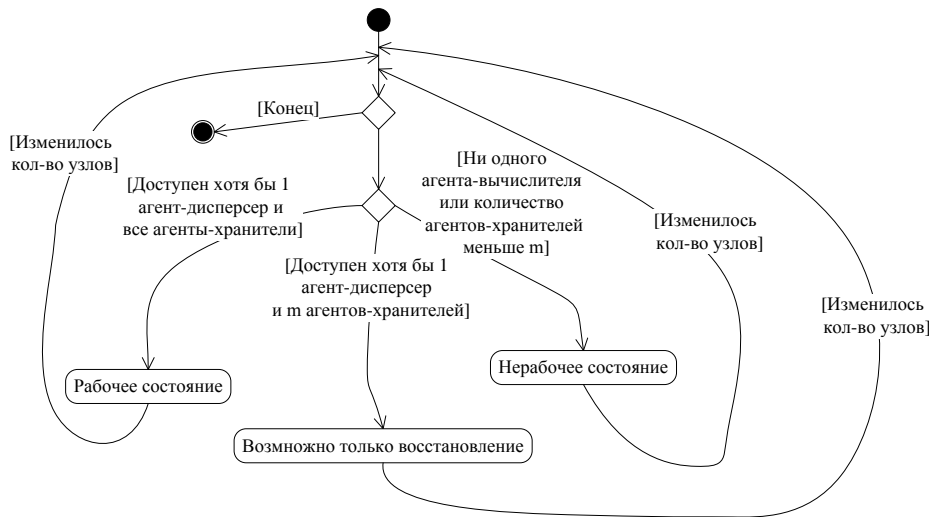


Рис. 1. Состояния системы

Отметим несколько очевидных особенностей, характерных для работы агентов:

1. При работе агентов $A_{d1} \dots A_{dx}$ выполняется большое количество арифметических операций, связанных с преобразованием, перемножением, нахождением определителей матриц, поэтому целесообразно выбирать для установки данных агентов такие рабочие станции, на которых имеется незадействованный ресурс работы центрального процессора и оперативной памяти.
2. Для работы агентов $A_{s1} \dots A_{sy}$ требуется пространство жёсткого диска для сохранения фрагментов объектов, поэтому для установки данного вида агентов необходимо выбрать рабочие станции с большим объёмом неиспользуемого пространства жёсткого диска.
3. Необходимо учитывать нагрузку на сеть, которую даёт система. В случае сборки объекта общая нагрузка будет равняться размеру объекта, а в случае распределения – p/m объекта.
4. Учитывая п.п. 1-3, необходимо выбрать время работ по резервированию объектов таким образом, чтобы были доступны все станции, на которые установлены агенты $A_{s1} \dots A_{sy}$ и хотя бы одна станция с агентом из множества $A_{d1} \dots A_{dx}$, причём нагрузка на

них была невелика. Подходящее время, к примеру, обед, или, если допускает политика компании, нерабочее время.

- Агенты из множеств $A_{s1} \dots A_{sy}$ и $A_{d1} \dots A_{dx}$ могут быть установлены на одни и те же машины, к примеру, как показано на следующем рисунке (1-5 – номера машин в сети):

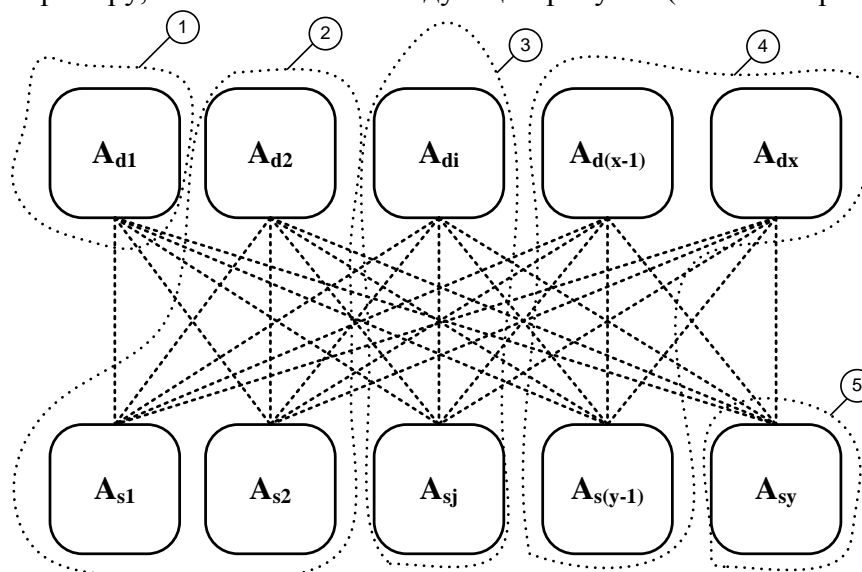


Рис. 2. Пример размещения агентов на пяти узлах

- Агенты A_{cus} , A_c и A_{sub} имеют непосредственное отношение к работе с человеком-экспертом и могут быть реализованы в одном приложении.
- В целях удобства администратору системы в плане установки и конфигурирования агентов целесообразно совместить в одном приложении функции агента-дисперсера и агента-хранителя. В таком случае функции будут конфигурироваться индивидуально для каждого узла.

Разработка программного обеспечения ведётся с использованием виртуальной машины и языка программирования Java. Это позволяет обеспечить кроссплатформенность программного продукта.

Библиографический список

- Мясников Д. М., Суконщиков А.А. Разработка мультиагентной системы хранения данных // «Информационные технологии моделирования и управления» 2009.- №1. с. 133-139.
- Мясников Д. М., Кроссплатформенная распределённая система хранения данных // «Молодые исследователи – регионам: Материалы всероссийской научной конференции студентов и аспирантов» 2008, Т. 1, с. 100-102.
- Мясников Д. М., Суконщиков А.А. Хранение данных с регулируемой избыточностью в гетерогенной среде // «Автоматизация и энергосбережение машиностроительного и металлургического производств, технология и надежность машин, приборов и оборудования: Материалы четвертой международной научно-технической конференции» 2008, Т. 2, с. 36-38.
- Мясников Д.М., Суконщиков А.А. Применение многоагентного подхода и пороговых схем к разработке систем хранения данных // «Информатизация процессов формирования открытых систем на основе СУБД, САПР, АСНИ и систем искусственного интеллекта: Материалы 5-й межд. научно-техн. конф.» - Вологда: ВоГТУ, 2009. – 379 с., с. 195-200.
- Мясников Д.М. Многоагентный подход к разработке распределённой системы хранения данных // «Системы управления и информационные технологии» 2009. -№4(38). с.59-62
- Michael O. Rabin. Efficient dispersal of information for security, load balancing, and fault tolerance. J. ACM, 36(2):335–348, April 1989.

В.В. Осипова

Октемский филиал ФГОУ ВПО «Якутская государственная сельскохозяйственная академия», Россия, Якутск

ВЛИЯНИЕ УДОБРЕНИЙ НА ПРОДУКТИВНОСТЬ ЛЮЦЕРНЫ ИЗМЕНЧИВОЙ НА МЕРЗЛОТНЫХ ПОЧВАХ ЯКУТИИ

В Якутии на мерзлотных луговых почвах изучалось влияние минеральных удобрений на семенную продуктивность люцерны. Было выявлено, что разные дозы минеральных удобрений оказывают существенное влияние на рост и развитие, а также продуктивное долголетие люцерны.

Вопросы оптимизации возделывания сельскохозяйственных культур в криолитозоне и, в первую очередь изучение влияния видов и сочетаний удобрений макроудобрений на семенную и кормовую продуктивность и продуктивное долголетие созданных агрофитоценозов, относятся к первоочередным задачам сортовой технологии.

Исследования по изучению влияния разных доз минеральных удобрений на рост и развитие люцерны изменчивой (сорт Сюлинская) были проведены в Нюрбинском районе на наиболее теплообеспеченных и наименее плодородных почвах вилюйских аласов – мерзлотных остаточного-луговых супесчаных. Среди разнообразных типов почв аласов указанные почвы из-за лучшей теплообеспеченности являются наиболее приемлемыми для выращивания семян люцерны.

Изучение удобрения люцерны изменчивой проведено по классической схеме: 1) Контроль (без удобрений); 2) N₉₀; 3) P₉₀; 4) K₉₀; 5) N₉₀P₉₀; 6) N₉₀K₉₀; 7) P₉₀K₉₀; 8) N₉₀P₉₀ K₉₀.

Опыт заложен в 1995 году на паровом поле. Посев проведен в третьей декаде июля сеялкой СКОН-4,2 с шириной междурядий 70 см, нормой высева семян 6 кг/га и глубиной заделки семян 2 см. Удобрения, согласно схеме опыта, вносили сразу после снеготаяния вручную в виде аммиачной селитры, двойного суперфосфата и хлористого калия. Увлажнение естественное, в большинстве лет недостаточное.

Изучение погодной динамики плотности побегов и урожайности надземной фитомассы люцерны изменчивой, показало, что на варианте без внесения удобрений при широкорядном посеве плотность побегов в течение второго-пятого годов жизни оставалась практически стабильной к той, что сформировалась на втором году жизни, и колебалась в пределах 278-240 шт/м² побегов. И только на шестом году произошло заметное изреживание до 202 шт/м². Внесение всех видов и сочетаний удобрений значительно усиливает процесс побегообразования уже на втором году жизни. В дальнейшем интенсивность побегообразования несколько снижается, но остается стабильной вплоть до шестого года жизни, когда произошло изреживание ценопопуляции по всем вариантам независимо от удобрения. На втором и третьем годах жизни максимальная плотность побегов отмечается при отдельном внесении азота и фосфора и полного (NPK) удобрения. С четвертого года жизни разница в плотности побегов по вариантам заметно уменьшается.

Воздействие внесенных удобрений на урожай надземной фитомассы было достаточно сильным и существенным уже на второй год жизни, так как достоверные прибавки урожая зеленой массы и сена получены от всех трех видов (NPK) и их сочетаний при раздельном и совместном внесении. Как видно из таблицы 46, внесение фосфора в чистом виде на третьем году жизни вызвало существенное, на 29%, повышение урожая

зеленой массы. А внесение K_{90} и $N_{90}K_{90}$ привело к существенному снижению урожая зеленой массы (соответственно на 25 и 38%) по сравнению с вариантом без удобрений.

На четвертом году жизни наибольшую прибавку урожая сырой массы и сена вызвали варианты с внесением P_{90} и K_{90} по отдельности (на 58 и 59% соответственно). Все варианты дали достоверную прибавку (на 35-48%). Пятый год жизни оказался самым благоприятным, урожай сырой биомассы варьировал в пределах 11,4-23,9 т/га, а сена 3,71-7,41 т/га (табл. 46, 47). При внесении полного минерального удобрения получен наибольший урожай – 23,1 т/га, что больше на 43%, чем на контроле. В вариантах P_{90} и $N_{90}K_{90}$ урожай понизился на 30 и 21% соответственно.

На шестом году жизни продуктивность люцерны в большинстве вариантов находилась на уровне контроля. Внесение азота в чистом виде вызвало повышение урожая на 34%, что составило 13,9 т/га зеленой массы, а сена на 64% (6,23 т/га).

В среднем за весь период исследований наибольший эффект в повышении урожая надземной фитомассы люцерны изменчивой оказало азотное удобрение. Фосфорное и калийное удобрения как в одиночном внесении, так и в двойных сочетаниях менее эффективны. И наибольший урожай в среднем за пять лет получен при полном сбалансированном удобрении $N_{90}P_{90}K_{90}$ – 14,8 т/га сырой надземной фитомассы.

Влияние минеральных удобрений и их сочетаний на урожай семян люцерны изменчивой имеет несколько иную направленность.

На второй год жизни урожай семян варьировал с 0,23 до 0,43 ц/га. Явных преимуществ перед контролем без удобрений не выявлено. Варианты с внесением калия и фосфора в чистом виде, азота с калием и полного минерального удобрения были на уровне контроля. По остальным вариантам наблюдается тенденция к снижению семенной продуктивности. Так, при внесении азота в чистом виде урожай семян снизился на 45%.

Вегетационный период на третий год жизни прошел в условиях избыточной увлажненности, сумма осадков за лето превысила норму более, чем в 1,5 раза. В период плодоношения (в августе) она составляла 99,3 мм при норме 51 мм. Это отразилось на семенной продуктивности, которая варьировала от 0,11 до 0,16 ц/га. На вариантах с внесением калия и фосфора в чистом виде урожай семян был выше контроля на 23%. Внесение азота с калием, фосфора с калием снизило урожай на 24% и 16% соответственно. По остальным вариантам существенных изменений не наблюдалось.

На четвертый год жизни урожай семян заметно вырос по сравнению с предыдущими годами и варьировал в пределах 1,20-1,80 ц/га. Наибольшая прибавка к урожаю (50%) получена при внесении фосфора в чистом виде. Повышение семенной продуктивности вызвали также варианты $N_{90}P_{90}$, $N_{90}K_{90}$, $N_{90}P_{90}K_{90}$ (соответственно на 46%, 33% и 17%).

На пятом году урожай получен неплохой урожай семян, который составлял от 1,20 до 2,84 ц/га. Но по всем вариантам урожай получен ниже, чем на контроле.

На шестой год урожай семян заметно вырос и варьировал по вариантам с 1,87-3,36 ц/га. Наибольшую прибавку вызвали варианты с внесением $P_{90}K_{90}$, K_{90} , $N_{90}P_{90}K_{90}$ и P_{90} (соответственно на 38, 27, 22, 18%). А вариант с внесением азота с фосфором понизил урожай семян на 23%. Варианты с фосфором и азота с калием были на уровне контроля.

В среднем за пять лет урожай семян варьировал от 1,04 до 1,45 ц/га. Достоверную прибавку вызвали варианты с внесением фосфора, фосфора с калием и полного минерального удобрения (соответственно на 15, 11, 11%). А внесение азота в чистом виде вызвало существенное снижение (на 17%) и азота с фосфором - на 16%.

Проведенные исследования показали, что мерзлотные остаточные луговые почвы аласов с невысоким потенциальным плодородием вполне пригодны для выращивания семян люцерны изменчивой сорта Сюлинская. При низкзатратной технологии (выращивание без внесения удобрений) она способна формировать в среднем за шесть лет 1,25 ц/га семян. В

погодовой динамике урожая семян растут со второго по шестой год жизни, достигая максимума - 2,43 ц/га.

Влияние удобрений на семенные посевы имеет не однозначный характер – виды и сочетания, приводящие к повышению надземной фитомассы (азот, азот с фосфором, азот с калием), отрицательно сказываются на урожае семян, снижая его в сравнении с контролем. Совершенно надежно и ежегодно повышают урожай семян фосфорное, фосфорно-калийное и полное минеральное удобрения.

Сбалансированное минеральное питание при внесении полного удобрения в дозе $N_{90}P_{90}K_{90}$ способствует формированию максимального урожая сухой надземной фитомассы и не снижает при этом урожай семян.

Библиографический список

1. Климашевский Э.Л. Генетический аспект минерального питания растений. – М.: Агропромиздат, 1991. – 415 с.
2. Саввинов Д.Д. Агрофизическая характеристика почв Вилюйского бассейна /Д. Д. Савинов, Т. Н. Семёнова, В. И. Романов. – Якутск, 1984. – 77с.
3. Саввинов Д.Д. Агрохимическая характеристика почв Вилюйского бассейна /Д. Д. Савинов, Т. Н. Семёнова, В. И. Романов. – Якутск: Кн. изд-во, 1981. – 78 с.

А.Н. Петрова

Якутская государственная сельскохозяйственная академия, Россия, Якутск

КОРМОПРОИЗВОДСТВО НА ВЕЧНОЙ МЕРЗЛОТЕ

Кормопроизводство на территории Якутии - это крайне сложная задача. Вся территория находится в зоне вечной мерзлоты – криолитозоне, кроме того 36% пахотного фонда в той или иной степени засолены (Еловская, 1964). Основным источником кормов в Якутии являются естественные сенокосы и пастбища.

В Якутии первые исследования по многолетним кормовым травам начинаются с 1932 года. Результаты многолетних научных исследований изложены в работах (Зайцева 1965; Сухов, Шеина, 1974; Якушев, 1975; Петров, Яковенко, 1977; Савкина, Андреева, Парилова, 1982; Денисов, 1983; Петрова, 1990; Денисов, Стрельцова, 1991; Петрова, Федоров, 2000; Барашкова, Якушев, 2002; Павлов, Томская, Софронова, 2006). По данным А.Г. Емельяновой (2003) в Республике Саха (Якутия) созданы 23 сорта лугово-пастбищного использования и газонных целей. Так, по данным А.И. Степанова (2003), с 1984 по 1990 годы площадь сеяных сенокосов составила 170 т. га. Впервые в Якутии сбор семян трав доведен до 800 т.

В настоящее время кормопроизводство Республики Саха (Якутия) испытывает нехватку в окультуренных растениях местного происхождения. Возделываемый ассортимент инорайонного происхождения по эколого-биологическим особенностям не всегда успешно противостоит превратностям нашего сурового климата. Поэтому актуальными и своевременными являются поиск в аборигенной флоре перспективных травянистых растений и их интродукционно-агроэкологическое изучение в специализированных питомниках (Петрова, Федоров, 2000).

Коллекция многолетних злаковых трав в ботаническом саду ежегодно пополнялась новыми видами. Их отбор проводился методами родовых комплексов. Главным источником ежегодного пополнения коллекции служила природная флора центральных, южных, восточных районов Якутии. Изыскания и сборы живого материала, отдельных экземпляров и семян дикорастущей популяции, проводились в экспедиционных маршрутах по этим районам.

Всего испытано 1233 видообразца местной флоры, относящийся к 26 семействам, 95 родам и 435 видам. Из семейства мятликовые испытано 34 рода, 241 вид, 901 видообразец.

Нами выведены три сорта пастбищно-газонных трав, которые характеризуются высокой продуктивностью побегообразования, конкурентной способностью, рекордной зимостойкостью, солевыносливостью и устойчивостью к повреждениям вредителями и болезнями: мятлик луговой сорт "Якутский", овсяница красная сорт "Энгсэли" и ломкоколосник ситниковый сорт «Иэтгээн» (Петрова, 1998).

Мятлик луговой - *Poa pratensis* L.

Голарктично-бореальный вид. Розеткообразующий корневищно - рыхлокустовой злак. В Якутии произрастает в пойменных, лесных, приозерных лугах, лиственничных, сосновых и березовых лесах, их опушках, в зарослях кустарников, на приречных галечниках. Лугово-мятликовые луга встречаются во всех районах лесной зоны Якутии, но обычно не занимают больших площадей. Мятлик луговой образует почти чистые травостои с включением различных видов злаков, осок или разнотравья. Травостой с преобладанием мятлика лугового исключительно разнообразен по высоте, густоте и продуктивности. Внутривидовое морфологическое разнообразие у него характерно не только для разных экологических ниш, но и для одинаковых местообитаний. Исследования видов и биотипов мятлика лугового проводились в естественных условиях местообитания, в лесотундрах Аллаиховского, Усть-Янского и Нижнеколымского районов, Алданского нагорья, хребта Верхоянского, в горных лугах Верхоянья, луговых и лесных ценозах долины р. Лены, Вилюя, Алдана, Амги. Изучение живой коллекции, собранного в экспедиционных условиях материала, ознакомление, просмотр и анализ гербарных материалов лаборатории геоботаники и ботанического сада Института биологии СО АН СССР, необходимы как для разработки вопросов селекции в эволюции растений, так и для вскрытия резервов интродукции в природной флоре. Природа дает исследователю огромный генофонд этого вида, ценного для любого типа пастбищ и газонов, рекультивации и задернения территорий. Отборные биотипы, выделенные нами по оригинальным признакам и качествам, проверенные в ряде генераций в условиях культуры, могут служить не только для продолжения формообразования и получения сортов искусственным путем, но и в качестве уже готовых сортов, созданных природой благодаря апомиксису. Апомиксис у покрытосеменных растений – это феномен семенного размножения без слияния женской и мужской гамет, т.е. без оплодотворения яйцеклетки (Мирошниченко, 1968).

Прогрессивный апомикт - мятлик луговой - самое долголетнее корневищно-рыхлокустовое перекрестноопыляемое растение и является ценным компонентом культурных пастбищ и газонов.

О качестве дикорастущих форм мятлика лугового говорят результаты наших наблюдений и опытов, результаты интродукции. Из большого разнообразия испытанных биотипов по биологическим и хозяйственным признакам выведен, методом индивидуального и клонового отбора, из местной дикорастущей популяции с последующим отбором в питомнике при интродукционном изучении экотипов мятлик луговой ДЗ-67. Растения этого сорта развиваются по озимому типу. В год посева мятлик луговой растет медленно. Полного развития он достигает на второй-третий год, трогается в рост ранней весной и уходит под снег зеленым (Петрова, 1990). Он успешно прошел государственное сортоиспытание сельскохозяйственных культур в городе Барнауле (Алтайский край), утвержден в качестве сорта "Якутский", получено авторское свидетельство № 4614. Сорт отличается высокой устойчивостью к экстремальным факторам климата. По результатам исследований Института Низких Температур Университета г. Хоккайдо (Япония) ткани растений сорта "Якутский" выдерживают -183°C . Сорт обладает интенсивным темпом кущения, высокой побегообразующей способностью, густым травостоем. Сорт полиплоидный. Отличается долголетием, хорошо размножается вегетативным способом. Сорт экспонировался на ВДНХ СССР.

Сорт не имеет аналогов на северо-востоке России, районирован по всей территории Сибири и Дальнего Востока. Сорт универсального назначения – это лучшее пастбищное растение, прекрасно поедается всеми видами животных.

Овсяница красная - *Festuca rubra* L.

Растение голарктично-бореального ареала. Корневищно-рыхлодерновинное. В Якутии растет на пойменных лугах, в прибрежных зарослях кустарников, на песках и галечниках во всех районах.

Овсяница красная - полиморфный вид, отличается разнообразием популяций и форм, имеющих цветовой спектр листьев - от сизовато-зеленого с восковым налетом до ярко-зеленого, встречаются разновидности с плоскими листовыми пластинками и с жесткими дуговидно согнутыми листовыми пластинками. В связи с этим было испытано более 10 образцов из различных районов Якутии. Из них по всем показателям оценки признаков, выведена методом индивидуального и клонового отбора из дикорастущей популяции Якутии овсяница красная намской популяции. Семена видообразца Д2-75 собраны нами на разнотравно-злаковом лугу в пойме р. Лены в Намском улусе и посеяны на коллекционном питомнике Якутского ботанического сада в 1976 г. Массовые всходы появляются на 11-15-й день, спустя 5-10 дней после них - 3-4 настоящих листа и образовали густой зеленый травостой. Кущение начиналось через 35 дней (4 июля). Со второго год жизни растения кущаются почти непрерывно за весь вегетационный период и вступают в генеративную фазу. Весеннее отрастание начинается рано - в начале мая, кущение - в третьей декаде мая, выход в трубку - в начале июня, цветение - конец июня - начало июля, созревание семян - во второй половине июля. Темп роста у овсяницы средний, развитие в посевах сравнительно медленное, что является признаком ее долголетия.

Овсяница красная отличается высокой энергией побегообразования. Вегетативное возобновление проходит интенсивно, образует высококачественную дернину, хорошо предотвращающую распыление и размывание почвы. Корневая система ползуче-войлокообразная, сосредоточена в основном 0-20 см дерновом горизонте.

Растения овсяницы красной уходят под снег с зелеными листьями осенней генерации, которые успешно перезимовывают и вновь начинают функционировать весной следующего года. В связи с этим возможно использование овсяницы красной для пастбы лошадей в зимнее время. У овсяницы красной формируются два типа генеративных побегов: осенний и весенний (Петрова, 1990).

Сорт обладает зимостойкостью, засухоустойчивостью, долголетием, хорошей отавностью, длинным периодом вегетации. Стебли 76 см высотой. Метелки – 12,5 см длиной. Содержат 153,1 зерновку. Масса семян – 0,85 г. Урожай семян – 4,38 ц/га. Урожай сухого вещества 11,2 – 55,7 ц/га. Вегетационный период от начала весеннего отрастания до первого укоса 41 – 67 дней, хозяйственной спелости семян от 73 - 81 дня. Хорошо переносит кратковременное затопление, устойчив к вытаптыванию (Отчет Нюрбинского ГСУ, 2006,2007).

Овсяница красная сорт "Энгсэли" проходил Государственную комиссию по сортоиспытанию сельскохозяйственных культур, в 1996 году включен в государственный реестр по селекционным достижениям Российской Федерации.

Сорт пригоден для выращивания на всех типах мерзлотных почв Северо – Востока России. Рекомендуются осенний и весенний сроки посева (25 мая – 5 июня, 20 июля – 10 августа), на семена беспокровный с междурядьями 60 см, норма высева 7 – 10 кг/га, для получения газона 40 – 55 кг/га, минеральная подкормка (РК) и полив (100 – 150 м³/га) после каждого скашивания. Весенний, широкорядный способ посева в хорошо подготовленную почву, лучше по паровому предшественнику в системе севооборота на открытых, хорошо прогреваемых летом участках. Уборка прямым комбайнированием. Предпочтительные районы зоны семеноводства – Приленская левобережная центральная, привилуйская земледельческие зоны сортового районирования Якутии.

В условиях Привильюйской зоны республики для получения стабильного урожая сена и семян многолетних трав в течение 5-6 лет рекомендуется высевать зимостойкий сорт овсяницы красной «Энгэли».

Внедрение нового сорта в комплексе с передовой технологией позволит создавать более устойчивые пастбища к условиям интенсивной эксплуатации. Долголетний срок эксплуатации пастбищ (10- 15 лет) дает экономии энергоресурсов и трудовых затрат на 15-30 %.

Рекомендуется возделывание на все природно-климатические зоны Якутии, Северо – Востока Российской Федерации (Петрова, 1995). Районирован по Республике Саха (Якутия) (Отчет Нюрбинского ГСУ, 2006,2007).

Сорт «Энгэли» овсяницы красной успешно прошел Государственную комиссию РФ по испытанию и охране селекционных достижений и получено авторское свидетельство № 29348 от 16 ноября 2006 года Федерального государственного учреждения.

Овсяница красная считается ценным злаковым компонентом в травосмесях для долголетних пастбищ, отличается исключительной пастьбовыносливостью, грамотное использование травостоя способствует ее развитию.

Ломкоколосник ситниковый - *Psathyrostachys juncea* (Fesch.) Nevski.

Евразийский, степной вид. Плотнoderновинные многолетники. В Якутии произрастает в центральных районах в бассейнах рек Лены и Индигирки на степных лугах, на скалах и на безлесных степных и каменистых склонах. По данным В.П.Ивановой (1972), степи из ломкоколосника ситникового в Намском улусе занимают участки площадью до 1 га.

В питомнике первичного изучения исходного материала испытано 9 образцов ломкоколосника ситникового местной и инорайонной флоры. Среди них в результате индивидуального и клонового отбора отобрана дикорастущая популяция Д16-78. Исходная популяция этой формы была собрана в 1978 г. западнее от г. Якутска на горе Чочур-Муран.

Куст слегка раскидистый, средней плотности. Стебли прямостоящие, средней грубости, неопушенные, окраска узлов коричневая. Листья плоские или свернутые, с обеих сторон шероховатые, сизо – зеленые. Язычок тупой. Соцветие – колос. Семена продолговатые, пленчатые, желто – соломенные.

Весной отрастает в начале мая, колошение начинается в первой декаде июня, цветение в третьей декаде июня - первой декаде июля, плодоношение - во второй декаде июля.

Ломкоколосник ситниковый долголетний злак, засухоустойчивый, солевыносливый, устойчивый к вытаптыванию, образует вполне однородный ровный травостой. Размножается семенами. Скороспелый.

Наиболее высокий урожай семян был получен на четвертом году жизни – 12,5 ц/га. Средний урожай семян составил 11,2 ц/га, зеленой массы 32 – 52 ц/га. Масса 1000 семян – 2,8 г.

Ломкоколосник ситниковый сорт «Иэттээн» передан в Государственную комиссию по сортоиспытанию сельскохозяйственных культур.

Сорт пригоден для выращивания на всех типах мерзлотных почв Северо-Востока России. Рекомендуются осенний и весенний сроки посева (25 мая – 5 июня, 20 июля – 10 августа), на семена беспокровный с междурядьями 60 см, норма высева 7 – 9 кг/га, минеральная подкормка РК и полив (100 – 150 м³/га после каждого скашивания).

Особенности семеноводства – весенний, широкорядный способ посева в хорошо подготовленную почву, лучше по паровому предшественнику в системе севооборота на открытых, хорошо прогреваемых летом участках. Уборка прямым комбайнированием.

Предпочтительные зоны семеноводства – Приленская левобережная, центральная, привильюйская земледельческие зоны сортового районирования Якутии (Отчет Нюрбинского ГСУ, 2006,2007).

Внедрение нового сорта в комплексе с передовой технологией позволит создавать более устойчивые пастбища к условиям интенсивной эксплуатации. Долголетний срок эксплуатации пастбищ (10 – 15 лет) дает экономии энергоресурсов и трудовых затрат на 15 – 30 %. Рекомендуются возделывание на все природно – климатические зоны Якутии, Северо – Востоке Российской Федерации (Петрова, 1995). Районирован по Республике Саха (Якутия). Сорт устойчив к засолению и отзывчив на удобрения. Включен в Госреестр по Российской Федерации в 1999 году. Районирован по Республике Саха (Якутия).

В 1996 г. включен в государственный реестр по селекционным достижениям Российской Федерации. *Psathyrostachys juncea* сорт 'Иэттээн' успешно прошел государственную комиссию РФ по испытанию и охране селекционных достижений и получено авторское свидетельство № 29349 от 16 ноября 2006 года Федерального государственного учреждения.

В условиях Привилукойской зоны республики для получения стабильного урожая сена и семян многолетних трав в течение 5-6 лет рекомендуется высевать зимостойкий сорт ломкоколосника ситникового 'Иэттээн' (Отчет Нюрбинского ГСУ, 2006, 2007).

Рекомендуется для создания культурных пастбищ. Возможно использование для тебеневки лошадей в зимнее время.

Как пишет Н.Е. Павлов и др. (2006) в последние годы работы по улучшению лугов были почти прекращены, хотя селекция трав в несколько сокращенном виде продолжалось, а сеяные луга по продуктивности сравнялись с естественными.

Таким образом, современное состояние полевого и лугового кормопроизводства Якутии не отвечает современным возрастающим потребностям животноводства в полноценных кормах. Для интенсификации кормопроизводства в экстремальных условиях Якутии необходимо:

- систематически совершенствовать структуру посевных площадей; - осваивать новые интенсивные технологии с прогнозом и программированием получения высоких и стабильных урожаев;

- увеличить производство кормового белка, постоянно расширяя площади посевов зерновых бобовых, многолетних бобовых трав и других высокобелковых культур;

- расширить заготовку сенажа из смеси злаковых и бобовых культур, убирая их в фазе молочно-восковой спелости.

- применять прогрессивные технологии заготовки и хранения кормов;

- подготовить нового типа высококвалифицированных специалистов – агрономов и зоотехников, способных внедрять наукоемкие технологии, применяемые в экстремальных климатических условиях, с учетом менталитета, традиционного уклада и культурных ценностей северных народов, обладающих набором профессиональных, инструментальных, информационных и социальных компетенций, с высокой мотивацией к самообразованию и построению карьеры в аграрном секторе экономики.

Библиографический список

1. Барашкова Н.В., Якушев Д.В. Создание и рациональное использование сеяных травостоев в Центральной Якутии. – Новосибирск, 2002. -156 с.
2. Денисов Г.В. Травосеяние в зоне вейной мерзлоты (эколого-биологические основы). – Новосибирск, Наука. 1983. – 240 с.
3. Денисов Г.В., Стрельцова В.С. Адаптивность луговых растений в криолитозоне. – Новосибирск, Наука. 1991. -256 с.
4. Еловская Л.Г. Почвы земледельческих районов Якутии и пути повышения их плодородия. – Якутск, 1964. -76 с.
5. Емельянова А.Г. Основные результаты селекции многолетних трав / Аграрной науке Якутии – 75 лет// Кормопроизводство, -М., 2003, № 3. –С.20-22.
6. Зайцев В.И. Интродукция кормовых растений в Якутском ботаническом саду в 1959-1961 гг. // Интродукция растений в Центральной Якутии. – М., Л., 1965. – С. 172-181.
7. Иванова В.П. Сохранить ковыльные степи Якутии / Природа Якутии и ее охрана. –Якутск, 1972. –С. 116-122.

8. Мирошниченко Е.Я. Мятлик (виды *Poa L.*) Сибири, перспективные для введения в культуру. – Новосибирск: Наука, 1968. – 69 с.
9. Отчет Нюрбинского ГСУ, 2006, 2007 гг.
10. Павлов Н.Е. Интродукция и селекция кормовых трав Якутии / Павлов Н.Е., Томская Ф.Г., Софронова Е.Ф. – Новосибирск, 2006. – 240 с.
11. Петров А.М., Яковенко Д.П. Многолетние травы в Центральной Якутии. – Якутск, 1977. – 48 с.
12. Петрова А. Н., Интродукция и селекция мятликов (виды *Poa L.*) в Якутии // Экологические и генетические исследования в Якутии / тез. доклад региональной конф. – Якутск: 1995. – С. 77.
13. Петрова А.Н. Биологические основы создания устойчивых дерновых покрытий в Якутии / Автореф. дисс. доктора биол. наук. – Новосибирск, 1998. – 33 с.
14. Петрова А.Н. Газонные растения в Якутии. – Якутск, 1990. – 125 с.
15. Петрова, А.Н., Федоров, И.А. Перспективные кормовые растения Центральной Якутии / Научно-производственный журнал «Кормопроизводство» №9, 2000. С.20-22.
16. Савкина З.П., Андреева Т.В., Парилова В.Т. Кормовые злаки флоры Якутии в культуре. – Новосибирск, Наука. 1982. – 88 с.
17. Степанов А.И. Состояние и перспективы развития кормопроизводства Якутии / Аграрной науке Якутии – 75 лет // Кормопроизводство, -М., 2003, № 3. – С.3-6.
18. Сухов В.А., Шеина Л.И. Изучение многолетних трав в Центральной Якутии / Биологические проблемы Севера. – Якутск, 1974. – С. 104-108.
19. Якушев Д.В. Луга лесной (таежной) зоны Якутии и пути повышения их продуктивности. – Якутск, 1975.

Е.А. Битинайте

Балашовский Институт (филиал) Саратовского государственного университета имени
Н.Г. Чернышевского, Россия, Балашов

**К ВОПРОСУ О ВЗАИМООТНОШЕНИЯХ МАХАТМЫ ГАНДИ И ЛЬВА
ТОЛСТОГО**

Статья представляет собой исследование, посвященное влиянию идеологии Л. Толстого на формирование политической философии М. Ганди. Значительное место в работе уделено выявлению расхождений во взглядах двух мыслителей на различные аспекты современной им действительности.

В отечественной исторической науке теме взаимоотношений и взаимовлияния двух выдающихся мыслителей рубежа XIX – XX вв. Льва Толстого и Махатмы Ганди уделено, на наш взгляд, недостаточно внимания. Некоторые, весьма отрывочные сведения, раскрывающие исследования данного вопроса можно встретить в монографиях, посвященных жизни и деятельности Л. Толстого и М. Ганди [см. 2; 3; 8], а также в примечаниях и комментариях, сопровождающих источники мемуарного и эпистолярного характера [5, с. 339–352; 6, т. 37., с. 444–447; 7, т. 20]. Более полный материал мы находим при непосредственном изучении первоисточников, к которым помимо собственно переписки мыслителей можно отнести их дневники и мемуары. Также интересно исследование некоторых политических и философских трактатов, важнейшими из которых являются «Царство Божие внутри вас» Л. Толстого и «Хинд Сварадж» М. Ганди [6, т. 28; 9, Vol. 10. P. 245–311].

Формальной датой начала отношений между мыслителями можно назвать 1 октября 1909 г. В этот день Махатма Ганди, воодушевленный статьей Л. Толстого «Письмо к индусу» отправил ему первое письмо с просьбой о разрешении распространения данного произведения, на что Л. Толстой дал свое согласие. В этом же письме М. Ганди ознакомил русского писателя со своей деятельностью в Южной Африке. Борьба индийских законтракованных рабочих за свои права, возглавляемая Ганди заинтересовала Толстого, но, прежде всего, ему импонировали методы, избранные для ее осуществления. В письме от 7 сентября 1910 г. Л. Толстой так оценил это движение: «...ваша деятельность в Трансваале, как нам кажется на конце света, есть дело самое центральное, самое важное из всех дел, какие делаются теперь в мире и участие в котором неизбежно примут не только народы христианского, но всего мира» [5, 351]. Возможной причиной инициативности Ганди в его отношениях с русским писателем можно назвать стремление начинающего политика заручиться поддержкой такого известного общественного деятеля, как Л. Толстой. Об этом, например, свидетельствует письмо, в котором М. Ганди открыто просит Л. Толстого о содействии в деле расширения движения ненасилия: «У меня нет возможности рекламировать свою борьбу настолько широко, насколько я хочу. На данный момент вы располагаете, возможно, более широкой аудиторией... могу я попросить вас использовать свое влияние и... способствовать популяризации движения?» [9, Vol. 10. P. 224]. Но более важным для М. Ганди оставалось личное одобрение его деятельности Л. Толстым. Именно по этой причине он решил ознакомить русского писателя со своими общественно-политическими взглядами, приложив для этой цели к одному из писем экземпляр своей революционной брошюры «Хинд Сварадж» («Индийское самоуправление»). Критика современной западной цивилизации, предпринятая Ганди в этой книге оказалась созвучной

взглядам Толстого, оставившего в своем дневнике такую краткую запись: «Вечером читал Ганди о цивилизации. Очень хорошо» [7, т. 22, с. 376]. Однако в их взглядах на данную проблему есть некоторые расхождения. Так, Л. Толстой акцентирует внимание на необходимости отказа от государственного аппарата. В своей книге «Царство Божие внутри вас» он пишет, что «...христианин, подчиняясь одному внутреннему, божественному закону, ...не может исполнять, предписания внешнего закона, когда они не согласны с сознаваемым им Божеским законом любви, ...не может признавать и обязательства повиновения кому... бы то ни было, не может признавать того, что называется подданством» [6, т. 28, с. 167-168]. При этом, доказывая возможность построения безгосударственного общества, он дает положительную оценку новейшим достижениям научного прогресса: «Широко развившиеся средства общения и передачи мыслей сделали то, что для образования обществ, собраний... учреждений люди нашего времени не только вполне могут обходиться без правительств, но что правительства в большей части случаев скорее мешают, чем содействуют достижению этих целей» [6, т. 28, с. 143]. М. Ганди в противоположность Л. Толстому не был анархистом, по его мнению, главное социальное зло сосредоточено в привязанности к внешним атрибутам современной западной цивилизации, неорганичности последних индийской действительности. В письме к одному из своих друзей он пишет по этому поводу: «Спасение Индии заключается в отказе от того, чему она научилась за последние пятьдесят лет. Железные дороги, телеграф, больницы, адвокаты, врачи и тому подобное, все это должно исчезнуть, и так называемая аристократия должны научиться жить... простой крестьянской жизнью и осознать, что это и есть жизнь, приносящая подлинное счастье» [9, Vol. 10. P. 169]. По нашему мнению, для Ганди реализация его утопического проекта связана скорее с обращением к прошлому опыту человечества, с возрождением традиционных социальных отношений, возвратом общества к своему «золотому веку» [8, с. 47]. В противоположность ему Л. Толстой не склонен к идеализации истории, его идеи носят прогрессивный характер. Для него отказ от государственной власти не есть воспроизведение доклассового социального устройства в форме, бывшей характерной для первобытного строя, но естественное состояние нового общества, в котором ведущую роль будут играть люди находящиеся на высшей, так называемой «всемирной» (или «Божеской»)[10], стадии своего развития. Но, не смотря на имеющиеся расхождения, единым для М. Ганди и Л. Толстого остается обращение к нравственной, божественной природе человека. Для обоих мыслителей характерна идея построения нового общества, где главным регулятором отношений будут служить моральные принципы каждого индивида, а не внешнее принуждение, реализующееся в аппарате государственной власти. Для воплощения этого проекта в жизнь необходимо не структурное переустройство общества, но глубинные социальные преобразования, основанные на перевоспитании людей, его составляющих. Л. Толстой и М. Ганди сходятся на мысли, что современное им общество еще не готово к осуществлению их идеалов, а потому акцентируют свое внимание именно на переводе людей на новую стадию их духовного развития, оставляя разработку конкретных планов организации нового общества мыслителям последующих поколений. По мнению Л. Толстого, люди находящиеся на «общественной» стадии своего развития еще не способны построить безгосударственное общество, основанное на началах справедливости и согласия. Но это станет вполне осуществимым при переходе большинства членов общества в новое «всемирное» состояние. У М. Ганди эта идея находит свое практическое воплощение в неоднократных приостановках сатьяграх [11]. Основным аргументом, к которому прибегал политик для разъяснения причин, побудивших его к этому, была именно неподготовленность народных масс к осуществлению его политической программы.

Интересно отметить, что в публичном рассказании, которым М. Ганди каждый раз сопровождал отмену сатьяграхи, а также в устоявшейся схеме «ошибка – рассказание – епитимья», по которой проходили многие его кампании, заметно нравственное влияние Л. Толстого. На это указывает сам М. Ганди в 1928 г. в речи, приуроченной к столетию со дня

рождения писателя: «Если кто-либо указывал на ошибки Толстого, хотя едва ли кто мог найти повод для этого, он безжалостно анализировал себя, многократно преувеличивая свои слабости. Он выставлял напоказ собственные ошибки и искупал их тем способом, который считал наиболее уместным, до того как кто-то указывал ему на них. Это признак совершенства» [9, Vol. 43. P. 8 – 9].

Другим важным вопросом, затронутым в письмах, был вопрос о всеобщей мобилизации. Л. Толстой в письме от 7 октября 1909 г. обращает внимание своего собеседника на данную проблему: «Та же борьба... смирения и любви против гордости и насилия с каждым годом все более и более проявляется и у нас, в особенности в одном из самых резких столкновений закона религиозного с законом мирским – в отказах от военной службы» [5, с. 343]. Если взгляды обоих мыслителей по вопросу о ненасилии в своих общих чертах схожи, то проблема службы в армии находит у каждого свое особое толкование. Так, Л. Толстого можно назвать последовательным противником насилия, однозначно выступавшим против всеобщей мобилизации. Точка зрения М. Ганди по данному вопросу отличается большей степенью сложности. В период общения с Л. Толстым он пропагандировал участие в войнах, причем он призывал не только к альтернативной (сам Ганди участвовал в нескольких войнах в качестве санитара), но и к солдатской службе. Последнее кажется парадоксальным, учитывая приверженность Ганди ахимсе [12]. Для Ганди отказ солдата от совершения насилия – есть отказ от исполнения долга, а это в свою очередь является серьезным нарушением этики индуизма, одним из центральных понятий которого является дхарма (долг). Позднее М. Ганди пересмотрит свое отношение к этой проблеме. В изменении его взглядов, прежде всего, прослеживаются политические мотивы. Так, во время Первой мировой войны он еще верил обещаниям английских властей о предоставлении Индии статуса доминиона в знак благодарности за ее помощь в войне. «Если образованные классы Индии примут широкое участие в этой войне, – писал М. Ганди в 1917 г., – я уверен, что мы не просто достигнем нашей цели, но и сама ее реализация примет уникальную форму» [9, Vol. 16. P. 118 – 9]. Разочарование в колониальных властях, так и не выполнивших своих обещаний, заставило Ганди в 1939 г. выдвинуть лозунг: «Никакой другой поддержки Англии в войне, кроме моральной!» [цит. по: 2, с. 258].

Важно отметить, что расхождения во мнениях между Л. Толстым и М. Ганди не привели к открытой полемике между ними. Причиной тому можно назвать их глубокое взаимное уважение.

Махатма Ганди и Лев Толстой никогда не встречались лично, их короткая переписка (всего 7 писем) охватывает период с октября 1909 г. – по сентябрь 1910 г. Недолгие отношения двух выдающихся личностей своей эпохи были прерваны смертью русского писателя в ноябре 1910 г.

Махатма Ганди оказался под идеологическим влиянием Л. Толстого задолго до начала их отношений. Так, еще в молодости он познакомился с несколькими работами писателя, посвященными религиозным и этическим проблемам. В своей автобиографии он так оценил для себя значение этих произведений: «Книга Толстого "Царство Божие внутри вас" буквально захватила меня. Она оставила неизгладимый след в моей душе. Перед независимым мышлением, глубокой нравственностью и правдивостью этой книги показались неинтересными все другие книги...» [1, с. 142], и далее: «Я усиленно изучал также произведения Толстого. "Краткое евангелие", "Так что же нам делать?" и другие его книги произвели на меня сильное впечатление. Я все глубже понимал безграничные возможности всеобъемлющей любви» [1, с. 161].

М. Ганди восхищался не только произведениями Л. Толстого, но и его нравственными качествами. В своей речи, произнесенной на торжествах приуроченных к столетию со дня рождения Л. Толстого, он дал следующую высокую оценку личности писателя: «Он всегда следовал тому, во что верил. Он был необычайно скромн, и это была не просто видимость, хотя ему, конечно, была свойственна и внешняя простота... Толстой был самым правдивым

человеком своего времени... Толстой был величайшим поборником ненасилия нашей эпохи. Я не знаю ни одного западного писателя, который писал бы о ненасилии так много и так продуктивно как Толстой» [9, Vol. 43. P. 5 – 6]. Лев Толстой более сдержан в выражении своего восхищения деятельностью Ганди: в его дневниках и письмах мы находим по этому поводу всего несколько отрывочных отзывов одобрительного характера.

Современники, на наш взгляд, несколько преувеличивали идеологическое влияние Л. Толстого на М. Ганди. Показательна в этом отношении характеристика, данная Роменом Ролланом Махатме Ганди в 1924 г.: «Это – Толстой, но более нежный, более умиротворенный и, я осмеливаюсь сказать, проникнутый более естественным «христианством» в общепринятом смысле: ибо Толстой — христианин больше по убеждению, чем по натуре» [4]. Другим интересным примером служит незавершенная работа В. И. Ленина «Заметки публициста», в которой он пишет об «индусе-толстовце» [цит. по: 8, с. 21], подразумевая под последним Махатму Ганди. Тем не менее, мы можем говорить о значительном влиянии идей Л. Толстого на М. Ганди. Последний называл Толстого одним из своих учителей [9, Vol. 10. P. 458], а себя его «скромным последователем» [9, Vol. 10. P. 481].

Библиографический список

1. Ганди, М. К. Моя жизнь / М. К. Ганди. – М.: Наука, 1969
2. Горев, А. В. Махатма Ганди / А.В. Горев. – М.: Международные отношения, 1984. – 320 с.
3. Мелешко, Е. Д. Христианская этика Л. Н. Толстого / Е. Д. Мелешко. – М.: Наука, 2006
4. Роллан, Р. Махатма Ганди / URL: <http://www.imwerden.info>.
5. Толстой, Л. Н. Литературное наследство. Т. 35 – 38 / Л. Н. Толстой. – М.: Издательство Академии Наук СССР, 1939
6. Толстой, Л. Н. Полное собрание сочинений в 90 томах / Л. Н. Толстой. – М.: Государственное Издательство Художественной Литературы, 1928–1958
7. Толстой, Л. Н. Собрание сочинений в 22 томах / Л. Н. Толстой. – М.: Художественная литература, 1978–1985
8. Ульяновский, Р. А. Три лидера великого индийского народа / Р. А. Ульяновский. – М.: Политиздат, 1986. – 229 с.
9. The Collected Works of Mahatma Gandhi: 98 volumes. Vol. 10. P. 245–311. / URL: <http://www.gandhiserve.org>.
10. В своей книге «Царство Божие внутри вас» Л. Толстой выделяет три уровня духовного развития человека, три стадии «жизнепонимания»: личное (животное), общественное (языческое) и всемирное (Божеское). Толстой, Л. Н. Полн. собр. соч.: в 90 т. / Л. Н. Толстой. – М., 1928–1958. Т. 28. С. 69.
11. Сатьяграха (санск. упорство в истине) – тактика борьбы за независимость, разработанная М. Ганди, а также отдельная акция гражданского неповиновения – Е. Б.
12. Ахимса (санскр. непричинение вреда) – принцип ненасилия в индуизме, джайнизме и буддизме – Е. Б.

Д.В. Беляйкин

Новосибирский филиал ГОУ ВПО «Российский государственный
торгово-экономический университет», Россия, Новосибирск

**ФАКТОР КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СИСТЕМЕ КОНКУРЕНТНЫХ
ПРЕИМУЩЕСТВ СУБЪЕКТОВ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

В работе рассмотрена отраслевая специфика обеспечения кадровой безопасности в сфере банковского предпринимательства. Автор выделяет характерные особенности сферы банковского предпринимательства, которые увеличивают вероятность реализации любых угроз безопасности, равно как и возможный масштаб потерь от них.

Одним из важнейших экономических законов, действие которых обеспечивает процесс саморегулирования рыночной экономики, является закон рыночной конкуренции. В соответствии с ним любой хозяйствующий субъект стремится к улучшению (или, как минимум, сохранению) своих позиций на обслуживаемом рынке. Для этого он вступает в соперничество с другими производителями или продавцами, работающими на том же рынке. В процессе такого рыночного соперничества, т.е. конкуренции, все его участники объективно вынуждены постоянно улучшать потребительские характеристики своей продукции или услуг, а для этого непрерывно совершенствовать все аспекты своей хозяйственной деятельности. В конечном итоге эта тенденция служит **главным побудительным мотивом** для развития субъектов конкурентных отношений, следовательно, рыночной экономики в целом.

В и научных трудах изучались самые различные аспекты функционирования конкурентных отношений на макро- и микроэкономическом уровне. При этом практически никто из исследователей не обошел такой актуальный с научной и практической точек зрения вопрос, как выявление **факторов, определяющих конкурентоспособность субъекта рыночных отношений**. В разное время к ним относились финансовые возможности предприятия, состояние его основных производственных фондов, используемые технологии, эффективность маркетинговой стратегии. Сегодня одним из таких факторов экономическая наука определяет человеческий капитал, имеющийся у хозяйствующего субъекта. Концепция человеческого капитала сформировалась и развивалась во второй половине прошлого века в трудах Т. Шульца, Г. Беккера, Б. Вейсброда, Дж. Минцера, Л. Хансена, М. Блауга, С. Боулса, Й. Бен-Порэта, Р. Лейарда, Дж. Псахаропулоса, Ф. Уэлча, Б. Чизвика и др.

Впервые термин «ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ» стал использовать Теодор Шульц, лауреат Нобелевской премии 1979 года, определивший, что уровень благосостояния человека зависит, прежде всего, от знаний, которые и являются его «человеческим капиталом». В соответствие с этой позицией он и сформулировал рассматриваемое понятие: «... все человеческие способности являются или врожденными или приобретенными, каждый человек рождается с индивидуальным комплексом генов. Приобретенные человеком ценные качества, которые могут быть усилены соответствующими вложениями, мы называем человеческим капиталом»[7]. Другие исследователи позже дополнили данное определение: «К человеческому капиталу относятся различные свойства сотрудников организации, например, профессиональные навыки, уровень образования, креативность и т.д.»[6].

В дальнейшем понятие человеческого капитала было интерпретировано применительно к деятельности организаций, использующих наемный труд. Специально отметим, что в

последние несколько десятилетий эволюция теории управления персоналом связана именно с изменением отношения к «качественному статусу» наемных работников в системе ценностей организации. Первоначальный их статус как «трудовые ресурсы», сначала был изменен на статус «человеческие ресурсы», а затем и «человеческий капитал». Сегодня под ним понимается **вся совокупность имеющихся у организации наемных работников, обладающих профессиональными компетенциями, физиологическими и личностными качествами, полезными для работодателя и нуждающимися в непрерывном развитии.** Именно такое общее определение легло в основу новой концепции организации трудовых отношений. В соответствие с ней персонал предприятия позиционируется в качестве части его капитала, для приращения стоимости которого требуются целевые инвестиции. В конце прошлого века управление инвестициями в человеческий капитал выделилось в самостоятельное направление научных исследований и практики управления персоналом (или HR-менеджмента, как все чаще его определяют не только за рубежом, но и в отечественных источниках). Основными принципами инвестирования в человеческий капитал специалисты, в частности, Т. Коркина считают принцип сбалансированности мотивов и стимулов, принцип соинвестирования (в роли соинвесторов выступают как работодатель, так и работники), принцип оценки и корректировки векторов инвестирования[3].

Сегодня термины «человеческий капитал организации», «инвестирование в человеческий капитал» прочно вошли в понятийный аппарат теории не только HR-менеджмента, но и профессионального предпринимательства. **Роль человеческого капитала в деятельности организации** в современной науке оценивается с различных позиций, но практически с одним результирующим выводом – именно человек, человеческий коллектив является главной ценностью любого хозяйствующего субъекта. Известный японский ученый, специализирующийся в области изучения общих закономерностей современного менеджмента, К. Татеиси отмечал: «Лишь человек может воспользоваться новыми открытиями. Удалите одно звено – человека – и самая совершенная система перестанет функционировать»[8]. Вице-президент Ассоциации консультантов по подбору персонала В. Шукин выражается еще более определенно: «Главный ресурс любой компании – это не оборудование, технологии или инструменты, и даже не финансы, а люди»[10].

Закономерным следствием подобной оценки является и **позиционирование качества человеческого капитала как одного из главных факторов конкурентоспособности организации.** В пользу подобной позиции приводится множество аргументов. Правильность подобной оценки в последние годы начали понимать и специалисты практики: «Принимая вызов 21-го века, российские руководители начинают понимать, что без кардинального улучшения работы с персоналом крайне трудно серьезно говорить о выходе на новый уровень эффективности, невозможно победить в конкурентной борьбе»[5]. Наконец, рассматриваемую здесь проблему некоторые исследователи переводят в категорию макроэкономических: «Качество человеческого капитала, как один из факторов конкурентоспособности субъектов предпринимательской деятельности, напрямую влияет не только на трудовые отношения, но непосредственно касается проблемы национальной безопасности»[4].

Вместе с тем, следует констатировать, что роль человеческого капитала в деятельности современной организации обуславливает не только рыночные возможности, но и рыночные опасности. Органическая взаимосвязь проблем качества человеческого капитала и эффективности обеспечения кадровой безопасности не нуждается в специальном обосновании, поскольку в каждой из них первоосновой выступает наемный работник, т.е. человек. Следует кратко охарактеризовать сам объект изучения – **понятие безопасности субъекта предпринимательства вообще и его кадровой безопасности в частности.**

Под кадровой безопасностью понимается **должная степень защищенности организации от любых угроз, связанных с ее персоналом.** Отметим, что такие угрозы

имеют двух векторный (или встречный) характер. С одной стороны персонал в лице конкретных сотрудников организации может стать объектом реализации таких распространенных угроз как переманивание конкурентами, коммерческий подкуп или шантаж, угрозы физического насилия со стороны криминала. С другой стороны предприниматели регулярно сталкиваются с угрозой нелояльного, часто - откровенно преступного поведения со стороны работников.

Указанные угрозы реализуются в самой различной форме – мелкие хищения имущества работодателя, растраты и иные финансовые злоупотребления, взятки от обслуживаемых клиентов или бизнес - партнеров, «слив» конфиденциальной коммерческой информации конкурентам, инициативные доносы в налоговые или правоохранительные органы. По данным юридической фирмы «Гарант - консалтинг» почти 80% ущерба организациям наносят собственные сотрудники. «Нарушения трудовой дисциплины, неоправданное использование ресурсов, разглашение конфиденциальной информации – все это представляет угрозу имуществу и деловой репутации»[9].

Масштаб ущерба от негативной реализации угроз кадровой безопасности сильно варьируется. Основная часть наиболее распространенных угроз со стороны собственных сотрудников – мелкие хищения товарно-материальных ценностей, растраты и прямые хищения денежных средств, разглашение большинства конфиденциальных сведений о деятельности организации способна нанести работодателю только ограниченный, локальный ущерб. В некоторых случаях, например, особо крупных хищений (в частности, с использованием IT) или потери наиболее ценной части клиентской базы в результате разглашения клиентской тайны, ущерб приобретает стратегический характер. Наконец, в самых тяжелых случаях, противоправные или нелояльные действия сотрудников организации способны нанести ее интересам катастрофический или фатальный ущерб, вынуждающий покинуть обслуживаемый рынок. Примером может служить отзыв государственной лицензии на право осуществления той или иной предпринимательской деятельности, основанием для которого стала передача сотрудником компрометирующей работодателя информации в соответствующие надзорные органы.

Отраслевая специфика обеспечения кадровой безопасности в сфере банковского предпринимательства.

Обеспечение информационной и имущественной безопасности, как одного из факторов конкурентоспособности субъектов современного предпринимательства, строится на единой методической базе, однако имеет выраженную **ОТРАСЛЕВУЮ СПЕЦИФИКУ**. Необходимость учета ее определяется **несколькими причинами**.

Во-первых, в организациях, относящихся к той или иной области предпринимательской деятельности, существенно различаются масштабы потенциальных потерь от реализации соответствующих угроз. Так, очевидно, что финансовые преступления со стороны собственных сотрудников в сфере крупного бизнеса всегда чреваты большим ущербом, чем на малом предприятии. Во-вторых, далеко не одинакова сама вероятность реализации любых угроз имущественной безопасности. Для подтверждения данного тезиса достаточно сравнить, например, торговлю и прикладную науку. В-третьих, в зависимости от отраслевой принадлежности организации существенно варьируется количество рабочих мест, со стороны которых могут быть реализованы угрозы информационной безопасности работодателя. Так, можно сопоставить удельный вес сотрудников – «секретносителей» на предприятиях сферы бытового обслуживания и оборонно-промышленного комплекса. В-четвертых, от непосредственной сферы деятельности организации прямо зависит общая номенклатура объектов угроз, связанных с деятельностью ее персонала. В частности, далеко не во всех отраслях следует опасаться попыток конкурентов «очернить» работодателя в глазах его деловых партнеров путем сбора компрометирующей информации через нелояльных сотрудников. В-пятых, среднеотраслевой уровень рентабельности бизнеса определяет номенклатуру уже не объектов, а самих субъектов угроз. Например,

представителям таких традиционно низкорентабельных в нашей стране отраслей как сфера прикладной науки практически можно не опасаться угроз со стороны криминала, часто – и конкурентов.

Сфера предпринимательства, кадровая безопасность субъектов которой выступают непосредственным объектом диссертационного исследования, является одной из старейших. Первые банковские учреждения появились в Западной Европе на несколько веков раньше, чем промышленные мануфактуры, транспортные компании, специализированные предприятия стройиндустрии. К началу первой промышленной революции в Западной Европе уже существовала развитая сеть банкирских домов, активно конкурирующих между собой. За более чем пятисотлетнюю историю кредитные организации накопили гигантский опыт работы на рынке и управления собственной деятельностью, в том числе – в области обеспечения собственной безопасности. Ведущие специалисты в этой области - В.Гамза и И.Ткачук определяют безопасность банка как «совокупность внешних и внутренних условий банковской деятельности, при которых потенциально опасные для банковской системы (отдельного банка) действия или обстоятельства предупреждены, пресечены, либо сведены к такому уровню, при котором не способны нанести ущерб и воспрепятствовать достижению банком уставных целей»[1]. Исходя из данного определения, под **кадровой безопасностью банка** правомерно понимать его защищенность от любых потенциальных угроз, связанных с кадровым направлением деятельности. Их перечень весьма обширен, что требует проведения многопозиционной КЛАССИФИКАЦИИ КАДРОВЫХ УГРОЗ, отражающей отраслевую специфику банковского предпринимательства. По нашему мнению, результаты проведенной ниже классификации позволят специалистам службы безопасности российских банков при разработке долгосрочной программы противодействия рассматриваемым угрозам предварительно систематизировать их **по следующим признакам:**

По конечной цели реализации (объекту) выделяются угрозы:

- в адрес клиентов и бизнес - партнеров банка;
- в адрес самого банка как хозяйствующего субъекта;
- в адрес собственников и конкретных сотрудников банка.

По виновнику (субъекту) выделяются угрозы со стороны:

- конкурентов клиентов и других бизнес - партнеров банка;
- конкурентов самого банка;
- клиентов и других бизнес - партнеров банка;
- криминальных структур;
- индивидуальных злоумышленников;
- надзорных, контролирующих и фискальных органов государства;
- собственных сотрудников.

По общей направленности выделяются угрозы:

- информационной безопасности;
- имущественной безопасности;
- безопасности здоровья и жизни человека (собственника или сотрудника).

По вероятности практической реализации выделяются угрозы:

- с низкой вероятностью реализации;
- со средней вероятностью реализации;
- с высокой вероятностью реализации.

По масштабу негативных последствий выделяются угрозы:

- локального характера;
- стратегического характера;
- катастрофического (фатального) характера.

По времени выявления выделяются угрозы:

- находящиеся в стадии подготовки к реализации;
- находящиеся в процессе реализации;

- полностью реализованные.

В некоторых случаях возможна и **более углубленная классификация**. Так, угрозы разглашения сотрудниками банка компрометирующей его информации могут классифицироваться по форме возможных негативных последствий:

- компрометация банка в глазах государства (правоохранительные и фискальные органы) или Банка России;
- компрометация банка в глазах клиентов и других бизнес - партнеров;
- компрометация банка в глазах других представителей банковского сообщества;
- компрометация банка в глазах собственного персонала.

Потенциальные угрозы со стороны собственного персонала банка могут классифицироваться по причине их практической реализации:

- угрозы, инициативно реализуемые по злому умыслу сотрудника;
- угрозы, сознательно реализуемые сотрудником под воздействием сторонних для банка субъектов;
- угрозы, реализуемые в силу безответственности сотрудника.

В первую очередь следует выделить характерные **ОСОБЕННОСТИ СФЕРЫ БАНКОВСКОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**, которые **увеличивают вероятность реализации любых угроз безопасности, равно как и возможный масштаб потерь от них**.

Главной из них является изначально высокий уровень конкуренции в рассматриваемой сфере бизнеса. Он, в свою очередь, является прямым следствием традиционно высокой доходности операций финансового посредничества, как основного направления уставной деятельности банка. Стремясь к улучшению своих рыночных позиций и сопутствующих финансовых результатов, кредитные организации используют максимально широкую номенклатуру методов конкуренции, в том числе, и недобросовестной – от переманивания друг у друга ведущих специалистов до банковского шпионажа. Таким образом, для рассматриваемых в работе субъектов рынка характерна повышенная вероятность реализации и более обширная номенклатура угроз со стороны конкурентов.

Второй особенностью выступает сама структура имущества банка. Основную часть его активов составляют их наиболее ликвидные элементы (денежные средства, ценные бумаги, драгоценные металлы т.п.). С момента зарождения профессионального банковского предпринимательства именно эта особенность включила всех его субъектов в «группу повышенного риска» со стороны криминала в лице, как индивидуальных злоумышленников (воров-взломщиков, финансовых аферистов), так и организованных преступных сообществ.

Третьей особенностью выступает статус кредитной организации как «особо доверенного лица» для ее клиентов и бизнес - партнеров.

С указанным выше статусом банка как «особо доверенного лица» связана и четвертая особенность, а именно более высокая опасность потерь неимущественного (репутационного) характера по вине собственного нелояльного или безответственного персонала. Доверяя обслуживающему банку свою конфиденциальную информацию, клиенты вправе рассчитывать на ее эффективную защиту как объекта банковской тайны. В случае утечки подобных сведений к конкурентам, криминальным структурам (в некоторых случаях – в государственные надзорные органы) из-за служебной халатности либо злого умысла нелояльного банковского служащего, деловая репутация банка оказывается серьезно подорванной. Если же пострадавший клиент окажется видным представителем бизнес - сообщества, информация о факте разглашения банковской тайны быстро распространится между другими его членами по каналам неформальных коммуникаций. Результатом станет отток значительной части наиболее привлекательной клиентской базы с сопутствующими рыночными и финансовыми потерями.

Пятая особенность определяется имущественными правами на основные ресурсы, используемые банком в процессе уставной деятельности. Выступая на рынке качестве профессионального финансового посредника, он работает преимущественно с заемными

средствами. Поэтому любые его масштабные финансовые потери (в том числе – по вине собственных служащих) автоматически переносятся на кредиторов, прежде всего - клиентов, хранящих у него соответствующие депозиты. Таким образом, обеспечивая свою имущественную безопасность, кредитная организация защищает в первую очередь имущественные права доверившихся ему юридических и физических лиц. Выполнение субъектами банковского предпринимательства этой общественно значимой функции предполагает необходимость предоставления им дополнительных прав во всех областях менеджмента безопасности.

Шестая особенность связана с ролью сферы банковского предпринимательства как признанного лидера в области использования информационных технологий, особенно – при управлении финансовыми потоками. Данный факт также повышает саму вероятность реализации и масштаб потенциальных потерь от угрозы несанкционированного доступа в соответствующие сети и базы данных. Далеко не случайно именно в рассматриваемой сфере бизнеса действуют специальные отраслевые стандарты - Международный стандарт информационной безопасности в банках ISO 27001:2005 и его российский аналог, введенный Банком России, СТО БРИББС-1.0-2006 «Обеспечение информационной безопасности организаций банковской системы РФ. Общие положения»[2].

Наконец, седьмая особенность обусловлена тем, что банковское предпринимательство относится к лицензируемым государством видам деятельности. Следовательно, в случае реализации такой угрозы кадровой безопасности как передача нелояльным сотрудником банка компрометирующей информации в органы банковского надзора, вполне вероятной становится угроза глобального масштаба - принудительная ликвидации бизнеса путем отзыва Центральным Банком РФ соответствующей лицензии.

Завершая анализ особенностей проблемы обеспечения кадровой безопасности в сфере банковского предпринимательства, сделаем несколько РЕЗЮМИРУЮЩИХ ВЫВОДОВ:

1. Актуальная для любой сферы предпринимательства проблема эффективного обеспечения кадровой безопасности, в банковском бизнесе приобретает стратегически значимый характер.

2. Необходимость постоянного внимания к этой проблеме со стороны собственников и топ менеджеров в сфере банковского предпринимательства обусловлена его технологическими особенностями, определяющими повышенную степень уязвимости ее субъектов к возможным угрозам, реализуемым по кадровому направлению.

3. Управление кадровой безопасностью в банковской сфере имеет выраженные отраслевые особенности, главной из которых является распространение действия соответствующей подсистемы на все элементы корпоративной системы HR-менеджмента и на подавляющее большинство имеющих в организации рабочих мест.

4. Для эффективного обеспечения кадровой безопасности банка служба безопасности должна располагать дополнительными полномочиями и ресурсами в сравнение с аналогичными службами в других отраслях и сферах предпринимательской деятельности.

Библиографический список

1. Гамза В.А., Ткачук И.Б. Безопасность банковской деятельности. – М.: Маркет ДС, 2006.- 424 с.
2. Дьяконов Б. Информационная безопасность в банках // Банковское дело, 2008. № 11. С.86-89.
3. Коркина Т. Принципы управления инвестициями в человеческий капитал предприятия// Управление персоналом, 2009. № 17. С.30-33.
4. Кочергина Т. Экономическая безопасность. – СПб.: Феникс, 2007. – 445с.
5. Магура М., Курбатова М. Оценка работы персонала // Управление персоналом, 2008. № 12. С.51-55.
6. Ордоян Д., Насибян С., Черкашенко В. Интеллектуальный капитал - катализатор улучшения организационных свойств банка // Банковское дело, 2007. № 3. С.70-78.
7. Самойлова И. Качество человека как участника производства // Маркетинг, 1992. № 4. С.51
8. Татеиси К. Теория управления. Менеджмент. Хрестоматия в 3 частях. Часть 3. Японский менеджмент. – М.: Инфра-М, 2007. – 271с.
9. Царенко Ю. Позаботьтесь о кадровой безопасности // Кадровое дело, 2005, №1, С. 69-73
10. Щукин В. Мораль уходит в сторону // Управление персоналом, 2008. №1. С.71-74.

Н.Н. Воробьева

Великолукская государственная сельскохозяйственная академия, Россия, Великие Луки

СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МОЛОЧНОГО ПОДКОМПЛЕКСА РЕГИОНАЛЬНОГО АПК

В статье рассмотрены основные проблемы функционирования и параметры развития молочного подкомплекса на региональном уровне. Излагается проблема закупочных и потребительских цен на молоко.

Развитие рыночных отношений в начале 90-х годов прошлого века, предполагало свободный обмен и многообразие форм собственности, но на деле негативно сказалось на деятельности динамично развивающегося агропромышленного сектора страны.

В последнее время существует мнение, что продовольственный рынок прошел кризисное состояние, и уже намечается определенная уверенность в его дальнейшем развитии. Однако сельское хозяйство и предприятия пищевой и перерабатывающей промышленности до сих пор испытывают проблемы в функционировании. Во-первых, отсутствуют взаимовыгодные отношения между сельхозпроизводителями и перерабатывающими предприятиями, так последние вынуждены закупать сырье за пределами региона, а иногда и за границами Российской Федерации, либо сокращать объемы производства. Такая ситуация объясняется разрывом многолетних экономических отношений между различными звеньями предприятий АПК. Во-вторых, сельское хозяйство не в силах осуществлять расширенное воспроизводство, так как возникает проблема неплатежей, постоянно ухудшается материально-техническая база, происходит сокращение земельных угодий, увеличивается степень износа основных средств, диспаритет цен, низкая степень государственной поддержки и финансирования. В результате сокращения сельскохозяйственного производства повлекло за собой не полную загруженность производственных мощностей перерабатывающих предприятий, а также они стали загружаться за счет возросшего импорта сельскохозяйственного сырья.

По мнению ведущих ученых, ежегодный объем бюджетной поддержки сельского хозяйства должен составлять 500 млрд. руб. В Государственной программе развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2008 - 2012 годы в настоящее время и на ближайшую перспективу планируется выделение средств в объеме 100-120 млрд. руб. в год, при этом упоминается о существенном повышении уровня государственной поддержки сельского хозяйства в последнее время [1]. По нашему мнению система государственной поддержки сельского хозяйства не в полной мере эффективна, так как выделяемые бюджетные средства перетекают из отрасли в нижестоящие и вышестоящие по отношению к сельскому хозяйству.

Аналогичная ситуация прослеживается и в молочно-продуктовом подкомплексе Псковской области. Отметим, что существующие отношения между сельскохозяйственными и перерабатывающими предприятиями не обеспечивают эквивалентный обмен между субъектами, а также возмещение затрат производства. В результате диспропорции в ценообразовании повлекли за собой резкий спад производства молока, вследствие этого выросли затраты на единицу продукции.

Как известно рынок молока и молочной продукции представляет собой важнейшую часть продовольственного рынка. Российский рынок молока и молочных продуктов не защищен от конкуренции с импортом. Причем, предложение отстает от спроса, что ведет к постоянному увеличению ввоза молока. Так, в 2009г импорт молока в Псковской области вырос почти в 10 раз по сравнению с 2000г [2]. В настоящее время рынок молока не отвечает интересам потребителей и сельхозпроизводителей молока.

Если отечественные товаропроизводители не смогут адекватно отреагировать на конкуренцию с импортом, то Российская Федерация может утратить продовольственную безопасность по одному из стратегически важных продуктов питания.

Основными параметрами продовольственного рынка характеризующие конъюнктуру рынка являются соотношение спроса и предложения и рыночная цена на рынке.

Проведем анализ регионального рынка молока. В Псковской области наблюдается тенденция по снижению не только объемов предложения, но и объемов реализации молока в хозяйствах всех категорий (рис.1). Отметим, что объем предложения молока всегда будет выше объемов реализации молока, это обусловлено тем, что часть молока используется на внутривладельческие нужды, а именно в качестве основного корма телят.

Количество продавцов молока на рынке и их долевой раздел анализируется в разрезе сельскохозяйственных предприятий, занимающихся производством молока по отдельным районам области (рис. 2), так как перерабатывающие предприятия развивают свою сырьевую базу на основе районов. Это обусловлено потребительским характером производства молока в индивидуально-частном секторе, где его товарность очень низкая.

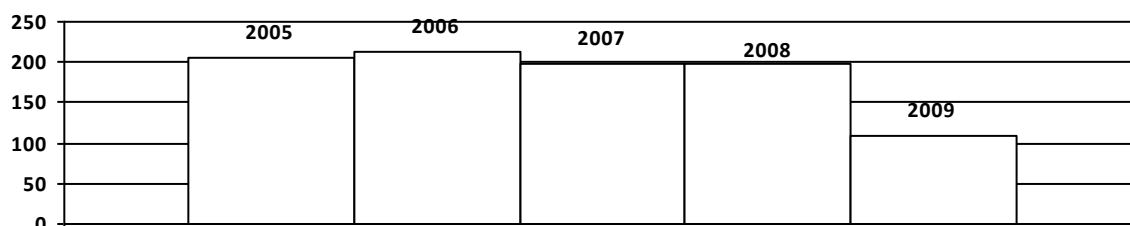


Рис. 1. Объемы реализации молока во всех категориях хозяйств, тыс.т. [2]

На уровень рентабельности продукции существенное влияние оказывает структура каналов ее реализации (табл.1). Наибольший удельный вес имеет продажа молока заготовительным организациям, что связано с необходимостью реализовывать его значительные объемы в короткий срок. Малая эффективность использования этого канала обусловлена низкими закупочными ценами, что отрицательно сказывается на общей рентабельности реализованного молока. Невыгодность сбыта продукции государственными организациями является причиной постепенной переориентации товаропроизводителей на более выгодных покупателей. К 2009 г. удельный вес продажи молока резко упал. Основными каналами остались рынок, так как рыночные продажи имеют более высокий уровень рентабельности и организации осуществляющие закупки для государственных нужд. Снижился удельный вес реализованного молока в качестве оплаты труда. Отметим, что, несмотря на то, что цены закупки молока на молокозаводах значительно ниже, организации вынуждены сдавать молоко на молокозаводы, так как реализация молока заготовительным организациям является одним из наиболее емких и стабильных каналов. Молочные заводы способны переработать все молоко, поступающее от хозяйств области.

С приходом рыночных отношений сельскохозяйственные товаропроизводители оказались в непростой ситуации, когда перерабатывающие предприятия, монополисты, стали диктовать цены на принимаемую продукцию. Так молокозаводы устанавливали низкие закупочные цены на молоко, несоответствующие затратам сельскохозяйственных организаций на его производство. Такая ситуация стала способствовать тому, что предприятия начали искать другие каналы реализации собственной продукции, решать вопросы переработки молока в местах ее производства. Так как молочное производство составляет основную долю регионального сельхозпроизводства, то, несомненно, развитие молочного животноводства является конкурентным преимуществом для области. Поэтому основные усилия направляются на развитие молочного животноводства.

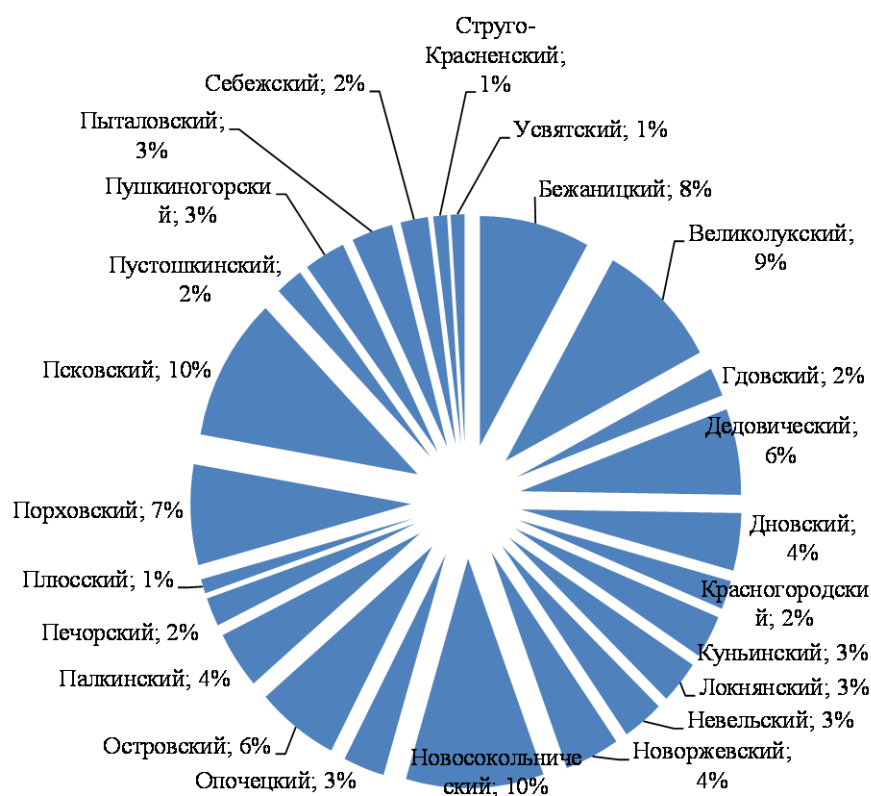


Рис. 2. Долевой раздел рынка молока-сырца между продавцами Псковской области

Недостаточное соблюдение интересов сельхозпроизводителей налоговой, финансово-кредитной, ценовой политикой государства, отсутствие в собственности поставщиков сырья акций переработчиков ограничивает возможности сельскохозяйственных предприятий в формировании закупочной цены. Таким образом, себестоимость производимой продукции растет быстрее, чем цены реализации этой продукции. Так, в Псковской области в 2009г. стоимость молока в магазинах выросла на 3,5%, а закупочные цены на сырое молоко упали на 9,5% [3]. Данная ситуация привела к ликвидации поголовья скота и падению производства молока.

Производство качественного молока требует больших затрат, связанных с кормовой базой, содержанием коров. По Псковской области себестоимость молока высшего сорта варьируется от 9 до 12 руб. за литр [3], реализуя его в среднем по 13 рублей, сельхозпредприятия получают минимальную прибыль. Следовательно, увеличение рентабельности производства при переработке молока за счет нарушения интересов сельскохозяйственных предприятий негативно сказывается на молочный подкомплекс АПК области.

В качестве варианта развития молочного подкомплекса в Псковской области идет реализация нескольких крупных инвестиционных проектов по развитию молочного животноводства. Развитию этого направления способствует госпрограмма «Развитие сельского хозяйства Псковской области на 2008 – 2012 годы». Так в рамках нацпроекта «Концепции развития АПК Псковской области» осуществляется модернизация нескольких

Таблица 1. Каналы и цены реализации молока в сельскохозяйственных организациях Псковской области [2]

| Показатели | Всего | организациям, осуществляющим закупки для государственных и муниципальных нужд | потребкооперации | Перерабатывающим предприятиям, организациям оптовой торговли на рынке, через собственные магазины | Населению через систему общественного питания, включая продажу и выдачу в счет оплаты труда |
|--------------------------------------|-------|---|------------------|---|---|
| 2007г. | | | | | |
| Реализовано молока, тыс.т | 134 | 130,2 | 0,4 | 3 | 0,7 |
| в % к итогу | 100 | 97,2 | 0,3 | 2 | 0,5 |
| Средняя цена реализации, руб. за 1т. | 7607 | 7273 | 7560 | 8260 | 6980 |
| 2008г. | | | | | |
| Реализовано молока, тыс.т | 138,5 | 133 | 0,3 | 5 | 0,4 |
| в % к итогу | 100 | 96 | 0,2 | 3,6 | 0,3 |
| Средняя цена реализации, руб. за 1т. | 11733 | 11299 | 11620 | 12393 | 10892 |
| 2009г. | | | | | |
| Реализовано молока, тыс.т | 71,5 | 70,7 | 0,1 | 0,67 | 0,1 |
| в % к итогу | 100 | 98 | 0,1 | 0,9 | 0,1 |
| Средняя цена реализации, руб. за 1т. | 12340 | 11890 | 12110 | 12880 | 11200 |

крупных ферм, две из них расположены в Псковском районе, по одной - в Великолукском и Дновском районах. Уже завершено строительство и завезен скот на предприятия Бежаницкого района (ОАО "Смена", СПК "Дворцы" и ОАО "Ударник"), Островского и Дновского районов. Кроме того, на территории области было построено 5 крупных молочных комплексов, рассчитанных на 1 200 голов каждый. Таким образом, на базе ЗАО «Великолукский молочный комбинат» реализуется данный проект. В настоящее время для комплектации мегаферм агрохолдингом ООО «Слакис» завезена первая партия телок из Австралии. Производство продукции от комплексов согласно планируемой технологии ожидается в начале 2010 года. Производственная мощность комплексов по 9000 тонн каждый с плановым удоем на фуражную корову не менее 7000 кг в год.

Мега-фермы оснащены современным оборудованием и технологиями и государство субсидирует ставку по кредитам. И еще одна аналогичная мега-ферма в рамках нацпроекта «Развитие АПК» и при финансовой поддержке инвесторов из Дании и Санкт-Петербурга была открыта в 2008 году в деревне Добручи Гдовского района. В июне месяце введена первая очередь молочного комплекса «Добручи-2» Гдовского района. Комплектация комплекса производится путем завоза нетелей из Эстонии. На сегодняшний день завезено 577 голов нетелей, 400 из которых уже отелилось и дают ежедневно по 20 кг молока от каждой коровы. Ведется работа по дальнейшему завозу скота. Одновременно с производством мяса птицы п/ф «Островская» наращивает темпы по производству молочной продукции, где к 165 головам нетелей завезенным из Германии, которые уже растелились и дают продукцию по 18 кг молока от коровы в сутки, завезено еще 400 голов телок из Австралии.

Таким образом, молочный подкомплекс Псковской области имеет потенциал для развития. Так как наблюдается дефицит молоко-сырья на рынке, то модернизация и строительство мега-ферм позволит увеличить собственную сырьевую базу, что является позитивным стабилизирующим фактором. А это способствует устойчивости производства и

переработки молока и повышению уровня доходности как сельскохозяйственных, так и перерабатывающих предприятий.

Библиографический список

1. Государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2008-2010 годы. Утверждена Постановлением Правительства РФ № 446 от 14.07.2007г.
2. Псковский статистический ежегодник. 2009: Стат. сб. 2 т. / Псковстат - П., 2009. – 231с.
3. www.pskov.ru

Е.А.Глушенкова

ГОУВПО «Мордовский государственный университет им. Н.П.Огарева», Россия, Саранск

ПРОБЛЕМЫ ВОЗНИКАЮЩИЕ С ДОКУМЕНТАЦИЕЙ В УПРАВЛЕНЧЕСКОМ УЧЕТЕ

В современном развитии общества и в условиях поиска оптимальных решений многоаспектной проблемой является контроль за информацией, которая должна быть доступной и нуждается в преобразовании, поэтому в статье раскрыта проблема связанная с документационным обеспечением управления (ДОУ) и предложен спектр АСУД – автоматизированная система управления документацией, которая необходима для решения сложных задач.

В современной социально-экономической обстановке в условиях поиска оптимальных путей информатизации общества и вхождения России в мировое информационное пространство первостепенное значение приобретает решение многоаспектной проблемы документационного обеспечения управления (ДОУ), при помощи которого процессы документирования, организации документов и документооборота приобретают нормативный или упорядоченный характер.

В рассматриваемой проблеме можно найти как исторически унаследованные характеристики, так и новые, связанные с коренными техническими и социально-экономическими преобразованиями в сфере документации. В особом внимании нуждается исследование организации информационного взаимодействия государственных и негосударственных структур федерального, «субъектного» и других уровней управления. Недостаточная научно-теоретическая разработанность и отсутствие должного государственного внимания к созданию концептуальной базы и выработке единых подходов к организации ДОУ влекут за собой различные отрицательные последствия, в частности отрыв от международных правил и технологий, неэффективность и недостаточную ценность сохраняемых информационных ресурсов.

Исследование состояния документационного обеспечения органов управления РФ выявило:

- несовершенство действующей системы управления документацией и информационными ресурсами в целом, являющееся результатом неопределенности организационно-правового статуса данной функции, ее недооценки;
- несоответствие потребностям времени научно-методического управления документацией, базирующегося на разработках, не выходящих преимущественно за пределы начала 90-х годов;
- отставание документоведческих разработок нормативного и методического характера от темпов развития информационных технологий и изменений носителей информации при отсутствии требований к техническому оснащению органов управления и процессов

документирования и продвижения документированной информации по «вертикали» и «горизонтали»;

- несовершенство процессов формирования, обработки, текущего и архивного хранения и использования документации органов управления;
- недостаточное внимание к кадровому обеспечению управления документацией в органах управления.

Основополагающую роль в решении проблем ДОУ должен сыграть закон о документации Российской Федерации. Он позволит нормативно закрепить общие принципы и наиболее существенные положения документационного обеспечения, в том числе обязательность документирования деятельности всех организаций, его формы и способы, электронное документирование, обмен информацией удовлетворения потребностей в документации субъектов права, мер ответственности за нарушения. Закон должен стать основополагающей нормативной базой, которая не только решит многие спорные вопросы электронного документооборота и электронного архива, но и определит направления и дальнейшие перспективы развития автоматизации ДОУ. Принятие закона о документации является необходимой задачей ближайшего будущего.

Исключительно важна также разработка государственных правовых актов, устанавливающих нормы (стандарты, правила) ведения делопроизводства, документации и меры ответственности за их нарушение. Стандарт, предъявляя требования к унификации элементов оформления документации, облегчает создание типовых, унифицированных и единых процессов как традиционного, так и автоматизированного документирования, хранения и передачи информации.

Кроме того, важное значение имеют последующая разработка и ведение (обновление) общероссийских классификаторов технико-экономической и социальной информации, в том числе форм управленческой документации на уровне ведомств, предприятий и организаций.

В настоящее время работы по многим аспектам проблемы ДОУ, в том числе документооборота с использованием современных информационных технологий, что на практике часто называют автоматизированным документооборотом, носят некоординируемый характер. В связи с принятием Закона об информатизации, а также коренными изменениями социально-экономической ситуации в стране необходимо обновить весь комплекс нормативного и методического обеспечения организации работы с документированной информацией на различных уровнях государственного, общественного и экономического управления.

Возрастающее значение приобретают задачи организации упорядочения и регламентации государственного и ведомственного хранения документации на нетрадиционных носителях (электронные документы), и по-прежнему важной остается задача сопряжения аппаратно-программной среды, редакторских программных и других средств документирования и обработки информации. Согласование и сопряжение этих систем и документов должны стать предметом самого пристального государственного внимания, так как они существенно влияют на возможности и эффективность автоматизированного ДОУ.

Нерешенность вопросов электронного юридического атрибутирования документов препятствует организации электронного документирования, документооборота, хранения и защиты информации от несанкционированного доступа.

Прежде чем заниматься технико-технологическими проблемами электронных документов, следует решить терминологические проблемы, проблемы правового характера по отношению к машиночитаемым документам.

Следующий шаг - стандартизация и унификация новых информационных технологий.

Автоматизация ДОУ. С проблемой электронного документа тесно связана проблема электронного документооборота, автоматизации ДОУ.

В настоящее время различными фирмами разработано и внедрено большое количество автоматизированных систем управления документацией (АСУД), характеризующихся

специфическими подходами и компьютерно-коммуникационными средствами реализации. В этих разработках отсутствует унифицированная терминология. Продукция фирм-производителей именуется как: «Система автоматизации документооборота», «Компьютерная система автоматизации делопроизводства и документооборота», «Система управления делопроизводством», «Распределённая система управления документами», «Электронный архив» и т.п. Разнообразие в названиях систем говорит лишь о том, что сегодня эта область информационного рынка еще не оформилась в качестве самостоятельного сегмента и в ряде случаев продукты АСУД появляются как сопутствующие разработки или побочный продукт при решении других, более сложных задач.

Тем не менее, число АСУД растет достаточно быстро. Но в этом секторе информационной индустрии не отлажена система мониторинга разработок, появляющихся на рынке, нет четко функционирующей системы их лицензирования и сертификации.

Принципы разработки и критерии выбора АСУД. Рассмотрим основные тенденции в разработках АСУД. Для создания полноценного продукта важен системный подход, который позволяет после внедрения АСУД говорить о комплексном решении задачи документационного обеспечения управления в организации.

Необходимо определить, специализированная это система или общего назначения. То есть, разработана она специально для ДОУ или же наряду с другими назначениями может быть приспособлена для выполнения (или попутно выполняет) задачи ДОУ.

Кроме того, важное значение для потребителя имеют стоимость системы и масштаб организации, в которой ее можно применить, объем документооборота.

При выборе потребителями необходимой системы, прежде всего, следует учесть, для какого типа управленческой структуры подбирается АСУД. Можно выделить следующие категории потребителей:

- сложные иерархические структуры (министерство, ведомство, корпорация, банк и т. п.);
- территориальные органы управления (администрации городов, субъектов Федерации, муниципалитетам т. п.);
- коммерческие и некоммерческие организации среднего и низшего уровня.

Эта систематизация носит условный характер, но в целом поглощает основные типы потребителей АСУД. Для каждой из названных групп потребителей существует целый ряд предложений.

Требования к системе управления документацией

Сформулируем требования к современной системе управления документацией в организации.

Прежде всего АСУД должна выполнять все задачи документационного обеспечения управления в полном объеме: подготовку документов, их регистрацию, контроль за исполнением, поиск документов, их хранение и справочную работу по массиву документов.

Система должна быть построена на единых методологических принципах, программно-технических и технологических решениях и в рамках действующих организационно-правовых условий в виде отечественного законодательства, государственных стандартов, инструкций и требований.

АСУД должна обеспечить полноценное использование (интегрирование) накопленного информационного ресурса и реализовывать принцип однократного ввода информации и ее многократного использования как подокументно, так и фактически. Система также должна помогать администраторам, выбирать маршруты движения документации внутри организации, обеспечивая необходимую степень защиты информации от несанкционированного доступа.

АСУД в современных условиях должна быть способна к расширению по определенным компонентам (количество технических устройств и технологий, количество документов,

объем информации, количество пользователей) и уметь адаптироваться в разумных пределах к меняющимся требованиям пользователей.

Библиографический список

1. Вахрушина М. А. Бухгалтерский управленческий учет: Учеб. пособие /ВЗФИ. М.: ЗАО Финстатинформация, 2005. 359 с.
2. Бирман Г., Шмидт С. Управленческий учёт. М.: Банки и биржи ИО «ЮНИТИ», 2004.- 460с.
3. Контроль и учет как инструменты управления компанией // «Деловое обозрение» №4, №5 2007 г.
4. Ивашкевич В. Б. Организация бухгалтерского учета с применением ЭВМ. М.: Финансы и статистика, 2004. 176 с.
5. Информационное обеспечение внутреннего контроля стратегии бизнеса: научно-производственное издание / Л. А. Сухарева, П. Н. Сухарев, И. Н. Дмитренко, С. Н. Кравченко / Под ред. Л. А. Сухаревой. - Донецк: ДГКИ, 2006.
6. Палий В. Ф. Бухгалтерский учет в системе экономической информации. - М.: Финансы, 1975. - 160 с.

Е.П. Гусакова

Самарский государственный экономический университет, Россия, Самара

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА В ОБЛАСТИ РЕШЕНИЯ ЖИЛИЩНОЙ ПРОБЛЕМЫ В СЕЛЬСКОЙ МЕСТНОСТИ

В статье исследована реализация государственной политики в сфере АПК. Вышеупомянутая проблема включает в себя обеспечение доступным жильем молодых специалистов на селе, создание условий для формирования эффективного кадрового потенциала. Автор оценивает реализацию жилищной проблемы в сельских районах Самарской области.

Социально-экономические преобразования, происходящие в Российской Федерации, кардинальным образом изменили подходы к решению жилищной проблемы на селе, экономические и организационные основы жилищного и коммунального обслуживания. Многолетние усилия по формированию правовых и экономических условий перехода к рыночным методам регулирования, а также политическая воля руководства страны дали определенные результаты.

Была сформирована нормативная правовая база, являющаяся основой регулирования вопросов, связанных с жилищным строительством, жилищно - коммунальным хозяйством, обеспечением прав собственности в жилищной сфере в условиях развивающихся рыночных отношений.

Обеспечение гарантированного Конституцией Российской Федерации права на жилье требует целенаправленного опережающего устойчивого развития жилищной сферы. Большое значение для развития сельского строительного и жилищно - коммунального комплекса имело принятие и совершенствование законодательной и нормативной правовой базы, начало реализации Федеральной целевой программы «Жилище» на 2002-2010 годы», национального проекта «Доступное и комфортное жилье – гражданам России» [1].

Определенное стимулирующее воздействие на увеличение объемов жилищного строительства оказало повышение возможностей населения по приобретению жилья в результате мероприятий национального проекта «Развитие АПК» [2].

Приоритетный национальный проект «Развитие АПК» включал в себя три направления, одним из которых было «Обеспечение доступным жильем молодых специалистов на селе». Реализация этого направления призвана обеспечить доступным жильем молодых специалистов на селе, создать условия для формирования эффективного кадрового потенциала агропромышленного комплекса.

По направлению «Обеспечение доступным жильем молодых специалистов на селе» предусматривалось в 2006-2007гг. строительство (приобретение) 1392,9 тыс. кв. м жилья и улучшение жилищных условий не менее 31,64 тыс. молодых специалистов на селе.

Интенсивный отток сельскохозяйственных работников, в том числе высококвалифицированных специалистов и молодежи, а также процесс старения кадров тормозят модернизацию АПК.

Таблица 1

Среднегодовая численность занятых в сельском хозяйстве Самарской области, тыс.чел. [4]

| Показатель | ГОДЫ | | | | | |
|--|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
| | 1990 | 2000 | 2005 | 2006 | 2007 | 2008 |
| Всего занято по области | 1472,1 | 1470,5 | 1579,0 | 1590,1 | 1592,4 | 1591,1 |
| в том числе: | | | | | | |
| сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство | 131,6 | 129,0 | 105,7 | 102,7 | 99,4 | 98,44 |
| в процентах к итогу | 9,0 | 8,8 | 6,7 | 6,5 | 6,2 | 6,2 |

Одной из причин оттока квалифицированных кадров из села является недополучение услуг социально-культурной сферы: детских дошкольных учреждений, больниц, учреждений культурно-бытового обслуживания.

Таблица 2

Строительство объектов социально-культурной сферы в сельской местности [4]

| Показатель | ГОДЫ | | | | | |
|--|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| | 1990 | 2000 | 2005 | 2006 | 2007 | 2008 |
| Построено в сельской местности: | | | | | | |
| жилых домов всего, тыс. кв.м. общей площади | 271,2 | 128,8 | 168,7 | 200,6 | 276,8 | 244,9 |
| в том числе населением за свой счет и с помощью государственного кредита, тыс. кв.м. общей площади | 24,0 | 123,6 | 162,2 | 200,0 | 266,9 | 215,7 |
| общеобразовательных школ, ученических мест | 2066 | 110 | 1169 | 180 | - | 180 |
| детских дошкольных учреждений, мест | 985 | - | - | - | - | - |
| больниц, коек | 25 | - | - | - | - | - |
| поликлиник, посещений в смену | 45 | - | 20 | 540 | 454 | 1055 |
| учреждения культуры клубного типа | 2220 | - | 150 | - | 150 | 150 |
| дома-интернаты для престарелых, инвалидов (взрослых и детей) мест | - | 174 | - | - | 10 | - |

Впервые, начиная с 1990 года, удалось добиться ввода жилья в сельской местности в объеме почти 245 тыс. кв. метров. Данный показатель на 22,1 % превышает уровень 2006 года, но на 11,5% меньше уровня 2007г.

В рамках приоритетного национального проекта «Развитие АПК» и федеральной целевой программы «Социальное развитие села до 2010 года» в Самарской области введено в эксплуатацию в 2006-2007гг. 477,4 тыс. кв. м жилья, улучшены жилищные условия 397 молодым специалистам (или их семьям). На реализацию мероприятий по обеспечению жильем молодых семей и молодых специалистов на селе из федерального бюджета выделено 76,62 млн. руб., из областного бюджета - 102,127 млн. руб.

Государственная программа и, основанная на ней, Областная целевая программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и

продовольствия на 2009-2013 годы определила направления дальнейшей реализации нацпроекта [3].

Вторым по своей финансовой емкости направлением Программы является устойчивое развитие сельских территорий (112,4 млрд. руб.). Наряду с уже действующими мероприятиями по обеспечению жильем сельских жителей на льготных условиях и развитию инфраструктуры сельских поселений (водо- и газоснабжение), новой возможностью для Самарской области являются реализация пилотных проектов комплексной компактной застройки сельских территорий и благоустройства сельских территорий. Под данным направлением подразумевается не только подготовка и инженерное оснащение площадки, строительство современного комфортабельного жилья вблизи крупных сельскохозяйственных объектов, но и строительство объектов социальной сферы, внутрипоселковых дорог, озеленение и т.п. Подобные проекты будут отбираться на конкурсной основе и задача субъекта Федерации – подготовить обоснованную и качественную заявку, которая способствовала бы не только решению социальных проблем конкретных сельских территорий, но и создавала бы основу для развития агропроизводства на них.

Таблица 1

Ввод в действие жилых домов (тыс.кв.м. общей площади) [4]

| Годы | В целом по области | | в т.ч. в сельской местности | |
|------|--------------------|---|-----------------------------|---|
| | всего | из них населением за счет собственных и заемных средств | всего | из них населением за счет собственных и заемных средств |
| 1998 | 619,2 | 200,9 | 124,3 | 115,0 |
| 1999 | 777,6 | 265,2 | 146,9 | 137,8 |
| 2000 | 691,2 | 234,8 | 128,8 | 123,6 |
| 2001 | 748,6 | 274,4 | 157,1 | 152,5 |
| 2002 | 859,1 | 284,8 | 162,5 | 146,3 |
| 2003 | 849,8 | 257,9 | 152,5 | 145,2 |
| 2004 | 854,0 | 260,3 | 160,0 | 155,2 |
| 2005 | 909,5 | 256,0 | 167,6 | 162,2 |
| 2006 | 754,0 | 300,1 | 200,6 | 200,0 |
| 2007 | 1287,0 | 464,2 | 276,8 | 266,9 |
| 2008 | 1328,2 | 384,4 | 244,9 | 215,7 |

Данные таблицы 1 показывают, что с 2006г., т.е. с начала реализации приоритетного национального проекта «Развитие АПК», доля ввода в действие жилых домов в сельской местности, построенных населением за счет собственных и заемных средств сокращается: в 2006г. – 100%, в 2007г. 96,4%, а в 2008г. 88,1%. Этому послужило снижение выделенных средств на реализацию мероприятий по обеспечению жильем сельских жителей на льготных условиях и развитию инфраструктуры сельских поселений (водо- и газоснабжение) в рамках проекта и Госпрограммы.

В рамках реализации этого направления основной трудностью является земельный вопрос. Подготовка площадки под застройку, как правило, сопряжено с переводом земли из одной категории в другую, а также с их межеванием и регистрацией. Оперативное решение указанных вопросов зависит от четкого взаимодействия между муниципальным и областным уровнями власти.

Вместе с тем, несмотря на выделенные средства в 2008г. ввод в действие домов в расчете на 1000 человек населения в сельской местности заметно сократился (табл. 2).

Таблица 2

Ввод в действие домов в расчете на 1000 человек населения (кв. м. общей площади) [4]

| Годы | Всего | в том числе: | |
|------|-------|--------------------------------------|----------------------|
| | | в городах и поселках городского типа | в сельской местности |
| 1998 | 187 | 186 | 194 |
| 1999 | 236 | 238 | 229 |
| 2000 | 210 | 213 | 202 |
| 2001 | 229 | 225 | 248 |
| 2002 | 265 | 266 | 258 |
| 2003 | 263 | 268 | 244 |
| 2004 | 266 | 269 | 255 |
| 2005 | 289 | 294 | 266 |
| 2006 | 237 | 216 | 321 |
| 2007 | 405 | 395 | 446 |
| 2008 | 419 | 424 | 396 |

В 2007г. на 1000 человек населения было введено 446 квадратных метров общей площади, что выше, чем в городах и поселках городского типа на 13% и на 10% выше, чем в среднем по области. В 2008г. этот показатель резко снизился и составил 396 квадратных метров общей площади. Это меньше на 6,6%, чем в городах и поселках городского типа и на 5,5% меньше, чем по области. Причина сложившейся ситуации в более резко упавшем уровне жизни на селе ввиду экономического кризиса и традиционном недофинансировании мероприятий по госпрограмме.

Нужно отметить, что обеспеченность населения жильем в 2008 году существенно различается по муниципальным районам Самарской области. Это отражается, как в общей площади жилых помещений, приходящейся в среднем на одного жителя, так и в величине ввода в действие общей площади жилых домов в расчете на 1000 жителей (табл.3).

Таблица 3

Обеспеченность населения жильем в 2008 году в Самарской области[4]

| Наименование муниципальных районов | Общая площадь жилых помещений, приходящаяся в среднем на одного жителя (на конец года) | | Ввод в действие общей площади жилых домов в расчете на 1000 жителей | |
|------------------------------------|--|--------------|---|--------------|
| | кв. метров | место района | кв. метров | место района |
| Алексеевский | 27,2 | 2 | 164,6 | 22 |
| Безенчукский | 22,6 | 12 | 225,1 | 13 |
| Богатовский | 23,1 | 9 | 281,7 | 8 |
| Большеглушицкий | 21,7 | 16 | 124,1 | 25 |
| Большечерниговский | 22,6 | 12 | 66,2 | 27 |
| Борский | 22,1 | 14 | 154,8 | 23 |
| Волжский | 18,6 | 20 | 230,4 | 12 |
| Елховский | 23,2 | 8 | 181,0 | 20 |
| Исаклинский | 22,9 | 10 | 237,7 | 9 |
| Камышлинский | 19,6 | 19 | 210,3 | 15 |
| Кинельский | 20,6 | 18 | 319,9 | 6 |
| Кинель-Черкасский | 22,8 | 11 | 377,1 | 3 |
| Клявлинский | 24,6 | 4 | 183,6 | 19 |
| Кошкинский | 18,0 | 22 | 201,0 | 17 |
| Красноармейский | 23,6 | 6 | 219,6 | 14 |
| Красноярский | 24,5 | 5 | 819,1 | 2 |

| | | | | |
|------------------|------|----|--------|----|
| Нефтегорский | 21,7 | 16 | 172,2 | 21 |
| Пестравский | 23,4 | 7 | 202,9 | 16 |
| Похвистневский | 21,0 | 17 | 114,0 | 26 |
| Приволжский | 18,1 | 21 | 235,8 | 10 |
| Сергиевский | 22,9 | 10 | 324,1 | 5 |
| Ставропольский | 22,2 | 13 | 1685,3 | 1 |
| Сызранский | 22,0 | 15 | 297,4 | 7 |
| Хворостянский | 22,8 | 11 | 326,6 | 4 |
| Челно-Вершинский | 27,3 | 1 | 154,7 | 24 |
| Шенталинский | 24,6 | 4 | 232,0 | 11 |
| Шигонский | 26,7 | 3 | 188,2 | 18 |

Так, лучше всего обеспечены жильем жители Челно – Вершинского, Алексеевского, Шигонского, Шенталинского и Красноярского муниципальных районов. В этих административных образованиях в среднем на одного жителя приходится общей площади жилых помещений 27,3 кв.м., 27,2 кв.м., 26,7 кв.м., 24,6 кв.м. и 24,5 кв.м., соответственно.

Наихудшее положение с обеспечением жильем в Кошкинском муниципальном районе (18 кв.м. на 1 жителя), в Приволжском муниципальном районе (18,1 кв.м. на 1 жителя), в Волжском муниципальном районе (18,6 кв.м. на 1 жителя), в Камышлинском муниципальном районе (19,6 кв.м. на 1 жителя) и в Кинельском муниципальном районе (20,6 кв.м. на 1 жителя).

По вводу в действие общей площади жилых домов в расчете на 1000 жителей лидируют Ставропольский муниципальный район (1685,3 кв.м. на 1000 жителей), Красноярский муниципальный район (819,1 кв.м. на 1000 жителей), Кинель – Черкасский муниципальный район (377,1 кв.м. на 1000 жителей), Хворостянский муниципальный район (326,6 кв.м. на 1000 жителей) и Сергиевский муниципальный район (324,1 кв.м. на 1000 жителей).

В аутсайдерах Большечерниговский, Похвистневский, Большеглушицкий, Челно – Вершинский и Борский муниципальные районы. В них введено в действие общей площади жилых домов в расчете на 1000 жителей 27,3 кв.м., 27,2 кв.м., 26,7 кв.м., 24,6 кв.м. и 24,5 кв.м., соответственно.

Абсолютным лидером можно считать Красноярский район, т.к. он находится среди лидеров, как по обеспеченности общей площадью жилых помещений (5 место), так и по вводу в действие общей площади жилых домов в расчете на 1000 жителей (2 место). Это можно было бы объяснить близостью к городу и живописной природой этого района. Однако, данный положительный фактор не способствует повышению обеспеченности жильем жителей Волжского, Кинельского, Безенчукского и других муниципальных районов, близлежащих к крупным населенным пунктам и городам и не обделенных природной красотой.

Таблица 4

Ввод в действие жилых домов по формам собственности в 2008 г. [4]

| | Введено, тыс. кв. м | В % к 2007 | Доля в общем объеме, % |
|---|------------------------|------------|---------------------------|
| По предприятиям всех форм собственности | 1328,2 | 103,2 | 100 |
| в том числе: | | | |
| государственная | 48,8 | 70,4 | 3,7 |
| из нее: | | | |
| федеральная | 21,8 | 38,2 | 1,7 |
| субъектов федерации | 27,0 | в 2,2р. | 2,0 |
| муниципальная | 84,8 | в 2,1р. | 6,4 |

| | | | |
|--|--------|-------|------|
| собственность общественных и религиозных организаций (объединений) | 0,2 | - | 0,0 |
| частная | 1189,8 | 104,7 | 89,6 |
| из нее: индивидуальное жилищное строительство | 384,4 | 82,8 | 28,9 |
| смешанная Российская собственность | 4,6 | 11,4 | 0,3 |

Анализируя ввод в действие жилых домов по формам собственности (табл. 4) следует отметить, что лишь 3,7% жилого фонда, или 48,8 кв.м., введено предприятиями государственной формы собственности, а 89,6%, или 1189,8 кв.м. – это предприятия частной формы собственности. Причем, доля последних, имеет тенденцию к увеличению по сравнению с 2007г. на 4,7%. Вместе с тем, наблюдается некоторая активизация предприятий региональной и муниципальной форм собственности (в 2,2 р. и в 2,1 р., соответственно).

Введенные в действие 384,4 кв.м. жилых домов, построены за счет индивидуального жилищного строительства или 28,9% от общего объема.

Таким образом, доля строительных предприятий государственной формы собственности постоянно снижается, и становится практически невозможным их силами решить жилищную проблему в сельской местности. Остаются только мероприятия по обеспечению жильем сельских жителей на льготных условиях, предусмотренные Госпрограммой и Областной целевой программой развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, которыми могут воспользоваться жители сельской местности.

Реализация этого направления позволит обеспечить доступным жильем молодых специалистов на селе, создаст условия для формирования эффективного кадрового потенциала агропромышленного комплекса.

Библиографический список

1. Федеральная целевая программа "Жилище" на 2002-2010 годы (утв. постановлением Правительства РФ от 17 сентября 2001 г. N 675)
2. Национальный проект "Развитие агропромышленного комплекса". Утвержден президиумом Совета при Президенте Российской Федерации по реализации приоритетных национальных проектов (протокол № 2 от 21 декабря 2005 г.)
3. Государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2008-2012 годы. Утверждена Постановлением Правительства РФ № 446 от 14.07.2007 г.
4. Данные территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Самарской области (Самарастата)

МАЛЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ В СИСТЕМЕ КЛАСТЕРОВ: ПУТИ СОЗДАНИЯ И РЕЗУЛЬТАТИВНОСТЬ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ

Процессы интеграции интеллектуального и финансового капитала в институциональной форме отражают создание мощных кластеров, расширяющих границы своей деятельности и создающих единое экономическое пространство, перерастающих в структурную основу мирового хозяйства.

В современный период глобального кризиса и усиливающейся международной конкуренции целевой задачей развития регионов и страны в целом является обеспечение высоких темпов роста валового внутреннего продукта, дальнейшее наращивание эффективности производства и достижение на основе этого высокого уровня и качества жизни населения. Поэтому для России, как и для стран всего мира, возникает необходимость активизации действующих и поиска новых источников и факторов положительной динамики экономического развития.

Одними из основных задач, поставленных президентом Российской Федерации перед главами регионов, являются рост национальной конкурентоспособности и расширение доли отечественных компаний на внутреннем и мировом рынках, повышение эффективности их деятельности.

Важную роль в выполнении задач повышения конкурентоспособности, улучшения экспортно-импортного баланса играет малое предпринимательство, долю продукции которого в валовом внутреннем продукте необходимо увеличивать. Одним из способов повысить роли частной предпринимательской инициативы в общей конкурентоспособности экономики является использование кластерных организационных технологий.

Один из основателей теории кластеров, профессор Гарвардской бизнес-школы М. Портер определяет кластер как «сеть поставщиков, производителей, потребителей, элементов промышленной инфраструктуры, исследовательских институтов, взаимосвязанных в процессе создания добавочной стоимости. Данный подход основывается на учете положительных синергетических эффектов региональной агломерации, т.е. близости потребителя и производителя, сетевых эффектах и диффузии знаний и умений за счет миграции персонала и выделения бизнеса. Отсутствуют границы между секторами и видами деятельности и все они рассматриваются во взаимосвязи» [1].

Преимущественно это неформальные объединения крупных лидирующих фирм с множеством средних и малых предприятий, создателей технологий, связующих рыночных институтов и потребителей, взаимодействующих друг с другом в рамках единой цепочки создания стоимости, сосредоточенных на ограниченной территории и осуществляющих совместную деятельность в процессе производства и поставки определенного типа продуктов и услуг.

Центром кластера чаще всего бывают одна или несколько независимых мощных компаний, между которыми сохраняются конкурентные отношения, что существенно отличает кластер от картеля или финансово-промышленной группы. Кластер создает исключительно благоприятные условия для развития специализированных производств, в т.ч. вспомогательного, обслуживающего и поддерживающего характера. Лидирующие на мировом рынке крупные компании и фирмы нуждаются в большом количестве приспособленного к их технологиям смежных производств, оборудования, материалов и т.п., что создает емкий рынок для небольших фирм, в том числе с инновационной направленностью, которые в будущем и становятся генераторами конкурентных преимуществ [2]. Кластер дает работу множеству мелких фирм-поставщиков простых комплектующих, соединяя в себе только лучшие предприятия, обладающие международной

конкурентоспособностью.

Роль крупного бизнеса в процессе образования кластеров заключается в привлечении малых и средних предприятий для налаживания производства на основе тесной кооперации и субконтрактационных связей при активном деловом и информационном взаимодействии. Это способствует развитию всех участников кластера и обеспечивает им в кризисных условиях хозяйствования конкурентные преимущества по сравнению с другими обособленными предприятиями, не имеющими столь крепких взаимосвязей.

Малые предприятия в составе кластера являются особыми субъектами рынка, которые выступают не как отдельные предприятия, а как элементы объединенной группы предприятий и потому их эффективность оценивается как с позиции успешности функционирования кластера, так и с позиции входящего в него отдельного малого предприятия. Результативность функционирования малого бизнеса в кластере может оцениваться как объемом его доли в выпуске общей продукции, так и показателями самого кластера (прибыльность, восприимчивость к инновациям, конкурентоспособность и т.п.).

Эффективность кластера проявляется в экономическом росте, в сохранении рабочих мест, расширении налоговой базы, в увеличении экспорта и привлечении иностранных инвестиций. Поэтому власти разных уровней зачастую становятся инициаторами создания и поддержания кластеров предприятий, поскольку они стимулируют социально-экономическое развитие мест расположения, прилежащих территорий и целых регионов.

Однако тесное сотрудничество членов кластера несет в себе определенную опасность утраты самостоятельности и способности к активному поведению на рынке, сопровождаемых ослаблением темпов освоения новых товаров, технологий и услуг. Во избежание этого используются кластерные стратегии, которые строятся на центрах деловой активности, уже доказавших свою силу и конкурентоспособность на мировом рынке. При этом усилия концентрируются на поддержке существующих кластеров, создании новых кластеров и сетей компаний, ранее не контактировавших между собой. В наиболее явной форме осуществляют подобную стратегию такие страны, как Бельгия, Великобритания, Германия, Дания, Италия, Канада, Нидерланды, Финляндия, Франция и др. Например, в Германии и Великобритании действуют программы создания биотехнологических кластеров на базе регионального размещения фирм. В Норвегии правительство стимулирует создание кластеров, укрепляя сотрудничество между фирмами, специализирующимися в сфере морских промыслов. В Финляндии развит лесопромышленный кластер, куда входит производство древесины и древесных продуктов, бумаги, мебели, полиграфического и связанного с ним оборудования. Тесное взаимодействие фирм финского лесопромышленного кластера в распространении знаний обеспечивает конкурентные преимущества перед основными торговыми соперниками, благодаря чему Финляндия, имея 0,5% мировых запасов древесины, обеспечивает 10% мирового экспорта продуктов лесопереработки, в том числе 25% качественной бумаги [3].

При выработке направлений развития производственной интеграции в региональной экономике должны учитываться особенности протекания исследуемого процесса в глобальной экономике: основу хозяйственного комплекса макрорегиона образуют узкоспециализированные кластеры, сформированные мелкими и средними предприятиями, функционирующими в рамках гетерархических структур крупных национальных и транснациональных компаний.

США раньше других стран, начали заниматься вопросами развития региональных экономик с использованием кластерного подхода. Такие штаты как Аризона, Калифорния, Коннектикут, Флорида, Миннесота, Северная Каролина, Огайо, Орегон и Вашингтон приняли ряд соответствующих программ развития регионов и стали лидерами в создании кластеров. В штатах создаются комиссии по инициированию создания кластеров на основе аналитических заключений и рекомендаций, выполняемых научными центрами и университетами. Комиссии определяют участников будущих кластеров, помогают им

преодолевать возникающие организационные и финансовые трудности, а также способствуют укреплению и развитию уже созданных кластеров. Для этих целей, обычно первоначальный капитал выделяется администрациями штатов, затем привлекаются средства частных компаний. Поскольку единой модели не существует, чтобы определить необходимую и целесообразную структуру формирующегося кластера, в США ведутся обширные и глубокие исследования кластерных комплексов. Сотни городов и территорий разработали свои кластерные стратегии. Характерным для американских кластеров является то, что их деятельность основана на принципах партнерства и ориентирована на коммерциализацию НИОКР и инновационную деятельность в целях достижения глобальной конкурентоспособности. Ярким примером стремительно развивающегося кластера, обладающего глобальной конкурентоспособностью, является «Силиконовая долина», где занято 2,5 млн. человек, а капиталовложения в венчурные предприятия с 1991 г. выросли почти в 35 раз, достигнув 69 млрд. долларов в 2001 г. и тенденция к возрастанию инвестиций в этот кластер продолжается.

В Японии было создано более 100 технопарков, обеспечивших образование исследовательских комплексов, которые способствовали быстрому развитию деловых и научно-технических связей. Технопарки становились центрами взаимодействия образования и науки с промышленностью при активной государственной поддержке на различных уровнях власти, являясь основой создания будущих кластеров. В 1998 г. были организованы региональные центры консолидации усилий промышленности, университетов и правительства, направленных на поиск наиболее привлекательных проектов высокой социально-экономической значимости для развития регионов или отдельных территорий. Эти центры также занимались вопросами координации и развития совместных исследований для производства конкурентоспособной продукции, осуществляли техническое консультирование, занимались обучением и повышением квалификации предпринимателей и специалистов. Кроме того, большое внимание уделялось организации деловых встреч всех заинтересованных сторон для создания различных объединений и кластеров; одновременно решались вопросы трансферта технологий с соблюдением патентных, лицензионных и авторских прав.

Процесс создания кластеров в японской экономике первоначально основан на создании системы субподрядных и субконтрактных связей между рядом крупных и сетью средних и малых предприятий. Типичный крупный японский кластер состоит из одного относительно большого головного предприятия, пользующегося услугами двух или трех уровней субподрядных фирм, расположенных обычно в географической близости к нему. Вместо вертикальной интеграции, самостоятельные субподрядчики первого уровня связаны с головным предприятием долгосрочными договорами. Аналогичным образом установлены связи поставщиков первого и последующих уровней. Например, автопромышленный кластер фирмы «Тойота» имеет многоступенчатую сеть из 122 прямых поставщиков и почти 36 тыс. субподрядных малых и средних предприятий. Субподрядчики всех звеньев образуют своего рода клуб с высокими рыночными барьерами для новичков и иностранных конкурентов. Это в значительной мере исключают потенциальную конкуренцию, свойственную свободному рынку, однако чисто ценовые соображения при закупке компонентов способствуют оптимизации производства [4].

Следует заметить, что автомобильная индустрия, соединяя в автомобилях множество производителей и доводя их до конечного потребителя, производит мощное мультипликативное воздействие на экономику. Поэтому в регионах, где складывается высокая концентрация автомобильных и смежных производств, возникают предпосылки для формирования кластеров. В настоящее время на территории Европы действует около 30 автомобильных кластеров. Если до недавнего времени промышленные территориально-производственные объединения были феноменом наиболее развитых экономик, то в последние годы наблюдается зарождение автомобильных кластеров в развивающихся

странах – от Восточной Европы и до Китая.

Начиная с 1993 года, ЮНИДО, понимая огромную значимость кластеров в экономическом преобразовании, разработало ряд рекомендаций в помощь правительствам и частному предпринимательству развивающихся стран по обеспечению их взаимодействия в разработке и внедрении программ по созданию кластеров и сетей малых предприятий. При этом, термин «сеть» относится к группе малых и средних фирм, которые взаимодействуют для достижения общих целей – дополняя друг друга и специализируясь, чтобы достичь коллективной эффективности и захватить новые рынки. Тогда как термин «кластер» указывает на отраслевую и географическую концентрацию предприятий, которые совместными усилиями производят и продают ряд связанных или взаимодополняемых товаров [5].

Мировой опыт доказывает, что экономика развивается не только благодаря «невидимой руке» рынка, но и в значительной степени на основе целенаправленных государственных усилий. Для формирования узкоспециализированных производств на отдельных территориях необходимо использовать особые режимы хозяйственной деятельности, создавать условия, способствующие их развитию, в том числе речь идет об инфраструктуре, в развитии которой доказали свою эффективность формы частно-государственного партнерства.

Роль правительства при создании и поддержке кластерной структуры, как и везде в экономике, состоит в разработке и внедрении экономической стратегии (программы), предусматривающей процесс изменений, мобилизующих администрацию, бизнес, организации по сотрудничеству и граждан на достижение процветания региона.

Правительство должно способствовать разрастанию имеющихся и возникающих кластеров, а не пытаться создавать совершенно новые. Поиск областей специализации обычно эффективнее, чем непосредственная конкуренция с регионами, в которых расположены известные конкуренты.

Программой социально-экономического развития Российской Федерации на среднесрочную перспективу, утвержденной распоряжением Правительства Российской Федерации от 19 января 2006 г. № 38-р, указано на необходимость определить направления развития территориально-производственных кластеров, а также провести эксперименты по реализации мер кластерной политики на региональном и муниципальном уровнях. К числу основных направлений развития кластерного подхода в ней определены: доленое финансирование аналитических исследований структуры кластера, определение целей и направлений развития кластера; создание в кластерах центров по обмену знаниями, привлечение заинтересованных организаций к совместным действиям в рамках кластера; реализация программ содействия выходу предприятий кластера на внешние рынки, проведение совместных маркетинговых исследований; повышение эффективности программ профессиональной подготовки кадров, в том числе путем корректировки учебных планов учреждений профессионального образования, совместной организации программ переподготовки и повышения квалификации кадров, стажировок; содействие коммерциализации результатов исследовательской деятельности [6].

К настоящему времени использование кластерного подхода уже заняло одно из ключевых мест в стратегиях социально-экономического развития ряда субъектов Российской Федерации и муниципальных образований. Ряд проектов развития территориально-производственных кластеров реализуется в инициативном порядке. На федеральном уровне сформирован ряд механизмов, позволяющих обеспечить гибкое финансирование мероприятий по развитию кластеров.

В качестве примеров потенциальных российских кластеров можно привести авиакосмические кластеры в Москве и Самаре, пищевые кластеры в Москве, Санкт-Петербурге и Белгородской области, судостроительный кластер в Санкт-Петербурге и т.п.

В то же время, стадии практической реализации достигла лишь относительно небольшая часть проектов развития кластеров. По ряду приоритетных направлений кластерной

политики выявлены следующие недоработки: не созданы механизмы методической, информационно-консультационной и образовательной поддержки развития кластеров; отсутствует необходимая координация деятельности федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления, объединений предпринимателей по реализации кластерной политики; ограничен набор инструментов финансовой поддержки кластерных проектов из бюджетных источников.

Необходимо повысить эффективность использования потенциала развития территориальных производственных кластеров как одного из приоритетных направлений повышения конкурентоспособности и диверсификации экономики.

Объединение бизнесменов в кластеры, в том числе, при котором небольшие фирмы кооперируются с мощными предприятиями, позволит власти оперативнее реагировать на потребности предпринимательства, формировать программы перспективного развития, бюджеты с учетом запросов малого бизнеса.

Формирование в границах макрорегиона единого территориального хозяйственного комплекса является важным условием интенсификации производственной интеграции. Углубление территориального разделения труда в регионах, создание кластеров определяют становление и развитие интегрирующей системы – многоотраслевых компаний. Это предполагает решение таких проблем как: выравнивание уровней социально-экономического развития регионов; выработка и проведение федеральными и региональными властями политики, направленной на формирование единого хозяйственного комплекса как стратегической цели развития макрорегионального пространства; образование «ядра» интеграции из наиболее развитых регионов.

Фокусирование экономической политики, а, соответственно, и ресурсов на развитии немногих центров означает дальнейшую деградацию производственного потенциала периферийных регионов. Без развитого производства эти территории не смогут стать полноценными участниками единого хозяйственного комплекса макрорегиона, так как в этом случае отсутствует объективная база интеграционного процесса.

Изучение основных концепций конкуренции и мирового опыта хозяйствования позволяет сделать вывод о том, что созданная М. Портером и другими учёными теория кластерных механизмов лежит в основе развития наиболее преуспевающих фирм и экономических систем. Ныне кластерные системы объединяют наиболее эффективные и взаимосвязанные виды экономической деятельности, группируя успешно конкурирующие фирмы, которые образуют лидирующую составляющую всей хозяйственной системы государства и обеспечивают конкурентные позиции на отраслевом, национальном и мировом рынках.

В условиях кризиса подход к региональному развитию, основанный на кластерах, находит все большее понимание в России. Эффективная реструктуризация бывших промышленных гигантов и территориально-промышленных комплексов требует глубокого взаимодействия между крупным, средним и малым бизнесом, их конструктивного сотрудничества с вузами и НИИ при безусловной поддержке государственных и местных органов власти. И здесь применение кластерного подхода предоставляет необходимые инструменты и методологию, позволяющие достигнуть расширенного развития малого и среднего предпринимательства.

Таким образом, для существенного подъема российской экономики необходимо содействовать максимальному увеличению числа малых предприятий в производственной сфере, стимулировать развитие взаимосвязей между малым, средним и крупным промышленным бизнесом, творчески использовать соответствующий зарубежный опыт. Все это должно стать составной частью общей политики в сфере реструктуризации отечественной экономики, поскольку предпринимательство в целом, независимо от своих масштабов, представляет собой единый и взаимосвязанный процесс.

При этом следует учитывать, что в каждом отдельном регионе кластеры имеют свои характерные черты, специфику организации и функционирования. В связи с этим при

изучении возможности использования в отечественной практике зарубежного опыта по кластерным технологиям необходимо учитывать особенности, имеющиеся как на региональном, так и на общегосударственном уровнях, выделяя условия, факторы, преимущества кластерного подхода и оценивать эффект от его внедрения.

Библиографический список

1. Портер М. Конкуренция. – М.: Издательский дом «Вильямс», 2002. – С. 168.
2. Цихан Т.В. Кластерная теория экономического развития // Теория и практика управления. – 2003. – № 5. – С. 17.
3. Афанасьев М., Мясникова Л. Мировая конкуренция и кластеризация экономики // Вопросы экономики. – 2005. – № 4. – С. 75-79.
4. Ларина Н.И., Макаев А.И. Кластеризация как путь повышения международной конкурентоспособности страны и регионов // ЭКО. Экономика и организация промышленного производства. – 2006. - № 10. – С. 8.
5. Любимова А. Новый механизм как светлое будущее малого бизнеса // Капиталист. – 2007. – № 10. – С. 14.
6. «Концепция Стратегии социально-экономического развития регионов Российской Федерации». Сайт Министерства регионального развития РФ.

О.А. Жученко

Российский государственный гуманитарный университет
филиал в г.Дмитрове Московской области

РЕГИОНАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА РАЗВИТИЯ ГОРОДСКОГО ХОЗЯЙСТВА

Одной из основных задач в области региональной экономической политики обеспечение государственной поддержки регионов. В статье рассматриваются пути развития региональной политики для повышения качества жизни населения. Намечены направления совершенствования региональной экономической политики.

Для России, в период становления рыночных отношений, региональная политика имеет исключительно важное значение. Региональная экономическая политика предусматривает обеспечение роста благосостояния населения страны независимо от места его проживания, повышение уровня комплексного развития производительных сил и конкурентоспособности экономики регионов. При общем росте уровня благосостояния населения важнейшей задачей становится опережающее увеличение доходов и улучшение условий проживания жителей тех регионов, где эти показатели ниже, чем в среднем по стране.

Важнейшей задачей государства в области региональной экономической политики является обеспечение государственной поддержки регионов с существенной долей неэффективно работающих предприятий.

В настоящее время российскими городами переживается структурный кризис, который проявляется в несоответствии сложившейся структуры землепользования спросу, предъявляемому к городскому пространству со стороны населения и предпринимательства. Возникающие проблемы связаны, в первую очередь, с ускоренной урбанизацией.

Согласно прогнозам, доля городского населения к середине XXI в. составит до 80% населения планеты. Данный фактор отражается на использовании городских пространств. При этом происходит неэффективное использование городских территорий. Для формирования городской среды необходимого качества и уровня социальной жизни необходимо решить ряд проблем эффективного обеспечения процессов развития городских территорий.

Для повышения качества жизни людей в таких регионах необходимо:

- создать условия для инновационной и инвестиционной деятельности, развития предпринимательства, особенно в отраслях, способных обеспечить быструю отдачу от вложенных средств;
- активизировать деятельность в новых сферах приложения труда;
- обеспечить первоочередное развитие производств и видов деятельности, ориентированных на использование местных ресурсов;
- повысить уровень комплексности развития социальной инфраструктуры, прежде всего в районах с более низким развитием сети ее учреждений;
- нормализовать экологическую ситуацию;
- проводить мероприятия по адаптации беженцев и вынужденных переселенцев, создавать для них новые рабочие места.

Изменение содержания региональной политики ставит перед региональной экономикой все новые теоретические и практические задачи.

Необходимо проводить целенаправленную политику стимулирования размещения новых предприятий, филиалов и цехов действующих производств, а также расширения сферы предпринимательства, связанного с обслуживанием населения, сельским хозяйством, переработкой сельскохозяйственной продукции и выпуском продукции из местного сырья.

Задачи развития городов непосредственно связаны с ценностями региональной политики, направленной на решение проблем регионального развития. Поэтому строительное регулирование обязано ориентироваться на эти ценности, под которыми следует понимать: достойный уровень и качество жизни граждан, независимо от региона и города проживания; равные гарантии реализации прав и свобод граждан во всех субъектах Российской Федерации; сбалансированную заселенность территории страны, что совсем не характерно для России.

Существование самостоятельного комплекса региональных проблем требует глубокого и всестороннего исследования. Без изучения традиционных и новых механизмов региональной политики невозможно обеспечить эффективное территориальное управление экономическим развитием.

В этой системе можно выделить традиционные управленческие приемы, это – административно-правовые меры регулирования регионального развития: принятие специальных федеральных программ, постановлений и указов, регулирующих социально-экономическое развитие регионов.

В целом развитие городов и регулирование их структуры должны соответствовать региональной политике, которая состоит в принятии и реализации органами власти решений, позитивно изменяющих структуру и параметры территориальной организации общества. Такие решения должны способствовать установлению нового конструктивного баланса между размещением экономики и системой расселения, расширению возможности экономически оправданного и социально приемлемого функционирования регионов, городов и других поселений Российской Федерации.

Региональная политика нацелена на сглаживание экономического неравенства в регионах страны. Насколько она эффективна в стране, судить сложно. В государстве идет мощное перераспределение бюджета. Перетекание нефтяных денег в слаборазвитые районы способствует с одной стороны восстановлению экономики района-реципиента, а с другой, вырабатывает его зависимость от дополнительного притока дохода.

Эффективность финансирования регионов государством не прозрачна. Возможно, это связано с географической отдаленностью некоторых регионов (чем более отсталый район, тем более он удален от крупнейших городов) и, следовательно, возникает сложность контроля передаваемых государством средств. Возрастает коррупция в рядах местных управленцев в связи с недостаточной оплатой бюджетных услуг.

Государство, осуществляя региональную политику, использовало такие механизмы региональной политики как директивное распределение финансовых ресурсов, административные рычаги и целевые программы.

Как механизм осуществления региональной экономической политики федеральные целевые программы, ориентированные на решение региональных проблем, существуют давно. Их появление в новых хозяйственных условиях относится к 1993 г., когда были приняты программы социально-экономического развития ряда регионов.

В настоящее время более ста федеральных целевых программ развития регионов охватили полностью или частично территорию более 50 субъектов Федерации, причем значительная часть субъектов Федерации попала в зону действия нескольких программ. Принятые программы очень разноплановы и отличаются друг от друга по целому ряду параметров:

- по размерам охватываемой территории;
- по масштабу решаемых проблем;
- по доле федерального бюджета в общем объеме финансирования программных мероприятий;
- по характеру проблем;
- по срокам и статусу;
- по предметной направленности.

У федеральных целевых программ существует ряд важных достоинств. На уровне регионов программы решают вопросы приоритетного развития территорий. Но зачастую в них нет четкого выделения отраслевых и территориальных приоритетов, что приводит к распылению ограниченных финансовых ресурсов. Финансирование программ осуществляется недостаточно.

Очевидно, что целевые программы не всегда позволяют оптимально использовать финансовый, ресурсный и организационный потенциалы региона. В программах слабо просчитаны возможности рыночных механизмов, технологий и инструментов, которые не могут реально способствовать привлечению в регион дополнительных инвестиционных ресурсов и затрудняют использование внебюджетных источников финансирования региональных программ.

Традиционные методы управления региональным развитием не доказали свою эффективность. В Российской Федерации федеральная региональная политика проявляется чаще всего в форме несистематизированных краткосрочных действий. Главной причиной провала реконструкции системы регионального развития в новой России является попытка приспособить привычные административные методы управления к условиям рыночной экономики.

Подводя итог, следует отметить, что необходимо вывести региональную политику из теперешнего состояния и придать ей вид целостной системы целенаправленных на перспективу специальных государственных действий на социально-экономические процессы. Необходимо заменить централизованное вложение бюджетных средств в экономику отсталых и дотационных регионов и осуществлять политику, направленную на создание благоприятных условий для самостоятельного развития и процветание регионов.

Библиографический список

1. Региональная финансовая политика и экономика / Ю.А. Корчагин. – Ростов н/Д.: Феникс, 2006
2. Региональная экономика и управление: Учебник / Под общ. ред. А.Л. Гапоненко и Ю.С. Дульшикова. – М.: Изд-во РАГС, 2006

МЕХАНИЗМ РАЗРАБОТКИ КАДАСТРА ТУРИСТСКИХ РЕСУРСОВ: ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СПЕЦИФИКА

В статье рассматривается организационная специфика разработки кадастров туристских ресурсов. Дается определение организационного механизма, выделяется субъектный состав участников процесса разработки кадастров, а также формулируются основные требования к процессу формирования кадастров туристских ресурсов. Также приводится пример использования предлагаемого автором организационного механизма на примере развития кадастрового учета туристских ресурсов в Волгоградской области.

Международный опыт свидетельствует о том, что успешное развитие туристского комплекса страны и расширение экспорта туристских услуг требуют реализации активной политики в области систематизации туристских ресурсов. Организация данного процесса является сложной теоретико-практической проблемой, до сих пор не получившей разрешения в российских условиях. Поскольку организационный механизм разработки кадастров туристских ресурсов не носит универсального характера и определяется спецификой правового поля функционирования органов, ответственных за кадастровый учет в том или ином государстве, возникает необходимость выявления его особенностей применительно к российской действительности

Отметим, что механизм может быть описан как «система, устройство, определяющее порядок какого-либо вида деятельности» [1]. В таком случае организационный механизм – совокупность процедур и правил объединения людей, совместно реализующих некоторую программу или цель и действующих на основе определенных процедур и правил. Более узким является понятие организационного механизма управления – совокупности процедур принятия управленческих решений [2].

Также при рассмотрении сущности организационного механизма необходимо остановиться на точке зрения, согласно которой организационный механизм понимается как совокупность организаций, учреждений, органов, звеньев управленческой цепи, отдельных индивидов, которые с помощью различных средств, рычагов, методов соединены друг с другом и образуют сложную структуру управленческих отношений [3].

В экономической литературе отмечается, что организационные механизмы обеспечивают взаимодействие процессов функционирования и развития экономических систем и отражают специфические особенности данных конкретных систем [4].

Неотъемлемыми элементами организационного механизма являются обратные связи, позволяющие осуществлять корректировку исходных установок (принципов) и ресурсные составляющие. Введение обратных связей позволяет сделать организационный механизм адаптивным по отношению к трансформирующейся рыночной среде. В случае с разработкой кадастров туристских ресурсов трансформационные процессы в экономике, а также временные изменения приводят к необходимости периодического пересмотра не только содержания кадастров, но и задач их формирования. В частности, в современных условиях возрастает роль рационального и экологического природопользования, что требует пересмотра потенциально допустимых нагрузок на те или иные виды туристских ресурсов.

Организационный механизм разработки кадастров туристских ресурсов должен рассматривать также как инструмент управления, обеспечивающий регулирование отношений между основными участниками экономического процесса. Формирование правил взаимодействия участников процесса разработки кадастров туристских ресурсов должно предполагать их «открытость», которая проявляется в том, что к разработке кадастров

привлекаются как основные потребители туристских ресурсов, так и субъекты туристского рынка.

Таким образом, организационный механизм разработки кадастров туристских ресурсов должен удовлетворять следующим принципам:

- системность (целостность) процесса разработки кадастров, обеспечивающая высокий уровень адаптивности к динамично изменяющейся внешней среде;
- единые условия кадастрового учета для всех территориальных образований региона независимо от их размера и географического расположения;
- заинтересованность ключевых участников процесса разработки кадастров в качественном развитии сферы туризма;
- поддержание процессов самоорганизации, саморегулирования и самоконтроля в ходе разработки кадастров туристских ресурсов.

Следовательно, организационный механизм разработки кадастров туристских ресурсов может пониматься как совокупность процедур и правил распределения полномочий участников процесса разработки кадастров, а также координации движения информационных потоков между данными субъектами в ходе их формирования и наполнения.

В процессе рассмотрения организационного механизма разработки кадастров туристских ресурсов ключевым вопросом, определяющим эффективность всего процесса, является отбор лиц, ответственных за разработку кадастра. Традиционно российские регионы имеют в структуре органов власти подразделения, ответственные за развитие туризма, в то же время в большинстве случаев они не обладают необходимым ресурсным потенциалом и квалификацией для разработки полноценных систем кадастрового учета.

В связи с этим возникает необходимость подбора независимой организации-исполнителя, которая по своим квалификационным требованиям отвечает задаче разработки кадастра туристских ресурсов.

Согласно рекомендациям, заложенным в Федеральной целевой программе «Создание автоматизированной системы ведения государственного земельного кадастра» [5], при разработке кадастра для выполнения необходимых видов работ целесообразно привлекать организации, расположенные непосредственно в областях, районах и городах проведения соответствующей оценки, что позволит повысить оперативность сопровождения технических и программных средств системы, а также повысит качество выполняемых работ.

В таких условиях функции государственного заказчика приобретают особую роль, заключающуюся в уточнении и согласовании с органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации, с иными заинтересованными лицами результатов проводимых работ. Контроль над выполнением мероприятий по разработке кадастра туристских ресурсов, по своей сути, представляет собой универсальную процедуру, которая может быть осуществлена в порядке, установленном для контроля реализации федеральных целевых программ.

Таким образом, организационный механизм разработки кадастров туристских ресурсов заключается в обеспечении распределения полномочий участников процесса разработки кадастров, а также координации движения информационных потоков между данными субъектами.

На настоящий момент времени такой механизм формируется на уровне регионов РФ стихийно, уже в процессе разработки кадастров, в связи, с чем важные звенья и источники информации о туристских ресурсах могут быть упущены. Универсальная схема механизма разработки кадастра туристских ресурсов представлена на рис. 1.

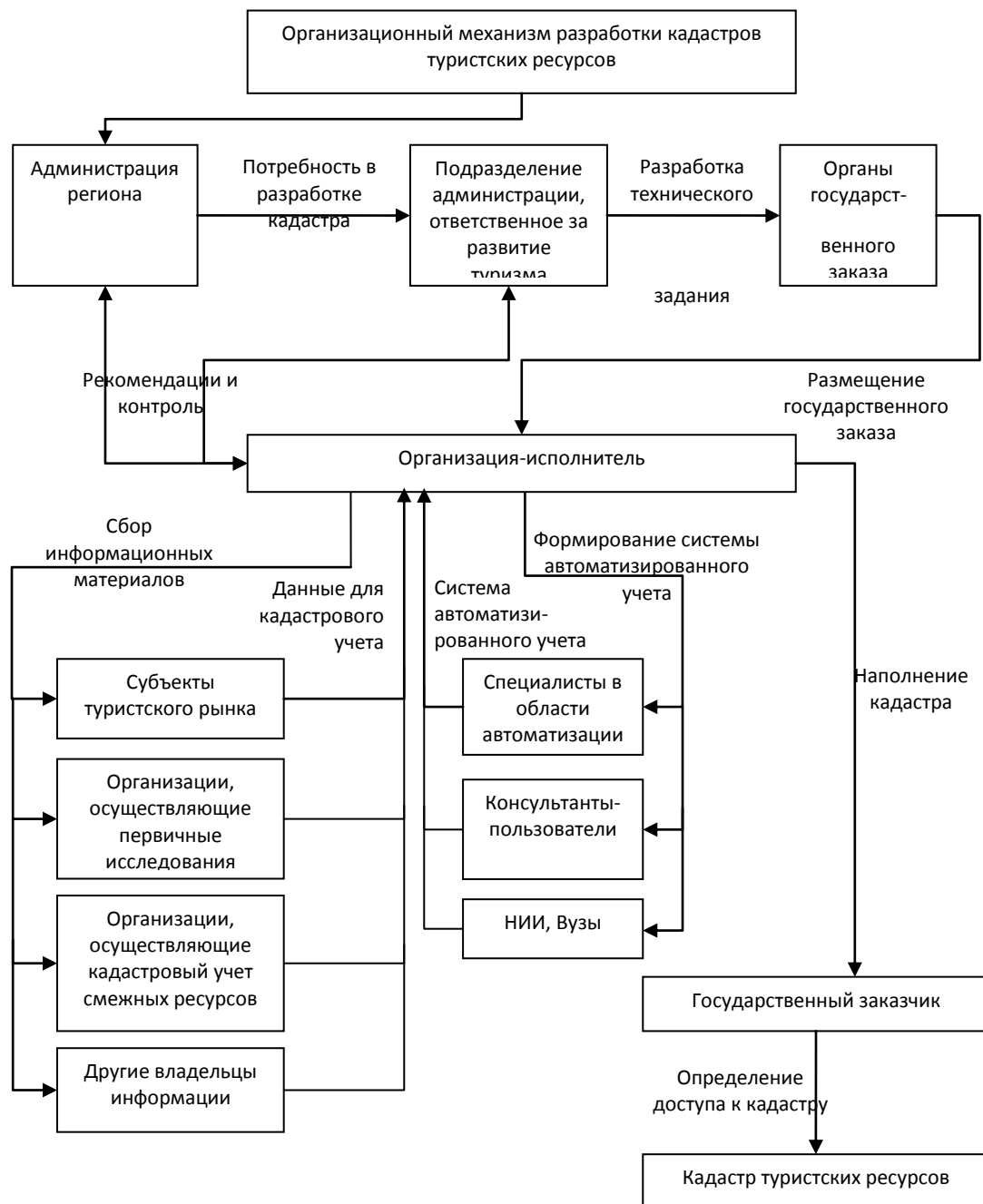


Рис. 1 Организационный механизм разработки кадастра туристских ресурсов

Структура взаимосвязей между основными участниками процесса формирования кадастров туристских ресурсов является достаточно прозрачной. Между тем, в российских условиях данные взаимосвязи часто нарушаются, что ведет к снижению эффективности организационного процесса.

В связи с этим можно сформулировать основные требования к реализации данных взаимосвязей:

1. Исключение дублирования определенных действий отдельными участниками процесса разработки кадастров туристских ресурсов.
2. Свободный информационный обмен, позволяющий повысить скорость разработки кадастров туристских ресурсов, а также обеспечить независимый перекрестный контроль за действиями всех участников.
3. Вовлечение максимально широкого круга лиц в процесс разработки кадастров туристских ресурсов, позволяющее наиболее точно выявить потенциал отдельных туристских ресурсов и сформировать уникальные предложения туристских ресурсов.

4. Междисциплинарный подход к разработке кадастров туристских ресурсов путем использования опыта и знаний таких областей, как география, экономика, культуроведение, маркетинг и PR, история, землеустройство и т.д.

Таким образом, может быть достигнут необходимый уровень качества разрабатываемых кадастров туристских ресурсов, широкое общественное признание и вовлеченность субъектов региональной экономики в развитие туристской отрасли территории.

Апробация предложенного организационного механизма разработки кадастров туристских ресурсов осуществлена автором на примере Волгоградской области (рис. 2).

В число организаций, вовлекаемых в процесс разработки кадастра туристских ресурсов, предложено включить:

- администрацию Волгоградской области;
- координационный совет при администрации Волгоградской области;
- комитет экономики Администрации Волгоградской области;
- организацию-подрядчик;
- вузы региона;
- ФГУ «Земельная кадастровая палата» по Волгоградской области;
- туристские организации Волгоградской области;
- специализированные организации в области информационных технологий;
- специализированные организации в области маркетинговых, социологических исследований, кадастровые инженеры, организации технической инвентаризации.

На этапе разработки кадастра туристских ресурсов требуется вовлечение большого числа организаций, что налагает на организацию-подрядчика дополнительные обязанности по координации этого взаимодействия.

В качестве альтернативного проекта передаче формирования кадастра туристских ресурсов организации-подрядчику необходимо остановиться на случае, когда формированием кадастра занимается координационный совет по туризму при Администрации региона. Однако, на наш взгляд, подобный вариант обладает существенным недостатком, связанным с практическим отсутствием у координационного совета опыта и знаний в области механизмов кадастрового учета.

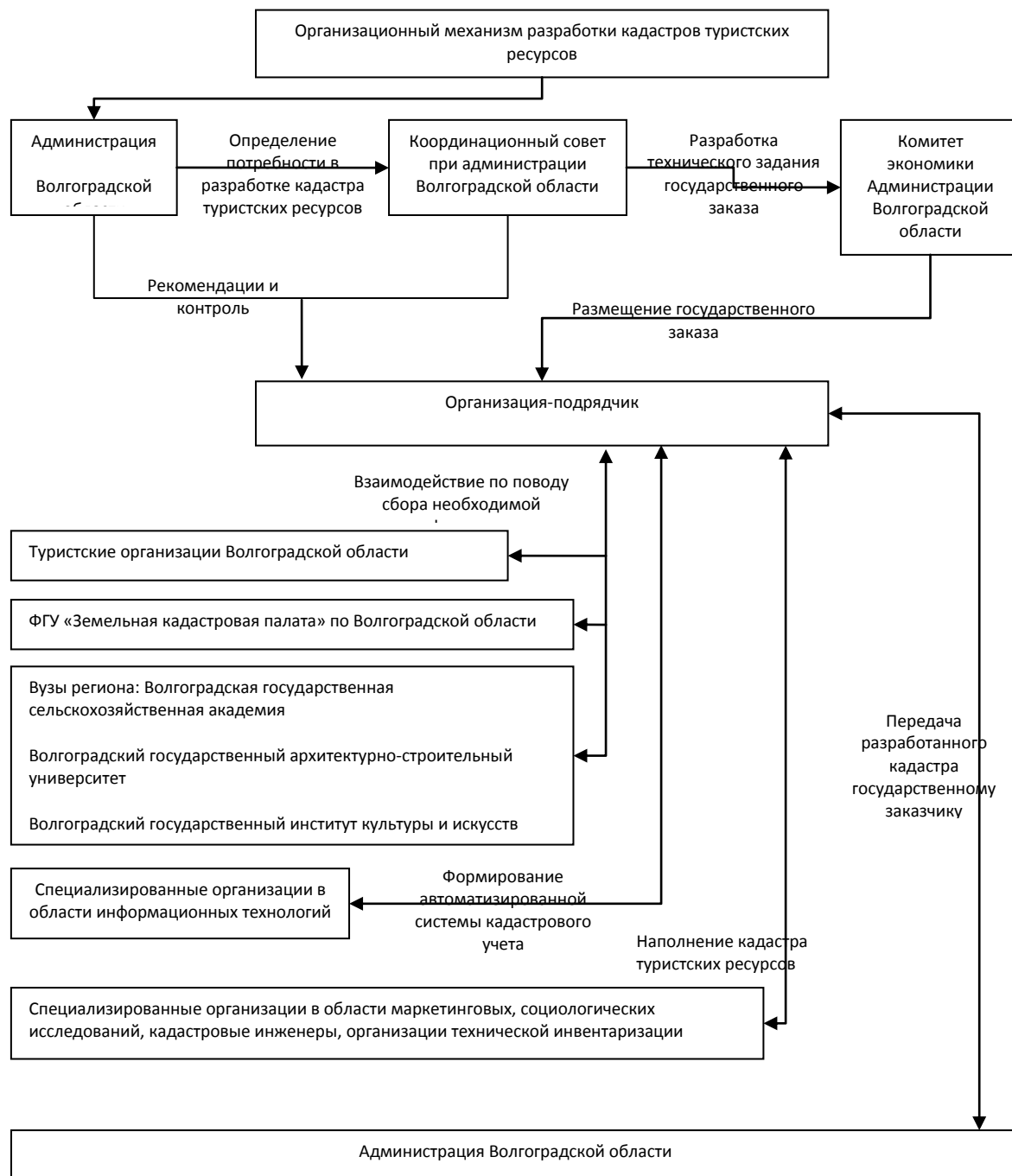


Рис. 2 Организационный механизм разработки кадастров туристских ресурсов в Волгоградской области

Таким образом, организационный механизм разработки кадастров туристских ресурсов интегрирует всех лиц, заинтересованных в развитии туристской индустрии, а также обеспечивает их эффективное взаимодействие на различных этапах процесса разработки кадастра туристских ресурсов. Реализацию механизма целесообразно осуществлять в рамках целевых программ, а также в ходе реализации документов стратегического развития территориальных образований.

Библиографический список

1. Симагин, В.И. Методология формирования интегрированного реестра хозяйствующих субъектов АПК федеральной собственности для автоматизации их учета, анализа и оценки деятельности [Текст] / В.И. Семагин, А.Г. Лайнер, Л.А. Калинкина [Электронный ресурс] // Сетевой научно-методический электронный журнал «Агрожурнал МГАУ». – [2009]. – Режим доступа: <http://agromagazine.msau.ru>
2. Новиков, Д.А. Управление проектами: организационные механизмы [Текст] / Д.А. Новиков. – М.: ПМСОФТ, 2007. – 140 с.

3. Алиуллов, Р.Р. Проблемы механизма государственного управления на современном этапе (вопросы теории и методологии) [Текст] / Р.Р. Алиуллов // Государство и право. – 2005. - №3. – С. 97-102.

4. Тридед, А.Н. Концепция построения организационно-экономического механизма формирования стратегии развития предприятия [Текст] / А.Н. Тридед // Научно-технический сборник «Коммунальное хозяйство городов». – 2001. - № 28. – С. 3-9.

5. Федеральная целевая программа «Создание автоматизированной системы ведения государственного земельного кадастра» [Электронный ресурс]. – [2009]. – Режим доступа: <http://www.chuvsu.ru/~sanyomix/land/kadastr.htm>

Н.М. Караулова, А.С. Уфимцев

Волгоградский филиал Российского государственного университета туризма и сервиса,
Россия, Волгоград

ФОРМИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ТУРИЗМА

В статье проведен исторический анализ становления и развития международного туризма, определено место внешнеэкономической деятельности предприятия туризма в системе межстрановых туристских потоков, а также приведено авторское определение внешнеэкономической деятельности предприятия туризма. Проведена группировка функций международного туризма.

До появления письменной истории путешествия являлись необходимым условием для выживания человека. Люди регулярно перемещались в поисках питания или для обеспечения собственной безопасности. В дальнейшем при формировании постоянных поселений и закреплении определенного сообщества людей за конкретной территориальной локацией, путешествия приобретают временной характер, то есть по истечении определенного временного лага субъект возвращался на место своего постоянного проживания. Данное обстоятельство позволяет заключить, что именно в этот период зарождается туризм как система путешествий.

В этот период путешествия предпринимались преимущественно для обмена товарными излишками. Следует добавить, что торгово-товарные связи, будучи изначально хаотичными, постепенно укрепляются и торговля становится одним из главных мотивов для путешествия. Кроме торговли в качестве причины путешествия следует выделить любопытство и естественное стремление человека познать мир. Путешественники отправлялись для распространения своих религиозных и интеллектуальных взглядов либо знакомили другие народы со своими традиционными развлечениями. Наиболее ранние путешествия были также связаны с переездами королевских семей из зимних дворцов в летние и назад, поездками в дальние страны для устройства супружеских браков и альянсов или для сохранения контроля над отдаленными владениями. Этот вид путешествий охватывал не только множество сопровождающих лиц, придворных и солдат, но и посланцев, курьеров, просителей и официальных лиц, частые поездки которых были связаны с деятельностью правителей-монархов. Все это привело к появлению услуг по организации отдыха вдоль маршрутов их разнообразных путешествий.

Первым известным туристским агентом стал англичанин Томас Кук (1808-1892), который на льготных условиях в июне 1841 г. закупил оптом 570 билетов для общества трезвости на поездку из Лейстера в Лафборо поездом. Этому событию способствовал промышленный переворот и связанное с ним возрастание подвижности населения и появление массового транспортного средства – железных дорог. Т. Кук начал активно использовать открывшиеся возможности и когда в 1851 г. в Лондоне состоялась первая Международная промышленная

выставка, только из Йоркшира им была организована отправка 165 тыс. посетителей. В 1854 г. в Англии был издан первый справочник по гостиницам, адресованный путешественникам и туристам, в котором было указано около 8 тыс. гостиниц.

Активное развитие туристского бизнеса внутри страны побудило Т. Кука к организации зарубежных поездок. Первая из них была осуществлена во Францию в 1855 г., так как в Париже начала свою работу Всемирная выставка. С 1856 г. Т. Кук начинает организовывать туристские путешествия и в другие европейские государства. В 50-70 гг. англичане составляли большую часть иностранных туристов, которые посещали Европу. Значительную роль в развитии туризма в Европе во второй половине XIX в сыграло увеличение протяжности железных дорог. Однако с середины 60-х гг. начинает также активно развиваться туризм между Англией и США: в 1865 г. предприятие Т. Кука приступило к организации турпоездок из Америки в Англию и из Англии в Америку, а в 1882 г. – первого кругосветного путешествия.

В дальнейшем в Англии создаются туристские организации Треймза и сэра Генри Ланна, образуются Велосипедный туристский клуб, политехническая туристская ассоциация, Кооперативная ассоциация отдыха и т.д. Несколько позже туристские фирмы и агентства появляются во Франции, Италии, Швейцарии и других странах европейского континента. В 1885 г. в Петербурге начинает свою деятельность первая туристская компания Л. Липсона. На своей ранней стадии развития заграничные путешествия были уделом представителей аристократии и буржуазии, так как данные социальные группы располагали достаточными для этого доходами.

Достижения в области транспорта в начале XX в. отразились и на развитии туризма, так как скорость, дальность, комфортность передвижений постоянно росли. Для путешествий и экскурсий использовались железные дороги, пароходы, а иногда и автомобильный транспорт. Морской транспорт также постоянно совершенствовался. Увеличивались водоизмещение, скорость, повышалась комфортабельность кораблей, улучшалась их техническая оснащенность. Быстрое развитие судоходства сопровождалось увеличением числа американских туристов.

Первая мировая война 1914-1918 гг. крайне негативно отразилась на развитии международных туристских связей. Однако следует отметить, что военные нужды привели к усовершенствованию как железнодорожного, так и автомобильного транспорта, кроме того, для перевозок людей начала использоваться авиация. Окончание первой мировой войны положило начало новому этапу в развитии международного туризма, что прежде всего связано с возросшей ролью США на мировой арене и активизацией американского капитала в Европе. Приток американцев в западноевропейские страны в это время значительно увеличивается и превосходит число английских туристов. Довольно быстро объем международного туризма и путешествий достиг предвоенного уровня, а спустя несколько лет и превзошел его.

В 20-е гг. значительно расширяется географическое пространство иностранного туризма. Так, если до войны большая часть туристов направлялась в Италию и Швейцарию, то после ее окончания практически все государства Европы оказались вовлеченными в сферу туризма. Однако одновременно данный период характеризуется рядом факторов, которые негативно отразились на состоянии и темпах развития международного туризма. К ним, прежде всего, относится мировой экономический кризис 1929-1933 гг., в результате которого к 1932 г. число иностранных туристов, побывавших в Англии, сократилось до уровня начала 20-х гг. Другой важной причиной, которая замедлила темпы роста иностранного туризма в 30-е гг., явилось обострение политической обстановки в Европе в связи с приходом к власти в Германии нацистской партии Гитлера и подготовкой Германии к войне.

Вторая мировая война резко сократила объем международного туризма. Только спустя несколько лет спустя после окончания второй мировой войны международный туризм в Европе начал возрождаться. Довоенный уровень был достигнут в конце 40-х гг. В этот

период туристские обмены и путешествия получили широкое развитие в США и Канаде. Успешно развивался туризм в Мексике, Панаме, на Кубе (основную часть туристов составляли американцы).

В 1950 г. общее число иностранных туристов, зарегистрированное во всем мире, начало превышать довоенный уровень и достигло 25 млн. человек. К 1960 г. число туристов, выезжающих за границу, достигло 71 млн. человек, то есть выросло практически в три раза. Период с 1961 г. по 1970 г. сопровождался дальнейшим подъемом туристского бизнеса, о чем наглядно свидетельствует увеличение количества иностранных туристов, число которых в 1971 г. достигло 168,4 млн. человек.

Сложные политические, экономические и социальные процессы, произошедшие в мире в XX в. (две мировые войны, революции, кризисы, научно-технический прогресс, антиколониальное движение, "холодная война" и т. д.), изменили общество. Оно стало более развитым в промышленном и культурном отношении, более мобильным, демократическим, возрос уровень социального благосостояния, изменилось положение женщин и учащихся, молодежи. Все это благотворно отразилось и на туризме. В настоящее время экскурсии и путешествия доступны широким слоям населения, туризм стал массовым, демократичным, рассчитанным на различные интересы, вкусы, доходы, на самый разный контингент.

В настоящее время международный туризм получил развитие на всей планете. Кроме Европы как традиционного туристского центра, активно посещаются страны Америки, Африки, Азии, Австралия и Океания. Если ранее туристские поездки, как правило, совершались в соседние государства, то на современном этапе развития доминирует тенденция осуществления поездок в отдаленные регионы, на что повлияло создание комфортабельного, высокоскоростного и безопасного транспорта. К настоящему моменту туризм обеспечивает около 10% от величины мирового экспорта и согласно оценкам экспертов число туристских прибытий будет непрерывно увеличиваться и в дальнейшем.

Международный туризм – это система путешествий, осуществляющаяся на базе межгосударственных договоров с учетом действующих международных норм и местных обычаев.

Необходимо разграничить категории международного туризм и внешнеэкономическая деятельность предприятия туризма. Международный туризм выступает, прежде всего, как феномен социального характера, в то время как внешнеэкономическая деятельность предприятия туризма относится к экономическим категориям. Также необходимо учитывать, что оба данных явления разноуровневые: если международный туризм исследуется на уровне макроэкономики, то внешнеэкономическая деятельность предприятия туризма является предметом изучения микроэкономики. Однако, несмотря на приведенные выше отличия, следует учитывать, что внешнеэкономическая деятельность предприятия туризма является элементом, «элементарным звеном» международного туризма, который возник и развивается благодаря целенаправленной деятельности туристских предприятий, работающих во внешнеэкономическом комплексе страны. Соответственно, международный туризм является производной от совокупности хозяйственных мероприятий, составляющих практику деятельности туристской фирмы.

Внешнеэкономическая деятельность предприятия туризма – хозяйственная деятельность предприятия, направленная на организацию и осуществление системы путешествий, которая предусматривает перемещение клиентов предприятия через национальных границу (границы) одной или нескольких стран с учетом действующих международных норм и местных обычаев.

Согласно рекомендациям Всемирной туристской организации всех путешественников, пересекающих внешние границы стран, подразделяют на тех, которые должны быть включены в статистику туризма и названы гостями, и на тех, которых не включают в статистику, исходя из мотивов их визита. Слово *tourist* появилось в английском языке в

начале XIX в. и в переводе с английского означает: «тот, кто совершает поездку ради собственного удовольствия или расширения культурного кругозора».

Можно выделить три группы международных путешественников:

Иностраный гость – это любая персона, уезжающая в другую страну, не являющуюся его (ее) постоянным местом жительства на период, не превышающий 12 месяцев, при этом главная цель визита иная, чем оплачиваемая деятельность;

Иностраный турист – это гость, проживающий в стране временного пребывания, по крайней мере, 24 часа с целью иной, чем оплачиваемая деятельность;

Экскурсант – это иностранный гость, находящийся в стране временного пребывания менее 24 часов, то есть он не ночует в стране пребывания, а возвращается, например, на судно или поезд, на котором он прибыл в страну.

К числу международных туристов не относят:

- иностранных рабочих,
- мигрантов,
- обучающихся, выезжающих на срок более 6 месяцев,
- военнослужащих и членов их семей,
- работников дипломатических служб, членов их семей и прислугу,
- кочевников, беженцев, вынужденных переселенцев,
- транзитных путешественников,
- участников групповых поездок на туристских поездах или спальных автобусах и членов экипажей транспортных средств, проводящих ночь в вагоне, автобусе, судне или другом виде транспорта,
- членов экипажей воздушных судов, которые не проводят ночь в месте посещения,
- экскурсантов.

Турист, пользуется определенным комплексом услуг, входящими в турпакет, в конкретном месте, которое в результате наличия привлекающих факторов становится центром туризма. При анализе межстрановых потоков путешественников следует учитывать, что:

страна проживания представляет собой страну, в которой турист живет постоянно, резидентом которой он является (срок более 1 года);

страна назначения (страна временного пребывания) представляет собой страну, являющуюся конечным пунктом поездки туриста;

страна транзита представляет собой страну, территорию которой турист пересекает на пути из страны проживания в страну назначения или наоборот.

Часто географическое направление, привлекающее туристов рекреационными ресурсами и обеспеченное условиями для размещения, транспортировки, питания и развлечения, обозначают как *туристскую дестинацию*.

В практике международной туристской деятельности различаются туроператоры и турагенты, работающие на приём или на отправку туристов. Приём и отправка могут осуществляться по отношению, как к внутренним, так и международным туристам. В зависимости от этого, то есть **по направленности движения** международных туристов выделяют:

Туризм въездной – путешествия по территории страны лиц, не проживающих в ней постоянно.

Туризм выездной – путешествия лиц, постоянно проживающих в данной стране в другую страну.

Приоритет въездного туризма позволяет отнести принимающую страну к *реципиентам международных туристских потоков*. При преобладании выездного туризма страна, являющаяся местом постоянного проживания туристов, *считается генерирующей международные туристские потоки*.

На рис. 1. проиллюстрирован пример въездного туризма для страны *A* и выездного для страны *B*. Однако в мировой экономической системе в международный туристский обмен вовлечено множество стран, резиденты которых путешествуют по территории государства или за его пределами.

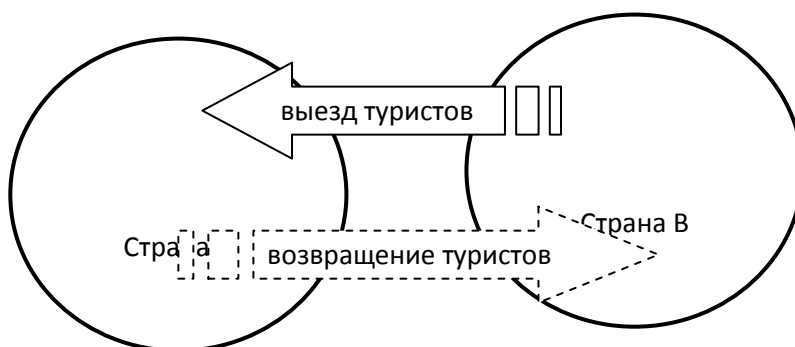


Рис. 1. Направленность международных туристских потоков

Пересекая национальную границу, туристы формируют тесную связь между страной своего постоянного проживания и страной назначения, основой которой служат направленные перемещения людей, сопровождаемые обратным движением денежных потоков. Соответственно, образуется область пересечения интересов национальных экономик, вовлеченных в международный туристский обмен (рис. 2.). На рис. 2. международные туристские потоки представлены прямыми двойными стрелками, показывающими двухстороннее движение туристов через национальные границы. Внутренний туризм происходит исключительно в рамках национальных экономик и изображен штриховыми круговыми стрелками.

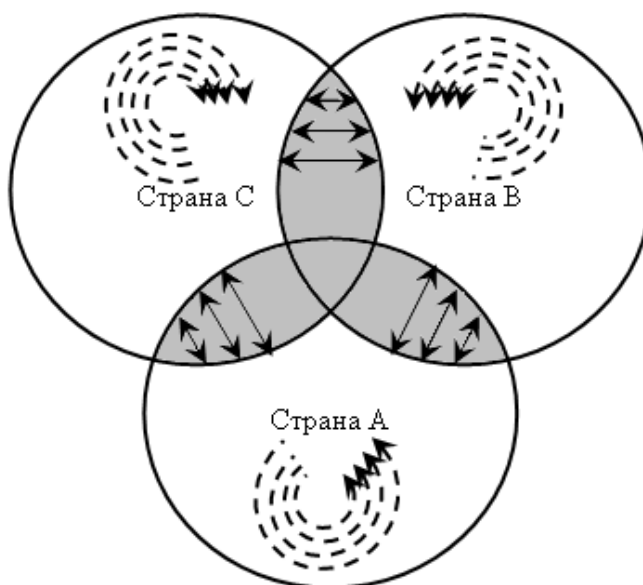


Рис. 2. Туристские потоки

По охвату числа туристов выделяют:

Туризм международный – охватывает только перемещения туристов через национальную границу и обратно. Международный туризм состоит из двух встречных потоков: въездного и выездного туризма.

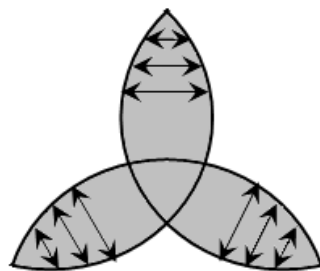


Рис. 3. Международные туристские потоки

Туризм мировой – включает и международные поездки, и поездки, осуществляемые внутри страны, то есть распространяется на все поездки в рамках мирового хозяйства.

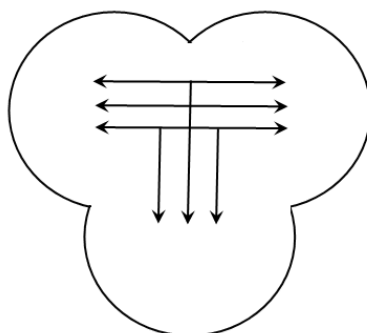


Рис. 4. Мировые туристские потоки

Внутренний туризм представляет собой перемещения туристов, предусматривающие временный выезд с постоянного места жительства и ограниченные национальными границами определенной страны

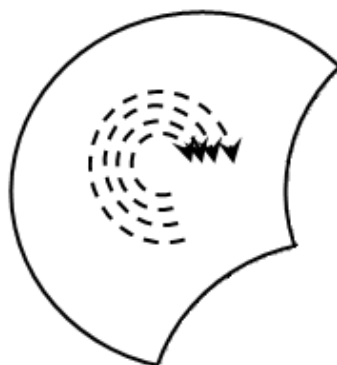


Рис. 5. Внутренние туристские потоки

Международные туристы, стремясь посетить определенную страну, привлечены существующими в ней *объектами туристского показа*, к которым относят: естественные природные ресурсы (водные пространства, горы, каньоны и т.д.), исторические места, примечательные города, музеи, театры, рекреационные пространства (национальные парки, заповедники, горнолыжные курорты, морские побережья и т.д.), важнейшие культурные события, всемирно известные карнавалы, крупные спортивные мероприятия, фестивали искусств, крупные выставки и т.д.

Исследуя феномен международного туризма и его воздействие на экономику принимающей и генерирующей стран необходимо остановиться на рассмотрении выполняемых им функций. Анализ функций международного туризма позволит

продемонстрировать каким образом реализуется общественное назначение данной категории.

Международный туризм выполняет целый комплекс функций, которые могут быть разделены на следующие группы:

1. Функции социального характера.
2. Функции гуманитарного характера.
3. Функции экономического характера.

Группа *социальных функций* включает в себя следующие составляющие:

1) воспроизводящую функцию (туризм, представляя собой вид отдыха, способствует восстановлению сил и трудоспособности человека, устранению как физической, так и психологической усталости, что в результате позволяет добиться повышения эффективности использования человеческого капитала);

2) перераспределительную функцию (разработка и внедрение в хозяйственную практику инновационных технологий способствует увеличению свободного времени в распоряжении человека, что обуславливает актуальность проблемы его рационального использования; внешнеэкономическая деятельность предприятий туристской индустрии позволяет потребителям услуг выбрать оптимальный вариант распределения своего свободного времени);

3) экологическую функцию (туризм не несет экологической нагрузки для региона, так как не предполагает необходимости стимулирования развития промышленного производства и, напротив, обуславливает целесообразность активизации работы над сохранением природных ресурсов территорий);

4) активное развитие инфраструктуры (приток в регион значительного числа туристов определяет необходимость создания развитой социально-экономической инфраструктуры, включающей разнообразные средства размещения, предприятия общественного питания, транспортные сети, средства отдыха и развлечения и др.; формирование и дальнейшее развитие инфраструктуры окупается благодаря поступлениям денежных средств в обмен на предоставляемые услуги от иностранных туристов).

5) создание и укрепление межнациональных связей и сотрудничества (международные туристские путешествия способствуют развитию международного сотрудничества стран, государств и народов).

Кроме социальных функций туризм выполняет и *гуманитарные функции*:

1) познавательная функция (туризм позволяет путешественникам наряду с отдыхом познакомиться с особенностями жизни, обычаев, истории и культуры других народов; участие в экскурсиях расширяют кругозор туриста);

2) пацифистская функция (в значительной степени международные туристские путешествия способствуют развитию мирных, дружественных отношений между народами);

3) воспитательная функция (интересные и информативные экскурсии позволяют расширить круг интересов ребенка и оказывают влияние на формирование у него эстетического вкуса);

4) сохранение исторического и культурного наследия (стремление к привлечению туристов обуславливает необходимость создания и реализации программ по сохранению исторических и культурных достопримечательностей регионов – памятников, музеев, образцов архитектуры и т.д.)

Помимо функций социального и гуманитарного характера, международный туризм оказывает влияние на социально-экономическое развитие страны и имеет большое значение в решении *экономических* проблем общества:

1) повышение жизненного уровня населения (международный туризм представляет собой источник дохода для местного населения туристских центров, так как иностранные

туристы, приезжая в страну назначения, приобретают товары и услуги отечественного производства, оплачивая их ввезенными в страну денежными средствами, в результате чего

валюта переходит к резидентам страны назначения, совокупные доходы которых возрастают; благодаря международному туризму осуществляется приток в страну больших денежных сумм в иностранной валюте);

2) стимулирующая функция (приток иностранных туристов стимулирует развитие отраслей, связанных с выпуском предметов народного потребления и оказанием услуг размещения, питания, перемещения, развлечения и других, связанных с обслуживанием иностранных гостей, так как потребности туристов повышают величину совокупного спроса на многие виды товаров и услуг, благодаря чему развивается национально производство);

3) рост занятости местного населения (интенсивно развивающаяся туристская индустрия, отличаясь высокими трудозатратами на единицу выпускаемого продукта, создает значительное количество рабочих мест, что способствует повышению занятости местного населения и позволяет снизить остроту проблемы обеспечения занятости);

4) фискальная функция (международный туризм позволяет увеличить поступления в местный и государственный бюджеты посредством налоговых отчислений, производимых хозяйствующими субъектами, вовлеченными в процесс создания и реализации туристского продукта).

При исследовании внешнеэкономической деятельности предприятия туризма следует учитывать, что разделение функций на представленные группы является достаточно условным, так как многие из них можно отнести к двум из выделенных трех групп.

Библиографический список

1. Александрова А.Ю. Международный туризм: Учебное пособие для вузов. – М.: Аспект Пресс, 2001.
2. Вавилова Е.В. Основы международного туризма: Учеб. пособие. – М.: Гардарики, 2005.
3. География международного туризма. Зарубежные страны: Учеб. пособие / Авт.-сост. Л.М. Гайдукевич, С.А. Хомич, В.А. Клицунова и др. – Мн.: Аверсэв, 2003.
4. Дехтярь Г.М. Лицензирование и сертификация в туризме: Учеб. пособие. – М.: Финансы и статистика, 2003.
5. Жукова М.А. Индустрия туризма: менеджмент организации. – М.: Финансы и статистика, 2004.
6. Здоров А.Б. Экономика туризма: Учебник. – М.: Финансы и статистика, 2004.
7. Квартальнов В.А. Теория и практика туризма: Учебник. – М.: Финансы и статистика, 2003.

Л.В.Коновалова

Северный государственный медицинский университет,
Россия, Архангельск

НЕОБХОДИМОСТЬ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ВУЗОМ В РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЯХ

В статье обоснована необходимость совершенствования управления вузом в рыночных условиях. В качестве одного из наиболее эффективных методов управления, являющимся инструментом конкретизации, представления и реализации стратегии предлагается система сбалансированных показателей (ССП). Рассмотрены возможности стратегического управления вузом на основе использования сбалансированной системы показателей.

Успешность развития любой страны во многом определяется качеством высшего образования. В настоящее время все вузовское сообщество находится в состоянии поиска адекватного ответа на вызовы внешней среды. Главными из них являются: мировой экономический кризис; сокращение финансирования образования со стороны государства; повышение требований потребителей к качеству образовательных услуг и результатам научных исследований; жесткая конкуренция на региональном, национальном и мировом

рынке образовательных услуг; конкуренция традиционных способов с иными формами освоения знаний; потеря вузами бывшей стабильности; особенности в области содержания и технологии образования. Российские вузы сталкиваются с высокой скоростью изменения внешней среды.

Сфера образования в России является одним из национальных приоритетов. Несмотря на кризисную ситуацию в экономике государство оказывает всяческую поддержку системе высшего профессионального образования, в том числе в рамках комплексных целевых программ научного и инновационного развития. В этой связи вузовский менеджмент должен иметь высокий качественный уровень. Сегодня вопросы стратегического управления вызывают все больший интерес не только у фирм, но и у вузов, которые сталкиваются с трудностями управления в новых условиях. Развитие инструментов и процедур стратегического менеджмента в сфере высшего профессионального образования обусловлено, с одной стороны, возросшей степенью самостоятельности вузов, а с другой стороны, резко увеличившимся уровнем ожиданий общества и государства от результатов деятельности и услуг, предоставляемых учреждениями этой сферы.

Экономические отношения в сфере образования рассматриваются с точки зрения теории общественного блага. Среди товаров и услуг частного (индивидуального) потребления, существуют такие, которые в рыночных условиях производить затруднительно в силу их высокой социальной значимости и преобладания государственной формы собственности (социальные услуги). Вместе с тем, в большинстве случаев они имеют признаки и частных, и общественных благ, то есть являются «смешанными» общественными благами. К их числу относятся и услуги высшего образования. Но целиком отнести к общественному благу высшую школу нельзя. Лишь научные исследования и база общеобразовательного цикла подготовки соответствуют требованиям чистого общественного блага. Одновременно, высшее образование является частным благом, так как его получение является средством самореализации человека, служит гарантией профессионального успеха и способом социальной защиты от колебаний конъюнктуры рынка труда. Эта точка зрения на экономическую природу услуг высшего образования в настоящее время преобладает среди зарубежных и отечественных специалистов. Двойственная экономическая природа услуг высшего образования позволяет сделать вывод о необходимости существования общественного и частного секторов высшего образования в условиях рыночной экономики. Следовательно, экономическому механизму высшей школы необходимо сочетать принципы государственного и рыночного регулирования. [4]

Особенностью рыночной системы ВПО является высокий уровень конкуренции среди ее участников. В международной системе высшего образования существует жесткая конкуренция за все виды ресурсов: за студентов и преподавателей (в особенности лучших), за общественные и частные фонды, за экспорт программ обучения. При этом качество и динамичность (способность реагировать на перемены) вуза обратно пропорциональны степени контроля и прямо пропорциональны влиянию рынка, поощрению преподавателей и степени свободы преподавателей в реагировании на требования рынка. Активное участие выпускников вуза состоит в том, что они могут привлечь деловые и правительственные круги, фонды, а также других выпускников к финансированию и участию в делах университета. Выпускники безвозмездно предоставляют свое время и знания, жертвуют деньги, учреждают стипендии, организуют места практики и т.д.

Серьезной ключевой проблемой является давление рынка, диктующего содержательные изменения спроса на образование - акцент на практическую применимость полученных знаний, образование и подготовку на протяжении всей жизни (life-long education), а также "массификация" высшего образования (в развитых странах сегодня всерьез говорят о необходимости всеобщего высшего образования). Последнее порождает дискуссии относительно того, должны ли университеты, в первую очередь, обеспечивать потребности рынка массового образования или оставаться на позициях элитной подготовки относительно

небольшого числа специалистов. [3]

Это новое давление на университет со стороны рынка и властных структур (регионализация) приводит к тому, что институты высшего образования перестают быть особыми социальными институтами, на них все более распространяются те же правила игры, которые существуют для рыночных производственных и коммерческих предприятий. Некоторые авторы характеризуют современное состояние высшего образования в мире как "академический капитализм". [8]

Различные ученые используют термин «академический капитализм» для обозначения новой экономической и социальной ситуации, в которой оказались мировые и российские вузы на рубеже XXI столетия. Причинами зарождения мирового академического капитализма называют, во-первых, процесс глобализации, начавшийся во второй половине XX века и развернувшийся в связи с переходом России и бывших социалистических стран Европы и Азии на рыночный путь развития. Во-вторых, - трансформация мировой индустриальной экономики в экономику, основанную на знаниях (информационное общество).

В конце XX-го века сформировалась новая отрасль мирового хозяйства - международный рынок образовательных услуг. Появилась новая статья экспорта - получение высшего образования иностранными студентами. Учитывая неблагоприятную демографическую ситуацию в России, вузы вынуждены искать возможности предлагать свои образовательные услуги за пределами страны. По прогнозам специалистов именно экспорт образовательных услуг в этой ситуации способен стать потенциальным источником расширения финансовой самостоятельности вуза и позволит ему значительно увеличить доходы. Понятие экспорта образовательных услуг предполагает работу по двум направлениям: обучение иностранных студентов в российском вузе (то есть экспорт без пересечения границ) и оказание образовательных услуг российским вузом за рубежом. Обучение зарубежных студентов, кроме дополнительных доходов, очень сильно работает и на престиж университета.

По оценке Всемирной торговой организации общий объем образовательных продаж на мировом рынке, составляет около 60 млрд. долларов. На первом месте – США, имеющие почти 25% продаж. На втором месте - Великобритания - 15 %. Далее Германия - чуть больше 10% мирового рынка, и Франция - чуть меньше 10%. Австралия, Канада и Испания 7–8% рынка. Российское высшее образование занимает довольно скромное место в этом ряду - десятые доли процента мирового рынка. [2]

В «Концепции модернизации российского образования на период до 2010 года»[5], сформулированы основные приоритеты образовательной политики. К важнейшим из них отнесены: обеспечение доступности, создание условий для повышения качества и совершенствование эффективности функционирования. Для обеспечения доступности образования используются различные методы реализации политики равенства образовательных возможностей - полная либо частичная бесплатность образования, субсидии и займы на образование, льготы определенным категориям граждан, государственная система переподготовки и повышения квалификации кадров. Повышение внимания к проблемам обеспечения качества со стороны правительственных органов управления образованием обусловлено, прежде всего, развитием самоуправления вузов. Естественно, что развитие самоуправления исключает директивный характер в отношениях вузов с правительственными органами управления. С другой стороны, образовательный бум, облегчение доступа к образованию ставит вопрос об обеспечении качества, особенно если речь идет о новых вузах. Сегодня в мировой практике общепринятыми инструментами контроля качества образования являются такие виды оценки деятельности вузов как институциональная оценка, общественный контроль (в том числе с участием профессиональных ассоциаций), рейтинги. В Российской Федерации наиболее значимой является институциональная оценка в виде процедур лицензирования, аттестации и аккредитации, объединенных в комплексную оценку.

Наряду с повышением качества, необходимо стремиться к повышению эффективности системы высшего образования. По существу, это максимальное удовлетворение первых двух условий (обеспечение социального равенства и повышение качества) в условиях бюджетных ограничений. Поэтому ужесточение требований к эффективности приводит к изменениям в системах финансирования и в организации управления вузами.

Успешность деятельности высших учебных заведений в значительной мере зависит от того, насколько быстро и легко они адаптируются к специфике постоянно меняющейся ситуации. Необходимость быстро реагировать на экономические и социальные изменения ведет к усложнению организационной и управленческой структуры, поэтому возникает потребность быстро и эффективно корректировать деятельность вуза в соответствии с требованиями и потребностями окружающей среды. Методы оценки эффективности деятельности вуза имеют специфические черты, что обусловлено статусом бюджетного учреждения как некоммерческой государственной организации, призванной осуществлять социальную и почетную миссию - формировать человеческий потенциал, готовить высококвалифицированных специалистов, востребованных на рынке.

Используя инструменты стратегического управления, руководство вуза может рассмотреть такие вопросы, как: границы рынка, на котором конкурирует и способен конкурировать вуз; ключевые конкурентные преимущества вуза; размеры рыночной ниши в сфере профессионального высшего образования; направления деятельности, в которых вуз является лидером; степень устойчивости базы будущих студентов; источники финансирования; прогноз изменения ключевых факторов внешней среды, влияющих на устойчивость положения вуза; целесообразность изменений в позиционировании вуза.

Существует достаточно широкий спектр целей и задач, включаемых в стратегический план вуза. В сфере образования типичными задачами являются: улучшение качества обучения; выход на новые рынки образовательных услуг, использование новых моделей и технологий обучения; рост удовлетворенности студентов, а также спонсоров и потенциальных работодателей качеством обучением; расширение гибкости программ и курсов, предложение новых учебных программ. В сфере научных исследований вузы часто ставят задачи повышения качества и результативности исследований, расширение тематики, выявление новейших направлений исследований и т.п. Существенное внимание уделяется коммерческому аспекту; в связи с этим могут ставиться задачи расширения круга спонсоров и источников финансирования. Очень часто в число стратегических приоритетов включается развитие международного сотрудничества в разных формах (привлечение иностранных студентов, участие студентов в программах международных обменов, участие в совместных исследовательских проектах и т.п.). [6]

В связи с этим возникает необходимость проведения обоснованного и аргументированного выбора критериев оценки факторов, влияющих на формирование конкурентных преимуществ вуза. Требуется механизм оценки, который обеспечит достоверность, объективность, оптимальность, периодичность и прозрачность результатов. Решение данной задачи возможно при наличии системы показателей, позволяющих осуществить оценку и контроль реализации стратегии развития вуза. Система показателей эффективности должна, с одной стороны, полно охватывать цели и задачи вуза, с другой - быть сбалансированной и практически реализуемой.

В качестве метода управления, позволяющего спроектировать стратегические цели на уровень оперативного управления, обеспечить своевременный контроль достижения стратегических целей, согласовывать между собой финансовые и нефинансовые параметры развития, чаще всего используется концепция Balanced Scorecard (BSC) - Система сбалансированных показателей (ССП). Эта концепция была разработана в начале 90-х годов XX в. командой исследователей Гарвардской бизнес-школы под управлением профессора Роберта Каплана и основателем и президентом компании Balanced Scorecard Collaborative Дэвидом Нортоном. Суть этой концепции заключается в том, что формализация стратегии

организации осуществляется путем построения стратегической карты. Цель такого построения состоит в графическом представлении стратегически значимых целей и взаимосвязей между ними. Стратегическая карта представляет собой совокупность стратегических целей организации, распределенных по нескольким направлениям (перспективам). Например, организация взаимоотношений с потребителями услуг; организация и исполнение внутренних процессов; управление персоналом и развитие организации; управление финансами и т.д. Та или иная модель разработки стратегии может претендовать на полноту только в том случае, если в ней содержатся ответы на вопросы, касающиеся разных сфер деятельности компании. Постановки лишь финансовых целей недостаточно, если не ясно, как будут достигаться эти цели. Точно так же не совсем верной будет постановка изолированных друг от друга целей. В этом случае незатронутыми остаются взаимосвязи между отдельными целями и их влияние друг на друга. Из этого вытекает необходимость учета всех важных аспектов деятельности организации. «Перспективы» сбалансированной системы показателей - еще до процесса поиска стратегии - призваны сформировать такую модель мышления, которая обеспечит сбалансированное рассмотрение всех существенных аспектов бизнеса. Перспективы представляют собой тематические разделы стратегии компании. Как правило, используют 4-5 перспектив. Каплан и Нортон предложили оперировать четырьмя основными перспективами - «Финансы», «Клиенты», «Внутренние бизнес-процессы» и «Обучение и рост». [7] Стратегические цели разрабатываются на основе имеющегося видения и стратегии и имеют статус решающих и ключевых целей организации. Для каждой стратегической цели должны быть разработаны показатели, позволяющие определить степень достижения этой цели. По каждому показателю должно быть разработано и утверждено формализованное описание, содержащее следующие основные характеристики: данные, необходимые для расчета показателя, алгоритмы расчета; формы представления; методы сбора данных, необходимых для расчета показателя; ответственные за сбор данных и вычисления. Должны быть уточнены целевые и пороговые значения показателей, а также должностные лица, ответственные за достижение требуемых значений.

Сегодня вопросы стратегического управления вызывают все больший интерес не только у коммерческих предприятий, но и у организаций общественного сектора, которые сталкиваются с трудностями управления в новых условиях. Значение стратегического управления в общественной сфере очевидно для всех. Сбалансированная система показателей довольно успешно и достаточно долго используемая в коммерческой сфере, становится популярной и в некоммерческих организациях. Но простой перенос этой модели из сферы бизнеса в сферу общественного сектора был бы слишком простым решением и претендовал бы на статус «запатентованного рецепта». Поэтому, в данном случае следует говорить о необходимости адаптации концепции сбалансированной системы показателей к специфике общественного сектора.

Общественные организации, в отличие от предприятий сферы бизнеса, могут разрабатывать свои стратегии только в определенных рамках, установленных законодательно. Стратегия организации определяется не тем, что организация должна делать согласно законодательству, а тем, что она собирается делать добровольно. Поскольку ресурсы всегда ограничены, для организации общественной сферы особенно важно сформировать четкий, ориентированный на потребности клиента и жизнеспособный с точки зрения долгосрочной перспективы портфель продуктов (услуг). Задачи, решение которых необходимо согласно действующему законодательству, также могут иметь стратегический характер, особенно если при их выполнении возникают значительные отклонения «план/факт». Стратегия общественной организации в области обязательных задач предполагает ответ на вопрос «как», а не «что». Но помимо этих задач общественная организация может выполнять и другие задачи, добровольного характера.

Логика сбалансированной системы показателей направлена на разработку сбалансированной (учитывающей противоречия) системы целей. Сам по себе процесс

построения этой системы позволяет выявить возможные противоречия и конфликты, обсудить их и учесть в системе целей. В тех сферах, где доминирует законодательный «заказ», важную роль играет ответ на вопрос «как» («как мы будем достигать поставленных целей?»). В тех сферах, где степень управленческой свободы достаточно высока, ответ должен быть дан на вопрос «что» («что именно мы будем делать?»). Определенные отличия в организации работы компаний частного бизнеса и организаций общественной сферы, разумеется, существуют, но они не «непреодолимы» с точки зрения построения сбалансированной системы показателей.

Применение ССП в сфере ВПО имеет свою специфику. Это проявляется в том, что вузы как государственные, так и негосударственные, являясь некоммерческими организациями, прежде всего, оценивают социальную эффективность своей деятельности. Если для коммерческой компании финансовые цели являются основными, и в ССП для коммерческого сектора финансовая карта является конечной, то для вуза финансовые показатели не являются приоритетом. Поэтому к традиционным четырем перспективам добавляется пятая перспектива, которая располагается на вершине ССП стратегического развития вуза. Предлагается назвать ее «Общество» или «Общественный заказ». Карта этой перспективы отражает суть существования вуза, его миссии. Миссия четко демонстрирует всем, почему существует организация и к чему она стремится.

При разработке сбалансированной системы показателей Северного государственного медицинского университета используется модель, предлагаемая компанией Horvath & Partners, состоящая из пяти перспектив: «Общество», «Финансы», «Клиенты», «Процессы», «Потенциал». [1] Каждая перспектива содержит в себе ключевой вопрос, с которым она ассоциируется. Вопрос перспективы «Общество»: Каким должен быть университет, чтобы удовлетворять интересам общества? Вопрос перспективы «Финансы»: Какие цели организация должна перед собой поставить, исходя из финансовых ожиданий своих учредителей? Вопрос перспективы «Клиенты»: Какие цели относительно структуры и требований наших клиентов мы должны поставить, чтобы обеспечить достижение наших финансовых целей? Вопрос перспективы «Процессы»: Какие цели относительно наших процессов мы должны поставить, чтобы обеспечить достижение целей в перспективах «Финансы» и «Клиенты»? Вопрос перспективы «Потенциал»: Какие цели относительно нашего потенциала мы должны поставить, чтобы соответствовать сегодняшним и будущим требованиям (какие сотрудники, знания, технологии, ресурсы нам необходимы, чтобы обеспечить эффективность ключевых бизнес-процессов)? Ответами на эти вопросы являются цели, достижение которых свидетельствует о продвижении в реализации стратегии.

Сбалансированная система показателей является одним из инструментов управления и должна использоваться совместно с другими инструментами и системами управления. Построение ССП как управленческой системы предполагает: интеграцию в процесс стратегического и оперативного планирования, контроллинг реализации разработанных мероприятий, интеграцию в систему внутрифирменной отчетности (это необходимо для осуществления текущего мониторинга процесса достижения целей и ориентации системы отчетности на выбранную стратегию), интеграцию в систему управления персоналом (в частности, в процесс согласования целей с сотрудниками), каскадирование, то есть построение сбалансированной системы показателей для структурных подразделений организации.

Последовательное использование сбалансированной системы показателей в вузе предполагает увязывание этой системы с системой управленческого учета и системой отчетности. Кроме того, последовательное использование этой системы в организации означает построение соответствующей коммуникационной и управленческой культуры. ССП «живет» только там, где руководство организации последовательно реализует процесс стратегического управления. Поэтому цели и показатели сбалансированной системы

должны быть постоянным пунктом повестки дня на совещаниях.

В результате внедрения ССП университет получает возможность однозначно, комплексно и наглядно описать стратегию развития; настроить систему организации деятельности на достижение стратегических целей; управлять факторами нефинансового характера для достижения финансовых показателей. Сбалансированная система показателей предоставляет руководству полную картину деятельности; позволяет предупредить возникновение критических ситуаций; облегчает взаимодействие на всех организационных уровнях и дает понимание всеми участниками стратегии и стратегических целей. ССП обеспечивает стратегическую обратную связь и обучение; помогает преобразовать огромный объём данных, получаемых из множества информационных систем в информацию, доступную для понимания. Вуз получает реальный инструмент формализации и детализированного описания стратегии, методологию и технологию реализации стратегии.

Библиографический список

1. Внедрение сбалансированной системы показателей/ Horvath & Partners; Пер. с нем. - 3-е изд. - М.: Альпина Бизнес Букс, 2008. - 478 с.
2. Волков А., Ливанов Д. Фурсенко А. / Высшее образование: повестка 2008–2016 / «Эксперт» №32(573).
3. Грудзинский А.О. Университет как предпринимательская организация //Социологические исследования.- 2003.- № 4.
4. Качество и конкурентоспособность образовательных услуг как общественное благо. <http://www.mgu-consulting.ru/st/ecanom/uslugi.htm>
5. Концепция модернизации российского образования на период до 2010 года Приложение к приказу Минобразования РФ от 11 февраля 2002 г. N 393. Доступ из справ.-правовой системы «Гарант».
6. Ястребова О.К. Стратегическое планирование в вузе / Проект: «Исследование проблем эффективного управления бюджетными средствами в сфере профессионального образования, разработка и апробация рекомендаций по внедрению современных методов финансового менеджмента в федеральных органах исполнительной власти и организациях сферы профессионального образования»- М.: ООО «ЭКОРИС-НЭИ».- 2008.
7. Kaplan, R. S.; Norton, D. P. (1996), Using the BSC as a Strategic Management System, in: Harvard Business Review, Vol. 74, Jan/Feb, Nr. 1, 1996.
8. Slaughter S., Leslie L.L. Academic Capitalism. Politics, Policies, and the Entrepreneurial University. Baltimore and L.: The Johns Hopkins University Press, 1997.

Ю.А. Королев

Казанский государственный университет им. В.И. Ульянова-Ленина
Россия, Казань

СПОСОБЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИЙ В ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОНАХ

В статье дается авторское определение понятия «Особая экономическая зона», рассматриваемое в контексте ее влияния на инновационное развитие региона. Систематизируются основные способы стимулирования развития инноваций в Особых экономических зонах.

Как показывает зарубежный опыт, развитие отраслей народного хозяйства во многом определяется государственной политикой, направленной на создание благоприятных условий для увеличения активности развития инновационной деятельности, защиту товаропроизводителей внутреннего рынка, импортозамещение, повышение конкурентоспособности отечественной продукции.

Для повышения эффективности экономики необходимо выработать наиболее эффективные пути регионального развития и определить механизмы их реализации. Одним

из факторов, способных содействовать решению этой проблемы, является создание новых продуктов на базе функционирующих особых экономических зон (ОЭЗ), которые могут выступать как важное средство ускорения производства и внедрения инноваций.

Несмотря на явные преимущества ОЭЗ, процесс образования на их базе инновационных производств в России пока не получил должного развития. Возникающие при функционировании ОЭЗ проблемы носят разноплановый характер. Они требуют решения организационных, нормативно-правовых, информационных и методических вопросов.

Разработка научно-методического обеспечения механизма создания, функционирования и развития инновационных производств в особых экономических зонах различного типа, правил применения таможенных и налоговых льгот на предприятиях-резидентах ОЭЗ, выявление резервов повышения эффективности их функционирования позволит более обоснованно принимать решения о целесообразности создания ОЭЗ, повысит достоверность и полноту контроля соблюдения требований законодательства на территории ОЭЗ, создаст благоприятные предпосылки для развития отечественных отраслей народного хозяйства путем привлечения инвестиций и, как следствие - открытия новых конкурентоспособных производств. Реально работающие предприятия-резиденты ОЭЗ могут помочь в развитии другим субъектам хозяйственной деятельности смежных отраслей и тем самым повлиять на улучшение социально-экономической ситуации в регионе, в том числе через создание «точек инновационного роста» на территории особых экономических зон.

Исследование научной литературы позволяет выявить различные взгляды на статус особых экономических зон, но на данный момент, в научной литературе не существует единого устоявшегося определения особой экономической зоны. Данное обстоятельство обусловлено многообразием особых экономических зон, целей их создания, а также многими другими факторами.

Проведенное автором исследование показало, что основной упор в науке последних лет сделан на изучении особых экономических зон с правовой точки зрения, то есть ОЭЗ рассматриваются в научных трудах исследователей больше с точки зрения законодательства, регулирующего их деятельность, то есть преобладают определения ОЭЗ юридического характера, нежели учитывающие экономическую сущность последних. А для более полного понимания роли ОЭЗ в экономике страны необходимо рассмотрение особых экономических зон с экономической точки зрения. В нашем же случае, необходимо рассматривать ОЭЗ не только с экономической точки зрения, но и в связи с развитием инновационного процесса.

Связано это с тем, что в последнее время все больше говорится о повсеместном развитии инноваций в России и в том числе, увеличении внедрения инновационных продуктов посредством ОЭЗ.

Однако определения, которое соотносило бы особые экономические зоны и инновационный процесс, на данный момент отсутствует. Данный факт обуславливает необходимость формулировки данного определения.

В настоящее время, существует более 30 терминов для определения особых организационно-правовых режимов, которые на практике представлены в форме различного рода «свободных» или «особых» зон. Столь широкое толкование термина приводит к размыванию понятия «свободная/особая экономическая зона» и вызывает недоразумения при практической реализации идеи свободных зон. В связи с этим, автором предлагается разграничить понятия «свободная экономическая зона» и «особая экономическая зона». Автор предлагает использовать понятие «Особая экономическая зона» в более узком смысле, нежели понятие «Свободная экономическая зона».

В процессе исследования выявлено, что под Свободной экономической зоной в широком смысле понимается любой ограниченный участок экономического пространства, на котором действует преференциальный режим. Для определения свободной экономической зоны в узком смысле в работе используется понятие «Особой экономической зоны», которое определяется автором, в соответствии с ролью функционирования ОЭЗ в развитии

инноваций, как – институциональная форма развития инновационной активности региона. Данное автором определение является уникальным, и отражает сущность ОЭЗ в контексте рассмотрения развития инноваций на базе функционирующих Особых экономических зон.

Для развития инноваций на базе ОЭЗ применяется множество инструментов, одними из них являются особая система налогообложения, а также действие особого таможенного режима.

Автором обобщены преимущества осуществления инновационной деятельности на территории ОЭЗ по сравнению с другими территориями, на основе систематизации налогообложения общего режима, режима упрощенного налогообложения действующего в Республике Татарстан и налогообложения, действующего на территории особых экономических зон промышленно-производственного и технико–внедренческого типов, а также наглядно представлена модель действия таможенного режима на территории особых экономических зон в Российской Федерации.

Так, например, инновационному развитию на территории ОЭЗ, способствует то, что по общему правилу расходы на научные исследования и опытно-конструкторские разработки признаются для целей налогообложения после завершения этих исследований или разработок (завершения отдельных этапов работ) и подписания сторонами акта сдачи-приемки (равномерно в течение 1 года), расходы же резидента ОЭЗ на НИОКР (в том числе, не давшие положительного результата) признаются в том отчетном (налоговом) периоде, в котором они были осуществлены, в размере фактических затрат.

Схема налогообложения при общем режиме, режиме упрощенного налогообложения, учитывая региональные особенности, применительно к Республике Татарстан, а также налогообложения резидентов в особых экономических зонах промышленно-производственного типа «Алабуга» на территории Республики Татарстан и «Липецк» на территории Липецкой области, а так же особых экономических зон технико–внедренческого типа в г. Санкт-Петербурге, в Зеленоградском административном округе г.Москвы, в г.Дубне, в г.Томске представлены в таблице 1.

Таблица 1.

Сравнение налогообложения резидентов в особых экономических зонах промышленно-производственного и технико-внедренческого типов с общим режимом и режимом упрощенного налогообложения

| Налог | Общий режим | Режим упрощенного налогообложения | Резидент ОЭЗ | |
|--------------------|---------------|---|--|-----------------------------------|
| | | | Технико-внедренческие зоны | Промышленно-производственные зоны |
| Налог на прибыль | 24% | 6% с доходов либо от 5-15% в зависимости от объекта налогообложения и региона | 20% + ускоренное списание расходов на НИОКР | |
| | | | - | ускоренная амортизация (x2) |
| ЕСН | 26% | 14% | 14% + специальная регрессивная шкала | 26% |
| Налог на имущество | max 2,2 | освобожден | Освобождение на первые 10 лет (в некоторых ОЭЗ на 5 лет) | |
| Земельный налог | max 1,5 | max 1,5 | | |
| Транспортный налог | В зависимости | В зависимости от мощности | | |

| | | | |
|--|-----------------------------|-----------|--|
| | от мощности двигателя | двигателя | |
|--|-----------------------------|-----------|--|

В результате проведенного автором исследования, основываясь на величине налогового бремени, были рассчитаны коэффициенты эластичности перехода инновационного предприятия, как с общего, так и с упрощенного режима налогообложения в режим налогообложения, действующий на территории ОЭЗ как промышленно-производственного типа (ОЭЗ ППТ), так и ОЭЗ технико-внедренческого типа (ОЭЗ ТВТ). Данные коэффициенты представлены в таблице 2.

Таблица 2.

Коэффициенты эластичности перехода инновационного предприятия в режим налогообложения ОЭЗ

| Коэффициент | Формула расчета | Значения | Значение |
|---|--|---|----------|
| Коэффициент эластичности перехода с общего режима на режим ОЭЗ ТВТ | $E_{gtv} = \frac{\sum Tax_{gen}}{\sum Tax_{tvz}}$ | $\sum Tax_{gen}$ - сумма налогового бремени общего режима налогообложения; $\sum Tax_{tvz}$ - сумма налогового бремени режима ОЭЗ ТВТ | 1,58 |
| Коэффициент эластичности перехода с общего режима на режим ОЭЗ ППТ | $E_{git} = \frac{\sum Tax_{gen}}{\sum Tax_{itz}}$ | $\sum Tax_{gen}$ - сумма налогового бремени общего режима налогообложения; $\sum Tax_{itz}$ - сумма налогового бремени режима ОЭЗ ТВТ | 1,17 |
| Коэффициент эластичности перехода с упрощенного режима на режим ОЭЗ ТВТ | $E_{stvz} = \frac{\sum Tax_{sim}}{\sum Tax_{tvz}}$ | $\sum Tax_{sim}$ - сумма налогового бремени упрощенного режима налогообложения; $\sum Tax_{tvz}$ - сумма налогового бремени режима ОЭЗ ТВТ | 0,9 |
| Коэффициент эластичности перехода с упрощенного режима на режим ОЭЗ ППТ | $E_{sit} = \frac{\sum Tax_{sim}}{\sum Tax_{itz}}$ | $\sum Tax_{sim}$ - сумма налогового бремени упрощенного режима налогообложения; $\sum Tax_{itz}$ - сумма налогового бремени режима ОЭЗ ТВТ | 0,66 |

При анализе данных коэффициентов автором сделаны следующие выводы: переход с упрощенной системы налогообложения в режим налогообложения ОЭЗ не принесет резиденту выгоды относительно его налогового бремени.

При переходе же с общего режима налогообложения, инновационным предприятиям выгодно перемещать свою деятельность на территорию технико-внедренческих зон с первого года, независимо от величины их дохода.

Учитывая коэффициент перехода с общего режима налогообложения на территорию ОЭЗ промышленно-производственного типа, следует учитывать затраты на капитальные вложения, которые обязаны осуществить резиденты ОЭЗ, равные не менее 10 млн. евро.

Данный коэффициент лег в основу расчета окупаемости затрат на капитальные вложения резидента, за счет снижения налогового бремени при переходе с общего режима налогообложения, в режим налогообложения ОЭЗ промышленно-производственного типа.

Основываясь на получении дополнительной прибыли за счет снижения налогового бремени, рассчитан необходимый объем дохода резидента в год, для покрытия затрат на

оплату капитальных вложений. Таблица ограничена 20 годами, в связи с тем, что таковым определен срок существования ОЭЗ.

Результаты расчета представлены в таблице 3.

Таблица 3.

Доход резидента ОЭЗ, необходимый для покрытия затрат на капитальные вложения, в размере 10 млн. евро

| Период | Срок, лет | Величина ежегодного дохода резидента, необходимого для покрытия затрат равных объему капитальных вложений, млн.евро |
|---------------|-----------|---|
| Краткосрочный | 1 | 58,83 |
| | 2 | 29,42 |
| | 3 | 19,61 |
| | 4 | 14,71 |
| | 5 | 11,77 |
| | 6 | 9,81 |
| | 7 | 8,41 |
| Среднесрочный | 8 | 7,36 |
| | 9 | 6,54 |
| | 10 | 5,89 |
| | 11 | 5,38 |
| | 12 | 4,90 |
| | 13 | 4,53 |
| | 14 | 4,20 |
| Долгосрочный | 15 | 3,92 |
| | 16 | 3,68 |
| | 17 | 3,46 |
| | 18 | 3,27 |
| | 19 | 3,10 |
| | 20 | 2,95 |

Данная диаграмма может служить основой для принятия управленческого решения по переводу предприятия с режима общего налогообложения на территорию особой экономической зоны промышленно-производственного типа, и отражает сроки окупаемости затрат на капитальные вложения в размере 10 млн. евро посредством сокращения налогового бремени, учитывая сроки и необходимый объем дохода будущего резидента ОЭЗ.

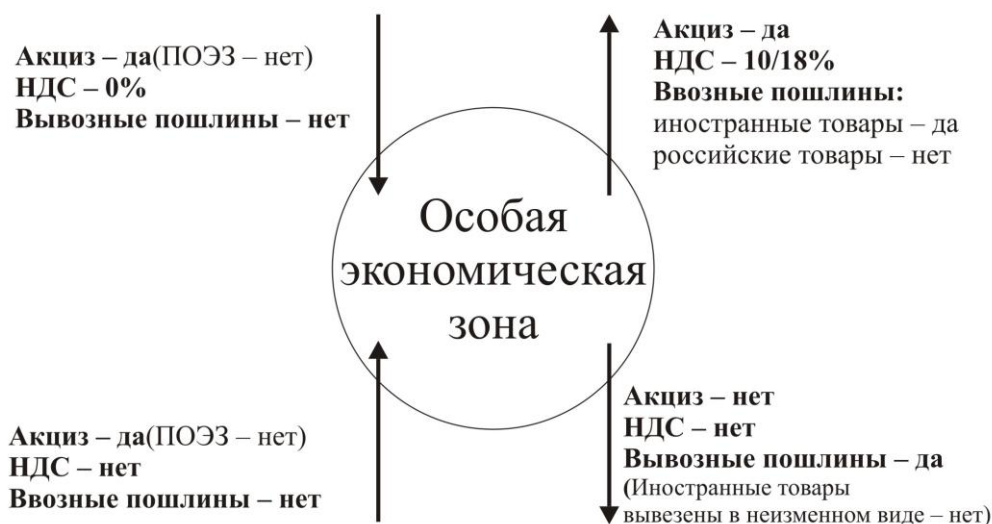
Особая экономическая зона, в соответствии с российским законодательством, имеет также особый таможенный режим.

Свободная таможенная зона (СТЗ), характеризуется таможенным режимом, при котором:

- иностранные товары – размещаются и используются в пределах территории особой экономической зоны без уплаты таможенных пошлин и НДС, а так же без применения запретов и ограничений экономического характера
- российские товары – размещаются и используются на условиях, применяемых к вывозу в соответствии с таможенным режимом экспорта с уплатой акциза и без уплаты ввозных таможенных пошлин.

Автором систематизировано действие таможенного режима, в соответствии с законодательством Российской Федерации, в особой экономической зоне и наглядно представлена модель данного действия, на территории РФ на рисунке 1.

Территория Российской Федерации



Территория иностранного государства

Рис.1

Действие таможенного режима в Особой экономической зоне

Для более четкого понимания ОЭЗ как инструмента повышения активности инновационного развития автором систематизированы основные предложения развития Особой экономической зоны промышленно-производственного типа «Алабуга» по оптимизации управления инновационного развития резидентов ОЭЗ:

Помимо организации «Road Show» в ключевых промышленных странах мира с презентацией условий размещения производств на территории ОЭЗ «Алабуга», а также проведения презентаций ОЭЗ «Алабуга» на крупнейших российских и международных тематических выставках и участия на инвестиционных и иных деловых форумах, для повышения инновационной составляющей ОЭЗ необходимо введение не только инновационных производств, но и инновационного управления и мышления на ОЭЗ.

Решению данной задачи могут способствовать следующие меры:

- создание системы многоуровневого непрерывного образования в инновационной сфере и связанного с ним процесса формирования инновационной культуры в бизнес - сообществах;
- формирование государственного заказа на профессиональную переподготовку (повышение квалификации) в области инновационной деятельности;
- организация обязательного обучения сотрудников в форме профессиональной переподготовки (повышения квалификации) в области инновационного менеджмента;
- развитие сети центров повышения квалификации и профессиональной переподготовки в инновационной сфере при лицензированных в этой области вузах, обучению преподавателей и подготовку учебно-методических материалов;
- реализация программы обучения персонала компаний новым технологиям.

Эффективное развитие ОЭЗ ППТ «Алабуга» невозможно без развития и применения новейших технологий и производств, внедрения инноваций, созданных как внутри страны, так и за ее пределами.

Это позволит резидентам выпускать конкурентоспособную продукцию, как на отечественный, так и на зарубежный рынки.

Автор считает необходимым, для достижения большего эффекта по развитию инновационной составляющей, от функционирования ОЭЗ, развитие государственно-частного партнерства по технологической модернизации широкого круга отраслей экономики в интересах обеспечения глобальной конкурентоспособности и формирования в перспективе рынка инноваций для российского сектора исследований и разработок, в том числе в рамках интеграции с мировыми технологическими комплексами. Данному развитию во многом будет способствовать снижение входного барьера для резидентов ОЭЗ с 10 до 1 млн. евро, что приведет на территорию ОЭЗ дополнительный объем резидентов, более мобильных и более приспособленных, в силу своей необремененности управлением большими активами, и усиленным стремлением к росту, создавать новейшие продукты.

Для развития инноваций, автором предлагается создание конкурса среди резидентов ОЭЗ «Лучший инновационный проект ОЭЗ». Аналогом, которого могут выступать «Конкурс русских инноваций», «Siemens Science Award». Финансирование данного проекта предлагается осуществлять, используя спонсорскую поддержку по аналогии с конкурсом "Инновации для устойчивого развития Республики Татарстан", финансируемый Всемирным банком.

Автором также предлагается использовать дополнительную систему субсидирования резидентов, входящих в состав ОЭЗ и получающих, либо имеющих патенты на инновационные продукты, производство которых будет налажено на территории ОЭЗ.

Создание ОЭЗ в регионах носит обоюдовыгодный характер, как для региона, так и для инвесторов. Широкомасштабное привлечение инвестиций в экономику российских регионов посредством создания ОЭЗ способствует решению таких задач, как обновление технической и технологической производственной базы предприятий региона, модернизация производства, освоение невостребованного научно-технического потенциала субъектов Федерации, расширение и диверсификация экспортного потенциала и развитие импортозамещающих производств в отдельных отраслях, освоение передовых форм и методов организации производства и опыта цивилизованных отношений в сфере предпринимательской деятельности, развитие инфраструктуры, транспортной сети и средств связи, привлечение капиталовложений в отдаленные районы с богатыми природными ресурсами, продвижение российских товаров и технологий на внешние рынки посредством специальных форм участия иностранного капитала. Интересы резидентов ОЭЗ, в свою очередь, сводятся к получению доступа к природным ресурсам, возможности внедрения на потенциально широкий рынок, использованию сравнительно дешевой и квалифицированной рабочей силы, применению результатов научных исследований и технических разработок для создания новых видов товаров, обладающих, за счет своей уникальности, повышенной конкурентоспособностью на мировых рынках.

Реализация, предложенных автором, направлений будет способствовать как привлечению инвесторов в особую экономическую зону, так и развитию производств новейших товаров и продукции, способных конкурировать на мировых рынках, что в свою очередь приведет к синергетическому эффекту развития экономики страны в целом, за счет повышения ее инвестиционной привлекательности, развития промышленности, и повышения уровня благосостояния страны.

ИННОВАЦИОННО-ИНВЕСТИЦИОННОЕ СТРАТЕГИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕГИОНА И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ

Основным источником экономического роста и повышения конкурентоспособности промышленных предприятий региона являются инновационные инвестиции. Стратегия перехода промышленности муниципальных образований на инновационный путь развития требует сформировать мощную инновационную систему, которая не только повысит конкурентоспособность промышленных предприятий, но и обеспечит постоянное комплексное развитие их инновационной деятельности.

Развитие экономики региона и его инфраструктуры (муниципальных образований) невозможно без правильного выбора приоритетов их социально-экономического развития. Этот выбор определяется, главным образом, закономерностями долгосрочного экономического роста региона, направлениями его стратегического развития и сложившимися конкурентными преимуществами.

Условия рыночных отношений, развитие конкуренции требуют от промышленных предприятий региона и его муниципальных образований принципиально новых подходов к формированию конкурентных стратегий их дальнейшего развития.

По мере развития производительных сил общества, совершенствования технологических производственных процессов и внедрения в производство различного рода инноваций, происходит ускоренное насыщение рынка новыми товарами и услугами.

Устойчивый экономический рост муниципальных образований регионов во многом определяется стабильным развитием функционирующих на их территории промышленных предприятий.

Промышленность одного из муниципальных образований Подмоскovie - Дмитровского муниципального района сегодня представлена машиностроением и металлообработкой (разные отрасли, в том числе станкостроительная и инструментальная), строительными материалами (производство сборных железобетонных и бетонных конструкций и изделий), легкой промышленностью (разные отрасли, в том числе трикотажная, хлопчатобумажная), пищевой промышленностью.

На территории муниципального района расположено большое количество промышленных предприятий, продукция которых известна далеко за пределами города.

Промышленное производство - ведущая отрасль экономики Дмитровского муниципального района - 75% общерайонного производства. В 2009 году промышленность муниципального образования была представлена 35 крупными, средними промышленными предприятиями и более 60 производственными предприятиями малого предпринимательства.

Средними и крупными промышленными предприятиями Дмитровского муниципального района за 2009 г. отгружено товаров более чем на 12 млрд. рублей с темпом роста на уровне прошлого года[4].

Значительный рост промышленного производства обеспечен при опережающем развитии обрабатывающих производств.

Повышение эффективности работы промышленных предприятий муниципального образования в значительной мере определяется организованностью системы управления, зависящей от четкой структуры предприятия и деятельности всех ее элементов в направлении выбранной цели и сформулированной стратегии.

Стратегию можно определить как модель взаимодействия всех ресурсов, позволяющую организации наилучшим способом выполнить свою миссию и добиться устойчивых конкурентных преимуществ [3].

Важнейшим фактором максимизации прибыли становится формирование системы инновационно-стратегического развития промышленных предприятий.

При разработке стратегии необходимо нацелить ее на использование перспектив соответствующих возможностям промышленного предприятия, и облегчение защиты от внешних угроз. При этом необходимо помнить, что неиспользованная возможность может стать угрозой, или ею воспользуется конкурент, в то время как предотвращенная угроза может оторвать перед промышленным предприятием дополнительные возможности, усилить ее позиции, если конкуренты не смогли эту угрозу устранить.

Ни одно промышленное предприятие региона и его муниципальных образований не может гарантировать для себя стабильности рыночных позиций, если оно не имеет научно обоснованной стратегии своей деятельности.

Стратегия перехода промышленности муниципального района на инновационный путь развития требует сформировать мощную инновационную систему, которая не только повысит конкурентоспособность промышленных предприятий, но и обеспечит постоянное комплексное развитие их инновационной деятельности.

Прогнозируемый дальнейший рост промышленного производства Дмитровского муниципального района предполагает реализацию ряда стратегических мер по стимулированию инновационного развития промышленной деятельности, модернизации и технического перевооружения действующих промышленных объектов.

На прогнозируемый период предприятия промышленности Дмитровского муниципального района с целью преодоления кризиса и дальнейшего развития концентрируют свои усилия на выполнении следующих задач:

- совершенствовать потребительские качества производимого продукта;
- поиск новых рынков сбыта;
- более эффективно использовать производственные ресурсы;
- сохранить рабочие места;
- разработка и выпуск новых видов конкурентоспособной продукции.

Несмотря на кризисные явления в экономике, в Дмитровском муниципальном районе строятся новые промышленные предприятия, экономический эффект от внедрения которых будет выражен в создании новых рабочих мест, росте поступлений в бюджеты, росте объемов производства продукции.

С целью более активного перехода промышленности Московского региона и его муниципальных образований на инновационный путь развития требуется сформировать мощную инновационную систему, которая обеспечит постоянное комплексное развитие инновационной деятельности.

Интенсификации процесса промышленного освоения инновационной продукции, формирования сбалансированного рынка всех ее видов должна осуществляться через комплекс следующих направлений:

- развитие инновационной инфраструктуры региона и муниципальных образований;
- увеличение доли инновационной продукции, разрабатываемой, производимой и реализуемой в Московском регионе;
- рост числа инновационно-активных промышленных предприятий в регионе, в том числе малых инновационных предприятий;
- закрепление молодых специалистов в научных и промышленных организациях в инновационной сфере;
- повышение результативности исследовательских работ, уровня защиты интеллектуальной собственности; увеличение объемов внедрения разработок.

Особое внимание следует уделять стимулированию инвестиционных проектов, направленных на повышение спроса на промышленную продукцию товаропроизводителей за счет дальнейшего развития инфраструктуры промышленной деятельности, а также межрегионального сотрудничества.

Промышленные предприятия различных отраслей имеют различные стартовые возможности для привлечения инвестиций. С развитием процессов глобализации и международного разделения труда многие промышленные предприятия теряют рынок без помощи государства. В результате предприятия заботятся уже не о развитии производства, а о выживании [1].

Сбалансированный рост промышленного производства региона в первую очередь связан с формированием инвестиционного процесса хозяйствующего субъекта – возрастанием капитальных вложений и улучшением качественной составляющей используемых ресурсов. Это позволяет создавать условия для повышения результатов хозяйственной деятельности.

Однако, как показывают исследования, промышленное производство страны и Московского региона в том числе, не замещает выбывающие основные фонды.

В связи с этим, сохранение в регионе и его муниципальных образований высокой доли показателя валового накопления основного капитала в ВВП усложняется. Это вызвано не столько динамикой физического объема инвестиций, сколько опережающим ростом цен на морально устаревшие основные производственные фонды. Между тем, инвесторами величина инвестиций и инновационных в том числе, воспринимается не только как свидетельство надежности вложения их средств, но и как оценка в их представлении имиджа промышленного предприятия, а, следовательно, и оценка надежности функционирования промышленного предприятия в данном регионе на перспективу.

В соответствии с Концепцией долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года, утвержденной распоряжением Правительства Российской Федерации от 17.11.08 г. № 1662-р, формирование инновационной экономики предполагает превращение интеллекта, творческого потенциала человека в ведущий фактор экономического роста.

Сегодня содержание инновационных инвестиций рассматривается в тесной взаимосвязи и взаимодействии организационного, человеческого, интеллектуального, технологического и ресурсного капиталов промышленных предприятий региона. В связи с этим формирование инновационных инвестиций промышленных предприятий следует осуществлять с учетом комплексного взаимодействия его основных компонентов.

Такой подход позволит решить следующие задачи:

- привлечение достаточных финансовых средств к моменту организации процессов обновления материально-технической базы и совершенствования технологии;
- продление сроков рентабельности проекта ввода нового оборудования;
- повышение эффективности работы всех участников системы за счет сближения экономических интересов [2].

Формирование стратегии инновационно-инвестиционного развития промышленных предприятий региона предполагает решение целого комплекса задач правового, экономического и организационного характера.

Намеченные к реализации меры по стимулированию инновационной активности предприятий промышленности Московской области и ее инфраструктуры (муниципальных образований) сегодня базируются на развитии механизмов государственно-частного партнерства, которое предусматривает не только доленое финансирование инновационных проектов, но и привлечение средств внебюджетных фондов развития и иностранных инвестиций.

Дальнейшее развитие получает работа по созданию территорий инновационного развития. Рост темпов экономического развития Московского региона и его муниципальных

образований в определяющей степени зависит от объемов и темпов инвестиций в основные фонды.

С точки зрения тенденций глобализации экономики [5] наиболее динамичной среди моделей инвестиционных процессов на промышленных предприятиях является модель инвестиционного процесса в условиях полной либерализации экономики, открытой мировому рынку, поскольку в данной модели быстрее развиваются инвестиционные процессы.

Под влиянием глобализации мировой экономики импорт инвестиционных ресурсов сопровождается привлечением современных технологий, высококвалифицированной рабочей силы, новых управленческих решений, иных факторов перспективного развития производства.

Под давлением открытого мирового рыночного пространства уже происходит частичный отказ от использования национальных инвестиционных ресурсов в связи с низкой конкурентоспособностью промышленных технологий, рабочей силы, производственных мощностей предприятия, промышленной инфраструктуры в связи с их моральным устареванием [1].

Таким образом, в стратегиях инвестиционного развития промышленных предприятий регионов должен быть заложен комплекс стандартов конкурентоспособности отечественных предприятий.

Для обеспечения дальнейшего экономического роста и повышения конкурентоспособности промышленности Московского региона и его муниципальных образований требуется серьезная работа по созданию условий для опережающего инновационного развития промышленного производства.

Мировой финансовый кризис выявил необходимость осуществления совместных скоординированных действий, как со стороны Правительства страны, так и со стороны Правительства региона и органов местного самоуправления.

Важнейшей задачей остается дальнейший сбалансированный рост экономики региона и территориальных образований, и, главным образом, промышленного комплекса.

С целью перехода промышленности региона на инновационный путь развития требуется продолжать работу по формированию мощной инновационной системы, которая позволит обеспечить постоянное комплексное развитие инновационной деятельности.

Инновационно-стратегическое развитие промышленного сектора экономики региона необходимо связывать с реализацией приоритетных высокотехнологичных направлений, которые послужат системообразующей базой, обеспечивающей динамичный рост промышленности. И в этом направлении на территории Московского региона уже реализуется несколько крупных национальных проектов, которые в итоге позволят получить большой выигрыш не только в объемах производства, но и в количестве новых высокоэффективных рабочих мест.

Библиографический список

1. *Ахмедов Н.А.* Определение тенденций стратегического инвестиционного развития промышленных предприятий. [Текст]/ Н.А. Ахмедов // Менеджмент в России и за рубежом. – 2009. – № 5. – С.63.
2. *Винникова И.* Совершенствование системы инновационно-стратегического развития промышленных предприятий. [Текст]/ И. Винникова // Проблемы теории и практики управления. – 2010. – № 1. – С.99.
3. *Константинов Г.Н.* Стратегический менеджмент. [Текст]/ Г.Н. Константинов. - Иркутск. – Изд-во Иркут. Ун-та. - 2000. - С.113.
4. Прогноз социально-экономического развития городского поселения Дмитров Дмитровского муниципального района Московской области на 2010-2012 годы [Текст]//Дмитровский вестник, 04 февраля 2010 г., № 11 (14495)
5. *Сильвестров С.Н.* Глобализация и формирование нового миропорядка: реальные тенденции и перспективы [Текст]/ С.Н. Сильвестров//Материалы международной научно-практической конференции «Вызовы современности в свете истории, философии и мировой экономики» (17-18 декабря 2007 г., г. Чебоксары).

А.В. Кузьменко

Кавминводский институт сервиса (филиал)
ГОУ ВПО Южно-Российский государственный университет экономики и сервиса, Россия,
Пятигорск

СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЕ ТРАНСПОРТНО – ЛОГИСТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА

Стратегическое планирование развития транспортно-логистических комплексов должно основываться на качественных управленческих решениях. Рассматривается задача оптимального проектирования и определения оптимальных условий функционирования ТЛК. Содержательная основа стратегии формируется на базе стратегий долгосрочного социально-экономического развития и схем территориального планирования, совокупности программных мероприятий и инвестиционных проектов развития транспортно-логистических комплексов.

Принятие качественных управленческих решений, определяющих стратегию и тактику развития транспортно – логистического комплекса (ТЛК) и его подсистем (ГС и ГТ), возможно лишь при наличии гибкой оптимизационной системы, учитывающей многопараметричность, многокритериальность, неопределенность и нечеткость исходной информации, а также обеспечивающей автоматизацию процесса поиска наилучших параметров данного производственного объекта.

Необходимо учитывать нестационарность протекания производственных процессов ГС и ГТ, обусловленную факторами внешней среды, а также их вероятностную природу. Среди этих факторов можно выделить неравномерность поступления транспортных средств и грузов, изменение требований грузовладельцев по поводу состава транспортных услуг, отказы в работе погрузочно-разгрузочных машин, переменный уровень эксплуатационной надежности и др.

ТЛК необходимо отнести к развивающейся системе, имеющей две подсистемы: эксплуатируемую и создаваемую (строящуюся, реконструируемую или модернизируемую). В данном случае имеется в виду оптимизация процесса развития, а не только деятельности эксплуатируемых ГС и ГТ и ТЛК в целом. Решение данной проблемы имеет многовариантный характер, зависящий от многих условий и ограничений. В связи с этим при проектировании, планировании и управлении деятельностью ТЛК необходимо рассматривать комплекс взаимосвязанных оптимизационных задач.

Их решение - это многоэтапный, итерационный процесс, включающий два обязательных взаимодействующих этапа: планирование и регулирование. Планирование осуществляется на уровне стратегического, а регулирование - на уровне тактического (оперативного) управления. Оптимальную стратегию развития ГС и ГТ определяют параметры, отражающие их важнейшие взаимосвязи, а также связи с остальными подсистемами (вместимость зоны хранения, число погрузочно-разгрузочных машин, подач, время работы грузового фронта в течение суток и др.).

В результате первичной оптимизации определяют идеальный режим, характеризуемый наилучшим сочетанием критериев оптимальности, который обычно не может быть реализован из-за существующих ограничений, а также изменений, произошедших в период внедрения полученных проектных технологических решений. Идеальное решение подвергают регулированию (уточнению и корректировке) на стадии управления в результате вторичной оптимизации.

Параметры, характеризующие оптимальный режим функционирования ГС и ГТ, являются исходными для решения задачи оптимизации деятельности логистической транспортной цепи. В качестве единого принципа оптимальности может быть принят принцип гарантированного результата. В этом случае мы имеем дело с задачами, в ходе решения которых появляется возможность учета как критериев оптимальности, характеризующих качество работы отдельных звеньев логистической транспортной цепи, так и критерия, описывающего деятельность логистической транспортной цепи в целом.

Кроме того, новым задачам присущи многокритериальность, нечеткость и неопределенность исходной информации, проблематичность получения своевременного и достоверного прогноза. Для их решения необходимы системы, обеспечивающие нахождение оптимальных (или близких к нему) управленческих воздействий на основе комбинированного использования современных математических и эвристических методов.

Задача оптимального проектирования и определения оптимальных условий функционирования ТЛК по существу многокритериальна: чем больше критериев вводится в рассмотрение, тем более полное представление можно получить об исследуемой системе. При выборе параметров лишь по одному критерию оптимальное решение в большинстве случаев находится на границе параметрических ограничений. Последние обычно являются ресурсными ограничениями, нарушение которых не допускается даже в незначительной степени. Если решение лежит на границе какого-то ограничения, то это означает, что данный ресурс использован полностью (к этому мы стремимся при решении однокритериальной задачи математического программирования).

В нашем случае состояние системы описывают множеством управляемых и неуправляемых параметров, характеризующих техническое оснащение и технологию работы ТЛК и его подсистем, а также множеством критериев оптимальности, характеризующих качество функционирования данного транспортного объекта. Таким образом, определение оптимальных значений, например, таких параметров, как вместимость зоны хранения, число погрузочно-разгрузочных машин и подач, время работы грузового фронта и зоны хранения в течение суток, обеспечивающих наилучшее сочетание таких, в частности, критериев, как перерабатывающая способность грузового фронта, число работников, затраты топлива или электроэнергии, стоимость производственных фондов и др., создаст условия перехода процесса моделирования на стадию стратегического планирования.

Результатом решения задачи второго уровня являются показатели, характеризующие конкурентоспособность отдельных подсистем ТЛК и комплекса в целом. Примером такого показателя может служить отношение прибыли к стоимости основных технических средств, выполняющих грузовые и коммерческие операции. При заданном - уровне прибыли или транспортного тарифа (определяемого центром) подсистемы должны определить минимально необходимое техническое оснащение, обеспечивающее выполнение заданного показателя. Таким образом, в качестве лимитирующих параметров, выступающих в роли ограничений для ГК, принимаются значения тарифов на транспортные услуги. Следует отметить, что значения таких оптимизируемых параметров, как количество погрузочно-разгрузочных машин и время их работы в течение суток, должны обеспечивать снижение эксплуатационных расходов в период спада перевозок (режим консервации техники) и повышения надежности в период увеличения объема грузовой работы (режим резерва). Выполнение данных условий является примером наличия у ТЛК и его подсистем таких важнейших свойств, как гибкость и возможность быстрой адаптации к изменяющимся условиям работы.

Применение стратегического планирования позволяет эффективно решать ряд задач. К таким задачам следует отнести: оптимизацию использования складских площадей и других производственных мощностей ГС и ГТ в условиях нестабильных объемов грузовой работы; определение рациональной организационной структуры ТЛК, объединяющих совокупность ГС и ГТ, которые должны обеспечивать функционирование определенного транспортного

коридора; определение рациональных путей создания ТЛК; определение эффективных способов использования получаемой прибыли на основе оптимального сочетания текущих потребностей с перспективными и др.

Улучшение использования основных производственных фондов ГС и ГТ может быть достигнуто за счет перераспределения грузопотоков на те терминалы или станции, где обеспечиваются наименьшие издержки при заданных объемах работы. При решении данной задачи необходимо учитывать изменение расходов, зависящих от стоимости вагоно-километра, локомотиво-часа поездных локомотивов, автомобиле-часа и др.

Создание ТЛК как системообразующего элемента инфраструктуры транспортного коридора может осуществляться эволюционным путем. На первом этапе производится объединение отдельных логистических функций (планирование, складирование, перевозки), на втором этапе - объединение организационно-функциональной деятельности (складов, погрузочно-разгрузочных машин, автотранспортного хозяйства) и т.д.

При необходимости кардинальных изменений следует на основе использования принципов реинжиниринга создавать ТЛК, обеспечивающий совместное функционирование всей инфраструктуры транспортного коридора. В последнем случае возможно получение значительного экономического эффекта за счет логистической синергии. При этом внешняя среда при стратегическом планировании не должна рассматриваться как нечто неизменное. Реализация стратегических целей осуществляется в рамках логистической интеграции.

В основе Государственной политики обустройства и функционирования транспортного коридора должны быть следующие положения:

- ✓ поощрение свободной конкуренции на справедливой и благоприятной коммерческой основе;

- ✓ протекционизм по отношению к постоянным грузовладельцам, перевозчикам, грузополучателям и другим традиционным для данного коридора участникам перевозочного процесса;

- ✓ нивелирование или обеспечение льготных налогов, сборов, таможенных требований по отношению к возможным отклонениям или обходам избранных коммуникаций коридора;

- ✓ защита интересов участников товарно-транспортного процесса по транспортному коридору в части безопасности передвижения по нему, сохранности груза, обеспечение транспортного сервиса;

- ✓ оказание необходимой помощи в ситуациях, когда участники движения по транспортному коридору в ней нуждаются;

- ✓ защита свободы использования информации и логистических систем, обслуживающих транспортный коридор;

- ✓ разработка комплекса мер по обучению организации мультимодальных перевозок в транспортных коридорах;

- ✓ обеспечение маркетинговой, и в первую очередь, рекламной деятельности, стимулирующей привлечение груза в транспортные коридоры;

- ✓ оказание содействия российским перевозчикам и мультимодальным транспортным операторам за рубежом в их деятельности по привлечению груза;

- ✓ приведение в соответствие принципов построения тарифной системы международной практике;

- ✓ разработка конкурентоспособных сквозных ставок на весь путь следования.

- ✓ реализации положений транспортной политики, обеспечивающей стабильность функционирования транспортного коридора, создать из постоянных участников транспортного процесса в коридоре организацию, регулирующую взаимоотношения грузоперевозчиков, грузоотправителей, грузополучателей, инфраструктуру и обслуживающие предприятия, правовые и коммерческие отношения.

Деятельность созданной организации постоянных потребителей транспортного коридора должна основываться на единых, справедливых, научно - обоснованных принципах, удовлетворяющих всех участников транспортного процесса.

Транспортная политика членов организации должна быть направлена на сохранение и развитие открытых перевозок и обстановки свободной конкуренции на справедливой и коммерческой основе во взаимных отношениях между участниками транспортного процесса по коридору и их отношениями не членами организации. Транспортная политика должна предотвращать любые доминирующие положения любой коммерческой стороны.

Участники транспортного процесса, члены организации, должны активно противодействовать установлению режимов, ограничивающих доступ к грузам, перевозимым участниками транспортного процесса, на основе свободной конкуренции и коммерческих принципах.

Роль государственных органов и местных администраций признается участниками транспортного процесса как членами организации, так и не ее членами, особенно в части обеспечения безопасности движения, установления нормативных требований, экономических регламентов и действующих правовых норм. Вмешательство государственных органов и местных администраций должно быть минимальным, но достаточным в конкретной ситуации, совместимым с сохранением справедливой конкуренции и коммерческих отношений.

Стратегическими направлениями развития транспортно-логистического комплекса должны стать:

- гармонизированное развитие объектов транспортно-логистической инфраструктуры региона на основе общероссийских и региональных стратегий и программ социально-экономического развития, схем территориального планирования регионов;
- формирование региональной транспортно-логистической базы для обеспечения внешнеторговых связей России, экономики регионов, повышения конкурентоспособности и интеграции транспортно-логистического комплекса в мировую транспортную систему;
- развитие инфраструктуры международных транспортных коридоров, проходящих через территорию России, реализация транзитного потенциала;
- повышение качества жизни населения за счет доступного уровня транспортного обеспечения, развития транспортно-дорожной сети и ее инфраструктуры;
- повышение уровня надежности и безопасности транспортно-дорожного обеспечения социально-экономического развития регионов в едином транспортном пространстве России.

Целью стратегии развития транспортно-логистических комплексов на долгосрочную перспективу является повышение конкурентоспособности экономики регионов, транспортное обеспечение социально-экономического развития, полное удовлетворение растущего спроса экономики и населения на качественные транспортные услуги, предъявляемые на национальном и международном рынках перевозок на основе опережающего и инновационного развития транспортной системы.

Для достижения стратегической цели развития транспортно-логистического комплекса в перспективе должны быть решены следующие задачи:

- формирование доступной и эффективной транспортной системы, обеспечивающей предоставление качественных транспортных услуг и снижение транспортных издержек экономики;
- повышение технологического уровня и конкурентоспособности транспортно-логистических комплексов, эффективная реализация транзитного потенциала;
- приведение уровня качества и безопасности перевозок в соответствие с требованиями экономики и населения, лучшими мировыми стандартами на основе инновационных технологий и информационно-логистических систем управления;
- повышение инвестиционной привлекательности транспортно-логистических комплексов.

Формирование стратегии развития транспортно-логистического комплекса основывается на следующих принципах:

- обеспечение опережающего развития транспортного комплекса по сравнению с другими отраслями экономики как условие ускоренного развития регионов, повышения доступности и качества транспортных услуг;
- использование программно-целевого подхода как инструмента реализации стратегии;
- формирование и реализация стратегии развития транспортно-логистического комплекса с учетом этапности и сценарного подхода;
- приоритетный характер ликвидации разрывов и «узких мест» в транспортно-логистическом комплексе региона;
- скоординированное развитие различных видов транспорта, направленное на реализацию их объективных преимуществ.

Расширение горизонта планирования при формировании направлений и путей решения задач перспективного развития обусловлены:

- необходимостью обеспечения опережающего развития транспортно-логистической инфраструктуры как основы долгосрочного развития отраслей экономики;
- значительной продолжительностью периода проектирования, строительства, ввода в эксплуатацию и выхода на проектную мощность объектов транспортной инфраструктуры.

В рамках реализации инновационного сценария на основе достижения паритета конкурентоспособности закладываются условия для опережающего развития транспортной отрасли на базе отечественных научно-технических разработок, превосходящих по ключевым направлениям мировые аналоги, что позволит вывести регион в лидеры отечественного и мирового рынка транспортных услуг.

Содержательная основа стратегии формируется на базе стратегий долгосрочного социально-экономического развития и схем территориального планирования, совокупности программных мероприятий и инвестиционных проектов развития транспортно-логистических комплексов.

Стратегия развития транспортно-логистического комплекса должна стать организационно-методологической и административно-управленческой основой для координации действий и концентрации усилий органов государственной власти, бизнес-сообщества, науки, образовательного комплекса региона в интересах достижения стратегических целей и решения практических задач перспективного развития транспортно-дорожного комплекса с учетом определения отраслевых и региональных приоритетов.

Библиографический список

1. Анисимов А.П., Юфин В.К. Экономика, организация и планирование автомобильного транспорта: Учебное пособие. М.: Транспорт, 2006 г. - 248 с.
2. Всероссийская конференция «Транспорт России на рубеже веков», //МТК России, № 1/2008 г., стр. 14-20.
3. Горизонты транспорта: Эффективная транспортная политика / Экспертный совет Комитета СФ по промышленной политике: TechInvestLab.com. — Челябинск: Социум, 2004 г.
4. Журнал о мировой политике и международных отношениях © "Россия в глобальной политике". № 5, Сентябрь - Октябрь 2007г.
5. Транспортная логистика. Под ред. Л.Б. Миротина - М.: Брандес, 1996 г. - 210 с.
6. Экономическая география мирового развития. XX век / Под общ. ред. Ю.Г. Липеца, В.А. Пуляркина, С.Б. Шлихтера. — СПб.: Алетейя, 2003г.
7. Яковлева С.И. Инфраструктурные системы: территориальное развитие и управление. — Тверь: Сивер, 2002г.

МОТИВАЦИИ ПОЛУЧЕНИЯ УЧАСТНИКАМИ РЫНКА ТРУДА ВТОРОГО ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ ПО ЭКОНОМИЧЕСКИМ СПЕЦИАЛЬНОСТЯМ

По результатам исследований среди студентов Вятской ГСХА, получающих второе высшее образование на экономическом факультете, были выявлены основные мотивы этого обучения среди разных социально-экономических групп студентов.

Все чаще на рынке труда можно увидеть специалистов с двумя, а то и тремя высшими образованиями. Во многих учебных заведениях высшей школы есть факультеты или отделения второго высшего образования, так как спрос на образовательные услуги рождает их предложение. Каковы факторы такого спроса? Что побуждает дипломированных специалистов получать другое образование?

С целью выявления мотивов, побудивших получать второе высшее образование, кафедрой экономической теории в апреле 2010 года было проведено анкетирование среди студентов заочной формы обучения на экономическом факультете Вятской ГСХА на отделении второго высшего образования. В опросе приняло участие 105 студентов из 277 (37,9%), обучающихся по направлениям «Финансы и кредит», «Бухгалтерский учет», «Экономика и управление», «Менеджмент организации».

В ходе анкетного опроса были получены следующие сведения о составе обучающихся, о связи их первого образования и сегодняшней занятости, о мотивации получения второго высшего образования.

Среди опрошенных 92 человека (87,6%) на момент анкетирования являлись работниками по найму, 8 человек (7,6%) - предпринимателями, а 5 человек (4,8%) были безработными или временно неработающими по объективным причинам (уход за ребенком).

Данные анкетирования показывают некоторые гендерные различия в положении мужчин и женщин на рынке труда и их мотиваций получения второго высшего образования.

Среди обучающихся преобладают женщины – 76 человек или 72,4%, а мужчин только 27,6%, что свидетельствует о том, что женщинам сложнее трудоустроиться по первому образованию или они меньше к этому стремятся, обучаясь по одному профилю, а при трудоустройстве ориентируются на занятость в совершенно другой сфере. Такой вывод подтверждается ответом на вопрос о сегодняшнем месте работы студентов. Если среди мужчин 44,8% работают по полученной в первом вузе специальности, то среди женщин таковых только 32,9%. Среди мужчин работают не по первой специальности, но осваивают на рабочем месте специальность, требующую получения экономического образования 20,7%, а среди женщин – 34,2%. То есть каждая третья женщина, получая неэкономическое образование, затем стремится или вынуждена трудоустроиваться именно по экономической специальности.

На это же указывают и различия в мотивациях получения второго высшего образования у мужчин и женщин. Среди мужчин наиболее распространенными ответами на вопрос о причинах, побудивших получать второе высшее экономическое образование, были: получить специальность, которая обеспечит карьерный рост – 44,8%, повысить, за счет наличия двух специальностей, свою конкурентоспособность на рынке труда – 34,5%, приобрести специальность, которая позволит получить работу с более высокой зарплатой, чем сейчас – 31,0%, полученные знания помогут в ведении собственного бизнеса – 24,1% или его открытии – 13,8%, получить востребованную на рынке труда специальность – 20,7%, получить знания по специальности, по которой уже работаю, но не имею диплома о высшем экономическом образовании – 20,7%.

У опрошенных женщин ответы были такими: повысить, за счет наличия двух специальностей, свою конкурентоспособность на рынке труда – 35,5%, получить

специальность, которая обеспечит карьерный рост – 32,9%, овладеть специальностью, которая позволит устроиться на работу с более высокой зарплатой, чем сейчас – 28,9%, получить востребованную на рынке труда специальность – 28,9%, получить знания по специальности, по которой уже работаю, но не имею диплома о высшем экономическом образовании – 26,3%, получить вторую экономическую специальность – 23,7%.

По возрастному составу больше всего студентов в возрасте 26-30 лет – 43,8%, студентов старше 30 лет – 29,5%, в возрасте 22-25 лет – 26,7%. При этом, если в возрастной группе 22-25 лет у мужчин и женщин примерно равные доли – 27,6% и 26,3% соответственно, то в группе 26-30 лет женщин гораздо больше – 47,4% против 34,5% у мужчин, а в группе респондентов старше 30 лет, наоборот, мужчин – 37,9%, а женщин – 26,3%.

Анализ возрастного состава говорит о том, что с возрастом уменьшается доля тех, кто работает по полученной в первом вузе специальности: если в возрастной группе 22-25 лет среди студентов таких 46,4%, то в группе 26-30 лет – 37%, старше 30 лет – 25,8%. В тоже время работающих не по первой специальности, но осваивающих на рабочем месте специальность, требующую получения экономического образования в каждой группе примерно одинаково – 29-32%.

Каждый четвертый из числа опрошенных – это вчерашний выпускник вуза в возрасте от 22 до 25 лет с небольшим опытом работы. Основными мотивами получения второго высшего экономического образования таких студентов являются: приобрести специальность, которая позволит получить работу с более высокой зарплатой, чем сейчас – 35,7%, повысить, за счет наличия двух специальностей, свою конкурентоспособность на рынке труда – 35,7%, овладеть специальностью, которая обеспечит карьерный рост – 32,1%, получить востребованную на рынке труда специальность – 28,6%, получить вторую экономическую специальность – 25,0%.

Респонденты в возрасте 26-30 лет, основными мотивами получения второго высшего экономического образования назвали: приобрести специальность, которая обеспечит карьерный рост – 41,3%, повысить, за счет наличия двух специальностей, свою конкурентоспособность на рынке труда – 37,0%, овладеть востребованной на рынке труда специальностью – 30,4%, получить знания по специальности, по которой уже работаю, но не имею диплома о высшем экономическом образовании – 26,1%, получить специальность, которая может обеспечить работу с более высокой зарплатой, чем сейчас – 26,1%, получить вторую экономическую специальность – 21,7%.

Студенты старше 30 лет основными мотивами получения второго высшего экономического образования назвали: овладеть специальностью, которая обеспечит карьерный рост – 32,3%, повысить, за счет наличия двух специальностей, свою конкурентоспособность на рынке труда – 32,3%, получить специальность, которая позволит получить работу с более высокой зарплатой, чем сейчас – 29,0%, получить знания по специальности, по которой уже работаю, но не имею диплома о высшем экономическом образовании – 29,0%.

Возрастные различия в ответах проявляются тем, что в молодом возрасте предпочтение отдается экономическим факторам получения второго высшего образования – более высокая заработная плата, востребованная специальность, конкурентоспособность на рынке труда, а в более старшем возрасте на первый план выходит социальный фактор – карьерный рост и связанное с этим повышение социального статуса.

Анализ ответов на вопрос о том, как связана нынешняя занятость студентов с их первым высшим образованием показал, что 36,2% опрошенных работают по полученной в первом вузе специальности, 30,5% - работают не по первой специальности, но осваивают на рабочем месте специальность, требующую получения экономического образования, 23,8% - работают по специальности, не связанной, ни с первым высшим, ни с получаемым вторым высшим образованием и 7,7% являются сегодня предпринимателями.

Те, кто работают по первой специальности, получают второе высшее экономическое

образование по следующим причинам: получить специальность, которая обеспечит карьерный рост – 47,4%, повысить свою конкурентоспособность на рынке труда – 42,1%, приобрести специальность, которая позволит получить работу с более высокой зарплатой, чем сейчас – 28,9%, овладеть второй экономической специальностью – 28,9%.

Те, кто работают не по первой специальности, но осваивают на рабочем месте специальность, требующую получения экономического образования мотивированы следующим: получить знания по специальности, по которой уже работают, но не имеют диплома о высшем экономическом образовании – 59,4%, приобрести специальность, которая обеспечит карьерный рост – 34,4%, получить востребованную на рынке труда специальность – 31,3%, повысить свою конкурентоспособность на рынке труда – 28,1%, овладеть специальностью, которая позволит получить работу с более высокой зарплатой, чем сейчас – 25,0%.

Те, у кого работа не связана ни с первым, ни с получаемым вторым высшим образованием обосновали свое решение следующими причинами: приобрести специальность, которая позволит получить работу с более высокой зарплатой, чем сейчас – 44%, повысить свою конкурентоспособность на рынке труда – 40%, овладеть специальностью, которая обеспечит карьерный рост – 36%, получить востребованную на рынке труда специальность – 36%.

Из тех, кто ведет свой бизнес сегодня, получают второе высшее экономическое образование для того, чтобы знания помогли вести свой бизнес (60%), а также получить вторую экономическую специальность (20%) и приобрести знания по специальности, по которой они уже работают, но не имеют диплома о высшем экономическом образовании (30%).

В целом, как показало анкетирование, получение второго высшего экономического образования в большинстве случаев является внутренне осознанным и экономически необходимым шагом в условиях российского рынка труда, так как это позволит, по мнению участников опроса, обеспечить им карьерный рост (36,2%), повысить свою конкурентоспособность на рынке труда (35,2%) и получить работу с более высокой заработной платой (29,5%). Требование работодателя в качестве причины получения второго образования назвали только 3% опрошенных.

М.Н. Луканская

ФГОУ ВПО Вятская государственная сельскохозяйственная академия
г.Киров (обл.)

РАЗВИТИЕ РЕГИОНА КАК РЕЗУЛЬТАТ СТОЛЫПИНСКОЙ РЕФОРМЫ

Столыпинская аграрная реформа (1906-1916) имеет важное значение среди множества аграрных реформ в России. Она была направлена на разрушения общины и развитие частной собственности на землю в виде отрубов и хуторов. В Вятской губернии Столыпинская аграрная реформа имела свои особенности. Итог Столыпинской реформы заметное улучшение развития сельского хозяйства в России, в том числе и в Вятской губернии.

Одной из важнейших особенностей развития России со второй половины XIX века стали аграрные преобразования, принимавшие характер то реформ, то революций, но возникавшие вновь в среднем через два десятка лет. Это свидетельствует о крайней болезненности аграрного вопроса для России, и хотя его неоднократно объявляли окончательно решенным, он возникал вновь и вновь с еще большей остротой.

Именно такая ситуация развития истории сельского хозяйства предполагает попытку исследования аграрных реформ России за последние 150 лет в целом.

Россия вступила в XX век с полукрепостническим режимом в деревне, и как следствие, с

нарастающей необходимостью новых реформ. Первый шаг в этом направлении был сделан в 1861 году.

Вторым шагом стала Столыпинская аграрная реформа, правовой основой которой явился Указ от 9 ноября 1906 г. «О дополнении некоторых положений действующего закона, касающегося крестьянского землевладения и землепользования».

Реформа, начатая П.А.Столыпиным, предлагала путь развития смешанной, многоукладной экономики, где государственные формы должны были конкурировать с коллективными и частными формами в сельском хозяйстве.

По мере прогресса крестьянского хозяйства фермерского типа, ориентированного на рынок, развития отношений купли-продажи земли предполагалось естественное сокращение помещичьего фонда земли.

Исходя из установленной В.И.Лениным специализации и охвата капитализмом различных отраслей сельского хозяйства Европейской части дореволюционной России Вятская губерния входила в VI Северо-восточный (Приуральский) район позднего развития торгового молочного хозяйства «территория которых занята лесами (преимущественно казенными). Сельское хозяйство здесь развито слабо и преимущественно население занимается лесными промыслами. Хозяйство в значительной степени натуральное, экономически слабо связанное с остальной частью страны».[11,стр.68]

Накануне проведения Столыпинской аграрной реформы сельское хозяйство Вятской губернии носило, преимущественно застойный характер.

На 1 января 1902 г. в селах и деревнях проживало 94,33% населения, в городах и поселках - 5,67%. Основной массой сельского населения оставались бывшие государственные крестьяне. Они составляли 90,5% дворов и владели 94,5% надельной земли. «Население Вятского уезда исключительно земледельческое. В многоземельных волостях, в силу плохой обработки земли, недостаточного удобрения и климатических условий, урожай хлебов редко бывает чем удовлетворительный, почему местное население не дорожит землею, отправляется в отхожие промыслы и старается заняться извозом, торговлею и прочими работами и ремеслами.

Для подъема экономического благосостояния населения уезда, является крайней необходимостью заставить население дорожить землею, для чего ввести улучшенный способ обработки земли, распространить улучшенные земледельческие орудия и проч.[3]

Положение в сельском хозяйстве усугублялось неблагоприятными погодными условиями. С 1890 по 1913 г.г. губерния пережила 7 неурожайных лет.

Урожайность в среднем по губернии с десятины в 1899-1900 г.г. оставалась низкой: ржи- 42,6 пуд., овса- 43,9 пуд., пшеницы- 34,7 пуд. [5]

Особенностью землевладения в Вятской губернии являлось малочисленность помещичьих хозяйств, более 80% земель принадлежало сельским общинам, которые распределяли и перераспределяли ее среди крестьян. Почти половину крестьянских хозяйств составляли малоземельные и безземельные.

К началу XX века в Вятской губернии значительной была доля земель, принадлежавших удельному ведомству, церкви и в первую очередь, государству при том, что, государственные земли были заняты, в основном, лесами. На долю крестьян приходилось же чуть больше половины всей земли.

При таком землевладении увеличение численности зажиточных крестьян могло произойти перераспределением общинной земли и продажи казенных сельхозугодий в личную собственность крестьян, выделявшихся из общины.

Средний крестьянский надел в Вятской губернии, где большинство крестьян из бывших государственных, равнялся 16,8 дес., это было выше официальной нормы (15 дес.), установленных для многоземельных районов России, но это усредненные данные и они не показывают реальную обеспеченность земель различных слоев крестьянства. Различия же в масштабах губернии были значительными не только по количеству, но и по структуре угодий, составлявших крестьянские наделы. Нехватка лугов и выпасов сдерживала развитие

животноводства, а, следовательно, и удобрение почв.[10]

Поголовье скота за период с 1901 по 1907гг., практически не увеличивалось. По всей губернии в 1901г. – 3715246 голов всех видов скота, в 1906г. – 3438488 голов.[6]

К 1913 году наблюдается динамика роста урожайности. В целом по губернии сбор всех яровых в 1913 году значительно выше среднего. Выше всех других хлебов сбор гречихи – выше среднего на 39,1%, затем гороха – выше среднего на 37,3%; затем следуют: ячмень – выше среднего на 23,5%; овес – выше среднего на 21%; полба – выше среднего на 20,2%; пшеница – выше среднего на 10,9%. Из промышленных растений лен по губернии дал сбор выше среднего на 27,6%, конопля на 2,3%. Сбор картофеля в 1913 году определяется по губернии выше среднего на 9,9%.[8]

Важную роль в развитие сельского хозяйства России в этот период, в том числе и Вятской губернии, играли сельскохозяйственные общества, количество которых выросло с 40 в 1908г. до 81 в 1913г.

Целью данных обществ было содействовать силами своих членов развитию и совершенствованию сельского хозяйства и сельской промышленности. Для чего обществам предоставлялось право способствовать хозяевам в правильной постановке их сельскохозяйственных предприятий полезными указаниями и рекомендациями и принимать на себя посредничество по снабжению хозяев нужными в хозяйстве предметами и по сбыту произведенных ими продукции, открывая с этой целью сельскохозяйственные склады, комиссионные бюро и т.п.[9]

По указу царского правительства для практического проведения в жизнь Столыпинского закона были организованы землеустроительные комиссии.

С 7 мая 1907г. начали свою работу Елабужская, Сарапульская и Яранская комиссии. 15 октября 1911г. учреждается губернская землеустроительная комиссия. В октябре 1912 г. такие же комиссии были образованы и в остальных уездах губернии.

Для распространения Столыпинской реформы как в целом по России, так и в Вятской губернии, организовывались показательные хуторские хозяйства. Устройство показательных хуторов было предложено с тем, чтобы введен был на них четырехпольный севооборот с подсевом клевера и тимофеевки по овсу. Потому как по отчету Губернатора П.К.Камышанского в январе 1910г. при объезде летом 1909 года хуторов Елабужского уезда он увидел, что отведенная к одному месту и купленная земля по-прежнему делится на три клена и крестьяне не понимают до сих пор пользы четвертого травяного поля. «Нужно начать на опыте и доказать на деле, что закон от 9 ноября для него полезен, точно также как и полезна новая форма землепользования. Крестьянин пойдет на это только тогда, когда своими глазами увидит, что на ниве его соседа при травосеянии больше скота, а раз больше скота, то больше и удобрения – хлеб больше родит, а больше хлеба, больше денег».[2]

Из всего изложенного выше можно сделать следующие выводы.

Реформа Столыпина П.А. не решила полностью аграрного вопроса в Вятской губернии. Тем не менее, несмотря на ее ограниченность, объективные социально-экономические результаты можно характеризовать как положительные. По крайней мере, реформирование 1906-1914гг. сопровождалось не упадком, а устойчивым ростом производительных сил и товарности производства.

Из-за перехода от трехполья к многопольному севообороту в лучшую сторону изменилась структура севооборота. У определенной части крестьянских хозяйств наметилась устойчивая тенденция к интенсификации производства: использование сельхозинвентаря, минеральных удобрений, элитных семян. Кроме того, многие хозяйства стали вносить в почву заменители навозного удобрения: древесную листву, болотные травы, известь, мергель, торф, глину – в песчаные, а песок – в глинистые почвы с целью улучшения их структуры.

Все это привело к тому, что выросла средняя урожайность зерновых, увеличились товарность сельскохозяйственной продукции, вывоз ее за пределы губернии, хотя в сравнении с другими районами Европейской России он оставался низким. Если в среднем по

Европейской России стоимость продукции отправленной по железной дороге и водой на душу населения составила 17,3 руб., то по Приуральскому району, куда входила Вятская губерния – 5,2 руб.[11]

Способствовало развитию сельскохозяйственного производства и развитие различных форм кооперации, сельскохозяйственных обществ, кредитной системы.

Тем не менее, Вятской губернии, относящейся к зоне «рискованного» земледелия была недостаточной финансовая поддержка государства, чтобы нейтрализовать влияние этого фактора.

Результативной являлась переселенческая политика в губернии. В 1906-1914гг. в Сибирь прошло переселенцев из Вятской губернии 127000 чел., а обратно прошло - 35161 чел. Более половины всех укреплений за этот же период (55,7%) имело своей причиной переселение местных крестьян, при чем среди них преобладали малообеспеченные. За счет переселенцев на казенные земли внутри губернии и в Сибирь немного разрядилась земельная теснота.

По данным отчета губернатора, со дня опубликования закона к 1 января 1916г. по Вятской губернии на хутора и отруба выделилось 4444 крестьянских хозяйств, которые закрепили за собой 50171 десятин земли, что составило 4,9% от всех крестьянских хозяйств. Этот показатель был достаточно низким в сравнении с данными укрепления земли в целом по России (20-27% от общего числа крестьянских дворов).[4]

Образование индивидуальных хозяйств в губернии также успехом не пользовалось: на землях сельских обществ за годы реформы к 1 января 1916г. было образовано 4663 таких хозяйств – 0,8% всех домохозяйств губернии. На надельной земле было образовано только 60,9% общего количества хуторов и отрубов, размежеванных в регионе, большинство остальных оформилось на землях, приобретенных у Крестьянского банка. Преобладающей формой единоличного владения в губернии был отруб.[4]

Следует согласиться с мнением тех исследователей, которые считают, что не надо оценивать результаты реформы только по численным данным выходов из общины. В целом, благодаря Столыпинской реформе в экономическом развитии сельского хозяйства Вятской губернии произошли положительные сдвиги.

Столыпинская аграрная реформа 1906-1916гг. дала развитие частным формам собственности на землю в сельском хозяйстве России и Вятской губернии в частности. Имеет социальную актуальность для разработки и реализации современной аграрной политики.

Библиографический список

1. Аврех, А.Я.[Текст] П.А. Столыпин и судьбы реформ в России - М.: Политиздат, 1991. - 285с.
2. Газета Вятская речь № 8, 12.01.1910.
3. Газета Кировская правда № 110, 1941.
4. ГОУ «ГАКО» ф. № 574, оп.2, ед.хр.366, л.23,24.
5. ГОУ «ГАКО» ф. № 574, оп.2, ед.хр.360, л.2,14.
6. ГОУ «ГАКО» ф. № 574, оп.2, ед.хр.610, л.29,30,31.
7. ГОУ «ГАКО» ф. № 616, оп.1, ед.хр.1392, л.11,12,13.
8. ГОУ «ГАКО» ф. № 616, оп.2, ед.хр.414, л.10.
9. ГОУ «ГАКО» ф. № 616, оп.3, ед.хр.279, л.111об.
10. Мусихин, В.Е. Вятские крестьяне в начале XX века [Текст] /В.Е.Мусихин //Энциклопедия земли вятской/ Киров, 1995. – Т.4. –Гл.IV. –С.282-297.
11. Першин, П.Н.[Текст] Аграрная революция в России//П.Н.Першин в двух книгах – М.: Изд. «Наука», 1966.- Книга 1.- С.70-78.

Акбулакский филиал Государственного образовательного учреждения оренбургский
государственный университет

РАЗРАБОТКА СТРАТЕГИИ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ НА ОСНОВЕ КЛАСТЕРНОГО ПОДХОДА

Стратегия развития региона в настоящее время базируется на многих составляющих и использует различные механизмы. Одним из таких механизмов является использование кластеров в разработке и реализации стратегии развития региона.

К числу наиболее существенных причин, оказавших негативное влияние на темпы перехода России к рыночным отношениям, на весь ход социально-экономических преобразований в стране, несомненно, относится и явная недооценка территориального (регионального) фактора. Процесс децентрализации государственного управления идет медленно, нередко встречается сопротивление «центра». С другой стороны, получив значительные полномочия, ряд регионов устремился по пути сепаратизма. Нередки факты, когда принятые субъектами Федерации законодательные акты оказались противоречащими Конституции Российской Федерации.

Сегодня все чаще говорят о «регионализации» реформ. По мнению ученых РАН, этот процесс заключается, прежде всего, в следующем:

- во-первых, в экономической, структурной, финансово-инвестиционной, научно-технической и других видах политики;
- во-вторых, в социальной политике необходимо активизировать принцип выравнивания уровней жизнеобеспеченности населения в пределах допустимого минимума;
- в-третьих, центр тяжести реформ должен более активно и последовательно переноситься на региональный уровень;
- в-четвертых, стратегическим фактором повышения результативности современных преобразований является повышение интереса к ним населения регионов;
- в-пятых, изменение существующей системы территориальной организации, выявление новых «точек роста» в экономико-географическом пространстве России, возможная переориентация отдельных регионов [2, С. 115 - 116].

С учетом исключительной важности подлинно научного обеспечения рыночных преобразований, создания (сохранения) единого рыночного пространства в сочетании с формированием региональных рынков, с развитием местного самоуправления, возникла острая необходимость более углубленного изучения региональных социально-экономических систем во всем их многообразии.

Фактически основой региональной экономики является изучение двух главных проблем регионального развития:

- а) формирования и функционирования социально-экономической системы региона;
- б) регионального управления (политического, экономического, социального, экологического и т.д.) [1].

Потребность в разработке новых теоретических подходов к решению этих проблем регионального развития назрела давно и требует изучения мирового опыта в этой области.

Стратегия развития региона представляет собой управляемый процесс изменений в различных сферах его жизни, направленный на достижение определенного уровня развития социальной и экономической сфер на его территории, с наименьшим ущербом для природных ресурсов и наибольшим уровнем удовлетворения коллективных потребностей населения и интересов граждан, то есть с более эффективным использованием всех ресурсов.

Сущность и содержание стратегии развития региональной экономической подсистемы раскрывается в следующих положениях:

1) разработка стратегии развития направлена на обеспечение устойчивого функционирования экономической подсистемы в будущем путем установления динамичного баланса ее потенциала с окружением;

2) стратегия развития в большей мере нацелена на учет внешних факторов, поиск путей и новых возможностей в конкурентной борьбе, отслеживание и адаптацию к изменениям в окружении;

3) при разработке стратегии развития ресурсное обеспечение выступает важнейшим лимитирующим фактором;

4) результативность реализации стратегических программ выражается в том, насколько своевременно и точно любая экономическая подсистема реагирует на изменения внешней среды.

Основная идея стратегического управления в регионе заключается в необходимости учета взаимосвязи и взаимовлияния внешней и внутренней среды при определении целей экономической подсистемы региона. При этом стратегия выступает в качестве инструмента достижения целей, а для реализации самой стратегии необходимо, чтобы вся система функционировала в стратегическом режиме.

Стратегическое управление экономической подсистемой представляет собой процесс, который включает выбор стратегических целей, разработку стратегии развития и ее реализацию, а также целенаправленное, согласованное и своевременное формирование производственного и управленческого потенциалов, что в комплексе обеспечивает эффективную деятельность экономической подсистемы региона в целом.

Стратегия развития региона, по нашему мнению, должна быть нацелена на повышение благосостояния населения региона, которое можно оценить через показатель уровня жизни. Решение данной проблемы возможно на основе:

- проектирования, формирования и оптимизации системы управления регионом;
- внедрения процессного подхода к управлению регионом;
- совершенствования структуры регионального внутреннего продукта;
- постоянного наращивания потенциала региона и приобретению им дополнительных конкурентных преимуществ за счет образования кластеров в регионе.

Предпосылками успешного развития региона являются:

- мотивация населения региона;
- качественное управление регионом через оптимальную по своим характеристикам систему и процессы, создающие ценность для населения региона;
- организация и поддержание эффективных связей региона с другими регионами, в том числе в условиях приграничного сотрудничества; в данном случае регион рассматривается как открытая система.

Существует большое количество различных теорий формирования и разработки стратегии регионального развития. Но, как показывает практика развития наиболее эффективной формой экономического роста является теория кластерного механизма. В ее основе находится понятие «кластер» - сосредоточение наиболее эффективных и взаимосвязанных видов экономической деятельности, т.е. совокупность взаимосвязанных групп успешно конкурирующих фирм, которые образуют «золотое сечение, в западной интерпретации «diamond – бриллиант» всей экономической системы государства и обеспечивают конкурентные позиции на отраслевом, национальном и мировом рынках.

Кластер в экономической литературе определяется как индустриальный комплекс, сформированный на базе территориальной концентрации сетей специализированных поставщиков, основных производителей и потребителей, связанных технологической цепочкой, и выступающих альтернативой секторальному подходу [3].

Отражая динамику относительных преимуществ кластеры формируются, расширяются, углубляются, но могут также со временем сужаться, свертываться, распадаться. Подобная

динамичность и гибкость кластеров является еще одним преимуществом по сравнению с другими формами организации экономической системы.

Основоположителем теории кластерного развития является М. Портер, который изучил данную проблему посредством исследования конкурентных позиций более 100 отраслей различных стран. М. Портер обратил внимание на то, что наиболее конкурентоспособные в международных масштабах фирмы одной отрасли обычно не бессистемно разбросаны по разным развитым государствам, а имеют свойство концентрироваться в одной и той же стране, а порой даже в одном и том же регионе страны. Это не случайно. Одна или несколько фирм, достигая конкурентоспособности на мировом рынке, распространяет свое влияние на ближайшее окружение: поставщиков, потребителей и конкурентов. В свою очередь, успехи окружения оказывают положительное влияние на дальнейший рост конкурентоспособности данной компании. В итоге формируется «кластер» - сообщество фирм, тесно связанных отраслей, взаимно способствующих росту конкурентоспособности друг друга. Для всей экономики государства кластеры выполняют роль точек роста внутреннего рынка и базы международной экспансии. Вслед за первым в экономике часто образуются новые кластеры, и международная конкурентоспособность страны увеличивается. Высокая конкурентоспособность страны держится именно на сильных позициях отдельных кластеров, тогда как вне их даже самая развитая экономика может давать посредственные результаты. Когда формируется кластер, все производства начинают в нем оказывать друг другу поддержку. Выгода распространяется по всем направлениям связей. Новые производители, приходящие из других отраслей кластера, ускоряют развитие, стимулируя различные подходы к НИОКР и обеспечивая необходимые средства для внедрения новых стратегий. Происходит свободный обмен информацией и быстрое распространение новшества по каналам поставщиков или потребителей, имеющих контакты с многочисленными конкурентами. Взаимосвязи внутри кластера, часто абсолютно неожиданные, ведут к разработке новых путей в конкуренции и порождают совершенно новые возможности. Людские ресурсы и идеи образуют новые комбинации. Кластер становится средством для преодоления замкнутости на внутренних проблемах, инертности, негибкости, негибкости и сговоров между соперниками, которые уменьшают или полностью блокируют благотворное влияние конкуренции и появление новых фирм. Таким образом, наличие кластера позволяет национальной отрасли поддерживать свое преимущество, а не отдавать его тем странам, которые более склонны к обновлению. Наличие целого кластера отраслей ускоряет процесс создания факторов там, где имеется группа внутренних конкурентов. Все фирмы из кластера взаимосвязанных отраслей делают инвестиции в специализированные, но родственные технологии, в информацию, инфраструктуру, человеческие ресурсы, что ведет к массовому возникновению новых фирм. Кластеры являются причиной крупных капиталовложений и пристального внимания правительства, т.е. кластер становится чем-то большим, чем простая сумма отдельных его частей. В процессе развития кластера экономические ресурсы начинают притекать к нему из изолированных отраслей, которые не могут использовать их также продуктивно.

Таким образом, национальная конкурентоспособность во многом зависит от уровня развития отдельных кластеров. Этот факт имеет большое значение для правительственной политики и стратегии развития отдельных регионов, в которых образуются кластеры.

Кластерный подход к изучению экономических процессов стратегии регионального развития применяется и в ряде других теорий. Е. Лимер рассматривал кластеры с высоким уровнем корреляционного экспорта при анализе торговли на национальном уровне [4]. Французские ученые И. Толенадо и Д. Солье использовали понятие «фильеры» для описания групп технологических секторов [5]. Формирование фильеров объяснялось зависимостью одного сектора от другого по технологическому уровню. Таким образом, фильеры представляют собой более узкую интерпретацию кластера, так как основываются на одном

из критериев возникновения кластера - на необходимости создания технологических связей между отраслями и секторами экономики для реализации их потенциальных преимуществ.

Кластерный подход также используется в разработках шведских теоретиков. Их кластерная теория в основном формируется на структуре национальной экономики, а точнее на изучении взаимосвязей крупных шведских многонациональных корпораций. Здесь кластеры базируются на тезисе Е. Дахмена «о блоках развития» [7]. Основой развития конкурентного успеха по Дахмену является наличие связи между способностью одного сектора развиваться и способностью обеспечивать прогресс в другом. Развитие должно происходить поэтапно, или по «вертикали действий» в пределах одной отрасли, связанной с другими отраслями, что обеспечит возможность завоевания конкурентных преимуществ.

Наиболее современные теории развития конкурентоспособности на основе кластеров разработаны В. Фельдманом. Преимущества данной теории заключаются в том, что они основаны на обширных эмпирических исследованиях диверсификационных форм в различных странах [6]. Суть теории заключается в следующем. Диверсификация часто следует матрице «затраты-выпуск» или контактам между отраслями, связанными отношениями поставок и приобретения. Это согласуется с механизмами, которые ведут к образованию кластеров. Более того, наиболее жизнеспособные кластеры инновационной активности формируются на основе диверсификации.

Как показывает мировая практика функционирования наиболее преуспевающих экономических систем, высокую конкурентоспособность и стабильный экономический рост, прежде всего, обеспечивают факторы, стимулирующие распространение новых технологий. Учитывая то обстоятельство, что современные конкурентные преимущества практически полностью обеспечиваются за счет преимуществ в технологиях производства, управления, организации продвижения товаров, успешное развитие конкурентоспособности экономической системы возможно при комплексном использовании теорий кластерного механизма и современных концепций инновационного развития в стратегии развития региона.

Понятие «кластер» может использоваться как в целях анализа, так и в целях практической деятельности. В первом случае кластер представляет собой альтернативный отдельному предприятию или отрасли объект изучения и, в частности, прогнозирования.

Во втором случае кластер является объектом поддержки в рамках стратегии регионального развития, разработчики которого нередко предусматривают меры по формированию кластеров, рассчитывая на то, что кластеры повышают производительность, инновационность, конкурентоспособность, прибыльность и занятость в находящихся в данном регионе фирмах [1].

Для эффективного функционирования в своем составе кластер должен иметь три основных взаимосвязанных элемента. Первым компонентом являются ключевые фирмы - лидеры, экспортирующие свои товары или услуги за пределы республики. Второе, что необходимо для осуществления деятельности этих фирм, - сеть внутриреспубликанских производителей-поставщиков, снабжающих лидеров сырьем, комплектующими, осуществляющих для них сервисные, логистические услуги и т.п. И, наконец, третий важный компонент - бизнес-климат - инфраструктура, система доступа к качественным человеческим ресурсам, к рынкам капитала, система налогообложения, административные барьеры, транспортная инфраструктура, наличие научно-исследовательских институтов и центров [2].

Для того чтобы, с одной стороны, повысить конкурентоспособность кластеров, а с другой - максимально полно использовать их потенциал для увеличения добавленной стоимости и обеспечения динамичного и эффективного роста национальной экономики республики, сегодня важно формирование в республике системы кластерного управления ведущими отраслями на основе кластерного подхода.

Кластерный подход – это подход, основанный на идее, что при кучном размещении близких по профилю предприятий создаются условия, ускоряющие их развитие и, как следствие, развитие региона в целом [3]. Кластерное управление позволяет рационально сочетать преимущества и возможности вертикальной интеграции и конкуренции. Мировая практика показывает, что только таким образом, объединив усилия и преимущества всех участников, республика сможет достойно конкурировать не только на внутреннем, но и внешнем рынке.

Кластерный подход на практике реализуется проведением кластерной политики – деятельностью по поддержке кластеров. Она включает в себя:

- ликвидацию барьеров для инноваций;
- инвестиции в физическую инфраструктуру и в человеческий капитал;
- поддержку географической концентрации фирм.

Кластерная политика рассматривается как альтернатива традиционной «промышленной политике», в рамках которой осуществляется поддержка конкретных предприятий и отраслей [1]. Кластерная политика предусматривает принятие стратегии и программ развития отдельных кластеров.

Основные преимущества кластерного подхода:

Стимулирует приток в регион иностранных инвестиций, так как в настоящее время крупные международные компании предпочитают инвестировать в те регионы, где уже имеются сложившиеся кластеры в необходимых отраслях или есть предпосылки для их формирования.

Оказывает мощное влияние на малый бизнес. Сильные международные позиции основных кластерообразующих предприятий стимулируют расширение внешнеэкономической деятельности обслуживающих их предприятий.

Усиливает конкурентоспособность региональной экономики, так как позволяет государственным структурам четче регулировать направления социально-экономического развития региона, прогнозировать и корректировать их за счет координации усилий заинтересованных сторон.

Понижает для самих участников кластеров барьеры выхода на рынки сбыта продукции и поставок сырья и материалов, рабочей силы.

Снижает затраты участников кластеров за счет эффекта масштаба, который проявляется при кооперации производителей и потребителей [4].

Позволяет эффективно использовать сложившуюся устойчивую систему распространения новых технологий, знаний, продукции, так называемую технологическую сеть, которая опирается на совместную научную базу [5].

Преимущества существующих теорий кластерного развития апробированы на практике. Достижения большинства преуспевающих экономических систем позволяют сделать вывод о полезности рассмотренных теорий и для разработки стратегий развития регионов.

Библиографический список

- 1 Лавровский, Б. Л. Региональная сбалансированность в РФ: мифы и реальность / Б. Л. Лавровский, Е. А. Шильцин // ЭКО. Экономика и организация промышленного производства – 2005. - № 4. С. 83 – 93.
- 2 Некрасов, Н. Н. Региональная экономика / Н. Н. Некрасов // М.: Моск. рабочий, 1987. – 258 с.
- 3 Портер М. Международная конкуренция. - М., 1993.
- 4 Leamer E.E. Sources of International Comparative Advantage: Theory and Evidence / Cambridge, MIT Press, 1984.
- 5 Tolenado J.A. Propjs des Filires Industrielles. - Revue d'Economie Industrielle. - V. 6. - 1978. - № 4. - P. 149-158; Soulie D. Filieres de Production et Integration Vertical. - Annales des Mines, Janvier 1989. - P. 21-28.
- 6 Dahmen E. Entrepreneurial Activity and the Development of Swedish Industry, 1919-1939. - Stockholm, 1950; Mattsson L. G. Management of Strategic Change in a "Markets-as-Networks" Perspective. In the Management of Strategic Change/ Ed. by Fndrew M. Pettigrew. - Oxford, N. Y., 1987.
- 7 Feldman V. P., Audretsch D.B. Innovation in Cities: Science based Diversity, Specialization and Localized Competition-European Economic Review. - 1999. - № 43. - P. 409-429.

РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННЫХ РАСЧЕТОВ В ЭКОНОМИКЕ ПРЕДПРИЯТИЙ

В статье рассматриваются вопросы изменения и развития хозяйственного расчета на предприятиях. Анализируется качественное изменение структуры системы внутрихозяйственных расчетов в правовом и экономическом аспектах. Кроме того, определяется роль системы внутрихозяйственных расчетов в обеспечении вклада подразделений предприятия в общий финансовый результат деятельности на примере железнодорожного транспорта.

Основные понятия

Внутрихозяйственные расчеты (ВХР) – это экономические отношения между подразделениями организации, возникающие:

- 1) по операциям перемещения имущества, обязательств, доходов, расходов и капитала с баланса одного подразделения на баланс другого подразделения организации;
- 2) по хозяйственным операциям, одновременно отражаемым в разных подразделениях организации в силу специфики ведения бухгалтерского учета, не связанным с перемещением имущества, обязательств, доходов, расходов и капитала.

С другой стороны, существует понятие хозяйственного расчёта, которое было сформулировано, как система экономических отношений, возникающая в процессе социалистического воспроизводства между обществом в целом и отдельными его производственными звеньями (предприятиями, объединениями) и между самими подразделениями по поводу общественно необходимых затрат труда и распределения чистого дохода предприятий. Государство при административной экономике организует хозяйственный расчёт, законодательно оформляя хозрасчётные отношения в правовых и административных актах. [5]

На практике хозяйственный расчёт выступает как метод ведения хозяйства и управления, сущность которого состоит в том, что каждое предприятие (подразделение предприятия) в денежной форме соизмеряет затраты на производство и результаты своей хозяйственной деятельности, покрывает свои расходы денежными доходами от реализации продукции и обеспечивает рентабельность производства.

Система ВХР как категория гражданского права

Хозяйственный расчёт, базирующийся на общественной собственности на средства производства, принципиально отличается от коммерческого расчёта, который служит частным интересам. Хозяйственный расчёт осуществляется в интересах всего общества, повышения его благосостояния, т. е. направлен на реализацию основного экономического закона. Он позволяет сочетать интересы общества с интересами отдельных коллективов предприятий и каждого сотрудника. В данном виде хозяйственный расчет использовался при введении его на предприятиях.

Начало разработки теории хозяйственного расчёта принадлежат В. И. Ленину: «перевод госпредприятий на так называемый хозяйственный расчет неизбежно и неразрывно связан с новой экономической политикой, и в ближайшем будущем неминуемо этот тип станет преобладающим, если не исключительным» [1]. Дальнейшее развитие теория хозяйственного расчёта получила в документах КПСС и Советского правительства, коммунистических и рабочих партий, государственных и хозяйственных органов, а также в работах экономистов СССР и других социалистических стран.

Были выделены основные принципы хозяйственного расчёта, которые сохранили свою актуальность и на современных предприятиях:

- хозяйственная самостоятельность предприятий (подразделений),
- материальная заинтересованность их коллективов и каждого отдельного работника в результатах своей хозяйственной деятельности,
- материальная ответственность за эти результаты,
- контроль рублём.

Достижение экономическим субъектом стратегических (выживание организации в долгосрочной перспективе) и оперативных (например, получение дохода) целей в условиях внешней среды невозможно без целенаправленной работы по совершенствованию системы управления.

Одним из направлений этого развития является повышение роли структурных подразделений путем делегирования им от вышестоящего органа управления полномочий (а значит, и ответственности), внедрения системы экономической заинтересованности членов трудового коллектива и их индивидуальной ответственности за конечный результат деятельности подразделения.

Заметим, что далеко не всегда в России системы управления эволюционируют в сторону совершенствования. В условиях отсутствия конкуренции в некоторых отраслях встречаются два направления их деградации.

Первый касается в основном государственного сектора экономики и характеризуется чрезмерной бюрократизацией: управленческие процедуры становятся самоцелью, оценка деятельности осуществляется не по реальному результату, а зависит от точного исполнения формальной процедуры.

Второй касается случая, когда собственником (мажоритарным акционером) является недавний выходец из малого бизнеса (обладающий стратегическим мышлением, но не имеющий знаний и опыта в управлении). Организационная структура в этом хозяйствующем субъекте является элементарной (двухуровневой): один руководитель, все остальные - исполнители. Наличие формального структурирования системы управления значения не имеет, так как превалируют неформальные управленческие процедуры. Менеджеры высшего и среднего звена в этой системе выполняют в основном роль консультантов при собственнике. В обоих случаях результат достигается ценой неоправданно высоких издержек. Жизнеспособность этих структур обеспечивается за счет отсутствия реальных конкурентов.

В СССР в условиях отсутствия двух важнейших факторов - частной собственности на средства производства и естественной (рыночной) конкуренции - вопрос об эффективности народнохозяйственного механизма стоял особенно остро. Решить эту проблему предполагалось внедрением «полного хозрасчета» в отношении всех самостоятельных предприятий (объединений) и «внутреннего хозрасчета» - в рамках каждого предприятия в отношении его структурных подразделений (производственных единиц). Реализовать эту модель хозяйствования, несмотря на неоднократные попытки, так и не удалось.

В 1988 году С.А. Стуков считал, что «...предприятие должно подразделяться на сферы (центры) ответственности, в разрезе которых организуется производственная деятельность, осуществляются контроль и оценка ее результатов. К таким сферам (центрам) ответственности можно отнести производства, внутри них - цехи, участки, бригады, возглавляемые соответственно начальниками, мастерами, бригадирами» [4].

Примерно в это же время В.Ф. Палий выдвинул аналогичную точку зрения, согласно которой «...места возникновения затрат, являясь структурными подразделениями предприятия, одновременно выступают элементами системы внутрихозяйственного расчета, а значит, и центрами хозяйственной ответственности» [2].

Реформирование хозяйственной деятельности государственных предприятий в этом направлении в нормативных актах СССР было названо «обособлением» (см. ст.ст.1, 5, 6

Закона СССР от 30.06.1987 N 7284-XI «О государственном предприятии (объединении)» []. Таким образом, в 1986 - 1991 гг. в системе «внутреннего хозрасчета» появилось понятие «обособленное подразделение» (как раз в это время формировался гражданско-правовой статус филиала и представительства), под которым понималось структурное подразделение предприятия, включенное в систему ВХР.

Именно этим и объясняется появление в проекте Основ правовой нормы ст.24: на уровне основного закона, регулирующего товарно-денежные отношения в стране, было предписано предприятиям (и не только государственным) внедрять прогрессивные формы хозяйствования. Это полностью соответствовало главной цели советского гражданского права: способствовать «созданию материально-технической базы коммунизма» путем «укрепления хозрасчета ... и обеспечения материальной заинтересованности трудящихся в результатах хозяйственной деятельности».

Для перевода структурных подразделений на «внутренний хозрасчет» необходимо было осуществить целый комплекс мероприятий, в том числе:

1) утвердить положение о структурном подразделении, в котором должны быть определены отдельное место и роль подразделения в организационной структуре предприятия, осуществляемые функции, орган управления, права и обязанности (должностная инструкция) руководителя, в том числе в части осуществления делегированных ему полномочий (организационный фактор обособления);

2) выделить из состава имущества предприятия основные и оборотные фонды, необходимые для выполнения структурным подразделением его функций, оформить факт «наделения» этим имуществом структурного подразделения и организовать его обособленный учет на отдельном балансе в составе самостоятельного баланса предприятия (имущественный фактор обособления).

В наше время рынок и конкуренция, а не вышестоящие государственные органы управления (главки, министерства и т.п.) заставляют хозяйствующих субъектов постоянно искать способы повышения эффективности своей деятельности. Именно поэтому система ВХР ни в коей мере не потеряла своей актуальности.

Теоретические наработки того времени, соединенные с современными методиками управленческого учета, основанными на достижениях информационных технологий, являются одним из реальных источников повышения производительности труда и рентабельности производства (выполнения работ, оказания услуг). Не претерпел принципиальных изменений и путь перевода структурного подразделения на «внутренний хозрасчет». Как и прежде, необходимо создать организационный и имущественный факторы его обособления внутри хозяйствующего субъекта.

Следует обратить внимание, что, во-первых, не стоит забывать о том, что конструкция «обособленного подразделения» взята из сферы экономики. В условиях административно-командной системы было вполне возможно установить единые экономические критерии «обособления» (на основе «научно обоснованных» показателей) и директивно внедрять прогрессивные формы хозяйствования.

Сейчас кардинально изменились принципы гражданского права и метод регулирования хозяйственной (предпринимательской, экономической) деятельности. Функционирование хозяйственного механизма регламентируется правовыми нормативными актами только в части, затрагивающей государственные и общественные интересы (например, при эксплуатации объектов, являющихся источником повышенной опасности, обороте наличных денег и валютных ценностей и т.п.).

По всем остальным вопросам организации производственного процесса, в том числе системе и структуре управления, решения принимаются исключительно самим предпринимателем (собственником и назначенным им менеджментом). Поэтому сторонние организации и должностные лица, в том числе различные контролирующие и надзорные государственные органы, не вправе определять количественные и качественные критерии

организационного и имущественного состояния системы ВХР во внутрифирменной структуре управления.

Во-вторых, конкретное содержание мероприятий по формированию обособленных подразделений (центров ответственности) является конфиденциальной информацией (коммерческой тайной), так как это - одно из направлений интенсивного развития (без потребления дополнительных материальных ресурсов) хозяйствующего субъекта и, следовательно, способ повышения его конкурентоспособности. Кроме этого внутрифирменные процедуры управления часто являются нематериальным активом, приносящим доход в виде платы по договору коммерческой концессии (глава 54 Гражданского Кодекса РФ).

В-третьих, процедуры системы ВХР становятся юридически значимыми для прав и обязанностей участников правоотношений (и гражданских, и налоговых) только тогда, когда они надлежащим образом формализованы.

Система ВХР как экономическая категория

В налоговом праве система ВХР рассматривается с точки зрения ее состава, т.е. субъектов – подразделений и имеет совсем иное содержание - в его основу положен исключительно только территориальный фактор (пункт 2 статья 11 Налогового Кодекса РФ). Такое его значение не соответствует общепринятому смыслу этого термина, согласно которому «подразделение» - это элемент именно организационной структуры управления: цех, отдел, бюро и т.п. Одновременно нельзя не отметить, что данный подход сделал «обособленное подразделение» как категорию налогового права (для целей регулирования налоговых отношений) легко и достаточно точно определимым (идентифицируемым).

Однако, как было указано выше, для сферы налогового права наряду с территориальным фактором существенную роль играет «обособленность» также в плане организационного и имущественного выделения подразделений. Сейчас для учета этих факторов в налоговом праве (часть вторая НК РФ) стали использоваться в качестве квалифицирующих признаков факт открытия расчетного счета (по месту нахождения подразделения) и организация учета имущества подразделения на отдельном балансе.

Наличие у обособленного подразделения расчетного счета и отдельного баланса действительно является подтверждением делегирования органом юридического лица части управленческих полномочий руководству территориально обособленного подразделения, а также наделения этого подразделения имуществом для выполнения порученных ему функций. Это означает создание организационного и имущественного факторов обособления, что в совокупности с территориальным фактором служит доказательством приобретения этим территориально обособленным подразделением гражданско-правового статуса филиала или представительства.

По нашему мнению, при создании (открытии) такого территориально обособленного подразделения налогоплательщик-организация обязан выполнить требование статьи 55 ГК РФ и в установленном порядке дополнить свой устав сведениями об этом подразделении. ам.

Кроме налогового подхода к системе ВХР в современном предприятии необходимо помнить о значимости такой системы для оценки экономического эффективности результатов деятельности организации в целом.

Система внутрихозяйственных расчетов, применяемая в крупной компании, требует определения оценочного подхода к деятельности каждой хозяйственной единицы. Для этого необходимо разработать ряд показателей, которые всесторонне и объективно отражают эффективность производства отдельных структур организации, так и компании в целом. В данном случае соблюдается один из принципов хозяйственного расчета – стремление оценивать не работу компании в целом, а результат отдельных подразделений.

Также необходимо учесть, что показатели должны иметь целевые значения, которые количественно их оценивают. При этом целевые значения устанавливаются на краткосрочную и долгосрочную перспективу.

Система оценочных показателей деятельности каждого отдельного подразделения должна отвечать следующим требованиям:

- 1) показатели должны отражать эффективность использования всех основных факторов деятельности;
- 2) система показателей должна учитывать специфику компании в целом и каждого отдельного подразделения;
- 3) показатели должны предоставлять возможность решения определенных задач;
- 4) выбор показателей для отдельных подразделений должен увязываться с системой материального стимулирования.

Как правило, для оценки эффективности производственной деятельности предлагается использование таких показателей, как производительность труда, себестоимость продукции (работ, услуг), рентабельность производства и прибыльность производства.

Использование системы ВХР на современных предприятиях железнодорожного транспорта

В условиях проведения реформ крупных отраслей, в том числе на железнодорожном транспорте, остро встает проблема их внутренних экономических изменений. Проблема дальнейшей деятельности и развития железнодорожного транспорта должна рассматриваться не как вытеснение внутренних взаимоотношений, не дробление крупных предприятий на более мелкие, а внутренняя реорганизация путем совершенствования системы внутрихозяйственных расчетов (ВХР). Это требует обоснования рациональной структуры субъектов, объектов, содержания системы ВХР, механизма ее функционирования.

В данном случае задача состоит в том, чтобы с учетом особых условий каждого структурного подразделения установить на каком уровне системы внутрихозяйственных расчетов эффективно поддерживать отношения по поводу производства, обмена, распределения и потребления. Кроме того, необходимо учитывать существующую кооперацию производства на железнодорожном транспорте такого специфического «продукта» как услуги перевозки.

Предметом взаимоотношений (учета) между выделенными уровнями системы ВХР является объект расчетов. Руководствуясь экономическим смыслом, в качестве объектов расчетов системы ВХР мы выделяем:

- имущество и обязательства,
- доходы и расходы.

Таким образом, объект системы внутрихозяйственных расчетов (ВХР) представляет собой средства и источники организации, влияющие на формирование внутренних взаимодействий между ее подразделениями.

Регулирование экономических отношений между подразделениями железнодорожного транспорта основано на общих принципах бухгалтерского учета с использованием специфического подхода к отраслевым особенностям.

В том числе система ВХР играет большую роль в формировании внутреннего контроля на предприятиях железнодорожного транспорта и определении информационных потоков.

Информационные потоки являются важнейшим компонентом системы ВХР и внутреннего бухгалтерского контроля, включающим в себя процедуры сбора, ввода, обработки, хранения информации, формирования отчетов, позволяющих руководству принимать управленческие решения. Организация нуждается в сборе информации финансового и нефинансового характера из внешних и внутренних источников с тем, чтобы предоставлять возможность сотрудникам организации своевременно выполнять свои обязанности, в том числе в области финансового внутреннего контроля.

В части системы внутреннего контроля можно выделить следующие основные элементы информационного взаимодействия:

- информирование по задачам внутреннего контроля;
- разграничение доступа к информационным системам;

- управление внесением изменений в процессы и информационные системы.

Информирование в соответствии с поставленными задачами системы ВХР обеспечивает доведение информации об обязанностях по осуществлению внутреннего контроля до сведения соответствующих сотрудников, разъяснение сотрудникам основных понятий и принципов внутреннего контроля, а также отдельных учетных и контрольных процедур. Данный элемент имеет большое значение, так как эффективное функционирование системы ВХР возможно только при активном и постоянном участии всех сотрудников в процессе, при проведении внутреннего и внешнего обучения сотрудников, при определении целей внутреннего контроля (например, в части показателей эффективности). Другими способами информирования и коммуникации являются личное общение и личный пример, методические материалы, должностные инструкции, административные санкции за нарушение процедур контроля и т.д.

Разграничение доступа к информационным системам и ресурсам необходимо поскольку, помимо организационного разделения функций, существует необходимость физического и логического разграничения ответственности и прав в рамках действующих информационных систем и доступных информационных ресурсов. Главным образом, речь идет о разграничении доступа к финансовой информации (доступ только к необходимой и соответствующей должностным инструкциям информации) и ограничении прав пользователей финансовых информационных систем.

Управление внесением изменений в процессы и информационные системы обусловлено характером и значимостью рисков, возникающих при осуществлении изменений в существенных процессах и поддерживающих их информационных системах. Для снижения рисков, которые могут возникнуть в связи с внесением изменений в процессы и информационные системы, необходимо, чтобы:

- существовали формальные процедуры создания, тестирования и внесения изменений,
- процесс внесения изменений был спланирован и контролируем,
- изменения в существенных процессах и поддерживающих их информационных системах были авторизованы на соответствующем уровне,
- конечные пользователи были вовлечены в процесс разработки и тестирования.

К формированию информационных потоков относятся:

- ✓ Эффективный процесс подготовки необходимых отчетов руководству и ответственным сотрудникам для выполнения должностных обязанностей.
- ✓ Формальный процесс обмена информацией между подразделениями железнодорожного транспорта, необходимой для подготовки бухгалтерской отчетности (с указанием сроков подготовки данных, ответственных сотрудников и т.п.).
- ✓ Участие представителей бухгалтерской службы в разработке и изменении информационных систем, задействованных в процессе ведения бухгалтерского учета во всех подразделениях железнодорожного транспорта.
- ✓ Стандартные процедуры разработки и внесения изменений в процессы обработки информации и информационные системы.
- ✓ Своевременное отражение изменений в отношении осуществляемых функций в рамках системы ВХР в должностных инструкциях и доведение информации об изменениях до сведения сотрудников.
- ✓ Участие руководителей подразделений в анализе отчетности, относящейся к соответствующему подразделению.

Кроме формирования информационных потоков, обеспечивающих эффективность функционирования системы ВХР, необходимо организовать постоянный мониторинг по всей организационной структуре.

Под мониторингом понимаются процедуры оценки системы ВХР. Система ВХР должна проверяться с целью идентификации областей рисков, которые не покрыты существующими

контролями, а также тех контролей, которые не функционируют должным образом. Проверки системы внутреннего контроля могут носить постоянный или разовый характер.

Постоянный мониторинг необходим для непрерывного обеспечения эффективной работы существующих контролей и поддержания системы ВХР в актуальном состоянии. Мониторинг осуществляется сотрудниками предприятий железнодорожного транспорта, которым присваивается роль контролеров по отношению к определенным контрольным действиям. Как правило, контроли объединяются по областям учета, по этапам процесса подготовки бухгалтерской отчетности, а также по видам контролей, на основании чего группы контролей распределяются между контролерами, осуществляющими мониторинг. Роль контролера должна быть отделена от ролей учета, материальной ответственности и авторизации хозяйственных операций в соответствии с общими принципами разделения обязанностей. Также могут проводиться отдельные проверки эффективности контроля.

К видам мониторинга ВХР можно отнести:

- Проверки на постоянной основе руководителями полноты осуществления сотрудниками контрольных процедур и отработки выявленных расхождений.
- Регулярные выборочные проверки выполнения контрольных процедур в системе ВХР (тестирование).
- Регулярные проверки осведомленности сотрудников подразделений железнодорожного транспорта относительно содержания и уровня важности контрольных действий, входящих в их обязанности.
- Проверка отчетов о фактически выполненных контрольных действиях.
- Аналитические проверки отчетности подразделений в системе ВХР.

Библиографический список

1. Ленин В.И. Полное собрание сочинений. 5 изд. т. 44. – М.: с. 245
2. Палий В.Ф. Основы калькулирования. – М: Финансы и статистика, 1987, с.104
3. Советское гражданское право. – М: ВЮЗИ, 1988, с.321
4. Стуков С.А. Система производственного учета и контроля. – М: Финансы и статистика, 1988, с. 223
5. Татур С.К. Хозяйственный расчет в промышленности СССР. 3 изд. – М: 1970, с. 287

Н.Н. Мырсыкова

Электростальский политехнический институт (филиал)
ФГОУ ВПО «Национальный исследовательский технологический университет МИСиС»
Россия, Электросталь

ТРАНСФЕРТНОЕ ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ КАК АКТИВНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ ИНСТРУМЕНТ В КОРПОРАТИВНОМ МЕХАНИЗМЕ УПРАВЛЕНИЯ

В статье рассматривается идея использования системы трансфертного ценообразования в распределении корпоративной прибыли между структурными подразделениями предприятия и оценке эффективности деятельности бизнес - единиц. Распределение доходов в соответствии с базами распределения учитывает вклад каждого подразделения и реализуется легче, чем распределение по принципу купли - продажи.

В результате модернизации экономики, рыночных преобразований неизбежно происходит развитие производственной кооперации, реструктуризация бизнеса, его специализация, появляются дочерние предприятия, филиалы, отделения фирм, что в управленческом учете принято называть центрами ответственности. Происходит в определенной степени децентрализация организационной структуры.

Концепция преобразований на основе учета и анализа по центрам ответственности предусматривает применение к различным подразделениям предприятия различных целевых функций, которые наиболее эффективно стимулируют данные подразделения в хозяйственной деятельности предприятия, позволяют сопоставлять и оценивать вклад подразделений в изменение конечных финансовых результатов предприятия.

Принципам эффективного хозяйствования отвечает создание на предприятии такой системы менеджмента, которая бы справедливо учитывала вклад каждого работника в совокупный доход предприятия и внедряла механизмы мобилизации внутренних ресурсов, направленные на понижение себестоимости и повышение качества производимой продукции, а параллельно с этим на улучшение конкурентных позиций.

Оптимизация системы материального стимулирования является следствием бюджетирования по центрам ответственности.

Бюджетирование, выделение центров ответственности, внутренний расчет и внутрихозяйственные цены неотделимы друг от друга как важнейшие условия учета всех сторон работы и трудового вклада различных подразделений предприятия в общие итоги производственной деятельности трудовых коллективов.

Современный подход нацелен на имитацию внутреннего микрорынка организации.

В условиях внутрифирменного коммерческого расчета нередко возникает необходимость реализации продукции, работ или услуг между подразделениями одного и того же предприятия, фирмы. Возможность такой внутрифирменной реализации появляется с введением трансфертных цен. Трансфертная цена – цена, по которой один центр ответственности передает свою продукцию или услугу другому центру ответственности. Принято считать, что трансфертное ценообразование характерно в основном для крупных транснациональных корпораций, подразделения которых территориально разобщены, находясь в том числе и в разных странах. Однако трансфертное (внутрифирменное) ценообразование сегодня становится весьма актуальным и для более мелких производств.

Трансфертное ценообразование становится активным финансовым инструментом в корпоративном механизме управления. При этом появляется возможность воздействия на показатели работы каждого подразделения, занятого изготовлением продукции. В итоге это способствует увеличению прибыли отдельных подразделений фирмы, что приводит к увеличению прибыли фирмы в целом.

Не существует единой методики формирования расчетной цены, они разрабатываются с учетом производственных особенностей и организационной структуры конкретного предприятия.

Внутрихозяйственные расчетные цены должны быть сопоставимы, должны объективно отражать эффективность использования материальных ресурсов производства, учитывать качество продукции, характеризовать вклад соответствующего подразделения в результаты производства. При внутрипроизводственных расчетах важным является определение внутренних цен на соответствующую продукцию. Это имеет большое значение, поскольку внутрифирменный расчет становится неотъемлемым средством экономической работы отдельных цехов, подразделений.

Как инструмент планирования трансфертные цены регулируют внутрикорпоративные хозяйственные связи, используемые в качестве инструмента контроля, - обеспечивают достижение плановых показателей по прибыли, снижение издержек производства и реализации продукции на всех этапах производства и движения товара к конечному потребителю.

Немаловажную роль трансфертные цены играют в контроле за выполнением финансового плана. Кроме того, их широко используют в целях распределения ресурсов и прибыли внутри компании. Наиболее часто необходимость введения трансфертных цен возникает при определении эффективности работы подразделений (отделения, филиала, цеха).

Существует два основных типа распределения доходов предприятия:

1. Распределение по принципу покупки - продажи внутренних услуг

2. Разнесение доходов в соответствии с базами распределения.

Распределение прибыли по цехам, структурным единицами возможно пропорционально производственным фондам, себестоимости продукции либо заработной плате цехов, объему продукции, а также на базе трансфертной цены.

В случае распределения доходов - расходов по принципу купли - продажи внутренних услуг трансфертная цена определяется путем переговоров между "продающим" и "покупающим" подразделением, либо путем применения альтернативных цен внешнего "рынка".

Несмотря на то, что данный подход наиболее полно отражает принципы внутреннего рыночного расчета, он имеет ряд существенных недостатков

- Потенциальный конфликт между взаимосвязанными подразделениями, от которого может существенно ухудшиться качество оказываемой услуги
- Большие временные затраты на согласование уровня внутренних цен
- Повышенные требования к учетной системе.

В каждом конкретном случае руководство, внедряющее трансфертное ценообразование, должно определить разумный компромисс между справедливостью распределения и объемом временных и финансовых расходов, а также рисков, которые оно готово для этого понести.

При внутреннем распределении доходов трансфертное ценообразование представляет собой учет внутреннего перераспределения доходов между бизнес - единицами на принципах хозрасчета. Внедрение системы бюджетирования позволяет определить прямой финансовый результат деятельности центров ответственности. После проведения структуризации известен их перечень и их типология, которая определяет финансовые критерии для оценки деятельности.

Идея трансфертного ценообразования заключается в том, что значительную часть прямых доходов и расходов, зафиксированных при прямом бюджетировании в местах их возникновения, необходимо распределить между бизнес - единицами для определения реального финансового результата, затем необходимо определить внутренние цены и перераспределить между бизнес - единицами результаты, учитывая вклад каждого подразделения.

Менеджеры центров прибыли несут ответственность и обладают полномочиями как в части затрат, так и в части поступлений. Стандартные показатели бухгалтерской отчетности организации могут быть применены к отдельным подразделениям. В простейшем случае стандартный отчет заканчивается для центров прибыли на показателе прибыли от реализации, которая и является критерием оценки деятельности центра. Остальные показатели отчета о прибыли определяются и рассчитываются только на уровне организации в целом. На основе сегментарной отчетности делаются выводы о профессиональной пригодности того или иного менеджера, разрабатываются финансовые и нефинансовые критерии оценки деятельности подразделений.

В целях стимулирования эффективности бизнеса необходимо оценить вклад каждого сегмента в конечные результаты деятельности организации. Менеджеры должны соответствующим образом распределить обязанности своих подчиненных и разработать соответствующие критерии оценки деятельности структурных подразделений на основе данных сегментарного учета и отчетности.

Стимулирование трудовых коллективов должно осуществляться за счет созданной прибыли. Определение точной доли причитающейся прибыли для вознаграждения подразделения по результатам работы представляет собой сложный вопрос, при ее определении недопустим уравнительный подход. Выделение центров ответственности является основой расчета показателей премирования подразделений и распределения корпоративной прибыли.

Изучение и регулирование внутренних процессов формирования результатов производственно-хозяйственной деятельности предприятия и его структурных подразделений на основе хорошо отлаженной системы внутрипроизводственного контроля обеспечивает выявление резервов повышения ее эффективности. Качество работы центра ответственности в системе управленческого контроля оценивается двумя показателями - результативности и эффективности.

Оптимальный показатель эффективности деятельности центра ответственности должен не только объективно отражать результаты деятельности центров, но и являться основой для принятия грамотных управленческих решений и повышению эффективности деятельности его структурных единиц.

В условиях рыночной экономики наиболее распространенными показателями эффективности деятельности являются доход (прибыль), прибыль на инвестиции (рентабельность инвестиций), остаточный доход, экономическая добавленная стоимость. Каждый из данных показателей имеет свои достоинства и недостатки.

Доход отражает превышение результата производственно-хозяйственной деятельности цехов над всеми их затратами как живого, так и овеществленного труда, выраженными в денежной форме. Стремление получить большую прибыль стимулирует цех к снижению себестоимости продукции. По существу речь идет о размере заработанной сегментом прибыли. Однако для оценки деятельности бизнес - единиц показатель дохода имеет скорее не самостоятельное, а прикладное значение. Лишь рассчитав значение дохода подразделения, можно определить размер двух других показателей - прибыли на инвестиции и остаточного дохода.

Прибыль на инвестиции отражает эффективность использования средств, инвестированных в подразделение. Несмотря на все свои достоинства, использование только этого показателя для оценки деятельности подразделений может привести к тому, что менеджеры, принимая управленческие решения, будут отдавать предпочтение так называемой политике управления знаменателем, т.е. они будут работать лишь в направлении снижения размера инвестированных в их подразделение средств (в попытке поддержать краткосрочную прибыль).

У показателя «Остаточного дохода» перед «Прибылью на Инвестиции» преимущества, т.к. он наглядно демонстрирует капитал, инвестированный в какое-либо подразделение, имеет стоимость и показывает какую прибыль приносит подразделение для компании сверх минимальной прибыли, необходимой для осуществления данного объема инвестиций.

Оценка эффективности деятельности структурных подразделений возможна на основе метода, который позволяет изменять во многом произвольный порядок образования трансфертных цен, когда к издержкам производства прибавляется определенная прибыль. Трансфертная цена образуется из фактической цены. Прибыль исчисляется следующим образом:

$$П = В - С_{пол},$$

где П – прибыль;

В – выручка от продажи валка на рынке;

$C_{пол}$ – полная себестоимость конечного продукта.

Распределение корпоративной прибыли осуществляется по формулам:

$$П_a = (П \times C_a) : (C_a + C_b);$$

$$П_b = (П \times C_b) : (C_a + C_b),$$

где C_a и C_b – себестоимость подразделения А и В.

Отсюда трансфертная цена на промежуточную продукцию, определяется суммированием издержек и распределенной величины прибыли:

$$ТЦ_a = C_a + П_a,$$

где ТЦ – трансфертная цена поковки;

$$ТЦ_b = C_b + П_b.$$

Индекс распределения корпоративной прибыли определяется по формуле

$$ИР = (ТЦ С) / (Цр Цт),$$

где ИР - индекс распределения корпоративной прибыли:

Цр - рыночная цена;

Цт - цена трансфертная;

С - затраты (издержки).

Если индекс распределения прибыли, например, равен 2, это означает, что на каждые 2 денежные единицы прибыли отделения поставщика трансфертная цена должна быть на 1 денежную единицу меньше рыночной цены. Имеется в виду, что трансфертная цена ниже рыночной.

Распределение доходов в соответствии с базами распределения реализуется гораздо легче, чем распределение по принципу купли/продажи.

Библиографический список

1. Авсеева С. В., Учет затрат и трансфертное ценообразование. – М.: «Бухгалтерский учет №4, 1991
2. Бочаров В.В., Корпоративные финансы, " Питер ", 2008.
3. Вахрушина М. А., Бухгалтерский управленческий учет. – М: Финстатинформ, 1999.
4. Голубев М.П., Методология создания эффективных вертикально интегрированных холдингов, "Инфра - М", 2010
5. Крылов В.П., Трансфертное ценообразование на базе предельных издержек в промышленных компаниях США, "Финансовый бизнес" № 2, 2000.
6. Ричард Брейли., Принципы корпоративных финансов, 2-е изд., "Олимп - Бизнес", 2010.
7. Савчук В.П., Управление прибылью и бюджетирование, «Бином. Лаборатория знаний», 2007.
8. Тактарова Г. А. , Ценообразование. – М.: Финансы и статистика, 2003.
9. Щиборщ К.В., Бюджетирование деятельности промышленных предприятий», «Дело и сервис», 2005.

С. Ништ, С.В. Огнева

Институт туризма и гостеприимства (филиал)
Государственного российского университета туризма и сервиса

МЕТОДОЛОГИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА В ГОСТИНИЧНЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

В статье рассмотрены общие вопросы методологии управленческого учета, выделены основные группы затрат в гостиничных предприятиях, отражены основные методы учета затрат, выявлены недостатки описанных методов, даны рекомендации по устранению недостатков.

В условиях динамичного развития рынка любой компании для оперативного принятия бизнес-решений необходима простая и логичная система получения управленческой информации. К сожалению, российский бухгалтерский учет не может удовлетворить все внутренние потребности бизнеса в подобной информации, а сами правила ведения управленческого учета в компаниях нередко не прописаны и даже не определены.

Становится очевидной необходимость разработки методологии управленческого учета, т.е. упорядоченного набора взаимосвязанных правил и алгоритмов, обеспечивающих своевременный сбор достоверной и адекватной информации для принятия управленческих решений.

Управленческий учет – это, прежде всего, внутренний учет, который регламентируется внутренними документами организации. Данные и результаты управленческого учета

составляют коммерческую тайну и не сообщаются представителям государственных или иных органов кроме тех случаев, которые специально оговорены законодательством.

Управленческий учет предполагает отражение в учете всех событий, так или иначе влияющих на финансово-хозяйственную деятельность. Санкций за отсутствие управленческого учета законодательно не предусмотрено.

Управленческий учет - это особая система представления и обработки информации, которая характеризуется уникальными требованиями и выступает связующим звеном в процессе ведения финансово-хозяйственной деятельности. [3]

Процесс управления гостиницей реализуется в виде некоторой последовательности решений, эффективность которых можно проверить лишь на основе получения информации о промежуточных и конечных результатах, достоверно и своевременно отражающих состояние и поведение управляемых параметров.

Управленческий учет – это область знаний и сфера деятельности, связанная с формированием и использованием экономической информации для управления предприятием. [5]

Систему управленческого учета в гостиничных предприятиях можно условно поделить на 2 составляющие: учет для управления финансовой деятельностью и управленческий учет затрат и результатов деятельности.

Все затраты в гостиничных предприятиях можно условно разделить на 5 групп:

1. Затраты на управление

Гостиницы имеют следующие затраты на управление:

- затраты на содержание аппарата управления;
- затраты на содержание и обслуживание технических средств управления;
- затраты на услуги связи;
- представительские расходы;
- оплата консультативных и информационных услуг;
- затраты на командировки.

2. Коммерческие расходы

В гостиницах возникают расходы, непосредственно связанные с производственной деятельностью и характерные именно для данного вида оказываемых услуг, в частности, на бронирование номеров и вхождение в международные системы бронирования. Ряд таких расходов объективно необходим, однако в Положении о составе затрат эти особенности не учтены (эти расходы разрешено списывать на себестоимость услуг, но не учитывать при налогообложении прибыли).

Списание затрат за членство в различных ассоциациях на себестоимость также нельзя считать обоснованным, так как положением о составе затрат они не предусмотрены. Поскольку членство в таких организациях является добровольным, то все расходы, связанные с этими мероприятиями, подлежат списанию за счет собственных источников. Кроме того, уплату зарубежным компаниям членских взносов и сборов нельзя классифицировать как оплату услуги, оказанной на территории другой страны, а можно рассматривать как прибыль (доход), полученную в России и подлежащую соответствующему налогообложению.

К иным коммерческим расходам относятся затраты на оплату маркетинговых услуг, договоры об оказании которых в хозяйственной практике последних лет стали распространены. Однако сложность определения покрытия маркетинговых расходов обусловлена сложностью толкования самого понятия маркетинговых услуг. Минфин России рекомендует в связи с оплатой таких услуг исходить из экономического содержания оказанной услуги.

3. Затраты на подготовку и переподготовку кадров

Гостиницы должны иметь утвержденную программу подготовки, переподготовки и повышения квалификации сотрудников, а также приказы об их направлении в соответствующие учебные заведения, с которыми должны быть заключены договоры.

4. Затраты на рекламу

Это расходы на направленное информационное воздействие на потребителя для продвижения своих услуг на рынке сбыта. Они включают расходы на разработку и издание иллюстрированных каталогов, брошюр, альбомов, проспектов, афиш, рекламных писем, открыток: разработку эскизов этикеток, упаковки, рекламные мероприятия, такие как объявления в газетах, передачи на радио, телевидении; световую и иную наружную рекламу, приобретение, копирование, дублирование и демонстрацию рекламных кино— и видео фильмов; изготовление стендов, рекламных щитов, указателей, хранение и экспедирование рекламных материалов, оформление витрин, выставок-продаж, комнат-образцов, уценку товаров, полностью или частично утративших свое первоначальное качество при экспонировании в витражах.

5. Командировочные расходы

Сотрудники, получившие деньги под отчет с целью командировки, обязаны не позднее трех рабочих дней после возвращения из командировки представить в бухгалтерию авансовый отчет об израсходованных суммах и провести окончательный расчет. Нормы возмещения командировочных расходов установлены отдельно по оплате найма жилого помещения, а также в виде суточных за каждый день командировки. В командировочные расходы включаются также расходы по проезду к месту назначения и обратно, а при загранкомандировках — расходы по оформлению виз, паспортов, комиссия банку за обмен валюты, плата за перевоз багажа до 30 кг. Для зарубежных командировок гостиницы имеют право получить в банке наличную валюту на ранее, чем за 10 рабочих дней до даты отъезда. Лица, работающие по гражданско-правовым договорам, не имеют права на возмещение командировочных расходов.

6. Затраты на содержание здания гостиницы

В данную группу затрат входят следующие:

- ремонтные работы на поддержание номерного фонда в состоянии, соответствующем классу гостиницы;
- затраты на санитарно-гигиенические мероприятия;
- затраты на услуги связи, Интернет и пр.

7. Затраты на качество гостиничных услуг

Измерение и анализ финансовых затрат, непосредственно связанных с качеством производимой продукции и услуг, стали очень популярны в последнее время. Затраты на качество принято подразделять на два вида. Первый – "затраты несоответствия" (cost of non-conformance) – прямые убытки из-за производства несоответствующей продукции (услуг), второй – "затраты на соответствие" (cost of conformance) – расходы на предотвращение производства или изъятие некачественной продукции (услуги) до того, как она попадет к потребителю. Оба вида затрат, связанных с расходами на обеспечение качества и управлением некачественной продукцией (услугой), являются затратами на качество или просто затратами. Вместе они составляют суммарную стоимость качества.

Действительно важно, чтобы внутри компании структура затрат была однозначной и стандартной. Категории затрат должны быть постоянными, они не должны дублировать друг друга; если какая-либо затрата появляется под одним заголовком (названием), то она не должна появиться под другим.

Оценка качества услуг в гостинице – это совокупность операций, включающая выбор номенклатуры показателей качества, определение их численных значений, а также значений базовых и относительных показателей с целью обоснования наилучших решений, реализуемых при управлении качеством продукции или услуг. [2]

Для принятия полноценных и экономически обоснованных управленческих решений необходима рациональная система учета затрат.

В зарубежной и российской практике для учета затрат используют 3 основных метода:

1. Метод «ABC». Метод «Activity Based Costing» (или ABC) в основном используется при учете затрат на европейских и американских предприятиях различного профиля. Аналогом данного метода является отечественный пооперационный метод учета затрат и калькулирования себестоимости продукции. В буквальном смысле ABC-метод означает учет затрат по работам (функциональный учет затрат). Поскольку основной принцип ABC – повышение общей эффективности компании за счет фокусирования на ключевых составляющих ее расходов, то методология управления затратами на качество заключается в привязке этих затрат к определенным действиям, процессам, продукции или подразделениям для выявления возможных способов и путей их сокращения. Применение ABC упрощает поиск этих затрат и их привязку. [1]

В последнее время в литературе и публикациях по деловым процессам и их анализу, посвященных программным системам, в основе которых лежит метод ABC (Activity Based Costing), используется ошибочный перевод как "стоимостный анализ" или даже "функционально-стоимостной анализ".

Стоит отметить, что метод ABC – метод финансового анализа, имеющий свою область применения. Классический ФСА – метод технико-экономических исследований, который по широте охвата вопросов, эффективности при грамотном использовании существенно превосходит метод ABC в решении задач, стоящих перед предприятием. ФСА получил широкое распространение при решении задач повышения качества и конкурентоспособности продукции во многих странах мира. Этот метод позволяет сформулировать цель работы, наметить пути достижения цели и последовательно пройти весь путь вплоть до ее реализации. [4]

В основе метода ФСА лежат данные, которые обеспечивают менеджеров информацией, необходимой для обоснования и принятия управленческих решений при применении таких методов, как:

- "точно в срок" (Just-in-time, JIT) и KANBAN;
- Всеобщее управление качеством (Total Quality Management, TQM);
- непрерывное улучшение (Kaizen);
- реинжиниринга бизнес-процессов (Business Process Reengineering, BPR).

2. Учет затрат по системе «Стандарт-Кост». Эта система направлена на контроль за использованием прямых издержек производства, а смежные калькуляции — для контроля накладных расходов. Система стандарт-кост служит мощным инструментом для контроля производственных затрат и как следствие позволяет удовлетворять запросы предпринимателя. На основе установленных стандартов можно исчислить себестоимость единицы изделия для определения цен, определить сумму ожидаемых затрат на производство и реализацию изделий, а также составить отчет об ожидаемых доходах будущего года. [1]

3. Учет затрат по системе «Директ-Костинг». Сущность этой системы состоит в подразделении затрат на постоянные и переменные в зависимости от изменения объема производства, причем себестоимость продукции планируется и учитывается только в части переменных затрат. [1]

Широко применяемым методом, позволяющим проанализировать изменение затрат, связанных с изменением качества услуг является индексный метод.

Для оценки качества и конкурентоспособности гостиничного продукта применяется метод бальной оценки.

Далее остается периодически сравнивать затраты и качество.

Внедрение вышеперечисленных методов учета затрат часто затруднительно в гостиничных предприятиях, особенно в малых гостиницах. Это связано с рядом причин:

1. Внедрение данных систем является затратным

2. Стандарты для учета затрат в гостиничных предприятиях не достаточно разработаны и не имеют широкого практического применения
3. Сложность расчетов
4. Низкая информативность
5. Отсутствие детализации затрат по статьям и элементам
6. Отсутствие обособленного выделения затрат на качество, как одного из ведущих элементов в составе затрат гостиничного предприятия.

Как альтернативу и дополнение к вышеизложенным методам можно предложить систему детализации плана счетов бухгалтерского учета с выделением ряда субсчетов, отражающие размер затрат по тем или иным элементам. С целью выявления результативности и эффективности осуществления оказания гостиничных услуг возможен учет затрат по отдельным процессам, то есть выделение суммарных затрат на соответствие и вследствие несоответствия для конкретного процесса. Данный метод имеет ряд существенных преимуществ:

1. Простота использования;
2. Отсутствие необходимости высоких материальных вложений;
3. Высокая наглядность полученных результатов.

Для учета затрат на качество организации следует разработать внутреннюю методику. Использование метода планирования и учета затрат на качество позволяет руководителю каждого гостиничного предприятия оценить затраты во всех экономических процессах деятельности. Кроме того, обеспечивается оперативный контроль за используемыми ресурсами, появляется реальная возможность выявления неэффективных процессов, снижения и оптимизации затрат на качество без ущерба самому качеству, а также возможность оценки инвестиций в качество и их эффективности. Оцениванием затрат на качество следует считать деятельность, связанную с определением взаимосвязи и влияния затрат на качество на экономические показатели деятельности организации. Оценивание затрат на качество - непосредственное продолжение анализа и проводится в организации для получения экономической информации при принятии высшим руководством решений в области качества. Для оценки влияния и взаимосвязи затрат на качество с экономическими показателями деятельности организации могут быть использованы общие и частные критерии. К общим критериям относятся отношение величины затрат на качество к объему продаж, величине прибыли, себестоимости и к величине затрат на качество за предыдущий период. Перечень частных критериев определяется экономической службой организации. К ним могут быть отнесены:

- соотношение видов затрат на качество между собой (в соответствии с классификацией);
- отношение затрат на улучшение качества к величине предполагаемой прибыли;
- отношение потерь от несоответствия к затратам на их устранение и др.

Подводя итог нашего исследования важно отметить, что в условиях кризиса увеличивается конкуренция на рынке гостиничных услуг и эффективность функционирования гостиничных предприятий может быть повышена за счет внедрения учета и оценивания затрат не только по каждому подразделению, но и по каждой услуге. Соотношение цены и качество услуг является главным конкурентным преимуществом. Поиск новых технологий для улучшения качества услуг должен сопровождаться учетом затрат, необходимых на их реализацию, и оценкой эффективности принятых решений (затрат на качество) в области качества, поэтому возрастает необходимость создания на предприятии системы учета и анализа затрат на качество предоставляемых услуг.

Полноценный управленческий учет формируется в компании годами. Непрерывное совершенствование – неотъемлемая черта системы управленческого учета. Поэтому методология учета должна быть гибкой, то есть предусматривать возможность быстро подстраивать учет под различные изменения (например, под создание новых юридических

лиц или перевод отделов из одного юридического лица в другое). Надеемся, что приведенные нами рекомендации окажутся полезными и позволят в ряде случаев не «изобретать велосипед», а воспользоваться опытом уже реализованных проектов.

Библиографический список

1. Керимов В. Э. Современные системы и методы учета и анализа затрат: Учебное пособие. – М.: Изд-во Эксмо, 2005
2. Кобяк М. В., Скобкин С. С. Управление качеством в гостинице: учеб. Пособие. – М.: Магистр, 2008
3. Козырева Т. В. Управленческий учет в туризме. – М.: Финансы и статистика, 2005
4. Кузьмина Е. А., Кузьмин А. М. Функционально-стоимостный анализ и метод ABC//Методы менеджмента качества. 2002. №12
5. Распоров В. В., Распорова О. В. Бухгалтерский управленческий учет. Рабочий учебник. – М.:РосНОУ, 2005.

Г.Ф. Остапенко

Институт повышения квалификации ИПК-РМЦПК, Россия, г. Пермь

А.Н. Мухаметшин

Пермский государственный технический университет, Россия, Пермь

ПРОГРАММА ВЫХОДА МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ ПЕРМСКОГО КРАЯ НА МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК

Для развития инновационной экономики России необходимо развивать конкурентоспособные малые и средние предприятия (МСП), способные работать на внешнем рынке. В статье рассматриваются проблемы выхода МСП на международные рынки и предлагаются возможные пути решения.

Пермский край – экспортно-ориентированный регион: удельный вес экспорта 86%, преобладает топливно - сырьевая специализация; основные торговые партнеры – страны Дальнего Зарубежья – 84.%. Также как и в стране здесь стоит задача диверсификация структуры экспорта и повышение эффективности импорта, выпуск на внутренний и внешний рынок качественной и конкурентоспособной продукции, создание интеллектуального потенциала. Основу инновационной экономики должны составлять, по подобию экономически развитых стран, конкурентоспособные малые и средние предприятия. Но для повышения конкурентоспособности МСП необходимо создать благоприятные условия по выходу на межрегиональные и внешние рынки, устранить административные барьеры, создать систему финансовой, имущественной, информационной и образовательной поддержки для МСП.

Основные проблемы МСП при выходе на международный рынок.

Выход на международный рынок для малых предприятий чрезвычайно затруднен. Объяснить это можно несколькими причинами: отсутствием информации о потребителях, ограниченными финансовыми возможностями, не позволяющими проводить рекламные кампании, участвовать в международных выставках и ярмарках. Проблемы сбыта продукции стали актуальными для многих малых предприятий, особенно для тех, которые ранее обслуживали только внутренний рынок и не имели внешнеторговых связей.

Ниже перечислены основные проблемы при выходе МСП на внешние рынки:

- недостаточность рыночных знаний и навыков большинства организаций (в том числе в части разрешительных процедур, обязательных для выхода на внешние рынки, условий осуществления деятельности в зарубежных странах);
- сложность в сборе информации и инструментов поиска зарубежных партнеров;

- высокие издержки на маркетинговые исследования экспортных рынков;
- высокие административные барьеры, связанные с регулированием экспорта;
- высокие издержки, связанные с возмещением НДС при экспорте;
- недостаточное количество профессионально подготовленных кадров;
- отсутствие инфраструктуры поддержки экспортно-ориентированных МСП.

Встречи с бизнесом, руководителями и специалистами таможи, проведенные в ИПК РМЦПК и Пермской ТПП, анкетирование предприятий – участников ВЭД Пермского края, обозначили основные проблемы экспортеров (рис. 1). Более конкретные трудности были озвучены в ходе организованного Институтом повышения квалификации- РМЦПК круглого стола осенью 2009 г. с участием Правительства Пермского края, ТПП и основных участников ВЭД Пермского края. Среди традиционных крупных экспортеров присутствовали и поделились своими проблемами МСП, которые работают с зарубежными рынками или только делают первые шаги в этом направлении (ООО «Уралпром-импекс», ООО «Сириал партнерс»; ООО «Группа предприятий «Тенториум», ООО «Компания Полимер», ООО «Привод-нефтесервис», ООО «Форвард ЛБ», ООО «Фрут-лоджистикс»). Выдержки из выступлений: 1) "... особенно остро в период кризиса и снижения спроса на продукцию на внутреннем рынке возникла проблема поиска в "срочном порядке" новых зарубежных рынков сбыта."; 2) "...требуются специалисты и консалтинг по международным расчетам, логистике и транспорту в ВЭД..;3)"... сложности со сбором информации по анализу внешних рынков, недостаток информации для работы с зарубежными партнерами..."; "... недостаток накопленной информации внутри региона по ВЭД, что не позволяет разработать стратегию, вынуждает работать стихийно.."

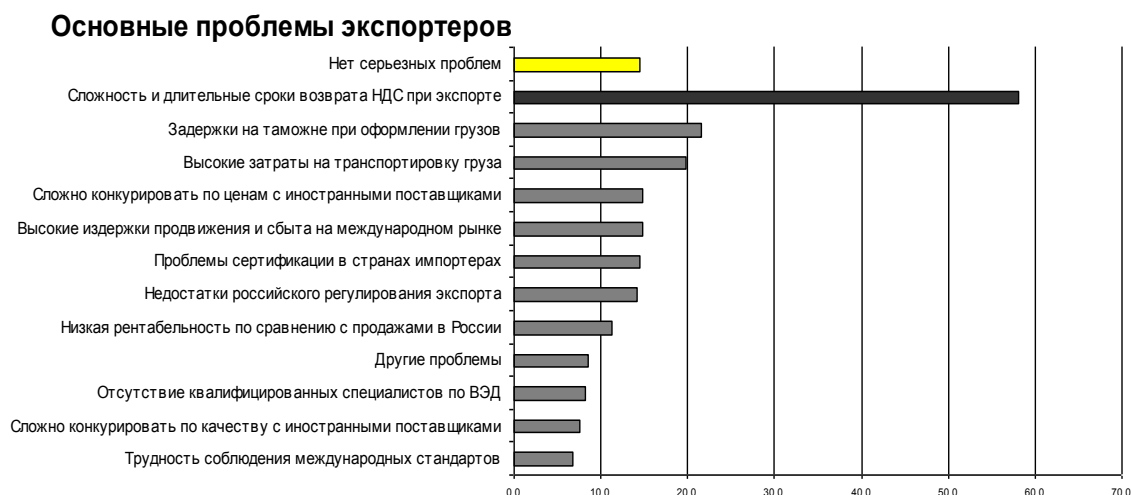


Рис. 1 Основные проблемы экспортеров

Поддержка МСП. Основные пути решения.

В целях решения обозначенных проблем необходима комплексная с участием государственных органов система повышения конкурентоспособности МСП и содействия экспортной деятельности.

Комплекс мероприятий должен включать следующие направления:

- проведение анализа проблем МСП при выходе на внешние рынки;
- совершенствование законодательного обеспечения деятельности МСП, экспортирующих продукцию на внешние рынки;
- снятие административных барьеров при осуществлении экспортной деятельности;
- содействие внедрению международных стандартов качества;
- разработка и реализация специальных программ продвижения экспортного потенциала МСП (проведение семинаров, конференций, круглых столов, презентаций);

- субсидирование затрат на развитие экспортной деятельности МСП;
- формирование базы данных конкурентоспособных и экспортно-ориентированных МСП Пермского края;
- содействие в поиске международных партнеров МСП;
- обучение, повышение квалификации, обучающий консалтинг по вопросам ВЭД;
- информационная поддержка МСП, ориентированных на экспорт, по актуальным вопросам;

Целесообразно структурировать систему поддержки в соответствии с потребностями экспортных МСП по следующим направлениям: окружающая среда, капитал, информация, ноу – хау. (рис. 2)

При оказании поддержки необходимо учитывать изменения окружающей среды и потребностей МСП для того, чтобы:

1. Создать осведомленность среди МСП об их экспортном потенциале, а также среди органов власти;
2. Разработать и обслуживать базу данных МСП, имеющих экспортный потенциал, а также СП, уже вовлеченных в экспортную деятельность;
3. Проводить обучение и исследования среди целевых групп для того, чтобы обеспечить органы власти последней информацией о нуждах МСП, а также информацией об «историях успеха» и позитивном влиянии государственных программ поддержки;
4. Выдвинуть предложения и инициативы, нацеленные на развитие новых услуг и механизмов (например, доступ к экспортным финансам), представленных региональными и муниципальными структурами поддержки, а также поставщиками деловых услуг;
5. Проводить различные мероприятия (например, вознаграждение за ведение экспортной деятельности), нацеленные на развитие экспортного потенциала МСП;
6. Координировать взаимодействия региональных и муниципальных структур поддержки в сфере развития экспорта МСП;
7. Повысить квалификацию сотрудников региональных и муниципальных структур с целью оказания услуг для МСП на высококачественном уровне;
8. Организовать программы обучения для МСП, нацеленные на развитие их навыков и знаний в сфере экспорта;
9. Создавать и обслуживать базу данных местных / международных поставщиков деловых услуг, сертификационных агентств и международных учреждений / ассоциаций;
10. Разработать и обновлять веб-сайт с полезной для МСП информацией (сайт должен быть на русском и английском языках);
11. Собирать последнюю информацию о различных экспортных рынках и их требованиях,
12. Распространять данную информацию среди МСП и всех заинтересованных сторон;
13. Оказывать поддержку МСП по участию в различных выставках, конференциях, круглых столах, а также устанавливать начальные контакты с потенциальными международными партнерами / клиентами от имени МСП;
14. Представлять и защищать интересы экспортно-ориентированных МСП (например, посредством создания Ассоциации МСП - экспортеров) на различных уровнях и с различными заинтересованными лицами;
15. Поддерживать МСП в разработке / усовершенствовании диагностики экспортного потенциала, стратегии экспорта, разработке сопутствующих материалов, в проведении рекламных кампаний, и т.д.



Рис. 2 Потребности экспортно-ориентированных МСП

Программа выхода МСП на международный рынок.

Процедура, направленная на улучшение «экспортной готовности» компаний, требует наличия времени и хорошей подготовки. МСП должны осознать необходимость развития собственной информированности в вопросах ведения экспорта. Это не так легко, потому что предприниматели зачастую доверяют только своему собственному опыту и принимают содействие только профессионалов, имеющих богатый опыт работы в их промышленном секторе.

Рассмотрим последовательность действий, направленных на достижение «экспортной готовности» предприятия (рис. 3). Данная трех ступенчатая методика направлена на обеспечение экспортной деятельности; она минимизирует риски и обеспечивает запланированную окупаемость вложенных инвестиций.



Источник: PIPE (План по стимулированию экспортной деятельности)

Рис 3: Три основных шага на пути к экспортной готовности (1)

Отсутствие этапа внутренней диагностики может привести к неправильной оценке состояния компании и неэффективному распределению имеющихся ресурсов.

Ниже описаны шаги, направленные на достижение экспортной готовности:

1. Внутренняя диагностика конкурентного положения и возможностей для интернационализации:

- а) процедура экспортной диагностики при использовании аналитических методик и инструментов сравнительного анализа направлена на оценивание основных характеристик деятельности компании;
- б) оценивание экспортного потенциала компании и ее готовности к экспорту, в ходе которого предприятия также узнают, какие именно сферы их деятельности нуждаются в

совершенствовании;

в) внедрение экспортного венчурного плана.

Результаты: всесторонний анализ сильных и слабых сторон и уровня экспортной готовности компании, включающий анализ возможностей проведения маркетинговых исследований внешних рынков, конкурентоспособности производимых продуктов и услуг, общий обзор внутренних рынков.

Сроки: до 2-х месяцев.

2. Составление плана действий по интернационализации и исследованию рынков:

2.1. Составление специализированного «Плана работ по экспортному развитию», учитывающего потребность в консалтинговых услугах в области стандартов ведения международной торговли, действующих на внешних рынках;

2.2. Привлечение / мобилизация финансовых ресурсов для обеспечения Плана Работ;

в) запуск процедуры внедрения Плана Работ;

2.3. Маркетинговые исследования приоритетных экспортных рынков, в ходе которого решаются следующие задачи (2):

1) Оценка альтернативы зарубежных рынков и их выбор:

- определение потенциала рынка;
- анализ уровня конкуренции;
- анализ правовой, политической среды, оценка влияния социо-культурных факторов.
- выбор международного рынка

2) Сегментирование рынка и выбор целевых и привлекательных сегментов:

3) Позиционирование товара/услуги.

4) Оценка затрат, доходов и рисков; оценка финансовой эффективности выхода предприятия на международный рынок.

5) Выбор способа проникновения.

6) Разработка маркетинг – микс (продуктовой , ценовой политики и политики распределения, разработка программы продвижения.)

Для проведения маркетинговых исследований можно использовать как первичную, так и вторичную информацию. Для первоначального исследования необходимо воспользоваться первичной информацией, так как она наиболее доступна и ее можно получить за короткие сроки и с наименьшими затратами. Далее следует рассмотреть основные источники вторичной информации, которые необходимы для первоначального маркетингового исследования. К примеру, воспользоваться информацией сайтов:

- Форум бизнес-партнерства <http://forum.partnerstvo.ru/>

Здесь можно разместить свое объявление о поиске партнера, прочесть предложения других компаний о партнерстве, в том числе и зарубежных. Также форум содержит массу информации о деловых услугах, бизнес-планировании, покупке-продаже готового бизнеса.

- Business europe <http://www.business-europe.ru>
- Агентство экономического развития регионов <http://www.reda.spb.ru/>
- Система поиска партнеров OpenRussia <http://www.openrussia.ru/>

Крупнейшая база данных для поиска деловых партнеров, производителей, импортеров, экспортеров из Юго-Восточной Азии и со всего мира.

Осуществляет поиск компаний, продуктов и предложений по выбранной категории.

- Российско-арабский деловой совет (РАДС) <http://www.russarabbc.ru/>

Российско-Арабский Деловой Совет – организация, призванная содействовать развитию торгово-экономического сотрудничества между бизнес-структурами России и арабских стран и оказывать эффективную помощь в установлении деловых контактов между предпринимателями.

- Торгово-Промышленная палата РФ <http://www.tpprf.ru/>

ТПП РФ тоже предлагает набор услуг по поиску зарубежных партнеров и налаживанию внешнеэкономической деятельности компаний.

Информационный ресурс "Ваш зарубежный партнер" ведется Торгово-промышленной палатой Российской Федерации совместно с зарубежными организациями на основании заключенных соглашений о сотрудничестве. Ресурс содержит информацию о конкретной стране, условиях ведения предпринимательской деятельности, полезную деловую информацию. В этом разделе сайта Вы можете ознакомиться с деловыми предложениями предпринимателей конкретной страны, адресованными потенциальным российским клиентам и партнерам.

Также можно разместить информацию о своих товарах и услугах в «Сети обмена деловой информацией системы ТПП России».

- Российское агентство поддержки малого и среднего бизнеса <http://www.siora.ru/>

Является одной из крупнейших российских консалтинговых компаний, оказывает компаниям помощь в осуществлении внешнеэкономических проектов и сделок.

Предоставляемые услуги:

- поиск зарубежного поставщика, либо производителя товара или услуги;
- поиск российского поставщика товара, либо услуги;
- поиск зарубежного дистрибьютора, либо представителя для российской компании;
- поиск российского дистрибьютора, либо представителя компании на территории РФ.

- Поиск партнеров в области бенчмаркинга <http://www.benchmarking.com/>

2.4. Составляется окончательный вариант Экспортно-Маркетингового Бизнес Плана (ЭМБП) на основе требований выбранного рынка (экспортная стратегия согласована, МСП - потенциальный экспортер готов начать работу).

Результаты: план работ по экспортному развитию, Экспортно-Маркетинговый Бизнес План, экспортная деятельность МСП налажена, продукция соответствует экспортным стандартам.

Сроки: 6-8 месяцев.

3. Реализация процесса интернационализации:

а) деятельность «Экспортной команды», назначенной в МСП, направлена на реализацию Экспортно-Маркетингового Бизнес Плана, а также программ обучения / тренинг в области бизнес культуры и существующей практики ведения коммерческой деятельности на международных рынках;

б) привлечение приглашенных квалифицированных торговых консультантов с целью получения содействия в вопросе запуска процесса интернационализации (определение и организация участия в различных торговых выставках / бизнес мероприятиях, поиск потенциальных иностранных партнеров, сотрудничество с организациями-посредниками, работающими на отобранных рынках и использующими электронные средства связи);

в) сертификация и процедура проверки соответствия качества продукции международным стандартам и требованиям, действующим на выбранном международном рынке.

Результаты: первый успешный опыт ведения экспортной деятельности

Сроки: 14-16 месяцев.

Основные выводы

1. При выходе на внешние рынки важную роль играет целенаправленное планирование и практическая продуманность выбранного направления. Разработка международной стратегии вывода продукции на внешние рынки является необходимым условием успеха современного предприятия в условиях жесткой международной конкуренции.
2. Выход на внешний рынок – это особенно трудная задача для МСП, которые ранее обслуживали только внутренний рынок и не имели постоянных внешнеторговых связей. Для этого необходимо учитывать основные потребности МСП и содействовать выходу МСП на внешние рынки путем создания центров поддержки экспорта

Библиографический список

1. Ермошин А.М. – по материалам проекта Тасис «Поддержка экспортно-ориентированных инновационных МСП» 2008 г.
2. Гатина Г.Ф., Мерзликин В.А., Щукина «Мировая экономика», М. Инфра-М, 2001г.

Е.В. Писарева

Ростовский государственный экономический университет (РИНХ),
Ростов-на-Дону, Россия

МАРКЕТИНГОВАЯ ДИАГНОСТИКА СОСТОЯНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОТРАСЛИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

В статье рассматривается состояние сельскохозяйственной отрасли Краснодарского края в контексте его роли в обеспечении продовольственной безопасности России. Под маркетинговой диагностикой сельскохозяйственной отрасли мы понимаем оценку ее соответствия новым рыночным реалиям.

Эффективно функционирующая отрасль сельского хозяйства позволяет обеспечить продовольственную безопасность государства, что актуально для любой страны и, особенно для экономики России, продовольственная безопасность которой, несмотря на реализацию национального проекта в сфере АПК, не превышает в настоящее время 30%. Кроме того, можно констатировать, что процессы экономической глобализации и открытость российских рынков предъявляют особые требования к повышению конкурентоспособности отечественной сельскохозяйственной продукции [2]. Прогнозируемый мировой дефицит продовольствия, в свою очередь, актуализирует проработку вопросов, связанных с продуктивностью отечественной аграрной сферы в регионах РФ, в частности в Краснодарском крае, и соответствия его рыночным условиям хозяйствования.

Анализируя статистические данные, можно отметить определенную степень неблагоприятия в финансовой сфере с/х производства, что отражено в таблице 1.

Таблица 1 – Финансовые результаты деятельности крупных и средних сельскохозяйственных организаций (с учетом дотаций и компенсаций затрат из бюджета) [1. – С. 20]

| | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 | 2006 |
|---|-------|------|------|------|------|
| 1. Число сельскохозяйственных организаций (на конец года) | 609 | 576 | 547 | 492 | 468 |
| Балансовая прибыль, убыток (-), млн. руб. | 3153 | 1784 | 3888 | 4049 | 5984 |
| Число убыточных хозяйств | 195 | 247 | 179 | 145 | 98 |
| 2. Рентабельность, убыточность, в процентах | | | | | |
| от реализации всей продукции | 14,1 | 9,5 | 19,3 | 22,1 | 23,8 |
| от реализации продукции сельского хозяйства | 14,1 | 13,6 | 19,5 | 22,4 | 24,3 |
| в т.ч. продукции: | | | | | |
| растениеводства | 33,3 | 37,4 | 38,4 | 28,7 | 36,9 |
| животноводства | -2,4 | -9,0 | -0,8 | 14,8 | 9,6 |
| зерно (включая кукурузу) | 29,5 | 36,8 | 33,9 | 20,4 | 35,8 |
| подсолнечник | 104,4 | 81,2 | 94,1 | 64,6 | 50,8 |

| | | | | | |
|---|--------|--------|-------|-------|-------|
| | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 | 2006 |
| сахарная свекла (фабричная) | 29,1 | 4,2 | 23,6 | 14,9 | 37,0 |
| картофель | -9,5 | -18,6 | -16,2 | -1,4 | 12,2 |
| овощи | 18,2 | 17,8 | 17,0 | 2,6 | -26,0 |
| скот и птица на мясо | -12,2 | -24,7 | -12,9 | 7,0 | 0,7 |
| мясо: | | | | | |
| крупного рогатого скота | -22,9 | -37,5 | -32,1 | -16,9 | -14,0 |
| свиней | -2,2 | -21,0 | 0,6 | 22,9 | 11,1 |
| овец и коз | -2,1 | -23,3 | -35,3 | -27,9 | -9,6 |
| птицы | -15,9 | -7,3 | -3,2 | 19,4 | 4,2 |
| молоко и молочная продукция | 9,4 | 17,5 | 15,4 | 26,1 | 24,6 |
| яйца | 16,7 | 15,1 | 19,0 | 30,4 | 24,0 |
| шерсть | -75,8 | -58,4 | -77,4 | -69,4 | -78,9 |
| 3. Долгосрочные и краткосрочные кредиты банков, млн. рублей | 2451,3 | 5353,0 | 6252 | 9516 | 15762 |
| в том числе не погашенные в срок | 76,8 | 341,4 | 183,9 | 198,3 | - |
| 4. Краткосрочная дебиторская задолженность, млн. рублей | 3757 | 4466 | 6403 | 7476 | 8572 |
| 5. Краткосрочная кредиторская задолженность, млн. рублей | 12571 | 17990 | 20131 | 19707 | 22174 |

Обращает на себя внимание исчезновение с рынка 141 сельскохозяйственного предприятия, что составляет 23,2%, наступившее вероятнее всего в связи с банкротством, из числа сохранившихся на рынке хозяйств 21% являются убыточными. Рентабельность в отрасли по всей финансово-хозяйственной деятельности не превышает 15%. Также представлены данные об увеличении кредитования хозяйств с 2451,3 млн руб. в 2002 г. до 15762 млн руб. в 2006 г. При этом, следует отметить, что имеет место быть непогашение в срок кредитных обязательств. Следовательно, указанный объем кредитования сферы сельскохозяйственного производства Краснодарского края и его текущее финансовое состояние являются недостаточными для поддержания соответствующей инфраструктуры в необходимом качестве и обеспечении уровня производства основных продуктов сельского хозяйства. Так, в таблицах 2-7 приведены сведения, отражающие состояние производства и основных параметров инфраструктуры отрасли.

Очевидно, что для поддержания плодородия почвы и получения стабильных урожаев в течение ряда лет необходимым представляется внесение достаточного количества органических и минеральных удобрений. Считаем целесообразным отметить увеличение внесения минеральных удобрений с 33 кг на га в 1995 г. до 78 кг в 2006 г., что говорит о росте на 136%. По органическим удобрениям динамика не столь положительная: после уменьшения внесения удобрений в 2002 г., тем не менее, наметился рост, хотя данный показатель и не достиг существовавшего в 1995 г. уровня [1. - С. 82-83.].

Ключевым показателем, характеризующим состояние сельскохозяйственной отрасли края, является животноводство. Данные, характеризующие его состояние, представлены в таблице 2.

Таблица 2 - поголовье скота в хозяйствах всех категорий, на 1 января, тыс. голов [1. – С. 66]

| Крупный рогатый скот | Число голов скота, тыс |
|----------------------|------------------------|
| 1991 | 1778 |
| 2003 | 922 |
| 2004 | 849 |
| 2005 | 736 |
| 2006 | 683 |

| | |
|--------------------|------|
| 2007 | 680 |
| Свины | |
| 1991 | 2967 |
| 2003 | 1786 |
| 2004 | 1505 |
| 2005 | 1149 |
| 2006 | 1299 |
| 2007 | 1595 |
| Овцы и козы | |
| 1991 | 830 |
| 2003 | 125 |
| 2004 | 114 |
| 2005 | 95 |
| 2006 | 100 |
| 2007 | 125 |

Табличные данные демонстрируют уменьшение числа голов крупного рогатого скота в крае за указанный период на 61,8%. Убыль поголовья свиней составила 56,3%. В свою очередь убыль поголовья коз и овец составила 84,9%.

Однако, следует отметить, что снижение поголовья скота сопровождается повышением эффективности при его выращивании и использования, что демонстрируют данные, представленные в таблице 3.

Таблица 3 – Продуктивность скота и птицы в 1995-2005 гг. [1. – С. 76]

| | 1995 | 2001 | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 |
|--|------|------|------|------|------|------|
| Хозяйства всех категорий | | | | | | |
| Средний удой молока от одной коровы, кг | 2784 | 3525 | 3765 | 3917 | 4081 | 4616 |
| Крупные и средние сельскохозяйственные организации | | | | | | |
| Средний удой молока от одной коровы, кг | 2809 | 3529 | 3769 | 3811 | 3938 | 4534 |
| Средний настриг шерсти с одной овцы, кг | 3,0 | 3,3 | 3,0 | 3,1 | 2,5 | 2,8 |
| Средняя яйценоскость одной курицы-несушки, штук | 189 | 258 | 263 | 269 | 284 | 283 |
| Среднесуточный привес одной головы на откорме и выращивании, грамм крупного рогатого скота | 364 | 484 | 494 | 483 | 480 | 539 |
| Среднесуточный привес одной головы на откорме и выращивании, грамм свиней | 130 | 261 | 282 | 258 | 297 | 346 |

Можно отметить, что надой молока от одной коровы вырос с 2784 л в год до 4616 (65,8%). Яйценоскость возросла со 189 до 283 шт. в год с одной несушки (49,7%). Выросли среднесуточные привесы коров (рост на 48,1%) и свиней (рост на 166,2%). Следовательно, сокращение поголовья скота не связано с плохим уходом за ним, а объясняется низкой рентабельностью хозяйств. Это можно подтвердить приведенными ниже в таблице 4 данными выхода приплода и падежа скота за тот же период времени.

Таблица 4 – Выход приплода и падеж скота в 1995 – 2005 гг. (в с/х организациях) [1. – С. 76]

| | 1995 | 2001 | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 |
|---|------|------|------|------|------|------|
| Выход приплода на 100 маток, голов | | | | | | |
| телят | 79 | 80 | 81 | 79 | 77 | 78 |
| поросят | 1151 | 1469 | 1530 | 1343 | 1266 | 1640 |
| ягнят и козлят | 64 | 85 | 86 | 86 | 72 | 92 |
| Пало скота всех возрастов, тыс. голов | | | | | | |
| крупного рогатого скота | 44 | 14 | 13 | 14 | 11 | 8 |
| свиней | 562 | 313 | 338 | 375 | 253 | 262 |
| овец и коз | 39 | 6 | 4 | 5 | 4 | 2 |
| Падеж скота всех возрастов, в % к обороту стада | | | | | | |
| крупного рогатого скота | 2,8 | 1,3 | 1,2 | 1,4 | 1,3 | 1,0 |
| свиней | 16,3 | 10,1 | 10,3 | 12,1 | 10,0 | 10,9 |
| овец и коз | 10,9 | 7,1 | 5,5 | 7,5 | 8,4 | 6,6 |

Табличные данные демонстрируют сокращение падежа скота: крупного рогатого скота (на 81,8%), свиней (на 53,4%), овец и коз (на 94,9%). При этом, отмечается повышение выхода телят (на 1,3%), поросят (на 42,5%) и ягнят (на 43,8%).

Следующим ключевым направлением сельскохозяйственной отрасли Краснодарского региона является растениеводство. В его составе важнейшими представляются производство зерновых и масличных культур, виноградарство и производство овощей. Представление о посевных площадях, находящихся в обработке с 1990 по 2005 гг. отражено в таблице 5.

Таблица 5– Посевная площадь сельскохозяйственных культур в хозяйствах всех категорий Краснодарского края (тыс. га) [1. – С. 48]

| | 1990 | 2001 | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 |
|--|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
| Вся посевная площадь | 3902,6 | 3765,0 | 3749,8 | 3694,5 | 3639,2 | 3566,0 |
| Зерновые и зернобобовые культуры | 1976,2 | 2103,3 | 2045,0 | 1764,8 | 1989,4 | 1952,1 |
| пшеница озимая | 1147,0 | 1189,1 | 1134,7 | 833,9 | 1033,4 | 1094,9 |
| пшеница яровая | 1,6 | 22,1 | 16,4 | 18,9 | 11,2 | 9,2 |
| ячмень озимый | 307,6 | 322,9 | 332,6 | 220,0 | 274,4 | 224,7 |
| ячмень яровой | 60,4 | 154,1 | 131,6 | 198,9 | 117,6 | 106,5 |
| рожь озимая | 4,4 | 4,2 | 5,3 | 4,7 | 7,1 | 2,7 |
| кукуруза на зерно | 185,9 | 209,9 | 219,9 | 263,1 | 365,6 | 336,7 |
| овес | 22,4 | 29,4 | 21,9 | 22,2 | 16,5 | 17,4 |
| просо | 0,2 | 4,8 | 1,1 | 4,9 | 3,3 | 1,4 |
| гречиха | 5,2 | 5,7 | 2,2 | 4,6 | 3,7 | 2,0 |
| р и с | 144,5 | 99,1 | 102,8 | 112,7 | 100,0 | 107,8 |
| зернобобовые | 94,1 | 55,0 | 74,2 | 79,3 | 55,4 | 45,9 |
| из них горох | 90,2 | 53,0 | 71,8 | 77,8 | 53,7 | 44,0 |
| Технические культуры | 630,3 | 540,4 | 641,7 | 854,8 | 735,1 | 860,2 |
| сахарная свекла (фабричная) | 197,4 | 128,3 | 142,3 | 156,7 | 139,6 | 124,9 |

| | 1990 | 2001 | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 |
|--|--------|-------|-------|-------|-------|-------|
| масличные культуры | 396,3 | 405,4 | 494,0 | 689,1 | 588,5 | 731,0 |
| подсолнечник | 308,8 | 351,5 | 423,5 | 567,2 | 475,5 | 574,3 |
| с о я | 44,5 | 44,2 | 59,0 | 101,5 | 91,7 | 139,7 |
| рапс озимый | 10,3 | 8,0 | 10,4 | 13,4 | 18,2 | 10,8 |
| табак | 2,6 | 0,7 | 0,3 | 0,2 | 0,2 | 0,1 |
| конопля южная | 3,5 | 1,3 | 0,8 | 1,0 | 0,4 | 0,4 |
| Картофель и овощебахчевые культуры | 172,2 | 172,7 | 175,5 | 171,0 | 164,2 | 153,2 |
| картофель | 63,9 | 90,9 | 91,7 | 88,3 | 87,2 | 84,0 |
| овощи | 71,7 | 61,9 | 65,7 | 66,1 | 63,1 | 59,0 |
| бахчи продовольственные | 18,0 | 14,5 | 14,1 | 13,4 | 11,4 | 8,5 |
| Кормовые культуры | 1123,9 | 948,6 | 887,6 | 903,9 | 750,5 | 600,5 |
| кормовые корнеплоды | 20,6 | 6,6 | 6,8 | 5,0 | 4,2 | 3,5 |
| сахарная свекла на корм скоту | 3,1 | 1,7 | 1,1 | 1,6 | 0,6 | 0,7 |
| бахчи кормовые | 17,5 | 16,8 | 14,5 | 13,4 | 10,6 | 7,6 |
| силосные культуры (без кукурузы) | 3,4 | 8,4 | 5,4 | 9,1 | 3,9 | 2,5 |
| кукуруза на силос и зеленый корм | 394,0 | 320,2 | 254,7 | 284,7 | 215,6 | 178,7 |
| однолетние травы | 195,5 | 205,2 | 227,5 | 222,6 | 160,2 | 118,3 |
| многолетние беспокровные травы | 157,1 | 99,5 | 97,7 | 85,9 | 85,4 | 66,1 |
| многолетние травы посева прошлых лет | 331,2 | 289,6 | 279,6 | 281,6 | 269,9 | 223,1 |
| Сады и ягодники всех возрастов | 99,6 | 74,0 | 70,7 | 68,2 | 67,3 | 66,3 |
| в т.ч. в плодоносящем возрасте | 68,7 | 57,9 | 54,5 | 53,1 | 51,9 | 51,5 |
| семечковые | 58,9 | 39,7 | 37,0 | 35,2 | 34,3 | 33,7 |
| в т.ч. в плодоносящем возрасте | 39,2 | 29,4 | 26,6 | 26,0 | 25,1 | 25,2 |
| косточковые | 23,7 | 19,8 | 19,2 | 18,5 | 18,5 | 18,3 |
| в т.ч. в плодоносящем возрасте | 16,0 | 16,0 | 15,3 | 14,5 | 14,2 | 13,9 |
| Ягодники, гектаров | 3722 | 2906 | 2796 | 2752 | 2675 | 2680 |
| в т.ч. в плодоносящем возрасте | 3250 | 2668 | 2666 | 2624 | 2600 | 2599 |
| Виноградники всех возрастов | 48,7 | 34,0 | 32,2 | 30,8 | 32,3 | 31,7 |
| в т.ч. в плодоносящем возрасте | 32,5 | 26,8 | 24,8 | 23,7 | 24,4 | 24,1 |
| Чайные насаждения всех возрастов, гектаров | 1648 | 1448 | 1465 | 1458 | 1429 | 1425 |
| в т.ч. в плодоносящем | 1514 | 1407 | 1437 | 1436 | 1422 | 1418 |

| | 1990 | 2001 | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 |
|----------|------|------|------|------|------|------|
| возрасте | | | | | | |

Представленные данные демонстрируют, что за анализируемый период общая посевная площадь уменьшилась на 336,6 тыс. га (8,7% всей обрабатываемой территории). Общее сокращение площадей, отводимых под зерновые и зернобобовые культуры, составило на 24 тыс. га (1,2%), сокращение площадей под озимую пшеницу составило 57,1 тыс. га (5%). Территории, занятые овощными посевами, сократились на 12,7 тыс. га, что составляет 17,7%. Увеличились только посевные площади масличных культур. Площади под виноградники всех возрастов сократились на 34,9%.

Другим важнейшим показателем является урожайность культивируемых культур. Динамика урожайности по базовым культивируемым культурам за ряд лет представлена в таблице 6.

Таблица 6 – Динамика урожайности (ц/га) в 2001-2005 гг. [1. – С. 59]

| | 2001 | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 |
|----------------------------------|------|------|------|------|------|
| Зерновые и зернобобовые культуры | 37,9 | 41,5 | 29,6 | 41,0 | 42,5 |
| пшеница озимая | 44,0 | 47,2 | 33,4 | 43,1 | 46,7 |
| пшеница яровая | 23,9 | 23,8 | 13,7 | 23,6 | 27,3 |
| ячмень озимый | 43,2 | 46,1 | 35,0 | 44,9 | 41,2 |
| ячмень яровой | 27,0 | 22,3 | 16,0 | 22,3 | 23,6 |
| рожь озимая | 30,8 | 36,0 | 28,5 | 23,6 | 30,3 |
| кукуруза на зерно | 12,0 | 28,8 | 31,4 | 43,9 | 40,4 |
| овес | 27,5 | 24,7 | 13,3 | 25,5 | 25,5 |
| просо | 6,4 | 9,2 | 6,7 | 10,0 | 13,2 |
| гречиха | 2,8 | 3,6 | 3,8 | 4,6 | 6,3 |
| р и с | 39,6 | 39,6 | 32,9 | 39,8 | 44,3 |
| зернобобовые | 23,6 | 19,5 | 8,8 | 23,1 | 19,5 |
| из них горох | 23,9 | 19,7 | 8,7 | 23,5 | 19,6 |
| Сахарная свекла (фабричная) | 238 | 295 | 216 | 390 | 323 |
| Масличные культуры | 12,8 | 17,2 | 13,3 | 17,3 | 18,8 |
| подсолнечник | 13,3 | 17,3 | 14,1 | 17,3 | 20,1 |
| с о я | 8,0 | 16,3 | 10,1 | 17,6 | 12,4 |
| рапс озимый | 15,0 | 17,7 | 9,3 | 16,5 | 14,7 |
| Табак | 6,8 | 6,9 | 3,3 | 6,3 | 7,5 |
| Конопля южная (на стебель) | 58,8 | 48,3 | 28,4 | 62,9 | 46,8 |
| Картофель | 80 | 77 | 69 | 93 | 88 |
| Овощи | 70 | 65 | 59 | 75 | 87 |
| Бахчи продовольственные | 36 | 45 | 34 | 48 | 69 |
| Кормовые корнеплоды | 220 | 237 | 226 | 325 | 261 |
| Сахарная свекла на корм скоту | 83 | 111 | 58 | 128 | 133 |
| Бахчи кормовые | 83 | 118 | 87 | 126 | 125 |
| Кукуруза на силос и зеленый корм | 113 | 169 | 124 | 187 | 156 |
| Однолетние травы | | | | | |
| на сено | 25,8 | 25,8 | 29,8 | 18,9 | 27,4 |
| на зеленый корм | 102 | 92 | 55 | 96 | 86 |
| Многолетние беспокровные | | | | | |

| | | | | | |
|--------------------------------------|------|------|------|------|------|
| травы | | | | | |
| на сено | 27,4 | 29,1 | 22,7 | 26,4 | 23,6 |
| на зеленый корм | 105 | 112 | 74 | 115 | 93 |
| Многолетние травы посева прошлых лет | | | | | |
| на сено | 35,6 | 38,2 | 33,5 | 37,2 | 35,3 |
| на зеленый корм | 203 | 227 | 164 | 199 | 189 |
| Плоды и ягоды | 36,8 | 31,3 | 70,2 | 41,1 | 50,2 |
| Виноград | 47,2 | 41,3 | 85,0 | 55,8 | 68,2 |
| Чайный лист | 8,6 | 8,7 | 6,1 | 8,7 | 8,9 |

Как видим, отсутствует выраженный прирост по показателю урожайности озимой пшеницы. По выращиванию овощей отмечается прирост урожайности на 24,3%. Следовательно, сокращение посевных площадей под овощи на 17,7% обосновано, так как оставшиеся под овощами территории позволяют получить больше продукта. Урожайность масличных возросла на 46,8% параллельно с увеличением площадей под них. Отчетливо возросла урожайность винограда на 11 ц/га, что составляет 23,3%, но, тем не менее, этот прирост не компенсирует сокращение площадей, отведенных под виноградники в крае.

Следующим ключевым параметром, определяющим эффективность сельскохозяйственной отрасли, является обеспеченность техническими средствами, из которых важнейшими представляются трактора, грузовые автомобили, зерноуборочные комбайны, дождевальные и поливные машины и установки, а также доильные установки и агрегаты. Техническая оснащенность сельскохозяйственных предприятий Краснодарского края представлена в таблице 7.

Таблица 7 – Наличие основных видов техники в сельскохозяйственных предприятиях Краснодарского края (на конец года, штук) [1. – С. 80]

| | 1995 | 2001 | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 |
|--|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| Всего тракторов | 51793 | 39073 | 37288 | 34544 | 30709 | 27443 |
| Тракторы (без тракторов, на которых смонтированы землеройные, мелиоративные и другие машины) | 45888 | 34893 | 33200 | 30993 | 27639 | 24810 |
| Грузовые автомобили, тыс. | 29,2 | 20,9 | 19,7 | 17,3 | 15,2 | - |
| Тракторные прицепы | 28637 | 18166 | 16984 | 14065 | 11963 | 10356 |
| Плуги | 19210 | 12435 | 11542 | 10698 | 9408 | 8325 |
| Культиваторы | 22791 | 15520 | 14790 | 14048 | 12358 | 11433 |
| Сеялки | 18540 | 13874 | 13448 | 12387 | 11163 | 10103 |
| Косилки | 4848 | 3286 | 3021 | 2757 | 2450 | 2182 |
| Грабли тракторные | 1672 | 859 | 801 | 764 | 647 | 628 |
| Пресс-подборщики | 1409 | 1117 | 1114 | 1103 | 1002 | 971 |
| Жатки валковые | 6531 | 3175 | 2787 | 2407 | 2035 | 1743 |
| Комбайны: | | | | | | |
| зерноуборочные | 11671 | 6299 | 5987 | 5654 | 4910 | 4236 |
| кукурузоуборочные | 1342 | 856 | 794 | 732 | 571 | 478 |
| кормоуборочные | 3655 | 2692 | 2367 | 2063 | 1724 | 1374 |
| картофелеуборочные | 88 | 54 | 39 | 48 | 29 | 19 |
| Свеклоуборочные машины | 1702 | 1284 | 1201 | 1081 | 954 | 851 |

| | 1995 | 2001 | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 |
|--|------|------|------|------|------|------|
| Дождевальные и поливные машины и установки | 1754 | 577 | 530 | 474 | 339 | 300 |

Следует отметить, что, даже учитывая замену части тракторного парка на более современный, сокращение на 45,9% (21078 штук) за исследуемый период с 1995 по 2005 гг. является значительным. В период пахотные площади сократились на 8,7%. То есть, существенно возросла нагрузка на каждый трактор. Похожие тенденции отмечаются и по остальным видам сельскохозяйственной техники. Выявленные тенденции по сокращению парка сельскохозяйственных машин приводят к увеличению нагрузки на функционирующие технические единицы.

Подводя итог представленным выше аналитическим данным, можно сделать вывод о том, что отрасль сельского хозяйства Краснодарского края, несмотря на очевидные перспективы, определяемые климатогеографическими преимуществами, нуждается в организационной, финансовой и иных видах поддержки для выхода на уровень, способный обеспечить краю, как составной части РФ, благополучие и гарантию продовольственной безопасности.

Библиографический список

1. Агропромышленный комплекс Кубани. Стат. сб. / Росстат. Краснодар, 2007.
2. Коробейников М. Государственное регулирование и поддержка аграрного сектора // АПК: экономика и управление. – 2000. №6.

С.А. Плетюхина

Ивановский государственный университет, Россия, Иваново

А.В. Плетюхин

ОАО “308 авиационный ремонтный завод”, Россия, Иваново

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ВЛИЯНИЯ СТРАТЕГИИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ НА ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ И ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ

В статье предложен и обоснован способ, позволяющий количественно оценить влияние стратегии финансирования оборотного капитала, а также структуры текущих активов и источников их финансирования на уровень платежеспособности и финансовой устойчивости организации.

Стратегия финансирования оборотных активов определяет необходимый уровень оборотного капитала, достаточный для обеспечения производственной и эффективной финансовой деятельности организации, а также структуру источников его финансирования в зависимости от отношения собственников или менеджмента организации к ожидаемым финансовым рискам и уровню доходности при наличии фактора неопределенности.

В теории финансового менеджмента существуют три базовые модели финансирования оборотных активов: осторожная (консервативная), умеренная (компромиссная) и ограничительная (агрессивная). Они основываются на согласовании сроков существования текущих активов и источников их финансирования и определяются уровнями и способами, которыми организация покрывает постоянную и переменную часть оборотного капитала. Неприятие высоких уровней рисков формирует консервативный подход к финансированию оборотных активов, при котором их основу составляет собственный оборотный капитал. И, наоборот, стремление получить высокую прибыль на собственный капитал, не смотря на

высокий уровень рисков, формирует агрессивный подход к финансированию текущих активов, при котором заемный капитал используется в максимально возможном размере.

Важнейшей финансово-хозяйственной характеристикой организации является ликвидность, определяемая, в частности, частным коэффициентом отношения величины текущих активов к краткосрочным обязательствам. Организация, не имеющая достаточного уровня собственного оборотного капитала, может столкнуться с риском потери платежеспособности.

Однако, три выше перечисленные базовые дискриптивные модели, определяющие тип стратегии финансирования оборотных активов, в виду изначально “дискретного” подхода в их определении и, в следствии этого, отсутствии возможности их интерполяции, не позволяют дать количественную и качественную оценку влияния стратегии финансирования оборотных активов на уровень платежеспособности и финансовой устойчивости организации, а также выявить ее финансовый потенциал в отношении определения (изменения) структуры текущих активов и источников их финансирования.

Рассмотрим теоретические аспекты влияния стратегии финансирования оборотных активов за счет двух видов источников средств: собственного оборотного капитала и внешних источников (краткосрочных и долгосрочных). При этом применим метод абстрагирования внешних источников финансирования текущих активов от длительности их погашения, в результате чего, в случае привлечения в оборотный капитал долгосрочных источников средств, последние, по общепринятой расчетной методике, временно приравниваются к собственному оборотному капиталу. Кроме того, классификация внешних источников средств по критерию длительности периода их привлечения, в целях данного исследования, не имеет значения, так как, любой абстрактный источник средств может быть логически “расщеплен” (детализирован) на несколько источников с различными периодами их погашения на основе следующей формулы:

$$L(Q_i, L_i, Q) = \frac{L_i}{1 - \frac{1}{Q} \sum_{j=2}^n \left(Q_i \cdot \left(1 - \frac{L_i}{L_i} \right) \right)} \quad (1)$$

Формула (1) отражает зависимость интегрального показателя оборачиваемости L и средней величины Q оборотного капитала (источников финансирования текущих активов) от длительностей периодов обращения (погашения) L_i , средних уровней Q_i , составляющих их n элементов.

Введем следующие условные обозначения:

Q^* , Q_{OA} , Q_{KO} – средние уровни собственного оборотного капитала (СОК), оборотных активов и внешних источников финансирования текущих активов, соответственно, причем $Q_{OA} = Q_{KO} + Q^*$;

Q_A – средний уровень оборотного капитала, финансируемого из внешних источников средств ($Q_A = Q_{KO}$);

L_{OA} , L_{KO} – средний период обращения оборотных активов и период погашения обязательств организации, соответственно;

R_{OA} , R_{KO} – совокупный денежный поток, генерированный оборотным капиталом в течении заданного периода операционной деятельности организации и совокупный денежный поток, направленный на погашение обязательств, соответственно.

Тогда, платежеспособность организации на протяжении планируемого периода может быть достигнута при выполнении следующих условий:

$$R_{OA} \geq R_{KO}, \quad \frac{Q_A + Q^*}{L_{OA}} \geq \frac{Q_A}{L_{KO}}$$

$$1 + \frac{Q^*}{Q_{KO}} = \frac{Q_{OA}}{Q_{KO}} = K_L = 1 + K_{KO}^{COK} \geq \frac{L_{OA}}{L_{KO}} \quad (2)$$

$$Q^* \geq Q_{OA} \cdot \left(1 - \frac{L_{KO}}{L_{OA}}\right) \quad (3)$$

или

$$K_{OA}^{COK} \geq 1 - \frac{L_{KO}}{L_{OA}} \quad (4)$$

где:

K_L – коэффициент текущей ликвидности;

K_{OA}^{COK} – коэффициент обеспеченности текущих активов собственным оборотным

капиталом, причем $K_{OA}^{COK} = 1 - \frac{1}{K_L}$.

На основании неравенств (2-4) можно сделать следующие выводы:

1. **Организация может оставаться платежеспособной даже в случае, если средний уровень краткосрочных пассивов превышает среднюю величину оборотных активов (СОК < 0), т. е. когда за счет внешних источников средств финансируются как оборотный капитал, так и часть внеоборотных активов.** На основании неравенства (3) можно определить максимально допустимый уровень финансирования внеоборотных активов за счет внешних источников средств, при котором организация остается платежеспособной даже при крайне низком показателе ее финансовой устойчивости.

2. **Уровень платежеспособности организации определяется не только коэффициентом текущей ликвидности и его производными коэффициентами, но и сопоставлением первого с соотношением показателей оборачиваемости текущих активов и источников их финансирования** в соответствии с неравенством (2). Организация, у которой СОК < 0, может быть в большей степени платежеспособной (или в меньшей степени неплатежеспособной), чем организация у которой величина СОК > 0 и существенна по отношению к уровню оборотного капитала.

Рассмотрим следующий пример финансирования оборотного капитала для четырех организаций (см. Таблица 1).

Таблица 1

| | | Показатель | Организация | | | |
|----|----|---|-------------|-------------|-------------|-------------|
| | | | “А” | “В” | “С” | “D” |
| ОА | 1 | Q_{OA} | 110 | 150 | 150 | 150 |
| | 2 | R _{OA} | 792 | 1080 | 1800 | 360 |
| | 3 | L _{OA} | 50 | 50 | 30 | 60 |
| КО | 4 | Q_{KO} | 100 | 100 | 180 | 90 |
| | 5 | R _{KO} | 400 | 1028 | 540 | 1080 |
| | 6 | L _{KO} | 90 | 35 | 120 | 30 |
| | 7 | Q* | 10 | 50 | -30 | 60 |
| | 8 | K _L (Q _{OA} /Q _{KO}) | 1.1 | 1.5 | 0.83 | 1.67 |
| | 9 | K _L * (L _{OA} /L _{KO}) | 0.55 | 1.43 | 0.25 | 2 |
| | 10 | K _L - K _L * | 0.55 | 0.07 | 0.58 | -1.33 |
| | 11 | R_{OA}-R_{KO} | 392 | 52 | 1260 | -720 |
| | 12 | (R_{OA}-R_{KO})/R_{OA} | 0.49 | 0.05 | 0.7 | -2 |

На основании расчетных показателей платежеспособности видно, что организация “С”, имеющая отрицательный уровень СОК и финансирующая часть внеоборотных активов из краткосрочных источников, в большей степени платежеспособна по сравнению с другими организациями. Организация “D”, отличающаяся наиболее высокими показателями текущей ликвидности и положительным уровнем СОК, является неплатежеспособной, так как

величина совокупного денежного потока в 360 д. е. в три раза меньше величины потока, необходимого для погашения текущих обязательств.

Сравнивая показатели коэффициентов текущей ликвидности K_L с показателями оборачиваемости текущих активов и краткосрочных пассивов можно определить степень “запаса” платежеспособности организаций. Видно, что организация “В” имеющая СОК в 50 д. е. по сравнению с организацией “А” с СОК=10 д. е. наименее платежеспособна, не смотря на высокий коэффициент текущей ликвидности $K_L^B=1.5$ по отношению к соответствующему коэффициенту $K_L^A=1.1$.

Таким образом, в отличие от различных методик, предлагающих использовать коэффициент текущей ликвидности в качестве одного из показателей оценки платежеспособности организаций, выше изложенные доводы показывают, что **степень платежеспособности может быть определена совместным сравнением коэффициента текущей ликвидности с отношением показателей оборачиваемости текущих активов и источников их финансирования на основании неравенства (2). Кроме того, коэффициент текущей ликвидности в отечественной и зарубежной практике нормируется допустимыми минимальными уровнями изолированно от показателей оборачиваемости текущих активов и источников их финансирования, что может привести к неадекватной оценке платежеспособности организации.** При высоком коэффициенте текущей ликвидности, характеризующем финансовую устойчивость, организация может быть неплатежеспособной даже при высоком коэффициенте покрытия оборотных активов собственным оборотным капиталом.

Условие платежеспособности (условие привлечения внешних источников финансирования оборотных активов) для n источников финансирования оборотного капитала можно определить неравенством (5):

$$\frac{Q^* + \sum_{j=1}^n Q_{KO}^j}{L_{OA}} \geq \sum_{j=1}^n \frac{Q_{KO}^j}{L_{KO}^j} \Rightarrow Q^* \geq \sum_{j=1}^n Q_{KO}^j \cdot \left(\frac{L_{OA}}{L_{KO}^j} - 1 \right). \quad (5)$$

Выше было обосновано влияние соотношения оборачиваемости текущих активов, источников их финансирования и их средних величин на уровень платежеспособности, обеспечивающий исполнение обязательств организации перед контрагентами без нарушения операционной деятельности, а также выявлена прямая зависимость влияния величины собственного оборотного капитала на предельные значения показателей оборачиваемости текущих активов и пассивов, при которых обеспечивается платежеспособность организации. Однако, необходимо заметить, что **приведенный выше способ оценки платежеспособности в большей степени применим в целях планирования и моделирования процесса финансирования оборотного капитала и привлечения источников средств, а не в целях финансового анализа при оценке платежеспособности на основе показателей финансовой отчетности организации, так как “базисное” условие платежеспособности основывается на балансе активов и пассивов организации.**

Модифицируем неравенство (2) путем раскрытия показателей оборачиваемости текущих активов и краткосрочных источников их финансирования через одноименные показатели их структурных элементов (классификационных видов) с использованием формулы (1), одновременно абстрагируя их сущность и виды. Использование метода абстрагирования позволяет принять один из видов краткосрочных пассивов в качестве планируемого дополнительно привлекаемого в оборотные активы источника средств, а один из видов оборотных активов – в качестве места размещения дополнительно привлеченных средств с соответствующими показателями их оборачиваемости. Привлечение в оборотный капитал дополнительного источника средств с прогнозируемым периодом его погашения, или

иммобилизация части текущих активов, приводит к изменению интегрального показателя оборачиваемости краткосрочных пассивов и одновременно к изменению идентичного показателя текущих активов, что может существенно повлиять, в соответствии с неравенством (2), на уровень платежеспособности организации.

На основании выше изложенного, условие прогнозируемой платежеспособности организации, в результате мобилизации (иммобилизации) средств в оборотный капитал, примет следующий вид:

$$\Delta q \cdot \left(\frac{1}{L_{KO}^*} - \frac{1}{L_{OA}^*} \right) \leq \frac{Q_{OA}}{L_{OA}} - \frac{Q_{KO}}{L_{KO}} = K_{TL} \quad (6)$$

где:

Δq – средняя величина дополнительно привлеченных (мобилизованных или иммобилизованных) в оборотный капитал средств за планируемый период;

L_{OA}^*, L_{KO}^* – планируемый период обращения (погашения) дополнительно привлеченных в оборотный капитал средств объемом Δq , соответственно;

L_{OA}, L_{KO} – период обращения (погашения) оборотного капитала и краткосрочных источников его финансирования до привлечения в текущие активы дополнительных средств, соответственно;

Q_{OA}, Q_{KO} – средние уровни оборотного капитала и краткосрочных источников его финансирования до привлечения в оборотный капитал дополнительных средств, соответственно.

Неравенство (6) позволяет определить предельный (критический) объем привлекаемых в оборотный капитал средств в соотношении с условиями их привлечения и размещения в текущих активах, характеризующийся соответствующими показателями их оборачиваемости, обеспечивающими платежеспособность организации.

На основании неравенства (6) можно определить, что организация останется платежеспособной в случае, если средний период размещения в оборотных активах L_{OA}^* дополнительно привлекаемых источников средств объемом Δq с периодом их погашения L_{KO}^* удовлетворяют следующим альтернативным условиям:

$$L_{OA}^* \leq \frac{\Delta q \cdot L_{KO}^*}{\Delta q - L_{KO}^* \cdot K_{TL}} \left(L_{KO}^* \geq \frac{\Delta q \cdot L_{OA}^*}{\Delta q + L_{OA}^* \cdot K_{TL}} \right) \quad (7)$$

Заметим, что в знаменателях неравенств (7) относительный коэффициент K_{TL} может принимать как положительное, так и отрицательное значение, в случаях, если организация до привлечения средств в оборотные активы или их иммобилизации являлась платежеспособной или неплатежеспособной, соответственно. В зависимости от соотношений уровней и периодов оборачиваемости оборотного капитала и внешних источников его финансирования степень платежеспособности организаций будет различаться. Для обеспечения платежеспособности организации, у которой $K_{TL} > 0$, финансирование оборотного капитала может осуществляться из источников средств с периодом их погашения меньшим, чем период размещения средств в текущих активах, и, наоборот, в том случае, если организация является неплатежеспособной.

Функциональную зависимость $L_{KO}^* = f(L_{OA}^*, \Delta q)$, характеризующую условие привлечения средств в оборотные активы из внешних источников ($\Delta q > 0$), при заданном значении $K_{TL} = 0.75$, в зависимости от того, является ли величина Δq постоянной или переменной иллюстрируют рисунки 1-2, соответственно.

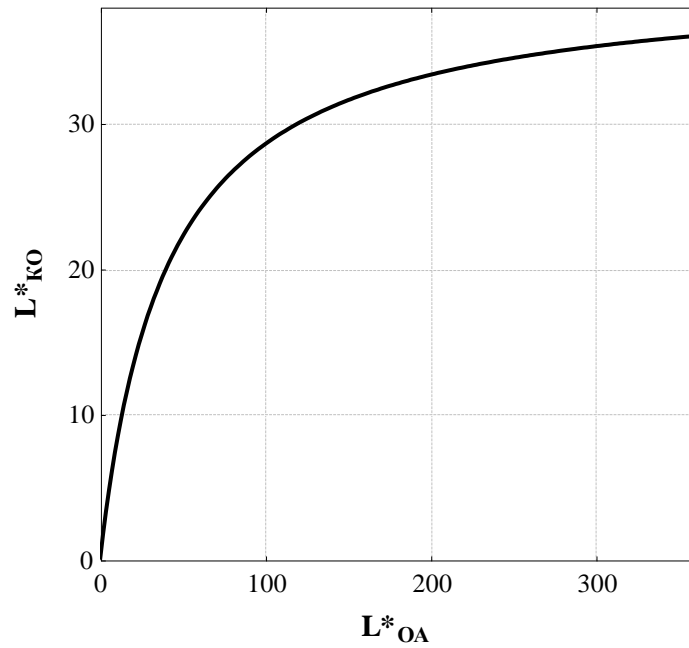


Рисунок 1

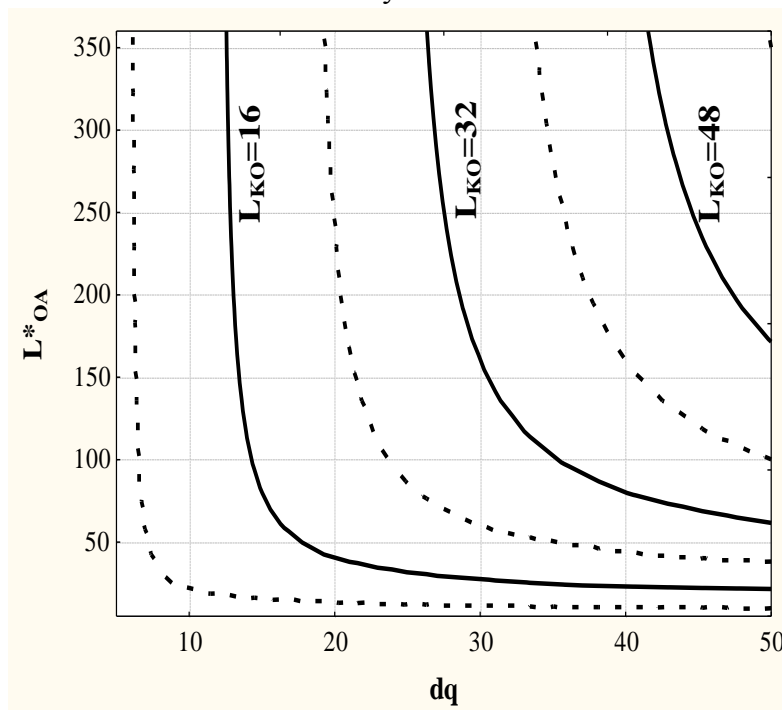


Рисунок 2

На основании графика, представленного на рисунке 1, видно, что при существенном росте L_{OA}^* значение L_{KO}^* стремится к постоянной величине, что можно доказать математически путем вычисления предела неравенства (7) при стремлении значения L_{OA}^* к бесконечности:

$$L_{KO}^* \stackrel{F i x}{=} \lim_{L_{OA}^* \rightarrow \infty} \frac{\Delta q \cdot L_{OA}^*}{\Delta q + L_{OA}^* \left(\frac{Q_{OA}}{L_{OA}} - \frac{Q_{KO}}{L_{KO}} \right)} = \frac{\Delta q}{\left(\frac{Q_{OA}}{L_{OA}} - \frac{Q_{KO}}{L_{KO}} \right)} \quad (8)$$

Искусственно принимая значение периода обращения вновь привлекаемых в оборотный капитал средств L_{OA}^* сколь угодно большой величины, мы тем самым абстрагируем

соответствующую величине Δq часть текущих активов фиксированной (постоянной) частью оборотного капитала или внеоборотными активами. Следовательно, при определенных соотношениях величин оборотного капитала и источников его финансирования, а также их показателей оборачиваемости, применяя формулу (8), можно определить допустимый объем финансирования постоянной части активов и минимальный период погашения источников средств, при которых будет достигаться платежеспособность организации после дополнительного инвестирования средств. Аналогично можно определить критический период обращения привлекаемых в оборотный капитал средств за счет постоянной части пассивов.

Важно отметить, что чем меньше платежеспособность организации и, следовательно, меньше знаменатель формулы (8), тем больше величина периода погашения привлекаемых источников средств, и финансирование постоянной части оборотного капитала возможно только за счет привлечения долгосрочных источников. Чем выше уровень платежеспособности, тем больше значение знаменателя формулы (8) и больше возможностей у организации финансировать часть постоянных активов за счет краткосрочных источников средств. Текущее состояние структур оборотного капитала и источников его финансирования, влияющих на уровень платежеспособности, в определенной степени ограничивают возможность организации в выборе стратегии финансирования оборотного капитала (консервативной, умеренной, агрессивной), характеризующей источники покрытия постоянной и варьируемой частей оборотного капитала.

Следует заметить, что альтернативные неравенства (7) можно так же использовать для определения критических значений показателей оборачиваемости и в случае иммобилизации оборотного капитала с целью погашения источников его финансирования.

Абстрагируя период обращения оборотного капитала (погашения источников его финансирования) и используя системотехнический подход, примем следующие правила интерпретации параметров L_{OA}^* , L_{KO}^* и Δq неравенств (7), не противоречащие экономической сути процесса движения капитала:

1. Если период обращения вновь привлекаемых в оборотный капитал средств является отрицательной величиной ($L_{OA}^* < 0$), то, при прочих равных условиях, имеет место его инверсия в один из внешних источников финансирования текущих активов с положительным периодом его погашения ($L_{KO}^* > 0$). Аналогичное правило распространяется и на показатель L_{KO}^* : если период погашения вновь привлекаемого в оборотный капитал источника средств является отрицательной величиной ($L_{KO}^* < 0$), то имеет место его инверсия в один из видов (независимо от критериев классификации) текущих активов с положительным периодом их оборачиваемости ($L_{OA}^* > 0$).

2. Если величина вновь привлекаемых в оборотный капитал средств является отрицательной величиной ($\Delta q < 0$), то, при прочих равных условиях, имеет место иммобилизация (отток) текущих активов и, наоборот, если $\Delta q > 0$, то имеет место финансирование (приток) оборотного капитала.

Пространство сочетаний признаков L_{OA}^* , L_{KO}^* и Δq неравенств (7) характеризуют четыре вида направлений движения оборотного капитала и средств, привлекаемых из внешних источников его финансирования, соответствующих разным типам потоковых процессов движения капитала (см. Таблица 2).

Таблица 2

| № п.п. | $[L_{OA}^* \Delta q L_{KO}^*]$ | Тип процесса | Направление движения средств | Характер потокового процесса |
|--------|--------------------------------|--------------|--|------------------------------------|
| 1 | +++ | III | Приток оборотного капитала с периодом обращения L_{OA}^* из внешних источников | Финансирование оборотного капитала |

| | | | | |
|---|-----|-----|---|--|
| | | | с периодом их погашения L_{KO}^* | из внешних источников средств |
| 2 | ++- | I | Приток одного из видов оборотного капитала с периодом его обращения L_{OA}^* за счет выбытия другого вида текущих активов с периодом оборачиваемости L_{KO}^* | Реструктуризация оборотного капитала |
| 3 | +++ | IV | Отток оборотного капитала с периодом обращения L_{OA}^* , направленный на погашение источников его финансирования с периодом оборачиваемости L_{KO}^* | Погашение обязательств организации |
| 4 | +- | I | Приток одного вида оборотных активов с периодом обращения L_{KO}^* за счет выбытия другого их вида с периодом оборачиваемости L_{OA}^* | Реструктуризация оборотного капитала |
| 5 | -++ | II | Увеличение одного вида обязательств организации с периодом погашения L_{OA}^* за счет уменьшения других их видов с периодом оборачиваемости L_{KO}^* | Реструктуризация источников финансирования оборотного капитала |
| 6 | -+- | III | Приток оборотного капитала с периодом обращения L_{KO}^* из внешних источников с периодом их погашения L_{OA}^* | Финансирование оборотного капитала из внешних источников средств |
| 7 | --+ | II | Увеличение одного вида обязательств организации с периодом погашения L_{KO}^* за счет уменьшения других их видов с периодом оборачиваемости L_{OA}^* | Реструктуризация источников финансирования оборотного капитала |
| 8 | --- | IV | Отток оборотного капитала с периодом обращения L_{KO}^* , направленный на погашение источников его финансирования с периодом оборачиваемости L_{OA}^* | Погашение обязательств организации |

Отметим, что в силу “инверсии” (альтернативности) неравенств (7) по отношению к их параметрам, таблица 2, сформированная на основе одного из них, имеет избыточное пространство решений, которое дублирует характеристики потоковых процессов движения оборотного капитала. По сути, одно из неравенств (7) косвенно инкапсулирует в себе другое альтернативное неравенство, поэтому, за счет применения метода абстрагирования оборотного капитала и источников его финансирования, любое из неравенств может определять пространство из восьми типов решений вместо четырех теоретически возможных типов потоковых процессов:

- финансирование оборотного капитала из внешних источников средств;
- погашение внешних источников финансирования оборотного капитала;
- реструктуризация оборотного капитала;
- реструктуризация внешних источников финансирования оборотного капитала.

Кроме этого, учитывая, что неравенства (7) не содержат показателя собственного оборотного капитала в качестве переменной величины, на основании неравенства (2) можно дополнить приведенные выше четыре типа потоковых процессов следующими двумя типами:

- финансирование оборотного капитала из собственных источников средств (нераспределенной прибыли), соответствующее притоку собственного оборотного капитала;
- отток собственного оборотного капитала, соответствующий иммобилизации оборотных активов во внеоборотные активы или выплате дивидендов.

В зависимости от направлений движения оборотного капитала, соответствующих четырем типам финансово-хозяйственных потоковых процессов, рассмотренных в таблице 2, и степени платежеспособности организации до привлечения средств в оборотные активы или их иммобилизации, функциональные зависимости (7) будут иметь различный вид (исследование зависимостей в данной статье авторами опускается).

На основании результатов исследования зависимостей (7) в таблице 3 в общем виде представлена сравнительная характеристика возможностей финансирования оборотного капитала в зависимости от признака платежеспособности организации в разрезе потоковых процессов движения текущих активов.

Таблица 3

| № п.п. | Наименование потокового процесса движения оборотного капитала | Признак платежеспособности | |
|--------|--|---|--|
| | | Организация изначально платежеспособна (уменьшение K_{TL} до предельно допустимого уровня) | Организация изначально неплатежеспособна (увеличение K_{TL} до предельно допустимого уровня) |
| 1 | Финансирование оборотного капитала из внешних источников средств (корректировка стратегии финансирования оборотных активов) | Возможность финансирования части оборотного капитала с периодом обращения большим периода погашения привлеченных источников средств, в т.ч. финансирование постоянных активов за счет краткосрочных обязательств организации | Необходимо финансировать часть оборотного капитала с периодом обращения меньшим периода погашения привлеченных источников средств. Увеличение, варьируемой части оборотных активов возможно только из долгосрочных источников средств. Финансирование постоянной части текущих активов приведет к падению уровня платежеспособности |
| 2 | Финансирование оборотного капитала из собственных источников средств (корректировка политики управления оборотными активами) | Возможность “вывода” (инвестирования) части собственного оборотного капитала во внеоборотные активы | Необходимо повысить уровень текущих активов за счет собственных средств (увеличение собственного оборотного капитала) |
| 3 | Погашение обязательств организации (корректировка политики управления пассивами, в т.ч. балансирование между | Возможность погашения долгосрочных источников финансирования оборотного капитала (их аннулирование) при наличии краткосрочных | Необходимо погашать краткосрочные источники средств за счет выбытия текущих активов с периодом обращения большим срока погашения обязательств, в т.ч. |

| | | | |
|---|--|--|--|
| | кредитной политикой в отношении покупателей и условиями предоставления ресурсов из внешних источников средств) | обязательств организации | “вывести” определенный объем постоянной части оборотного капитала |
| 4 | Реструктуризация оборотного капитала (корректировка политики управления оборотными активами, в т.ч. кредитной политики в отношении потребителей продукции) | Возможность увеличения периода обращения текущих активов | Необходимо уменьшить период обращения оборотного капитала |
| 5 | Реструктуризация источников финансирования оборотного капитала (корректировка политики управления пассивами) | Возможность замены долгосрочных источников финансирования оборотного капитала краткосрочными пассивами | Необходимо заменить краткосрочные источники финансирования оборотного капитала долгосрочными пассивами |

Независимо от направления моделируемых потоков оборотного капитала и источников средств, в процессе движения текущих активов изменяются агрегированные показатели оборачиваемости активов и (или) пассивов на величину ΔL , которая, при принятых выше условных обозначениях переменных, может быть рассчитана следующим образом:

$$\Delta L = L \cdot \left(\frac{\Delta q \cdot (L^* - L)}{Q \cdot L^* + \Delta q \cdot L} \right). \quad (9)$$

Увеличение (уменьшение) постоянной части оборотного капитала или стабильной части источников его финансирования на величину Δq , вызванное мобилизацией (иммобилизацией) текущих активов или пассивов, также приводит к изменению показателей их оборачиваемости на величину ΔL_F :

$$\Delta L_F = \lim_{L^* \rightarrow \infty} L \cdot \left(\frac{\Delta q \cdot (L^* - L)}{Q \cdot L^* + \Delta q \cdot L} \right) = \frac{\Delta q \cdot L}{Q}. \quad (10)$$

В случае реструктуризации оборотного капитала или источников его финансирования за счет одновременного роста (снижения) уровня постоянной части текущих активов или пассивов на величину Δq и уменьшения (повышения) на такую же величину варьируемой составляющей текущих активов или пассивов, изменение показателей их оборачиваемости ΔL_R может быть определено на основании формул (9, 10), следующим образом:

$$\Delta L_R = \frac{-\Delta q \cdot L^2}{Q \cdot L^* + \Delta q \cdot L}. \quad (11)$$

Таким образом, на основании выше изложенного, представляется возможным управлять финансовым состоянием в процессе привлечения, иммобилизации и реструктуризации оборотных активов и источников их финансирования для обеспечения эффективной операционной деятельности организации.

Е.Ю. Порхун

Московский государственный университет экономики, статистики и информатики,
Россия, Тверь

ОЦЕНКА ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ КАК МЕХАНИЗМ ОТБОРА ПЕРСПЕКТИВНЫХ ИННОВАЦИЙ

Инновационное развитие регионов - приоритетное направление в России. В статье рассматривается важность представления идей в виде инновационного проекта, являющегося объектом взаимных интересов участников инновационной среды региона. Исследуется процесс оценки проектов и значение ее результатов для создания механизма отбора перспективных инновационных проектов.

В последнее время, инновационное развитие становится одним из ключевых направлений развития Российского государства. Инновационная деятельность регионов все больше приобретает характер целенаправленных мер по созданию единого инновационного пространства, должного содействовать появлению и распространению инноваций.

Инновационное пространство региона объединяет интеллектуальные, производственные и финансовые ресурсы региона с рынком. Связать науку, промышленность и рынок становится возможным через инновацию. Как известно, рынок нуждается в новой, развивающейся продукции, которую промышленность способна произвести, имея в наличии технологию, выросшую из перспективной идеи, созданной наукой. Для создания, развития и последующего внедрения технологии необходимы финансовые вливания. Ведь по сути, именно с момента финансирования разработка из идеи начинает превращаться в инновацию, способную в перспективе трансформироваться в инновационный продукт, полностью удовлетворяющий потребностям рынка.

Рынок новшеств, способных стать в перспективе инновацией, формируют научные организации, вузы, научные коллективы, объединения научных работников, научно-исследовательские подразделения коммерческих организаций, самостоятельные лаборатории и отделы, отечественные и зарубежные новаторы.

Как известно, инновации должны: обладать новизной, удовлетворять рыночному спросу и приносить прибыль производителю. В результате, инновация становится тем ключевым звеном, способным развивать, обновлять региональную экономику, соединяя ее разрозненные элементы в единую, организованную экономическую систему – инновационную систему.

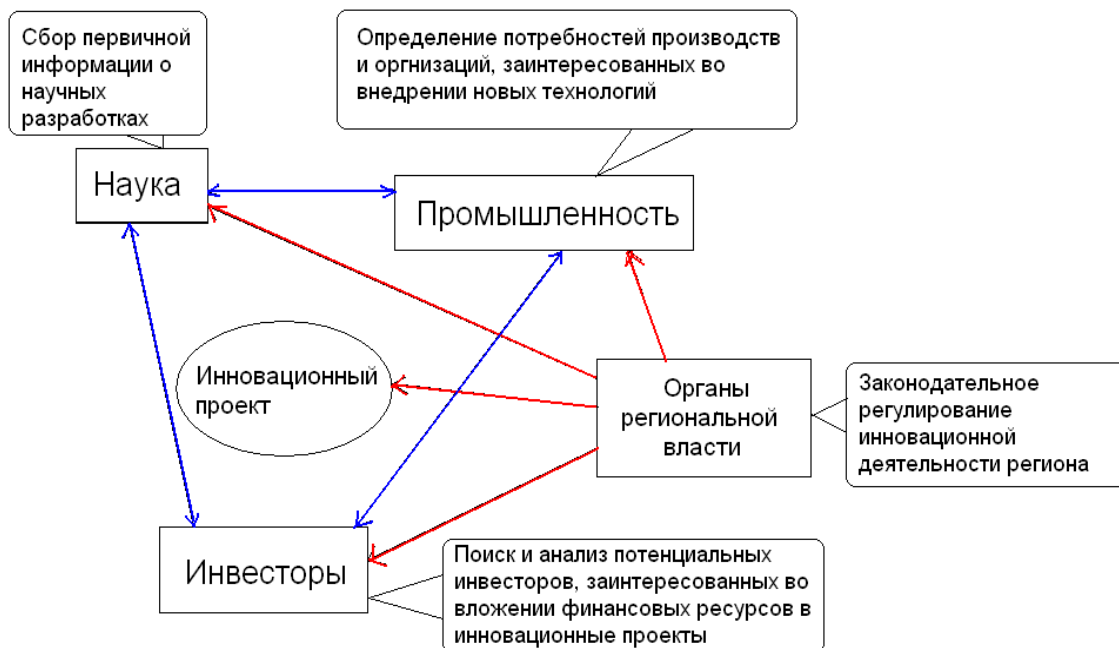


Рис. 1. Иновационная система региона, ее элементы, функции основных участников.

В ходе взаимодействия основных институциональных участников региональной иновационной системы, объектом которого выступает иновация, возникает иновационный проект как сфера приложения интересов научного сектора, промышленности и инвестора, естественно желающего извлечь прибыль от вложения своих финансовых ресурсов.

Таким образом, иновационный проект становится не только объектом взаимных интересов трех основных элементов региональной иновационной системы (РИС), но также результатом их эффективного взаимодействия. При этом, инициаторами иновационных проектов могут выступать как научные учреждения, так и организации и предприятия, ведущие научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы, и даже инвесторы, желающие эффективно вложить свободные средства.

Иновационные проекты, в свою очередь, могут составить региональную базу разработок, интересных для целей коммерциализации. Указанная база должна формироваться на основе отбора перспективных иноваций, обладающих коммерческим потенциалом.

Следует определить, что понимается под словами «иновационный проект». Понятие «иновационный проект» можно употреблять в следующих смыслах:

- 1) комплекс связанных между собой мероприятий и действий, направленных на достижение определенного набора целей, охватывающих все этапы жизненного цикла объектов иноваций, то есть новых или усовершенствованных товара, услуги, технологии, отличающихся от известных новым качеством – спецификой, которая позволяет удовлетворять существующие потребности в большей мере или с предпочтительными показателями эффекта в условиях индустриального общества и новые потребности в условиях постиндустриального общества на традиционном или новом сегменте рынка;
- 2) систему организационно-правовых, расчетно-финансовых, конструкторских, технологических и методических документов, необходимых для осуществления и регламентирующих действия по разработке, производству, реализации иновационных товаров, услуг, технологий.
- 3) систему вложения ресурсов в получение продукта (товара или услуги), обладающим новым полезным для потребителя качеством, с одной из следующих целей или их

комбинацией: достижением конкурентных или стратегических преимуществ, решением социальных проблем, извлечением прибыли.[2]

Стоит отметить, что представление инновационных идей в форме инновационного проекта и оценка их эффективности являются центральным звеном в процессе формирования стратегий инновационного развития региона. Главной задачей становится разработка методики комплексной оценки инноваций, включающей в себя оценку научного потенциала, оценку производственного потенциала, а также рыночного и коммерческого потенциала инновационного проекта. В ходе проведения оценки должны быть выработаны четкие критерии отбора инновационных проектов для последующего их внедрения в хозяйственную среду региона.

Процесс оценки инновационного проекта можно условно разделить на следующие составляющие:

1. Оценка научного потенциала.

Оценка научного потенциала проводится в целях: оценки эффективности и использования имеющегося научного опыта организации или научного учреждения за определенный период; оценки способности организации к воспроизводству научного потенциала; выяснения путей превращения имеющихся возможностей в товар, продвижения его на рынок, или выбора оптимального пути для передачи технологии.

Научный потенциал проекта выражается в новизне научно-технической сущности продукта (технологии) и в возможности подтверждения авторских прав на него. Составляющими научного потенциала являются:

- накопленные научные и опытно-конструкторские разработки;
- имеющиеся нематериальные активы;
- патентоспособность идеи;
- научные кадры и неотделимые от конкретных физических лиц ноу-хау и знания.

Стоит отметить, что оценка патентоспособности имеет огромное значение в анализе перспективности любой инновационной разработки. Такая оценка должна строиться на учете качественных факторов, таких как выбор правовой формы охраны, объем получаемых прав, экономическая защита инновации, а также на учете факторов количественных, характеризующих затраты на правовую охрану технологии.[1]

2. Оценка коммерческого потенциала.

Идея, технология обладает коммерческим потенциалом в том случае, если они потенциально могут стать продуктами на рынке. При этом, под продуктом понимаются все возможности и формы коммерческой реализации результатов: продукт, готовый к коммерциализации; продукция или прототип военной промышленности (т.н. двойные технологии); лабораторный прототип; оборудование, аппаратура, компьютерные системы проектирования; технологии; интеллектуальная собственность, которую можно защитить авторскими правами; а также знания, которые находятся в головах исследователей, так называемое ноу-хау.

Причем, чем шире принимаемые во внимание источники и пути внедрения технологии, тем выше вероятность успеха. В процессе оценки выделяются и учитываются возможные, допустимые и наиболее предпочтительные результаты реализации технологий.

3. Оценка производственного потенциала.

Оценка производственного потенциала подразумевает анализ имеющихся возможностей (правил, методов и способов) материализации идеи, т.е. изготовления продукта или оценку технической осуществимости доведения идеи до стадии готовности продукта к использованию или продаже. Составляющими производственного потенциала являются: имеющееся оборудование; имеющиеся технологии; наличие технически грамотного персонала; налаженные связи или возможности организации производства по кооперации; поставщики комплектующих, а также возможности и затраты по привлечению или приобретению всего вышеперечисленного.

4. Анализ рыночного потенциала

Анализ рыночного потенциала позволяет понять, есть ли у проекта, продукта реальный шанс на успех, соответствует ли продукт определенным потребностям рынка, дает возможность оценить механизмы, которые распространяют новую технологическую идею на рынок. Знание рынка, на котором предприятие собирается внедрять свою идею, способность организовать рыночные взаимодействия и применить инструментарий маркетинга являются крайне важными факторами на пути коммерциализации технологий. Оценка рыночного потенциала складывается из:

- оценки емкости рынка, т.е. максимально возможного размера рынка для конкретного продукта/технологии;
- оценки потребителей (в т.ч. наличие постоянных покупателей, клиентских отношений и т.п.);
- оценки конкурентов (в т.ч. наличие соглашений об отказе от конкуренции и т.п.);
- оценки деловой репутации;
- наличия товарных знаков, знаков обслуживания, брэндов и т.п.

С точки зрения инвестора экономическая и финансовая оценка инновационного проекта будет иметь огромное значение. При этом критерием эффективности инновационного проекта для потенциальных инвесторов становится доход, который получит инвестор при вложении инвестиций в инновационный продукт.[3]

Разработка методики комплексной оценки инновационных проектов с учетом степени разработанности инновации, а также требований потенциальных потребителей, заинтересованных в конкретном инновационном продукте может привести к следующим результатам. Во-первых, сформируется набор требований к оформлению инновационных проектов, что позволит разработчикам и авторам инноваций правильно составить бизнес-план, инновационный проект для получения инвестиций, поддержки фондов, как частных, так и государственных.

Во-вторых, эксперты смогут выработать четкие критерии отбора инноваций, перспективных и способных принести как экономический, так и технологический, социальный эффект. Грамотная оценка, экспертиза инновационных проектов позволит избежать значительных потерь, как финансовых, так и временных, возникающих в результате выбора проектов неперспективных.

Более того, в ходе оценки инновационного проекта может быть выработан механизм дальнейшего распространения инновации, как то, финансирование дальнейших научных исследований, разработки образца, либо создание малого инновационного предприятия, «start up» с мелкосерийным производством, другие варианты трансфера технологий.

Еще одним значительным результатом станет, как упоминалось выше, формирование региональной базы инновационных проектов, которые могут быть интересны всем участникам регионального инновационного пространства. Создание такой базы позволит участникам получать полную и своевременную информационную поддержку об инновационном развитии региона, его инновационном потенциале.

Важным вопросом должна стать разработка критериев отбора инновационных проектов, которая приведет к созданию четкого механизма их отбора и дальнейшего продвижения. По сути, оценка, экспертиза инновационного проекта является важным и обязательным этапом развития любой инновационной идеи, способной стать новой технологией, новым продуктом. Методика оценки и отбора позволит выявить наиболее перспективные инновации для их дальнейшего внедрения, что, безусловно, будет способствовать совершенствованию региональной инновационной системы.

Библиографический список

1. Вертакова Ю.В., Симоненко Е.С. Управление инновациями: теория и практика. – М.: Эксмо, 2008. – 432с.

2. Глушенко И.И. Оценка эффективности системы управления инновационными проектами // Менеджмент в России и за рубежом. – 2006, № 3 – с. 53-60.
3. Маренков Н.Л. Основы управления инвестициями: Учебник. – М.: Едиториал УРСС, 2007. – 350 с.

И.О. Рыжиков, В.В. Березин

Свердловский филиал негосударственного образовательного учреждения «Московская международная высшая школа бизнеса «МИРБИС», Россия, Новоуральск

ОЖИВЛЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОАО «СЕВЕРО-ЗАПАДНЫЙ ТЕЛЕКОМ» НА ОСНОВЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ

Одной из важнейших задач этапа оживления экономического цикла является ускорение темпов инновационного развития организации. В статье определен приоритетный путь использования собственных источников текущего развития организации на основе совершенствования управления дебиторской задолженности.

Современное состояние экономических систем характеризуется высокой степенью интеграции их производственно-хозяйственных структур.

Растущая роль инновационного пути развития значительно повысила необходимость действенного информационного обеспечения организаций в поднятии конкурентоспособности для обеспечения возможности завоевания новых рынков и расширения собственной ниши на существующих рынках. Это потребовало стремительных технологических изменений в самой телекоммуникационной отрасли. Развитие телекоммуникационной отрасли в России показывает высокие темпы роста объемов услуг, опережая такие отрасли как газовая, нефтяная и другие.

Начало весны 2010 года характеризуется значительным ростом рыночной стоимости акций на фондовом рынке крупных компаний РФ, в том числе и телекоммуникационных. Специалисты отмечают что, с 29 марта по 2 апреля, цены на акции «Уралсвязьинформа» выросли на 22%, «Иркутскэнерго» - на 20%, «Сибирь-телекома» – на 15% и т. д. Экономика страны входит в стадию оживления экономического цикла.

Однако кризисно-депрессивный период связан с быстрыми темпами роста дебиторской задолженности. В частности, анализ деятельности ОАО «Северо-Западный Телеком» показал, что произошло увеличение дебиторской задолженности компании, в течение 2007 года прирост составил 320507 тысяч рублей (темп прироста 16,5%), в течение 2008 года прирост уже составлял 904994 тысяч рублей (темп прироста 40,07%), в течение 2009 года прирост - 471651 тысяч рублей (темп прироста 14,9%). Общий анализ показал, что происходит снижение оборачиваемости дебиторской задолженности, снижение оборачиваемости в целом оборотных активов, а также снижение их рентабельности.

В этих условиях требуется проведение политики ускорения оборачиваемости дебиторской задолженности путем. Это позволит поднять рентабельность активов, аккумулировать значительные денежные средства для обеспечения инновационного пути развития за счет собственных источников, расширения сферы и объемов коммуникационных услуг в период экономического оживления в экономике России.

В работе приведены меры по улучшению политики управления текущей дебиторской задолженностью. Данные меры предполагают использование факторинга, а так же операций учета векселей в коммерческом банке.

Факторинг – это кредитование оборотного капитала предприятия поставщика связанное с уступкой другому лицу фактору не оплаченных покупателями долговых требований

(платежных документов за поставленные товары, выполненные работы, оказанные услуги) и передача фактору право получения по ним. При использовании факторинга валютные риски снижаются, так как банк оплачивает организации основную часть стоимости контракта непосредственно после оказания услуг покупателю. Эти деньги можно немедленно направить на оплату валютных обязательств, профинансировать инновационные проекты.

Существует несколько причин, которые являются основополагающими при выборе факторинга предприятиями:

Первая причина - потребность в дополнительных оборотных средствах для кредитования услуг покупателям.

Вторая причина - стремление снизить кредитные риски. Банк-фактор регулярно отслеживает кредитоспособность покупателей и представляет организации соответствующие отчеты.

Третья причина – реализация возможности наращивания инновационного потенциала.

В целях изучения условий предоставления факторинга в Северо-Западном Федеральном округе был проведен анализ банков, оказывающих факторинговые услуги. Лимит финансирования установлен на уровне 80% от общей суммы поставок за рассмотренный период. Затраты по использованию факторинга, а также отсрочка платежа, количество поставок определены на основе информации официальных сайтов соответствующих банков.

Результаты анализа приведены в таблице 1.

Таблица 1 - Банки, предоставляющие услуги факторинга в Северо-Западном федеральном округе

| Банк | Лимит финансирования, тыс. руб. | Отсрочка платежа, в днях | Количество поставок, раз | Затраты по использованию факторинга тыс. руб. | Стоимость факторинга % |
|----------------------|---------------------------------|--------------------------|--------------------------|---|------------------------|
| ВТБ | 1633313 | 45 | 5 | 30311,5 | 15,053 |
| Альфа банк | 1633313 | 45 | 5 | 32578,4 | 16,179 |
| Связь банк | 1633313 | 45 | 5 | 30142,12 | 14,969 |
| Александровский | 1633313 | 45 | 5 | 32452 | 16,116 |
| Сумма финансирования | 1633313 | | | | |

В результате проведенного анализа банков Северо-Западного федерального округа был выбран ОАО «Связь банк», так как он предлагает более низкую стоимость факторинговые услуг по сравнению с другими банками. Следует отметить, что затраты на использование факторинга учитывают регрессионную составляющую. Это дает возможность снизить банковские риски и сделать данный финансовый инструмент привлекательным как со стороны организации, так и банка, что особенно важно в условиях оживления экономической деятельности. Объясняется это тем, что в кризисно-депрессивный период характеризуется ростом неплатежей между контрагентами рынка.

По оставшейся 20% дебиторской задолженности предлагается провести инкассацию на основе следующего финансового инструмента – учет векселя в коммерческом банке.

Учет векселя в коммерческом банке – это операция по погашению векселя в банке до наступления срока платежа по векселю. За проведение операции банк удерживает учетный процент, поэтому векселедателю выплачивается сумма за вычетом дисконта. Учет векселей состоит в том, что векселедержатель передает (продает) вексель банку по индоссаменту до наступления срока платежа и получает за это вексельную сумму за вычетом (за досрочное получение) определенного процента от этой суммы, т. е. учетного процента.

Цель проведения операции:

1. Привлечение клиентуры путем повышения платежеспособности клиента, пополнения его оборотных средств.

2. Получение учетного процента или дисконта по ставке не ниже, чем аналогичное краткосрочное кредитование, но с большей гарантией, так как вексельное обязательство безусловное.

3. Развязка неплатежей, улучшение финансового состояния клиентов банка.

В целях изучения условий предоставления услуг по учету векселя в Северо-Западном Федеральном округе был также проведен анализ банков. В этом случае также использована информация официальных сайтов банков. Анализ банков предоставляющих услуги по учету векселя представлены в таблице 2.

Таблица 2 - Банки, предоставляющие услуги по учету векселя в Северо-Западном федеральном округе

| Банк | Лимит финансирования, тыс. руб. | Ставка вексельного кредита, % | Срок оплаты по векселю, дни | Учета векселя в банке с момента оформления, дни | Учетная ставка, % |
|-----------------|---------------------------------|-------------------------------|-----------------------------|---|-------------------|
| ВТБ | 1457746,9 | 9% | 35 | 15 | 28% |
| Альфа банк | 1457746,9 | 12% | 35 | 15 | 25% |
| Александровский | 1457746,9 | 11% | 35 | 15 | 27% |

Вышеприведенные результаты анализа банков Северо-Западного федерального округа позволили выбран «Альфа банк», так как он имеет более низкую стоимость оказываемых услуг и удерживает более низкую сумму дисконта за оказываемые услуги.

В результате увеличения инкассации дебиторской задолженности от использования факторинга и учета векселя в коммерческом банке произошло увеличение выручки до 27323483 и денежных средств до 3582914 тысяч рублей на конец 2009 года.

Полученные денежные средства могут, в силу своей высокой ликвидности, своевременно быть направлены на плановое финансирование хозяйственной деятельности, в том числе на внедрение инноваций, что ускорит решения соответствующих проектов.

В частности, целесообразно направить часть свободных средств на продолжение внедрения системы эксплуатационной поддержки сети связи (СЭПСС) в ОАО «Северо-Западный Телеком». Данная система предназначена для автоматизации основных бизнес-процессов и унификации деятельности ключевых подразделений Компании на всей территории Северо-Западного Федерального округа.

СЭПСС позволит решить следующие задачи:

1. сократить сроки формирования и предоставления услуг;
2. исключить бумажный документооборот (в настоящее время с бумажных носителей линейно-технического учета в электронный вид переведено уже более 2 700 000 документов) общая величина абонентов СЗТ 4475,5тысяч абонентов;
3. унифицировать бизнес-процессы управления сетями связи региональных филиалов ОАО «СЗТ»;
4. снизить эксплуатационные расходы за счет автоматизации операций;
5. сократить время обслуживания и обработки, данных абонента при предоставлении услуг связи (время обработки заявки на подключение абонента в СЭПСС составляет 15 минут, при традиционных бумажных технологиях – до 7 дней);
6. сформировать единую электронную базу данных линейно-технического учета;
7. повысить достоверность учетных данных;
8. обеспечить централизованный контроль над использованием сетевых ресурсов.

СЭПСС обеспечивает минимизацию расходов на ввод нового оборудования за счет более эффективного использования имеющихся ресурсов, снижение затрат на эксплуатацию и модернизацию сети, проведение работ по плановому и восстановительному ремонту, повышение качества обслуживания и сокращение оттока клиентов, позволяет сокращать сроки вывода на рынок новых услуг.

Таким образом, ускорение оборачиваемости дебиторской задолженности на основе использования современного финансового инструментария, позволит обеспечить инновационное перевооружение технических систем и достигнуть требуемых темпов роста телекоммуникационных услуг за счет собственных источников финансирования.

Л.А. Сизенева, Н.М. Караулова

Волгоградский филиал Российского государственного университета туризма и сервиса, Волгоград, Россия

УРОВЕНЬ НАЛОГОВОГО БРЕМЕНИ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ

В статье рассматриваются основные проблемы налоговой нагрузки в РФ. Изучены и сравнены показатели, характеризующие налоговую нагрузку. Проведена оценка уровня завышенности основных показателей налоговой нагрузки в сравнении с теми же показателями в европейских странах.

Одним из основных факторов, влияющих на эффективность деятельности всех экономических субъектов, является уровень налоговой нагрузки в стране. В современной России весьма распространено мнение о том, что налоговая нагрузка у нас завышена, а, следовательно, для ускорения экономического роста необходимо стремиться к ее снижению.

Рассмотрим, насколько утверждение о завышенности налогового бремени в России соответствует действительности.

Основным показателем налоговой нагрузки, не смотря на многочисленную критику, является доля налоговых доходов в ВВП. Поскольку этот высокоагрегированный показатель не содержит никакой информации о структуре и распределении налоговых платежей, свое значение он приобретает в сравнении по разным странам или во времени.

Если сравнить по этому показателю Россию с развитыми странами Запада, то становится, очевидно, что в нашей стране от находится на одном из самых низких уровней. Так, в конце 90-х годов доля налогов и других обязательных платежей в ВВП Швеции составляла 54,2%, Дании – 52,8%, Бельгии – 46,4%, Италии – 45,6%, Франции – 46,3%, Швейцарии 41,1%, Австрии – 45,%, Канады – 36,3%, Германии – 42,9%, в России – 34,6%.

Сопоставим также величину налоговых доходов России с налоговыми доходами стран бывшего СССР (см. таблицу 1).

Таблица 1

Налоговые доходы в странах бывшего СССР, в % к ВВП

| | | | |
|-------------|------|-------------|------|
| Азербайджан | 17,1 | Литва | 33,8 |
| Армения | 20,6 | Молдова | 34,6 |
| Беларусь | 27,8 | Узбекистан | 31,1 |
| Грузия | 13,4 | Украина | 31,8 |
| Казахстан | 16,2 | Таджикистан | 11,7 |

| | | | |
|----------|------|-----------|------|
| Киргизия | 18,1 | Туркмения | 23,1 |
| Латвия | 34,3 | Эстония | 37,1 |

Судя по приведенным данным, налоговое бремя в России не является высоким. Напротив, ее можно отнести к числу малообремененных в налоговом отношении стран.

Нельзя также не заметить, что:

1. Высокоразвитые страны имеют высокий уровень налогообложения. При этом, если проанализировать налоговую нагрузку стран запада в динамике[1], то можно увидеть, что из всех вышеназванных стран только в трех налоговое бремя снизилось за последние 10 лет (в Швеции, Великобритании, Японии). В среднем же по странам ОЭСР налоговая нагрузка выросла с 33% в 1980 г. до 38% в середине 90-х годов. Если же брать более длительный исторический период, то увеличение налогового бремени наблюдается во всех странах без исключения, что связывается с повышением роли государства в обществе, и, в частности, его социальных расходов.

2. Низкий уровень налогообложения присущ странам со слабым правительством и находящейся в упадке экономикой (например, Грузия и Таджикистан).

Таким образом, можно говорить об обратной зависимости уровня налоговой нагрузки от прогресса в экономике, в особенности для стран с переходной экономикой.

Необоснованность утверждений о завышенности налогового бремени в России подтверждается и расчетами Экономической экспертной группы. Проведенная сравнительная оценка эффективных налоговых ставок по основным налоговым базам с использованием показателей системы национальных счетов показала, что до начала современного этапа налоговой реформы Россия характеризовалась примерно сопоставимым с другими странами уровнем налогообложения капитала, несколько более низкой нагрузкой на потребление и несопоставимо низким уровнем налогообложения труда. После проведения реформы эффективные ставки по всем основным налоговым базам уступают соответствующим показателям других стран (таблица 1).

Таблица 1

Сравнительная оценка эффективных ставок по основным налоговым базам, %

| | Россия | | | Венгрия | Польша | Чехия | ОЭСР | ЕС |
|-------------|---------|---------|---------|-----------------|--------|-------|------|------|
| | 2000 г. | 2001 г. | 2002 г. | | | | | |
| | | | | 1991 – 1997 гг. | | | | |
| Потребление | 17,1 | 17,1 | 15,9 | 25,7 | 19,8 | 25,7 | 17,1 | 18,7 |
| Труд | 19,7 | 18,5 | 19,6 | 39,6 | 42,9 | 39,6 | 33,4 | 36,8 |
| Капитал | 25,2 | 24,3 | 20,4 | н/д | н/д | 23,1 | 26,6 | 25,1 |

Аналогичная картина наблюдалась и в последующие годы.

Таким образом, нет оснований считать налоговую нагрузку в России завышенной – а, следовательно, нельзя рассчитывать на ускорение экономического роста в результате снижения налогов.

Согласно неоклассическим моделям, долгосрочные темпы экономического роста не зависят от показателей фискальной политики: снижение налогов может дать здесь лишь краткосрочный положительный эффект. Данный вывод остается в силе независимо от того, сопровождается ли снижение налогов сокращением доходов или оно финансируется за счет заимствований. Согласно моделям эндогенного роста, налоги влияют на долгосрочные его темпы за счет снижения отдачи на капитал и вложенные усилия, однако подобный эффект может быть как отрицательным, так и положительным. Общий характер связи между налоговой нагрузкой и экономическим ростом зависит от оценки продуктивности государственных расходов. В ряде эмпирических исследований было показано, что многие виды предоставляемых государством услуг и осуществляемых им расходов оказывают значимое положительное влияние на развитие экономики[3]. К числу наиболее эффективных направлений

бюджетных расходов относят: обеспечение безопасности и законности, предоставление услуг всеобщего образования, инвестирование в развитие инфраструктуры, – задачи, которые частный сектор не берется решать самостоятельно.

Данные теоретические положения подтверждаются фактическими данными. Анализ статистики стран с переходной экономикой свидетельствует об отсутствии ярко выраженной зависимости между изменением ВВП и уровнем налогов. Напротив, государства, которые взимают более высокие налоги, а, следовательно, имеют возможность больше инвестировать в развитие человеческого капитала и сферу научно - технического прогресса, демонстрируют устойчивые и достаточно высокие темпы экономического роста. Например, средние темпы роста реального ВВП в 1996 – 1998 гг. в Белоруссии, Венгрии, Македонии, Польше, Словакии, Словении, Хорватии, Чехии, в которых государственные доходы превышают 40% ВВП составляли 4,5% в год, а в странах, где налоговый коэффициент находился в интервале от 30 до 40% (Болгария, Латвия, Литва, Молдова, Россия, Украина, Эстония) этот показатель был равен только 0,6% в год.

Тенденция к росту доли государственных доходов наблюдается и в наиболее развитых западных странах. Так, в США доля совокупных расходов федерального бюджета и бюджетов штатов в 1929 г. составляла около 10% ВВП, в 1950 г. - 21, в 1993 г. - 38,7, в 1996 – 1998 гг. - около 33%. В большинстве западноевропейских стран средний показатель государственных доходов в ВВП вырос с 15,4% в 1920-х гг. до 42,6 в 80-х и равнялся примерно 50% в 90-х. При этом в Швеции и Норвегии эти расходы достигали 60% ВВП, в ФРГ - 54%.

В России же на протяжении 90-х годов при весьма скромной величине госрасходов и постоянных попытках их снижения (с 1994 по 2001 г. расходы федерального бюджета снизились с 24 до 21% ВВП) наблюдалось повышение себестоимости государственного потребления, опережающее динамику роста расходов консолидированного бюджета, что является следствием крайне неэффективной политики бюджетных расходов. Все большая часть валовых сбережений общества «проедается» самой управленческой системой, не доходя до реального потребителя в виде предоставляемых ему государственных услуг. Таким образом, неэффективность бюджетной системы России кроется не в завышенности налоговых ставок, а в низкой эффективности государственных расходов.

Данный вывод, однако, не означает безупречности существующей налоговой системы. Существуют два обстоятельства, которые практически сводят «на нет» оба вышеназванных преимущества налоговой системы России для ее предприятий и граждан - ее достаточно низкие базовые ставки и относительно невысокий уровень совокупной налоговой нагрузки по сравнению с другими странами.

Первым обстоятельством является несовершенство показателя налоговой нагрузки, исчисляемого, как уже отмечалось выше, как доля налоговых доходов в ВВП. Как справедливо отмечает В. Пансков, «при оценке ВВП Госкомстат России производит досчет своих официальных данных на сумму произведенного ВВП в так называемом теневом секторе экономики»[2]. Это означает что в легальном секторе нагрузка фактически больше.

Вторым обстоятельством является то, что по уровню налоговой нагрузки Россия стоит в одном ряду с США, Великобританией, Данией, Норвегией и др. развитыми капиталистическими странами, а по уровню среднедушевых доходов на душу населения существенно от них отстает. В 2006 г. в России производство ВВП на душу населения составило 1,4 тыс. дол., в Швейцарии – 36,2 тыс. дол., в Норвегии – 35,9 тыс. дол., в Дании – 32,6 тыс. дол. Минимальная граница указанного показателя у западноевропейских государств находится в диапазоне 11 – 14 тыс. дол. в Греции, Испании, Португалии.

Примечательно то, что разрыв между Россией и европейскими странами по показателю доли налоговых доходов колеблется в пределах 10 – 15 %, а в по показателю среднегодового производства ВВП на душу населения достигает 10 – 15 раз. При такой ситуации даже долгожданное удвоение ВВП при относительном сохранении численности населения не сможет приблизить Россию к наиболее бедным странам Западной Европы.

Следовательно, нелепо всерьез говорить о сопоставимости налоговой нагрузки в России и странах запада, поскольку фактически сходные налоговые ставки применяются к абсолютно разным суммам доходов, прибыли и добавленной стоимости. А значит целью современного этапа налоговой реформы должно стать не абсолютное снижение налогового бремени при снижении государственных расходов, а повышение эффективности перераспределения финансовых ресурсов, как в части всеобщности, неоттягощенности и равномерности взимания налогов, так и в части повышения социальной и инвестиционной направленности государственных расходов.

Библиографический список

1. Пансков В. Налоговое бремя в Российской налоговой системе // Финансы. – 1998. – № 11. – С. 21.
2. Налоговая политика России: проблемы и перспективы / Под ред. И. Горского. – М., 2003. – С. 85
3. Тильдииков А.В. Основы налогового консультирования. / Учебно-методическое пособие. -Обнинск, 2004. 224 с.

П.А. Соколов

Петербургский Государственный Университет Путей Сообщения, Россия,
Санкт-Петербург

МАЛЫЙ БИЗНЕС В РОССИИ: ЕГО ПРОБЛЕМЫ И РОЛЬ В ЭКОНОМИКЕ СТРАНЫ

В статье сделана попытка оценить состояние малого бизнеса в нашей стране путем сравнений статистических данных экономик США, Японии и России, раскрыты основные проблемы этого вида предпринимательства и на примере Санкт-Петербурга продемонстрирована важность административных мер по его поддержке.

Создание условий для развития малого и среднего бизнеса в России является одной из ключевых задач по повышению конкуренции на внутреннем рынке, формированию среднего класса, разрешению проблемы безработицы. Для доказательства данного утверждения было проанализировано состояние малого и среднего бизнеса в России в сравнении развитыми экономиками США и Японии. Базой для анализа стали данные российской, американской и японской государственной статистики учета показателей деятельности малых и средних предприятий за 2001, 2004 и 2006 гг. (см. таблицы)

При попытке сравнивать данные малого и среднего бизнеса в России и развитых странах можно столкнуться с определенными «трудностями перевода», возникающими из-за различий в методике национальной и зарубежных статистических служб. Например, Росстат учитывает только малый бизнес (число работников до 100 чел.), в то время как статистика США и Японии уделяет внимание и среднему бизнесу числом работающих от 100 до 500 человек. В настоящее время российские власти пытаются исправить это серьезное упущение. Принятый Федеральный закон от 27.07.2007 №209 «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» предполагает проведение в 2011 году Росстатом сплошного статистического наблюдения за деятельностью субъектов этих видов

бизнеса, что в дальнейшем послужит основой для создания базы данных, более соответствующей мировым стандартам.

Тем не менее, даже имеющиеся неполные данные позволяют сделать некоторые замечания и высказать мнение о степени и динамике развития малого бизнеса в нашей стране.

Малый и средний бизнес в развитых странах является важной составляющей частью экономики. Вклад этих видов предприятий в ВВП составляет свыше 50 %. В США свыше половины экономически активного населения работает на малых и средних предприятиях, в Японии этот показатель колеблется от 3/5 до 4/5 общей численности занятых. Никто не отрицает, что крупные предприятия играют роль первой скрипки в любой экономике. Однако развитый малый и средний бизнес, на наш взгляд, служит амортизатором для тех негативных черт и недостатков рынка, о которых говорил еще Карл Маркс: монополизация экономики, социальное расслоение общества, усиление экономического неравенства. Благодаря своей гибкости и возможностям «быстрого старта» без значительных финансовых вливаний малый бизнес в целом лучше приспособлен к выходу из кризиса, к изменению рыночной конъюнктуры, хотя, естественно, шансы банкротства у малых предприятий (МП) и до, и во время кризиса намного выше.

Основные показатели развития малого и среднего бизнеса в РФ, США и Японии

| | Количество малых и средних предприятий (тыс) | Количество малых и средних предприятий на 10 тыс. жителей | Занято в малых и средних предприятиях (млн.чел) | Доля малых и средних предприятий в общей численности занятых (%) | Доля малых и средних предприятий в ВВП в % (оценочно) |
|--------|--|---|---|--|---|
| США | 22619,9 | 794 | 74,4 | 55 | 50-54 |
| Япония | 6317,4 | 496 | 52,4 | 82 | 52-55 |
| Россия | 843,0 | 59 | 6,5 | 10 | 10 |

2001г.

| | Количество малых и средних предприятий (тыс) | Количество малых и средних предприятий на 10 тыс. жителей | Занято в малых и средних предприятиях (млн.чел) | Доля малых и средних предприятий в общей численности занятых (%) | Доля малых и средних предприятий в ВВП в % (оценочно) |
|--------|--|---|---|--|---|
| США | 26260,8 | 896,6 | 79,0 | 56,6 | 50-54 |
| Япония | 5711,5 | 447 | 40,0 | 63,1 | 52-55 |
| Россия | 953,1 | 66 | 7,8 | 11,8 | 10-12 |

2004г.

| | Количество малых и средних предприятий (тыс) | Количество малых и средних предприятий на 10 тыс. жителей | Занято в малых и средних предприятиях (млн.чел) | Доля малых и средних предприятий в общей численности занятых (%) | Доля малых и средних предприятий в ВВП в % (оценочно) |
|--------|--|---|---|--|---|
| США | 26772,7 | 897,3 | 81,0 | 56,0 | 50-54 |
| Япония | 5868,3 | 459 | 50,6 | 79,3 | 52-55 |
| Россия | 1032,8 | 73 | 8,6 | 12,8 | 12-14 |

2006г.

Источники: Росстат, сайты Японской стат. службы и Федеральной сл. гос. стат. США

Еще одним важным достоинством является обеспечение занятости населения, формирование сильного среднего класса мелких собственников – альтернативы «офисному планктону». Увеличение количества людей, работающих «не на дядю, а на себя», в экономике помогает воспитанию нового типа граждан, обладающим практическими экономическими познаниями и деловой хваткой и способных отстаивать свои интересы путем активного участия в политической жизни страны.

В России малый бизнес сейчас находится в зачаточном состоянии. Доля предприятий этого вида в ВВП в 2008 году составила 11,4 %. 45% малых предприятий занимаются торговлей, 22% действуют в сфере услуг (здравоохранение, социальные услуги, ЖКХ, наука, информационные технологии), по 11% в производственной сфере и строительстве (11%), 5% малых предприятий на транспорте и в связи, по 3% в гостиничном деле, сельском и лесном хозяйстве [1].

По количеству малых и средних предприятий как в целом по стране, так и на 10 тыс. жителей мы в разы отстаем от развитых стран. Проблема эта отчасти обусловлена самим характером развития нашей страны – в России всегда преобладали авторитарный стиль управления и большая степень участия государства в экономике. Государству же, начиная со времен Петра I и заканчивая периодом СССР, всегда легче было управлять крупными предприятиями (формально и неформально), т.к. контролировать деятельность миллионов мелких и средних фирм просто не представляется возможным. Однако, с другой стороны, такая вполне понятная позиция власти приводила к колоссальным потерям энергии в системе экономики, подавляла часть производительных сил, мешая их реализации.

Либерализация экономики в 90-х отменила все юридические ограничения для развития малого предпринимательства, однако неблагоприятные условия хозяйствования в сочетании с высокой налоговой нагрузкой сразу наложили свой отпечаток: люди шли в бизнес не с целью реализовывать способность к предпринимательству, а от безысходности, невозможности устроиться по профессии. Многие МП из-за высокой инфляции в первой половине 90-х из капиталоемких отраслей переместились в отрасли с быстрым оборотом. Кроме того, чрезмерно жесткие налоговые и др. требования привели к появлению значительного теневого сектора, заставляли предпринимателей нарушать закон, привыкать к уходу от уплаты налогов, попадать под контроль криминальных структур, - причем если «научить плохому» оказалось легко, то сейчас избавиться от этого очень непросто.

Несмотря на крайне неблагоприятные налоговую и кредитную политику государства, до кризиса количество малых предприятий и их доля в ВВП постепенно нарастали. Однако в кризисный период многие предприятия обанкротились, причем в первую очередь из-за сложностей с получением банковских кредитов. Таким образом, кризис еще раз напомнил о существовании ряда проблем, тормозящих развитие малого и среднего бизнеса в России:

- Высокие административные барьеры проявляются через сложности в регистрации, лицензировании предприятий, возникают при необходимости согласования каких-либо вопросов и документов, а также порождают злоупотребления при организации контроля и надзора за деятельностью субъектов МП;
- Сложность системы налогообложения и высокая налоговая нагрузка закрепляют положение многих фирм как «вечных должников» бюджета, порождая двойной механизм налогообложения: налог плюс штраф за неправильную его уплату. Кроме того, такая политика ведет к разрастанию теневого сектора экономики и потере доходов бюджета в долгосрочной перспективе.
- Отсутствие продуманной политики и целостной программы поддержки малого предпринимательства государством, неравномерность развития его по регионам ведут к потере части потенциального ВВП и снижению возможных темпов роста

экономики, росту потребности в импорте, ослабляя экономическую безопасность страны.

В сфере МП в развитых странах осуществляется большая часть всех инноваций, что способствует научно-техническому прогрессу. Однако венчурный бизнес является очень рискованным, и получить кредит таким предприятиям без государственной поддержки сложно.

Государственная политика в России в области малого и среднего предпринимательства включает мероприятия федеральных и территориальных органов власти по поддержке и развитию данного вида деятельности, причем большое значение в этом вопросе имеет позиция региональных властей. В качестве положительного примера можно привести Администрацию Санкт-Петербурга, где МП на фоне остальных регионов выглядит представительно.

Поддержка МП – это официальная политика города, которая реализуется вместе с предпринимательским сообществом. Правительство Санкт-Петербурга в ноябре 2007 года приняло План мероприятий по развитию и поддержке МП в Санкт-Петербурге на 2008-2011 годы с общим объемом бюджетного финансирования более 2,7 млрд. рублей [2]. Всего к реализации намечено более 50 мероприятий. В Плате отражены приоритетные направления поддержки МБ:

- промышленное производство
- инновации и высокие технологии
- жилищно-коммунальное хозяйство
- сфера услуг

Наиболее интересными представляются действия, направленные на поддержку МП первого и второго направлений. С целью поддержки МП в сфере производства предполагается развитие системы субконтрактинга, поддержка экспортно-ориентированных производственных предприятий, создание производственно-технологических центров для МП. Одним из базовых принципов осуществляемого Плана является принцип кластеризации, цель которого – создание объединений крупных лидирующих фирм, множества малых и средних предприятий, центров генерации инноваций, которые будут связывать рыночные институты и потребителей, взаимодействовать друг с другом в рамках единой технологической цепочки создания, производства и реализации товара или услуги. Предприятия в рамках кластера сосредоточены на ограниченной территории, тесно связаны друг с другом путем кооперации, субконтрактационных связей, активного делового и информационного взаимодействия, что обеспечивает положительный синергетический эффект и предоставляет конкурентные преимущества в сравнении с обособленными фирмами [3, 195].

Для развития малого бизнеса инновационной направленности, обеспечения благоприятных условий ведения хозяйственной деятельности малых предприятий-производителей в Санкт-Петербурге уже не один год существует система бизнес-инкубаторов (зданий, в которых созданы условия, благоприятные для выживания новых и молодых компаний до момента, пока они не станут экономически сильными и не смогут конкурировать в рыночных условиях). Бизнес – инкубаторы призваны решить проблему высокой стоимости аренды помещений в СПб, из-за которой многие интересные проекты не реализуются на практике. Еще одним важным начинанием в сфере инноваций является «Региональный венчурный фонд инвестиций в МП в научно-технической сфере Санкт-Петербурга» с капитализацией 400 млн. рублей.

С 2005 года в городе реализуется Программа кредитования коммерческими банками субъектов МП. В 2007 году в рамках Программы выдано 177 новых кредитов (147 кредитов получено коммерческими организациями, 30 кредитов – индивидуальными предпринимателями). Осенью 2007 года по решению городского Правительства создан Фонд содействия кредитованию МБ. С 15 декабря 2007 года Фонд начал предоставлять

поручительства коммерческим банкам за субъекты МП при отсутствии у них залогового обеспечения в полном объеме. Для МП, осуществляющих свою деятельность в сфере производства, инноваций и высоких технологий, поручительства Фонда будут достигать 70%. Это позволит еще большему количеству субъектов МП получить заемные средства на развитие своего бизнеса.

С 01.07.2009 года Комитет экономического развития приступил к реализации специальной программы «Гранты начинающим субъектам малого предпринимательства на создание собственного бизнеса». По состоянию на 12.10.2009 года поступило 798 заявок от субъектов малого предпринимательства на участие в данной программе и сдано 264 заявки с приложением бизнес-плана по развитию собственного бизнеса. Комиссией Комитета рассмотрено 167 заявки, из которых одобрено – 164 и выдано 126 грантов.

Определенные подвижки делаются и в сфере решения проблем, связанных с «административными барьерами» - препятствиями, которые создаются на пути развития бизнеса в виде чрезмерного государственного регулирования. В Управлении развития МП создан отдел административного обеспечения и нормативного регулирования развития МП, одной из главных функций которого является выявление административных барьеров в деятельности субъектов МП и выработка мер по их устранению.

В целом, несмотря на действия властей по улучшению условий для малого бизнеса, его развитие в Санкт-Петербурге тормозится в силу причин, характерных и для других регионов:

- финансовые проблемы, связанные с легализацией доходов и капитала, получением кредитов для развития МБ и обслуживания оборота капитала.
- большая налоговая нагрузка
- несовершенство законодательной базы
- отсутствие системы социальной защиты предпринимательской деятельности
- административные барьеры, связанные с регистрацией предприятия, получением лицензий, открытием банковских счетов и пр.
- неэффективность институтов власти и управления (коррупция, избыточное регулирование со стороны государства)

На наш взгляд, устранению административных барьеров и снижению налоговой нагрузки на бизнес должно уделяться все больше внимания, как на федеральном, так и на региональном уровне. Опыт стран, в которых успешно развивается МБ, свидетельствует о первостепенном значении создания благоприятной среды – прежде всего в области фискальных отношений:

1. Отсрочки платежей на 1-2 года с момента регистрации
2. Максимально упрощенная система налогообложения
3. Льготное кредитование
4. Минимальное количество проверяющих организаций
5. Упрощенная система регистрации и др. Так, например, в Германии с 2006 г. работает интернет-сайт, предоставляющий информацию для начинающих предпринимателей, а в 2007 г. принят закон, позволяющий осуществлять регистрацию предприятий в государственном регистре при помощи интернета [4, 35].

Необходимо создание сводной единой законодательной основы сегодняшней деятельности российских МП и обеспечение исполнения всех ее положений, прежде всего – самими государственными чиновниками; борьба с правовым нигилизмом в среде бизнеса и общества. Возможно, следует ввести амнистию для МП, добровольно решивших выйти из теневой сферы экономики.

МБ необходимо изыскивать иные источники инвестиций, в том числе и за рубежом; налаживать деловые связи с крупным и средним бизнесом. Очень актуальна на сегодняшний день система субконтрактинга, при которой непрофильные производства крупной корпорации через специализированные фирмы передаются предприятиям малого и среднего бизнеса, что ведет к снижению издержек и в перспективе – к взаимовыгодному

долговременному сотрудничеству. В дальнейшем это может стать основой системы кластеров - сообщества малых и средних предприятий, сгруппировавшихся вокруг лидирующих крупных фирм. Такие системы активно завоевывают позиции во многих динамично развивающихся странах и являются мощной силой экономического развития.

В период кризиса основной задачей государства является не только развитие новых МП, но и поддержка существующих, многие из которых оказались в сложной ситуации. Основной проблемой, с которой столкнулись эти фирмы в кризис, является дефицит финансовых средств для ведения нормальной предпринимательской деятельности, возникший вследствие ослабления их кредитования банками, связанного с возрастанием рисков и неопределенности. Государство может и должно устранить эту проблему путем расширения специальных программ кредитования МБ и развития механизмов государственных гарантий.

Библиографический список

1. Доклад о состоянии и развитии малого и среднего предпринимательства и мерах по его развитию в 2008 году [электронный ресурс] / Сайт Министерства экономического развития РФ / URL: <http://www.economy.gov.ru/minec/activity/sections/smallBusiness/doc300000002> (дата последнего обращения 25.04.2010)
2. План мероприятий по поддержке и развитию малого предпринимательства в Санкт - Петербурге на 2008 - 2011 годы / Официальный сайт Администрации Санкт-Петербурга / URL: http://www.gov.spb.ru/gov/admin/otrasl/c_economy/mbiz (посл. обр. 25.04.2010)
3. Дементьева В.С. «Кластеризация как стратегия выживания малых предприятий в условиях кризиса» // Материалы международной научной конференции 12-13 ноября 2009г. «Мировой экономический кризис и Россия: причины, последствия, пути преодоления». – СПб.: ЭФ СПбГУ, 2009. – 218 с.
4. Зверев А. «Меры государственной поддержки малых и средних предприятий в Германии» // «Экономист», № 9, 2009. с. 34-40.
5. Данные по малому бизнесу РФ 2001-2006 гг. [электронный ресурс] / Сайт Росстата / URL: <http://www.gks.ru/wps/portal!lut/p/ s.7 0 A/7 0 4VG/.cmd/ad/ar/sa.detailURI/ps/X/c/6 0 3A9/ce/7 0 4VK/ .p/5 0 3GK/d/0/ th/J 0 69/ s.7 0 A/7 0 4VG?documentId=1139841601359&documentType=news> (посл. обр. 25.04.2010)
6. Данные по малому и среднему бизнесу Японии [электронный ресурс] / Сайт статистической службы Японии (на англ.) / URL: <http://www.stat.go.jp/english/data/jigyoku/index.htm> (посл. обр. 25.04.2010)
7. Данные по малому и среднему бизнесу США [электронный ресурс] / Сайт федеральной службы государственной статистики США (на англ.) / URL: <http://www.census.gov/epcd/www/smallbus.html#EmpSize> (посл. обр. 25.04.2010)

С.Ю. Сучкова

Гжельский государственный художественно-промышленный институт
Россия, Гжель

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ АУТСОРСИНГА ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ

Рыночная экономика требует создания принципиально новой системы управления финансовыми ресурсами муниципального образования. Это обусловлено противоречиями современного этапа развития территориальной экономики - увеличения разрыва между возрастающими задачами органов местного самоуправления в социально-экономической сфере и финансовыми возможностями их реализации. Одним из вариантов решения проблемы может явиться межмуниципальное сотрудничество как способ мобилизации доходов для обеспечения расходных полномочий органов местного самоуправления. На основе аутсорсинга возможно привлечение областных органов исполнительной власти к разработке межмуниципальных программ и проектов. Аутсорсинг это привлечение внешних источников с целью решения внутренних задач организации. Его также можно

охарактеризовать, как продажа компании-заказчику услуг по обслуживанию их деятельности. Он берет на свой баланс все не основные виды деятельности организации, благодаря чему заказчик может уделить всё, без исключения время только своему бизнесу, таким образом, происходит минимизация рисков относящихся к непрофильным видам деятельности. Переход на аутсорсинг - это стратегия, направленная на повышение прибыльности и конкурентоспособности в долгосрочной перспективе.

Переход к рыночной экономике требует создания принципиально новой системы управления финансовыми ресурсами муниципального образования. Это обусловлено, прежде всего, необходимостью преодолением одного из основных противоречий современного этапа развития территориальной экономики - увеличения разрыва между возрастающими задачами органов местного самоуправления в социально-экономической сфере и финансовыми возможностями их реализации.

Формирование и использование местных финансов основываются на принципах самостоятельности, государственной финансовой поддержки и гласности. Целью улучшения исполнения бюджета по доходам должен быть разработан комплекс мероприятий. Исполнение органами местного самоуправления своей миссии невозможно без прочного и стабильного базиса. Надежным источником финансово-экономического обеспечения является малый бизнес. Направлением укрепления доходной части бюджета будет повышение эффективности деятельности муниципальных предприятий, увеличение объемов оказания ими платных услуг помимо выполнения заказов муниципалитета. На современном этапе весьма актуальными становятся вопросы, связанные с выработкой органами местного самоуправления подходов, способствующих укреплению финансовой базы муниципальных образований. Одним из вариантов решения проблемы может явиться Межмуниципальное сотрудничество как способ мобилизации доходов для обеспечения расходных полномочий органов местного самоуправления. На основе аутсорсинга возможно привлечение и областных органов исполнительной власти к разработке межмуниципальных программ и проектов. Аутсорсинг это привлечение внешних источников с целью решения внутренних задач организации. Его также можно охарактеризовать, как продажа компании-заказчику услуг по обслуживанию их деятельности, то есть аутсорсер берет на свой баланс все неосновные виды деятельности организации, благодаря чему заказчик может уделить всё, без исключения время только своим бизнесом, таким образом происходит минимизация рисков относящихся к непрофильным видам деятельности. Переход на аутсорсинг - это стратегия, направленная на повышение прибыльности и конкурентоспособности в долгосрочной перспективе. Применение аутсорсинга на Западе началось в конце 80-х годов в сфере информационных технологий, но к настоящему времени практика вывода непрофильных активов распространилась уже достаточно широко, охватив практически все отрасли экономики. Как минимум 90% современных западных предприятий уже передали на аутсорсинг хотя бы одну функцию своего производства. А такие предприятия, как Toyota, Honda, Chrysler делегируют сторонним организациям порядка 70% бизнес-процессов. Главным источником экономии затрат с помощью аутсорсинга является повышение эффективности. Предприятия и организации имеют возможности освободить организационные, финансовые и людские ресурсы, чтобы развивать новые направления, или сконцентрировать усилия на существующих проблемах требующих повышенного внимания.

В условиях усиливающейся конкуренции поступательное развитие бизнеса становится возможным во многом благодаря эффективному управлению активами, в том числе путем концентрации ресурсов на профильной деятельности. Потому специалисты все отчетливей призывают предприятия более активно переходить к аутсорсингу как к действенному способу достижения экономических преимуществ перед конкурентами. Кроме того, созданные областные структуры исполнительной власти, как, например, Департамент конкурсов и аукционов, могли бы осуществлять эти функции применительно ко всем бюджетам муниципальных образований.

Целью развития любого муниципального образования является улучшение качества жизни членов местного сообщества, достижение которой осуществляется с помощью достаточных собственных финансовых ресурсов. В связи с этим на первый план выдвигаются задачи эффективного использования финансовых ресурсов муниципальных образований, и увеличение доходных источников является основным фактором реализации местного самоуправления в условиях формирования финансовой самостоятельности территорий.

Библиографический список

1. Дж. Брайан Хейвуд. Аутсорсинг: в поисках конкурентных преимуществ = Outsourcing Dilemma, The: The Search for Competitiveness. — М.: «Вильямс», 2004. — С. 176. — ISBN 0-273-65617-1
2. Михайлов Д.В. Аутсорсинг. Новая система организации бизнеса. Учебное пособие. — М.: КноРус, 2006. — ISBN 5-85971-180-8
3. Бравар Ж-Л, Морган Р. Эффективный аутсорсинг. Понимание, планирование и использование успешных аутсорсинговых отношений. — М.: Баланс Бизнес Букс, 2007. — ISBN 978-966-415-023-8
4. Евгений Аксенов, Игорь Альтицулер Аутсорсинг: 10 заповедей и 21 инструмент. — СПб: Питер, 2009. — С. 464. — ISBN 978-5-388-00539-7

А.С. Уфимцев, Т.В. Малахова, Д.Ю.Шарапов

Волгоградский филиал Российского государственного университета туризма и сервиса,
Россия, Волгоград

СОЗДАНИЕ ИНФРАСТРУКТУРЫ СОЦИАЛЬНО-КУЛЬТУРНОГО СЕРВИСА И ТУРИЗМА С УЧЕТОМ МЕМОРИАЛЬНО-ИСТОРИЧЕСКИХ И ЭТНОГРАФИЧЕСКИХ ОСОБЕННОСТЕЙ ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ

Обоснована актуальность создания инфраструктуры социально-культурного сервиса и туризма с учетом мемориально-исторических и этнографических особенностей Волгоградской области. Выявлены региональные особенности материально-технической и ресурсной базы туризма. Проанализировано состояние туризма в городе Волгограде и Волгоградской области. Определен ряд перспективных направлений развития инфраструктуры социально-культурного сервиса и туризма.

Индустрия туризма является одной из наиболее доходных и динамично развивающихся отраслей экономики. Доходы от туризма составляют до 30% бюджетов многих экономически развитых стран. По прогнозам Всемирной туристской организации при ООН доходы от туризма в мире имеют тенденцию устойчивого роста.

Уникальность географического положения, природных условий и исторического наследия Волгоградская область имеет высокий потенциал для развития на своей территории различных видов внутреннего и въездного туризма. Не мало важным, является то, что Волгоградский регион имеет свою особенность - патриотическое направление, связанное с событиями Сталинградской битвы. Интерес к этой теме очень велик не только среди наших соотечественников, но и во всем мире.

Вместе с тем следует отметить, что туристский продукт Волгоградской области многообразен. Уникальные лечебные ресурсы озера Эльтон, сравнимые с аналогами Мертвого моря, источники минеральных вод создают условия для развития лечебно-оздоровительного курорта мирового уровня. На территории области к настоящему времени разведано 6 участков минеральных вод бальнеологического значения. Сероводородные воды разведаны в районе санатория «Качалинский» Иловлинского района. Минеральные воды хлоридно-сульфатного типа разведаны на 5 участках лечебных минеральных подземных вод: Ергенинский, Горнополянский, Дубовский, Ермановский, Себряковский [5].

Область обладает прекрасными возможностями для рыболовного и охотничьего видов туризма. Животный и растительный мир природных парков Волгоградской области, характеризующийся большим разнообразием и наличием множества редких видов флоры и фауны способен заинтересовать многих любителей экологического, познавательного и научного туризма. Также к научно-познавательному туризму располагает наличие на территории региона многочисленных культурно-исторических памятников. На территории Волгоградской области учтено 1164 объекта истории, 923 памятника архитектуры, 9 искусства, 17 исторически населенных мест, более 20 тыс. памятников археологии. Среди памятников истории имеет мировое и всероссийское значение - памятник-ансамбль «Героям Сталинградской битвы» на Мамаевом кургане и центре г. Волгограда на месте ожесточенных кровопролитных боев в сентябре 1942 - январе 1943 гг. Главный монумент - скульптура «Родина мать зовет» - является самым крупным в мире подобным сооружением (общая высота скульптуры 81 м.) [4, 6]. Население Волгоградской области характеризуется большим национальным разнообразием с сохранением некоторого количества национальных поселений, что позволяет развивать этнографический туризм.

В настоящее время на территории Волгоградской области действуют 62 гостиниц, включая ведомственные, общей вместимостью 5150 человек; 16 санаториев, вместимостью 2130 человек; 217 турбаз, общей вместимостью 5500 человек. Общий среднегодовой коэффициент загрузки объектов размещения составляет 60 %. Однако большинство гостиниц, баз отдыха и других объектов размещения не соответствуют мировым стандартам по уровню сервиса. 20% турбаз, работающих на территории области, соответствуют необходимому уровню гигиены и комфортности, способны функционировать круглогодично, поэтому въездной туризм в Волгоградской области имеет сезонный характер (май-сентябрь) [3, с. 3-4]. Приходится отметить неразвитость подобной инфраструктуры в нашем регионе. Ни в Волгограде, ни тем более в районах области нет высокозвездных (4, 5*) гостиниц, существующие средства размещения либо соответствуют категории одна-две звезды, либо вообще являются внекатегорийными. Более благополучно обстоят дела с организацией питания, хотя в областном центре остро ощущается нехватка дешевых столовых и кафе, но хорошо развит сегмент дорогих ресторанов. В вопросе доступа к туристическим ресурсам, т.е. в первую очередь к памятникам истории и культуры большое значение имеет проблема отсутствия средств сообщения, автодорог. Волгоградские дороги являются, вне всякого сомнения, худшими в южном федеральном округе. Из-за этого туристским группам крайне сложно добраться до целого ряда объектов. Ежегодно область посещают, по разным оценкам, от ста до ста пятидесяти тысяч неорганизованных туристов на автомобилях, которые размещаются по местам водоёмов и пагубно воздействуют на экологию региона.

Следует отметить основные проблемы региона – факторы сдерживания развития туристической инфраструктуры Волгоградской области:

- недостаточное развитие объектов, предназначенных для размещения туристов ;
- недостаточное использование курортно-рекреационного потенциала области;
- слабый приток инвестиций;
- Невысокая конкурентоспособность волгоградского турпродукта;
- Износ материально-технической базы объектов, предназначенных для размещения туристов;
- Слабый уровень рекламы волгоградского турпродукта;

Анализ состояния туристской сферы в Волгограде и Волгоградской области показал ряд перспективных направлений развития инфраструктуры.

Направление въездного туризма включает разработку и организацию туров с целью привлечения иностранных туристов (Германия, Австрия, Румыния, Венгрия, Италия, Израиль) как для знакомства с культурно-историческими памятниками Великой Отечественной войны Волгоградской области, так и для ознакомления с памятниками

природы с использованием рекреационных и бальнеологических ресурсов региона. Развитие въездного туризма целесообразно базировать на туристских ресурсах Камышинского, Жирновского, Старополтавского, Дубовского, Чернышковского, Иловлинского, Урюпинского, Калачевского, Сурувикинского, Серафимовичского, Кумылженского, Алексеевского районов, а также г. Волгограда.

Для развития внутреннего туризма необходимо разработать военно-патриотические, военно-исторические туры; организовать культурно-исторические и религиоведческие, а также паломнические маршруты; этнографические и фольклорные туры; экологические туристские программ; конные маршруты, охоту и рыбалку.

Наиболее перспективными для развития туризма являются следующие объекты:

- Камышинский район (историческая застройка центра города) и Щербаковский заповедник;
- Жирновский, Камышинский, Котовский, Старополтавский районы в которых находятся немецкие этнические поселения (кирхи, мельницы), а также различные объекты туризма – православные храмы, минеральные источники, выходы каньонов, охотничьи угодья);
- Эльтон – уникальный, специализированный, лечебно-оздоровительный объект на дне бывшего Хвалынского моря;
- Река Хопер в месте впадения реки Бузулук – одно из лучших, экологически чистых мест охотничье-рыболовного туризма;
- Дубовка имеет объекты исторической застройки, археологические раскопы IV – XIV веков, монастырь;
- Чернышковский, Сурувикинский районы организация охоты, рыбалки, конных туристских маршрутов);
- Волго-Ахтубинская пойма является базой экологического туризма;
- г. Палласовка – этнографический туризм (объекты старо-немецких поселений); специализированный (фтизиатрия) лечебно-оздоровительный объект – кумысолечебница.

На территории Волгоградской области расположены 7 уникальных природных парков международного значения: «Природный парк Волго–Ахтубинская пойма», «Природный парк Донской», «Природный парк Нижнехоперский», «Природный парк Цимлянские пески», «Природный парк Щербаковский», «Природный парк Эльтонский», парк «Усть-Медведицкий» [2]. Уникальность природных ресурсов вышеуказанных парков способствует развитию инфраструктуры социально-культурного сервиса и туризма. Природные парки предлагают огромное количество туристических маршрутов самой разной направленности: пешие, конные, велосипедные, автомобильные, водные. . Вместе с тем, большинство объектов, предназначенных для размещения туристов, по уровню сервиса не соответствуют мировым стандартам, что требует планомерной работы по созданию цивилизованного отдыха при сохранении природоохранной значимости выше указанных парков. На данный момент это одно и наиболее актуальных и перспективных направлений развития туризма в Волгоградской области.

В то же время развитая туристическая отрасль способна обеспечить увеличение притока денежных средств в бюджет области и города, стимулировать рост социально-экономического уровня региона. Основываясь на всем вышеизложенном видно, что развитие и продвижение волгоградского турпродукта одно из приоритетных направлений в экономики города и области[3].

С целью увеличения въездного и внутреннего туристских потоков, среднегодового коэффициента загрузки объектов размещения, регулирования и контроля за неорганизованным потоком туристов, вместе с продолжением активной рекламы и продвижением волгоградского турпродукта на российский и зарубежный туристские рынки, необходимо предпринять комплекс мер для привлечения инвестиций в укрепление туристской инфраструктуры области.

Для создания конкурентоспособного туристского комплекса необходимо разработать и реализовать следующие этапы:

Создание системы регулирования туристской отрасли и развитие нормативно-правовой базы туризма:

- координация деятельности структур, регулирующих развитие отрасли;
- централизация управления развитием туризма;
- создание системы централизованного сбора и анализа информации о развитии отрасли в регионе;
- придание процессу развития туризма в регионе планового характера;
- нормативно-правовое регулирование использования туристских ресурсов;
- принятие областных нормативных правовых актов, стимулирующих приток инвестиций в туристскую отрасль Волгоградской области.

Совершенствование информационно-рекламное обеспечения туристской отрасли:

- формирование имиджа Волгоградской области как туристско-привлекательного центра;
- активное продвижение волгоградского турпродукта на российском и мировом туристских рынках;
- создание системы информационного обеспечения пребывания туристов на территории области

Содействие инвестированию туристской отрасли и развитию туристской инфраструктуры:

- повышение инвестиционной привлекательности туристской отрасли региона;
 - повышение инвестиционной активности туристских фирм;
 - расширение инструментария финансирования инвестпроектов;
 - вовлечение максимального числа инвесторов, в том числе внешних;
 - стимулирование увеличения вложений собственных средств предприятий;
 - создание системы инвестиционной поддержки проектов, направленных на реализацию настоящей Программы;
 - развитие материальной базы туризма путем привлечения российских и иностранных инвестиций для модернизации и расширения сети туристских объектов и сопутствующего сервиса;
 - создание благоустроенных туристско-рекреационных зон в местах традиционного отдыха неорганизованных туристов и рекреантов;
 - содействие развитию транспортной инфраструктуры региона;
 - развитие видов туризма, не наносящих урона природным ресурсам (научный, экологический, этнографический, спортивно-самодеятельный, санаторно-курортный, экстремальный и пр.);
- содействие расширению и повышению классности сети гостиниц в области

Кадровое обеспечение туристской отрасли:

- создание системы оперативного анализа потребности отрасли в туристских кадрах;
- разработка учебных программ и методик подготовки и переподготовки специалистов по отдельным профессиям туристско-гостиничного бизнеса;
- создание системы сертификации и аккредитации специалистов в сфере туристско-рекреационных услуг (гидов-экскурсоводов, егерей и пр.);
- формирование сети специализированных факультетов и отделений в учебных заведениях области;
- организация системы непрерывного обучения, специализации и повышения квалификации руководителей субъектов туристской деятельности, а также государственных и муниципальных служащих, курирующих вопросы развития туризма;
- организация подготовки высококвалифицированных преподавателей в международных и российских базовых учебных центрах подготовки туристских кадров.

Библиографический список

1. Вопросы краеведения. Вып. 11 [Текст]: материалы XVIII и XIX краевед. чтений / редкол. И.О. Тюменцев (отв. ред.) [и др.]; Ком. по культуре Администрации Волгогр. обл., ВОКМ, Волгогр. обл. о-во краеведов. – Волгоград: Изд-во ВолГУ, 2008. – 608 с.
2. Особо охраняемые природные территории Волгоградской области / В.А. Брылев, Н.О. Рябинина, Е.В. Комисарова, А.В. Материкин, Н.В. Сергиенко, И.С. Трофимова / под ред. В.А. Брылева. Волгоград: Альянс, 2006. – 256 с.
3. Целевая программа «Развитие туризма в Волгоградской области на 2010-2012 годы».
4. Энциклопедия Волгоградской области / Ред. совет. Н.К. Максютя, Ю.И. Сизов, О.В. Иншаков и др.; Отв. за выпуск В.В. Курченков; Гл. ред. О.В. Иншаков. – Волгоград: ГУ «Издатель», 2008. – 446 с.
5. География Волгоградской области [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – Волгоград: – Режим доступа: <http://www.infovolgograd.ru>
6. Памятники Волгограда [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – Волгоград: – Режим доступа: <http://monument.volgadmin.ru/>

Т.Л. Федосеева

Электростальский политехнический институт (филиал)
ФГОУ ВПО «Национальный исследовательский технологический университет «МИСиС»,
Россия, Электросталь

ТЕХНИЧЕСКИЙ УРОВЕНЬ ПРОИЗВОДСТВА И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРОДУКЦИИ

Рассмотрена связь между техническим уровнем производства металлургического комплекса России и конкурентоспособностью ее продукции в период 1992-2008 гг. Приведен пример результативности внедрения агрегата типа «ковш-печь».

В условиях рыночной экономики конкурентоспособность продукции занимает центральное место в системе оценочных показателей хозяйственной деятельности предприятия.

Конкурентоспособность продукции - это совокупность потребительских и стоимостных характеристик производимой продукции, позволяющая ей выдержать конкуренцию на конкретном рынке и в определенном промежутке времени. Ее уровень зависит от воздействия комплекса факторов внутренней и внешней среды жизнедеятельности предприятия. К внутренним факторам относятся составляющие элементы экономического потенциала предприятия, который определяется совокупностью его ресурсов и эффективностью их использования. К внешним факторам могут быть отнесены экономическая политика государства, основные характеристики рынка деятельности предприятия и др.

Основным фактором, определяющим обеспечение конкурентоспособности предприятия и его продукции является технический уровень основных средств предприятия, их соответствие современным техническим, технологическим, экономическим и экологическим требованиям.

Черная металлургия является одной из базовых отраслей отечественной промышленности. Доля продукции черной металлургии в общем объеме товарной продукции и сальдированном финансовом результате обрабатывающих производств составляет около 10 и 25% соответственно [1]. На внутреннем рынке реализуется около 55% проката черных металлов, на внешнем – около 45%.

За период после 1990 г., особенно за последние 9 лет, в отечественной черной металлургии произошли большие изменения в части объемов производства, технического уровня производства и его экономических показателей. Объемы производства черных металлов – чугуна, стали и проката за период 1998-2007гг. увеличились на 48-69%, стальных

труб – в 3,1 раза, сырья (кокса и руды) на 42-44%. Улучшилась структура производства продукции отрасли. Объем производства готового проката в значительной степени приблизился к уровню 1990 г., что явилось следствием снижения среднего расходного коэффициента стали на прокат.

Положительным было также то, что российская черная металлургия все больше сосредотачивалась на внутреннем рынке. Экспорт российской металлургии как в абсолютном, так и в относительном измерении в последние годы уменьшался. Продажа металлопродукции на внешнем рынке с 2002г. стабилизировалась на уровне 25-27 млн.т. Однако сохраняющийся низкий уровень и медленные темпы роста металлопотребления в России, что связано прежде всего с недостаточной конкурентоспособностью отечественного машиностроения, нехваткой инвестиционных ресурсов и низкой покупательской способностью населения, сдерживает более активное развитие металлургии.

Среди внутренних факторов, влияющих на конкурентоспособность предприятий и ее продукцию, особое значение имеет физическое состояние основных фондов. К сожалению, средний коэффициент износа основных фондов в металлургии достаточно высокий – около 50%. «Возрастная» структура производственного оборудования предприятий черной металлургии характеризуется преобладанием машин и оборудования со сроком службы более 25 лет (55% общего парка оборудования).

После 1990 г. стоимость основных фондов увеличилась, но при этом сохраняются низкие коэффициенты выбытия (ликвидации) основных средств и их обновление. К 2003 г. коэффициент выбытия составил лишь 1,1%, в 2004г. -1,4; коэффициент обновления – соответственно 1,1 и 2,0% [2]. В этой связи основные производственные фонды многих металлургических предприятий по техническому уровню значительно отстали от передовых зарубежных металлургических фирм, которые успешно конкурируют на мировом рынке. Например, новый производственный потенциал черной металлургии Китая создан практически за последние 10 лет.

Технический уровень производственных фондов объясняет во многом и другую проблему – отставание от зарубежных конкурентов в использовании новых прогрессивных технологий и инноваций. Это во многом может объяснить, почему отечественные металлургические предприятия выходят на мировой рынок с преобладанием узкого сортамента металлопроката крупного профиля (более 60% экспорта проката составляет заготовка, арматура, катанка).

Черная металлургия относится к высококапиталоемким отраслям экономики, обновление основных средств требует значительных инвестиций.

За последние годы прослеживалась позитивная динамика. Если за период 1991-1998 гг. среднегодовой абсолютный объем инвестиций снизился в сопоставимых ценах в три раза, а удельная величина инвестиций – в 1,6 раз, то за период 1998-2007 гг. их среднегодовой абсолютный объем увеличился в 3,4 раза, а удельная величина инвестиций – в 2,4 раза. В среднем за 6 лет (2003-2008гг.) капиталовложения на 1т стали были на уровне 50 долл. при мировой практике 25-30 долл. [3].

По данным 2003 г. основным источником инвестиций в основной капитал предприятий черной металлургии служили собственные средства, в том числе прибыль (49,1) и амортизация (26,2%). На долю привлеченных сторонних средств приходилось 24,7%, в том числе бюджетных средств – всего 0,02%. Основные привлеченные средства составляли кредиты банков, в том числе зарубежных.

По сравнению с другими отраслями промышленности доля амортизации в структуре инвестиций относительно низкая. Так, в нефтедобывающей промышленности она составляет 46,8%, в электроэнергетике – 39,1%, в машиностроении и металлообработке – 38,1%, в химической и нефтехимической промышленности – 33%, а в целом по промышленности – 31,4%.

Крупные мероприятия по развитию и техническому перевооружению производства осуществлены и продолжают осуществляться на комбинатах: Магнитогорском, «Северсталь», Новолипецком, Западно-Сибирском, Нижнетагильском, Кузнецком, «УралСталь», Челябинском и Оскольском, а также на ряде металлургических заводах.

В период 2000-2008 гг. в металлургическом комплексе России были введены в эксплуатацию: крупнейший сортовой комплекс в ОАО ММК, три линии по производству оцинкованного листа и три линии по производству листа с полимерными покрытиями, два современных агрегата по производству труб большого диаметра, ряд МНЛЗ и современных средств обработки стали; в 2009 г. введен в действие самый современный толстолистовой стан 5000 в ОАО ММК. И все эти агрегаты были построены с использованием современного импортного оборудования. В этот же период был реконструирован толстолистовой стан 5000 ОАО «Северсталь».

В результате технический уровень ведущих предприятий металлургического комплекса никогда не был так близок к уровню промышленных развитых стран, как накануне финансово-экономического кризиса.

Результаты реализации важнейших инвестиционных проектов на металлургических предприятиях в 2000-2008 гг. сказались на изменении структуры выпускаемой металлопродукции, увеличении доли в выпуске высокотехнологичной продукции, повышении уровня производительности труда (около 40%), снижении материалоемкости продукции (средний расходный коэффициент стали на прокат за период 1990-2007 гг. изменился с 1248 до 1113 кг/т), средний удельный расход электроэнергии на производство готового проката и средний расход топлива на производство готового проката – примерно на 30%. В целом это способствовало повышению конкурентоспособности металлопродукции.

Следует учитывать при оценке конкурентоспособности российской металлопродукции на мировом рынке, что Россия производит, наряду с Китаем, самый дешевый металл в мире. Однако это достигается не благодаря более высокой эффективности производства.

Повышенные материалоемкость, энергоемкость и трудоемкость продукции в России компенсируется относительно низкой стоимостью материальных и топливно-энергетических ресурсов и весьма низкой стоимостью рабочей силы. Например, средняя цена рабочей силы на трех крупнейших отечественных комбинатах ниже, чем на предприятиях ЕС, примерно в 4-5 раз и ниже, чем на крупнейших интегрированных предприятиях США, примерно в 6-7 раз.

Кроме этого, низкий уровень затрат на производство металлопродукции в России связан с заниженной величиной амортизационных отчислений.

Однако тенденция последних лет удорожания всех видов потребляемых и используемых ресурсов уже в ближайшие годы значительно снизит конкурентные преимущества по уровню затрат на производство металлопродукции.

Задачи повышения конкурентоспособности металлопродукции актуальны и для металлургических производств, являющимися производственными подразделениями машиностроительных предприятий.

Электростальский завод тяжелого машиностроения (ОАО ЭЗТМ) является одним из крупнейших предприятий тяжелой индустрии России, динамично развивающийся в докризисном периоде. Объем выпуска товарной продукции на предприятии в 2004 г. по сравнению с 2003 г. возрос в 1,7 раз, в 2005 г. по сравнению с 2004 г. – 1,5 раз, ежегодные приросты товарной продукции наблюдались до 2008 г.

Основу производственной программы ОАО ЭЗТМ составляет выпуск агрегатов для производства бесшовных горячекатаных труб (непрерывные станы), специальных станков для малоотходных технологий, агрегатов для изготовления сварных труб, станков холодной прокатки и других видов продукции.

ОАО ЭЗТМ имеет законченный цикл производства и включает в себя металлургическое, сварное, механообрабатывающее, механосборочное и вспомогательные виды производств.

В 2004 г. была разработана программа развития ОАО ЭЗТМ до 2015 г., которая предусматривала техническое перевооружение металлургического и механосборочного производства [4].

Оборудование плавильного участка морально и физически устарело, срок службы плавильных агрегатов превышает 40 лет.

Показатели качества жидкой стали и заготовок действующего участка отличаются нестабильностью, высок уровень окончательного брака, отсутствует возможность стабильного получения качества соответствующего требованиям международных стандартов.

Изменить существующее положение планировалось за счет технического перевооружения участка, предусматривающего внедрение агрегата комплексной внепечной обработки стали (АКВОС).

АКВОС – это агрегат типа «ковш-печь». Расплавление металла проводится в электродуговой печи. Жидкий металл сливается в «ковш-печь» и доводка до заданного химического состава стали и получения заданного уровня свойств проводится вне основной печи на двух автономных стендах – нагрева и вакуумирования.

АКВОС позволяет производить весь спектр металлургических операций:

- скачивание шлака с помощью специальной машины;
- наведение рафинировочного шлака и электродуговой подогрев металла на стенде нагрева;
- вакуумирование металла;
- перемешивание металла в ковше с помощью электромагнитного индуктора и продувки аргоном через дно ковша;
- введение легирующих добавок и раскислителей с помощью специальной системы (трайбаппаратов).

При внедрении АКВОС в производство в зависимости от сортамента сталей, требуемого уровня свойств могут быть получены следующие результаты:

- повышение производительности ДСП-20 - 30%;
- сокращение расхода легирующих и раскислителей - 5-20%;
- сокращение расхода графитированных электродов - 10-30%;
- снижение расхода электроэнергии – 5-10%;
- сокращение брака по качеству металла - 30-50%.

Получение металла требуемого качества, снижение себестоимости стали повысят конкурентоспособность металлоизделий, а, следовательно, увеличат возможность получения выгодных заказов.

К сожалению, финансово-экономический кризис оказал серьезное воздействие на инвестиционные проекты. Главным тормозом их реализации являются дорогие кредиты и отсутствие уверенности в возможности их своевременного возврата в условиях недостаточности спроса на металлопродукцию. Снижение реальных инвестиций приводит к тому, что планы реконструкции, расширения производства откладываются.

В связи с этим к важнейшим задачам менеджмента в кризисных условиях относятся необходимость сохранения квалифицированных кадров, проведение необходимых капитальных и текущих ремонтов, модернизации оборудования, создание условий по снижению энергоемкости продукции, разработку и выполнение мероприятий по повышению конкурентоспособности продукции с учетом эффективного использования накопленного производственного потенциала предприятия.

Библиографический список

1. Юзов О.В., Седых А.М., Афонин С.З. Тенденции изменения экономических показателей развития черной металлургии России. «Экономика в промышленности». 2009. № 1. С. 2-7.
2. Бродов А.П., Макаров Л.П., Штанский В.А. Финансово-экономический кризис и черная металлургия России. «Сталь». 2009 г. №2. С. 64-68.
3. Макаров Л.П. Экономические проблемы обновления основных фондов в черной металлургии. «Сталь». 2006 г. №2. С. 72-75.
4. Зарудный В.С. Новые разработки ОАО ЭЗТМ. «Сталь». 2006 г. № 5. С. 101-103.

Л.П. Фролова

Филиал Российского государственного социального университета, Россия, Анапа

КАЧЕСТВО ЖИЗНИ И ЕГО ИНДЕКСЫ: МИР И РОССИЯ

Национальное богатство или страновой (национальный) капитал складывается из физического, человеческого, социального и природного капитала. Индекс качества жизни определяется как среднее арифметическое отношений производства частных капиталов каждой страны к максимальным значениям производства этих капиталов среди всех стран мира. Установлен рейтинг стран мира по индексу качества жизни и страновому капиталу.

Судьба не обделила Россию ни территорией, ни полезными ископаемыми. В целом Россия имеет не последний рейтинг по национальному богатству - 10 место в мире. С этим резко контрастирует низкое положение России по индексу качества жизни -73 место в мире. Данное несоответствие показывает низкую эффективность использования в России национального богатства, как потенциала развития.

До недавнего времени основным показателем развитости стран считался валовый внутренний продукт (ВВП). В действительности, уровень развитости определяется не только экономическими показателями, но и качеством жизни, и качеством человека. Доступность образования, здоровье, незагрязненная окружающая среда, безопасность, политические свободы, возможность проведения досуга и т.п. - важнейшие условия полноценной жизни. И они отнюдь не сводятся к доходам.

В многочисленных выступлениях президента России Д.А. Медведева и Премьер-министра В.В. Путина гарантируется, что даже в нынешние кризисные времена приоритетные национальные проекты, стартовавшие в 2006г. и касающиеся здравоохранения, образования, жилья и агропромышленного комплекса, не подлежат ни свертыванию, ни секвестированию и будут, безусловно, продолжены. Данные проекты следует рассматривать как программно-целевые установки по улучшению качества жизни населения страны. *Качество жизни по определению ЮНЕСКО - это степень соответствия условий жизни человека его потребностям.* Совокупность факторов, формирующих качество жизни, включает: среду обитания (атмосферный воздух, вода, природно-климатические условия и т.д.), состояние общества (политическое и социальное устройство, экономика), качество человека (здоровье, культура, образование).

В качестве интегрального показателя качества жизни избран индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП) - комплексный показатель применяемый ООН в вопросах типологии стран мира. Индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП) — индекс для сравнительной оценки бедности, грамотности, образования, средней продолжительности жизни и других показателей страны. Индекс был разработан в 1990 г. пакистанским экономистом Махбубом уль-Хаком (Mahbub ul-Haq) и с 1993 года используется ООН в ежегодном отчёте по развитию человеческого потенциала. Индекс развития

человеческого потенциала (ИРЧП) — интегральный показатель, рассчитываемый как средне-арифметическое от суммы трех показателей:

а) физического состояния людей и их долголетия, т. е. показатель средней ожидаемой продолжительности жизни. Рассчитывается как отношение разницы между предстоящей продолжительностью жизни в стране и максимальной и минимальной продолжительностью жизни в мире;

б) духовного и интеллектуального развития людей — показателя уровня образования. Рассчитывается на основе двух показателей — доли грамотных среди взрослого населения и средней продолжительности обучения — по следующей формуле:

в) материальной обеспеченности людей, т. е. реальных доходов на душу населения — ВВП на душу населения по покупательной способности валют и степень равномерности распределения доходов в обществе.

В зависимости от значения ИРЧП страны принято классифицировать по уровню развития: высокий (0,8... 1), средний (0,5...0,8) и низкий (0...0,5) уровень.

Впервые индекс человеческого развития как показатель, отличающейся от методики оценки развития на основе экономических данных, используемых Мировым банком, появился в 1990 году и содержится в Докладе ПРООН «Отчет по человеческому развитию» за 1990 год. Этот отчет положил начало ежегодным докладам о развитии человеческого потенциала. Так в международном лексиконе и в терминологии социальных работников появился новый критерий - индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП), который является интегральным показателем уровня социального развития населения страны.

В принципе, три составляющих ИРЧП соответствуют трем компонентам - биологическому (продолжительность жизни), социальному (уровень образования) и экономическому (уровень благосостояния). ИРЧП учитывает наиболее важные измерения жизни человека - продолжительность жизни, получение образования (включая грамотность), ВВП на душу населения и другие, обозначая таким образом большие или меньшие возможности прогресса стран. Идеальный показатель ИРЧП равен 1 (Величина ИРЧП изменяется от 0 до 1. Чем она ближе к единице, тем качество жизни населения выше.), (средняя продолжительность жизни 85 лет, доступ к образованию для всех, уровень душевого дохода - немногим более 5000 долларов).

Этот сводный показатель характеризует развитие человека и качество его жизни.

Впервые данные о ИРЧП были опубликованы за 1988 год. Тогда СССР по этому показателю занимал 26 место в мире, отставая от США всего на 7 строк. В 1992 г. ИРЧП России опустился на 34 место, а в 1999 г. (последний год «правления» Ельцина) на 55 место. К сожалению, и нынешняя власть не сумела остановить этот откат: в 2000 г. - 60 место (рядом с Малайзией), в 2001 г. - 63 место (рядом с Маврикием), в 2006 г. - 65 место между Ливией и Македонией, в 2007 г. - на 67, а в 2008 г. - на 73 месте в мире, с индексом 0,802.

Россия сегодня занимает 73 место в списке с индексом ИРЧП = 0,806 (что является довольно высоким показателем, но при этом этот индекс в России на 2008 год хуже, чем в Белоруссии и Казахстане). Индекс стал падать с началом 90-х из-за сокращения ВВП и повышения смертности. В 1992 Россия занимала 52 место, 1995— 114, в 2004— 57, в 2005— 62 с индексом 0,795, в 2006— 65 с индексом 0,797, в 2007 году — 67 место с индексом 0,802, в 2008 году — 73 место. Разрыв между США и Россией составил уже 55 строк. К сожалению, Россия до сих пор не переломила ситуацию и по-прежнему находится в группе стран с пониженным индексом развития человеческого потенциала, поэтому ей приходится не столько организовывать рост, сколько противостоять спонтанному падению человеческого потенциала, особенно в ряде российских регионов.

Исследования показывают, что главными причинами разрушения человеческого потенциала в России сегодня являются не экономические факторы, обуславливающие низкий уровень жизни народа, а факторы социально-психологические, обуславливающие качество жизни. При этом доминируют два основных фактора: озлобленность и

агрессивность, а также чувства безысходности и потери смысла жизни. Именно эти факторы на 70 - 80% и определяют сегодня жизнестойкость российского общества. На сегодняшний день в нашей стране начались позитивные тенденции с демографической точки зрения. С 2005 г. наблюдается постепенное увеличение рождаемости на фоне снижения смертности во всех возрастных группах, продолжительность жизни увеличилась до 67,88 года.

Индекс сильно варьируется по регионам России. По данным Независимого Института Социальной Политики, в 2006 году наивысший среди российских регионов ИРЧП у города Москвы - 0,907 (что сопоставимо с такими странами как Германия, Италия и др.), в то время как наименьший индекс у Республики Тувы - 0,691 (сопоставим с Киргизией, Таджикистаном и др.). Большинство же российских регионов относятся к категории со значением индекса 0,750-0,799.

В рейтинге ИРЧП Краснодарский край в 2000 году занимал позиции на 18 месте, в 2008 г. он сместился на 27 место, уступая ближайшим конкурентам по индексу образования и имея преимущества по индексу долголетия. А по кризисному индексу качества жизни, за счет повышенного уровня бедности и невысоких доходов, регион перемещается в четвертый десяток, причем за последние три года он опустился вниз на 10 позиций (33 место в 2002 г. и 43 - в 2008 г.).

Индекс инновативности (36 место) также отражает более сельский образ жизни населения и отсутствие ведущих научных и образовательных центров. По индексу демократичности край находится также в третьем десятке, на 27 месте: выше ему мешают подняться сочетание левых настроений русскоязычного электората и националистически окрашенная позиция местной политической элиты.

В рамках «Стратегии развития Краснодарского края до 2020 года» и «Стратегии развития здравоохранения Краснодарского края в 2006 году и на период до 2010 года» уже разработаны, методически обеспечены, апробированы и внедряются компоненты комплексных социальных и здравоохранительных программ, ориентированных на укрепление здоровья населения и снижения медико-социальных последствий болезней, уменьшение смертности, увеличение продолжительности жизни. При этом основным направлением, на наш взгляд является воспитание молодёжи, понимающей, что здоровый образ жизни, занятия спортом, организация труда и отдыха - это не сложный, но дающий самые положительные результаты фактор. Без личной заинтересованности сложно оздоровить население или сохранить здоровье молодого поколения.

Для России и края в настоящее время важно максимально быстро повысить конкурентоспособность национальной экономики, в том числе по критерию качества. Основной чертой нового века станет острая конкуренция за качество жизни, национальное богатство и прогресс. Быстрый и устойчивый рост может быть только тогда, когда производятся конкурентоспособные товары. Решение данной задачи позволит реализовать цель удвоения валового внутреннего продукта. В настоящее время потребительская сфера характеризуется стабильностью, относительно высокой насыщенностью промышленными и продовольственными товарами, доступностью многих видов услуг.

Однако существует целый ряд объективных факторов, сдерживающих развитие и эффективное функционирование этой сферы деятельности. Это значительное различие в объеме товаров и доступности услуг в потребительской сфере в муниципальных образованиях Краснодарского края, недостаточный уровень развития инфраструктуры рынка потребительских товаров и услуг, отсутствие стимулов, побуждающих инвесторов и субъектов предпринимательства оказывать платные услуги населению, а также низкий уровень качества, безопасности и конкурентоспособности товаров, работ и услуг полностью. На краевом потребительском рынке все еще присутствует продукция низкого качества, опасная для здоровья граждан и окружающей среды (алкогольная продукция - 24 процента, рыба и рыбопродукты - 56 процентов, группа непродовольственных товаров - 62 процента). Качество обслуживания населения, особенно в сельской местности, не соответствует

современным требованиям. Более двух миллионов жителей края не имеют возможности получить все услуги первой необходимости по месту жительства.

По данным проведенных исследований, 80 процентов руководителей организаций Краснодарского края обеспокоены вступлением Российской Федерации во Всемирную торговую организацию. Только около 30 предприятий сертифицировали системы менеджмента качества на основе требований международных стандартов. Отсутствие таких систем существенно снижает конкурентоспособность выпускаемых местными производителями товаров, а также инвестиционную привлекательность субъектов хозяйственной деятельности и Краснодарского края в целом. Упомянутые факты позволяют сделать вывод о необходимости продолжения использования системно-комплексного подхода и программно-целевого метода для закрепления достигнутых результатов. На краевом уровне требуется комплекс согласованных мероприятий предполагающих усиление внимания производителей и потребителей, органов государственной власти, общественных организаций и средств массовой информации к проблеме качества, активизацию работы по ее решению.

Социальные преимущества южного приморского региона выражаются во многих характеристиках: численность населения почти стабильна благодаря устойчивому миграционному притоку, жители отличаются лучшим состоянием здоровья и более высокой продолжительностью жизни; экономические преимущества выгодного местоположения, развитой инфраструктуры и относительно дешевой рабочей силы способствовали росту инвестиций и промышленного производства в последние годы; сельское хозяйство края самое крупное и развитое в стране и устойчиво обеспечивает дешевым сырьем ведущую отрасль - пищевую промышленность; значительно снизился уровень безработицы, население активно включено в неформальную занятость для повышения собственных доходов.

Социальные проблемы: сильное постарение населения, относительно низкие душевые денежные доходы из-за высокой доли сельских занятых, более медленный рост доходов; значительное число неквалифицированных рабочих мест в агросекторе, распространенность теневой экономики и занятости в ней, высокая сезонность занятости в рекреационной сфере; сильнейшая конкуренция за землю и ресурсы в приморской зоне и связанная с этим этнонациональная напряженность в некоторых районах; менее развитое высшее и среднее профессиональное образование, пониженная обеспеченность медицинскими услугами.

Современный Краснодарский край возник относительно недавно - в 1937 г., после ликвидации окружной системы административного деления. Он объединил земли просуществовавших до 1924 г. Кубанской области и Черноморской губернии.

Краснодарский край – крупнейший по численности населения регион России после Москвы и Московской области, в нем проживает более 5 млн. чел. Демографическая ситуация внутри края различается: наиболее сильна депопуляция в периферийных районах края, особенно восточных, а минимальную естественную убыль имеют причерноморские муниципалитеты. Возрастная структура населения края сильно постарела: доля детей (16,5%) значительно меньше доли населения старше трудоспособного возраста (22,4%). Постарение населения ускорялось тем, что в 1960–1980-е гг. Кубань стала "российской Флоридой" – на теплый юг переселялись "северные" пенсионеры, заработав деньги на севере и в Сибири, а также отставные военные. В результате край имеет самый высокий уровень демографической нагрузки пожилыми среди всех регионов ЮФО, хотя разрыв с другими "русскими" регионами постепенно сокращается за счет общего постарения населения. Благоприятный климат юга позитивно влияет на ожидаемую продолжительность жизни населения, она более чем на два года выше средней по стране (соответственно 67,5 и 65,3 лет в 2008 г.). В то же время край на 2-6 лет отстает по этому показателю от республик Северного Кавказа, что может объясняться различиями в образе жизни населения, особенно в употреблении алкоголя.

«Русский» юг всегда имел устойчивый миграционный приток населения, который в 1990-е гг. дополнился стрессовой миграцией из стран СНГ, в первую очередь из Закавказья и Средней Азии. Краснодарский край лидировал среди всех регионов южного приграничья по коэффициенту миграционного прироста, достигавшего в первой половине 1990-х гг. 160-200 на 10 тыс. населения. Со второй половины 1990-х гг. объемы возвратных миграций в Россию резко сократились, в крае это сокращение усугубилось ограничительной миграционной политикой местных властей. После завершения периода стрессовых возвратных миграций Краснодарский край сохранил высокую привлекательность и максимальный миграционный прирост (47-52 на 10 тыс. населения в 2005-2006 гг. или 0,5% населения) в ЮФО. Реальный приток больше, но данные статистики не учитывают нелегальных трудовых мигрантов.

Край отличается более поздней и медленной урбанизацией, во многом из-за благоприятных агроклиматических условий. Городское население сравнялось по численности с сельским только во второй половине 1970-х гг., а в 2006 г. его доля почти не изменилась (52,6%). Краевой центр Краснодар (бывший Екатеринодар - столица Кубанского казачьего войска) относительно невелик, в нем живет менее 800 тыс. чел. (15% населения края). Центром Черноморской зоны является г. Сочи с населением 400 тыс. чел., при этом агломерация Большого Сочи протянулась от границы с Абхазией (Адлер) почти до г. Туапсе. Всего в четырех больших городах края проживает менее трети населения, что подтверждает низкий уровень урбанизированности. Большинство городов выросли из бывших станиц, различия между городскими и сельскими поселениями стерты, ряд сельских поселений сопоставимы по размерам с небольшими городами. Раньше другими городами стали порты черноморского и азовского побережья, позднее расширившие свои функции за счет развития курортного дела. Большинство городов внутренней части края стали получать свой статус в советский период, благодаря развитию промышленности, перерабатывающей сельскохозяйственное сырье, и удобному транспортному положению.

Индивидуальное развитие человеческого потенциала Анапы - это проблема в первую очередь местной и региональной власти, и решать ее надо максимально эффективно, используя имеющийся региональный финансово-экономический потенциал (в установленных рамках единых общегосударственных интересов). В том случае, если отдельные составляющие качества жизни ниже среднероссийского уровня вследствие ущерба, понесенного регионом при выполнении функций, имеющих общегосударственное значение, - размещение экологически грязных производств, имеющих стратегическое значение; проведение в соответствии с государственной структурной политикой свертывания производств; обустройство беженцев и переселенцев в результате вынужденной миграции.

Для улучшения качества жизни в России и ее регионах следует провести большое количество специальных программ. Государство уже занялось этой проблемой, оно осуществляет и разрабатывает новые проекты, направленные на это. Это очень трудная и серьезная работа, которая требует больших сил и затрат.

Последние несколько лет в городе-курорте Анапа значительно улучшилось обслуживание гостей города. Анапа стала чище, зеленее и красивее. Все это привело к тому, что все больше и больше людей желают посетить наш курортный городок; все это свидетельствует об улучшении качества жизни в нашем любимом городе, а это важный показатель эффективности совместных усилий населения и администрации по качеству жизни, но как показывают результаты опроса населения г. Анапы, успокаиваться рано так, как только 26, 3% населения довольны сферой медицинского обслуживания в городе, 34% респондентов отмечают доступность получения качественного образования, а 84% опрошенных ответили, что средств хватает на продукты и одежду, но покупка вещей длительного пользования (телевизор, холодильник..) является для них проблемой. Это даёт возможность сделать вывод о том, что проблему улучшения качества жизни населения необходимо

решать сегодня. Несмотря на выгодное приморское положение, более развитую инфраструктуру и значительные трудовые ресурсы, Краснодарский край экономически все еще остается регионом - «средняком».

Подводя итоги, хотелось бы вновь остановиться на некоторых проблемах сохранения и развития человеческого потенциала России. Капитализация человеческого фактора и формирование общественного капитала напрямую зависят от способности индивидов и сообществ к освоению нового, восприятию и индукции инновационного. Прорыв в будущее страны и нации в глобальной ситуации смены ведущего технологического уклада и формирования класса новых массовых идентичностей невозможен без смены ведущей антропологической модели. Однако нынешняя ситуация в России - с точки зрения условий развития человека - представляет удручающую картину. Трудности переходного периода усугубляются отсутствием четкой и целостной стратегии развития, поэтому настоятельно требуется выработка стратегии, ориентированной на развитие человека. И здесь нельзя не согласиться с А.И. Солженицыным в том, что наша национальная идея - это "сбережение народа".

Библиографический список

1. Айвазян С.А. Интегральные показатели качества жизни населения: их построение и использование в социально-экономическом управлении и межрегиональных сопоставлениях. М.: ЦЭМИ РАН, 2000. – 118 с.
2. Доклад о развитии человеческого потенциала в Российской Федерации. Год 1998. / Под общей редакцией проф. Ю.Е. Федорова. М: Права человека, 1998. – 140 с.: табл., рис., карты.
3. Доклад о развитии человека 2004. Культурная свобода в современном многообразном мире. / Пер. с англ. — М.: Издательство «Весь Мир», 2004. — 328 с.
4. Электронный ресурс- <http://www.atlas.socpol.ru>
5. Электронный ресурс- <http://www.wikipedia.ru>

Т.Б. Шиврина к.э.н., Т.В. Байбакова

ФГОУ ВПО «Вятская государственная сельскохозяйственная академия», Россия, Киров

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ДЕЛОВЫХ ИГР ПРИ ПОДГОТОВКЕ ЭКОНОМИСТОВ-МЕНЕДЖЕРОВ

Деловые игры - это метод обучения наиболее близкий к реальной профессиональной деятельности будущих менеджеров. Они могут выступать как полноценный элемент процесса подготовки квалифицированных экономистов-менеджеров и дают возможность их применения в студенческих олимпиадах.

Дефицит высококвалифицированных кадров – основная проблема современной экономики. Вчерашние студенты приходят в бизнес, не имея реального практического опыта работы. Поэтому будущее за теми компаниями, которые смогут «выращивать» эффективных специалистов самостоятельно.

На российском рынке существует множество обучающих программ, тренингов и семинаров, предназначенных для «доводки» молодых сотрудников до нужного уровня. Однако традиционные модели обучения – ещё не гарантия успеха, ведь концептуальные знания предстоит применить на практике.

Как молодому специалисту приобрести реальный опыт, не наломав дров? Когда один из подчиненных Томаса Уотсона, основателя ИВМ, совершил ошибку, которая обошлась компании в 10 млн. \$, тот не стал его увольнять. «Я не могу тебя уволить, - обосновал своё решение босс, - ведь я только что вложил в твоё обучение 10 млн. \$». Сотрудник смог многому научиться в этой ситуации, но для большинства компаний это достаточно дорогой

способ подготовки специалистов. По этой же причине начинающие пилоты оттачивают навыки управления на авиационных симуляторах, прежде чем сесть за штурвал настоящего самолета.

Во всем мире признано, что наиболее эффективными являются активные формы обучения. Важное место среди них занимает метод компьютерных деловых игр. Его суть – управление экономическим объектом, деятельность которого имитирует компьютер.

Метод деловых игр еще слабо распространен в России. На Западе компьютерные деловые игры используются в процессе обучения при подготовке специалистов экономического профиля более 20 лет. Кроме того, крупные компании используют симуляторы для повышения производительности труда.

Обучение персонала для большинства российских организаций в настоящее время приобретает особое значение. Это связано с тем, что работа в условиях рынка предъявляет высокие требования к уровню квалификации персонала: знания, навыки, установки, которые помогали персоналу успешно работать еще вчера, сегодня теряют свою действенность; быстро изменяются как внешние условия (экономическая политика государства, законодательство и система налогообложения, появляются новые конкуренты и т.п.) так и внутренние условия функционирования организации (технологические изменения, появление новых рабочих мест и др.), что создает необходимость подготовки персонала к меняющимся условиям.

Несмотря на сложную экономическую ситуацию расходы, связанные с обучением персонала, начинают рассматриваться как приоритетные и необходимые. Все больше организаций проводит широкомасштабное обучение персонала разных уровней, понимая, что именно обученный, высококвалифицированный персонал и будет решающим фактором в выживании и развитии предприятия. Обучение персонала – это развитие профессиональных знаний, умений и навыков сотрудников с учетом целей соответствующих подразделений, которые в свою очередь определяются стратегией предприятия. Благополучная, стабильная организация думает о своем будущем, готова вкладывать в него деньги [3].

Причины необходимости обучения персонала заключаются в следующем:

1. Повышение квалификации. Вооруженный новыми знаниями сотрудник может генерировать новые идеи и легко справиться со многими проблемами;

2. Мотивация. Получая дополнительные знания за счет компании, работник чувствует заботу руководства о своей персоне. Понимая, что в него вкладывают деньги, он начинает стремиться к максимальной производительности на своем рабочем месте;

3. Специфика профессии. Сотрудники медицинских учреждений, программисты, бухгалтеры и ряд других специалистов по статусу обязаны идти в ногу с прогрессом в своей области. Иначе они потеряют квалификацию;

4. Соответствие стандартам. В некоторых случаях, например, для прохождения сертификации международной системы качества, предприятие должно включать в свою структуру, наряду с другими обязательными условиями, и постоянно действующую систему обучения персонала;

5. Международное сотрудничество. Наличие определенного количества дипломов и сертификатов у сотрудников может иметь существенное значение в некоторых видах бизнеса. Это является обязательным условием для получения статуса партнера (а вместе с ним и ряда преимуществ) крупной международной корпорации;

6. Отсутствие специалистов. Зачастую необходимость обучения работников фирмы обусловлена отсутствием на рынке уже готовых специалистов. Тут уж без переквалификации никак не обойтись. Осваивая новое для России производство, а значит и технологии, компания берет на себя задачу подготовки кадров;

7. Стратегия компании. В некоторых фирмах обучение персонала входит в производственную стратегию - там стремятся воспитывать свои управленческие кадры с «нуля» [4].

Решением проблемы профессионального обучения персонала занимаются отделы профессионального обучения компаний. Крупные организации на Западе затрачивают на эти цели до 10% фонда заработной платы. Эти средства рассматриваются не как досадные дополнительные расходы, а как инвестиции, которые в будущем сулят немалую прибыль [5].

В современной быстро меняющейся рыночной среде компании могут добиться успеха только в том случае, если им удастся поднять методы своей работы на качественно новый уровень. Компания вынуждена работать гибко, создавая новые системы отношений как с партнерами по бизнесу, так и со своими сотрудниками, вырабатывать адекватные происходящим изменениям стратегии, пересматривать приоритеты в развитии организации.

Поскольку важными характеристиками культуры компании являются уровень образования персонала, его профессионализм и умение работать в команде, то профессиональная подготовка и переподготовка персонала приобретает стратегическое значение. Обучение персонала в таких условиях становится одним из главных ключей к успеху, поскольку позволяет переходить к профессиональным технологиям. Процесс модернизации знаний и навыков должен носить постоянный характер.

К выбору метода обучения нужно подходить дифференцированно, т.к. обучающие программы отличаются и по уровню сложности, и по времени прохождения, и по длительности воздействия. К принципам выбора метода обучения персонала чаще всего относят: объективность, надежность, достоверность, доступность, а также принцип соответствия общей кадровой политике организации. Принцип объективности требует, чтобы профессиональное обучение персонала проводилось вне зависимости от чьего-то мнения или отдельных суждений. Принцип надежности предполагает работу системы обучения вне зависимости от влияния ситуативных факторов (настроения, погоды, прошлых успехов и неудач). Принцип достоверности определяет, насколько успешно человек на практике применяет знания и навыки, полученные в процессе обучения. Принцип доступности провозглашает, что процесс обучения и критерии оценки должны быть доступны и понятны как обучающим, так и самим обучаемым. Кроме этого, актуальна задача разработки такой системы обучения, которая позволила бы решить проблему регулярного обучения вновь поступающих сотрудников и передачи им накопленных в компании знаний, опыта и культуры [1].

Методы обучения делятся на традиционные и активные. К традиционным методам относятся лекции, семинары и учебные видеофильмы; являются преобладающими при передаче и закреплении знаний. Несмотря на это, они имеют ряд недостатков: не позволяют учитывать разный уровень знаний, не предполагают обратной связи, демонстрирующей степень усвоения материала.

При активных методах обучения большое внимание уделяется именно практической основе передаваемых слушателям знаний, навыков и умений. В настоящее время широко применяются тренинги, программированное обучение, групповые обсуждения, деловые и ролевые игры, кейсы [5].

Деловые игры представляют собой метод обучения наиболее близкий к реальной профессиональной деятельности обучающихся. Преимущество деловых игр состоит в том, что, являясь моделью реальной организации, они одновременно дают возможность значительно сократить операционный цикл и, тем самым, продемонстрировать участникам, к каким конечным результатам приведут их решения и действия. В условиях деловых игр создаются исключительно благоприятные возможности включения участников творчески и эмоционально в отношения, подобные действительным отношениям в производстве. В игре происходят быстрое пополнение знаний, дополнение их до необходимого минимума, практическое освоение навыков проведения расчетов и принятия решений в условиях реального взаимодействия с партнерами.

В отличие от конкретной ситуации, где воспроизводится момент производственной обстановки, в деловой игре обстановка выражается в динамике, процесс производства – в

развитии. Воспроизвести производство в динамике и включить в него участников – две сложные проблемы использования игрового метода, которые заключаются в том, чтобы достаточно точно передать характеристики и условия производства, а также, помимо технологических параметров и экономических факторов, социально-психологические факторы. В этой связи привлекательна идея использовать в деловой игре в качестве модели реальное производство.

Современные условия повышают требования к профессиональным качествам, нацеливают на формирование личности, отличающейся творческим типом мышления, инициативой и самостоятельностью в принятии решений. В качестве средств, реализующих такой подход в обучении будущего специалиста, всё большее признание находят активные методы обучения, в частности, деловые игры. Их строение и правила отражают логику практической профессиональной деятельности, и поэтому они являются эффективным средством усвоения знаний, формирования умений и личности будущего специалиста. Деловые игры могут применяться для обучения, диагностики индивидуальных способностей их участников, организации процесса принятия решений и в исследовательских целях.

Основное богатство возможностей компьютерной деловой игры проявляется тогда, когда она проводится в коллективной форме. В процессе обучения с помощью компьютерной деловой игры можно получить реальный опыт. В деловой сфере человек приобретает его, начиная выполнять производственные или профессиональные задания, общаясь с клиентами.

Преимущества применения деловых игр перед традиционными методами обучения:

1) цели игры в большей степени согласуются с практическими потребностями обучающихся. Такая форма организации учебного процесса снимает противоречия между абстрактным характером учебного предмета и реальным характером используемых знаний и их принадлежности разным дисциплинам;

2) игровая форма соответствует логике деятельности, включает момент социального взаимодействия, готовит к профессиональному общению, при этом игровой компонент способствует большей вовлеченности обучаемых;

3) деловая игра насыщена обратной связью, причем более содержательной по сравнению с применяемой в традиционных методах.

Рассмотрим опыт использования компьютерной деловой игры «БИЗНЕС-КУРС: Максимум» в процессе обучения студентов экономических специальностей ФГОУ ВПО «Вятская государственная сельскохозяйственная академия».

При проведении практических занятий с использованием компьютерной деловой игры «БИЗНЕС-КУРС: Максимум» необходимо «разбить» на команды (отдельные экономически самостоятельные фирмы) студентов 4 курса экономического факультета. Распределение по фирмам происходит в добровольном порядке по выбору самих студентов. Решение по выбору партнера(ов) принималось студентами исходя из межличностных отношений в группе.

Во внимание принималось несколько факторов:

- а) «привычка» сидеть вместе на всех видах занятий в ВУЗе;
- б) дружеские отношения;
- в) один «лишний», то есть нежелание студента брать на себя одного всю ответственность за результат принимаемых в процессе деловой игры решений.

В конечном итоге было сформировано несколько команд–фирм, которые вступили в игровое поле – рыночные отношения.

Каждая команда-фирма выбирала собственную стратегию развития, на рынке исходя из представлений о развитии рынка, своих знаний, желания добиться наилучшего результата и т. д.

Часть команд-фирм принимала «очень осторожные» решения, полностью старалась ориентироваться на решения, принимаемые конкурентами, быть «как все». Такое поведение возможно благодаря инструментарию компьютерной деловой игры «БИЗНЕС-КУРС:

Максимум», который позволяет просмотреть решения всех фирм-конкурентов, принятые в прошлом игровом месяце. Эта функция является важным информационным полем для участников игры, обостряет «накал страстей» на рынке, поскольку позволяет увидеть, чего достигли ваши конкуренты. И в этой ситуации часть команд-фирм выбирает путь «догнать и перегнать», часть команд-фирм идет своим «неповторимым» путём.

По мере прохождения игровых месяцев фирмы оказывались в достаточно неожиданных ситуациях (выдача банком овердрафта, предбанкротное состояние и ... банкрот!).

При определении результативности деловой игры необходимо учитывать и такой фактор, как индивидуальный уровень подготовки студентов, формирующих фирмы-команды.

По результатам применения деловой компьютерной игры проведено анкетирование студентов N^{ой} группы 4 курса экономического факультета ФГОУ ВПО «Вятская государственная сельскохозяйственная академия».

На вопрос о целесообразности проведения деловых компьютерных игр в учебном процессе студенты были единогласны: необходимы!

При этом давали разные обоснования своей позиции. Вот некоторые примеры.

«Создана ситуация, напоминающая реальный рынок какого-либо товара, поэтому появляется реальная возможность попробовать свои предпринимательские способности в виртуальном мире. Оценить своё поведение на динамично меняющемся рынке, в экстренной ситуации»;

«Деловая игра развивает способности быстро реагировать на изменение виртуальной среды. Позволяет использовать инструменты ведения бизнеса и наглядно представить результаты совершения каких-либо действий»;

«Игра показывает свои возможности в принятии решений, доказывать свои идеи, отстаивать свою точку зрения и приходить с партнером к оптимальному решению»;

«Опыт деловой игры, приближенной к реальной жизни, может быть приравнен к опыту, полученному в жизни»;

«Новый вид обучения, отличающийся от обычных практических занятий и семинаров. Вызывает интерес у студентов. Студенты получают возможность почувствовать себя в качестве бизнесменов и приобрести навыки ведения бизнеса».

Опыт проведения деловой компьютерной игры показывает, что далеко не каждый готов быть бизнесменом, и далеко не каждый обладает способностями менеджера.

Несомненный плюс при использовании компьютерной деловой игры для преподавателей – возможность сопоставить по результатам виртуального бизнеса опыт разных игроков, выбранные ими стратегии.

В игровой ситуации более ярко проявляются поведенческие модели и психотипы. Студент получает возможность показать и отстоять свою позицию, а преподаватель – узнать о его индивидуальных поведенческих способностях и даже спрогнозировать возможные результаты его деятельности.

Крайне важным оказывается тот факт, в деловой игре воспроизводится некая экономическая ситуация и деятельность человека в ней в её существенных компонентах. Игра воспроизводит взятые из действительности ситуации, что позволяет увидеть реакцию человеку в условиях, максимально приближенных к жизненным.

Деловая компьютерная игра задействует личности участников. Наличие личностной вовлеченности участников, выраженность и глубина переживаний в ходе «бизнес-событий» являются важным эмпирическим фактом. В ходе деловой игры проявляются эмоциональная насыщенность, эмоциональная напряженность, повышение мотивации обучения, повышение интереса к изучаемому предмету.

Необходимо обратить внимание и на следующий аспект применения деловой компьютерной игры – в ФГОУ ВПО «Вятская ГСХА» при проведении межрегиональной студенческой олимпиады в качестве отдельного этапа используется компьютерная деловая игра «БИЗНЕС-КУРС: Максимум». Студенты разных регионов имеют возможность

продемонстрировать своё видение развития бизнеса при осуществлении деятельности. Поскольку функционирование фирм-команд проходит в условиях, приближенным к рыночным, то у студентов в ходе игры формируется собственная стратегия развития бизнеса. Благодаря инструментарию деловой компьютерной игры можно сразу увидеть результаты принятых решений. И в итоге выигрывает тот, кто может сочетать в ведении бизнеса всё многообразие предложенных сфер: производство, и сбыт продукции, работу на фондовых рынках и т. д. Также после проведения межрегиональной студенческой олимпиады весь игровой курс «вывешивается» на специальном сайте, где любой желающий может оценить рациональность, понимание принимаемых решений; сравнить деятельность фирм-команд в конкурентной борьбе; увидеть то, с помощью чего фирма-команда достигла высоких результатов или, наоборот, провести работу над ошибками.

Преимуществом такого этапа является открытость всех полученных результатов и определение победителей через рейтинговую оценку, содержащую определенную систему экономических показателей деятельности каждой фирмы-команды с присвоенным рейтинговым баллом.

Опыт, полученный в игре, может оказаться даже более продуктивным в сравнении с приобретенными в профессиональной деятельности. Это происходит по нескольким причинам. Деловая игра позволяет увеличить масштаб охвата действительности, наглядно показывает последствия принимаемых решений, дает возможность проверить различные подходы и альтернативы. Информация, которой пользуется человек в реальности, как правило, неполная и неточная. В игре ему предоставляется хотя и неполная, но точная информация, что повышает доверие к полученным результатам и стимулирует готовность нести ответственность за принимаемые решения. Все эти преимущества определяют успешность применения деловых игр в учебном процессе.

Библиографический список

1. Базаров Т.Ю., Еремин Б. Л. Управление персоналом: Учебник для вузов – М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 2003. – 423 с.
2. Генкин Б.М., Кононова Г.А., Кочетков В.И. и др. Основы управления персоналом: Учеб. для вузов – М.: Высшая школа, 2002. – 383 с.
3. Герчекова И.А. Менеджмент: Учебник. – М.: Бизнес и биржи, 2003 - 620 с.
4. Кибанов А.Я. Управление персоналом организации: Учебник. – М.: ИНФРА-М, 1999. – 512 с.
5. <http://www.consultant.berator.ru/article/33>
6. <http://www.konsalting.tv>

А.Д. Московченко д.филос.н.

Томский государственный университет систем управления и радиоэлектроники, Томск

ЧЕЛОВЕЧЕСТВО. ЯДЕРНАЯ ЭНЕРГЕТИКА. АВТОТРОФНОСТЬ

(Социокультурное и методологическое осмысление)

Представлена авторская многоуровневая методологическая программа анализа атомной (ядерной) энергетики в третьем тысячелетии через призму автотрофности.

Человечество стоит перед жестким выбором. Или полномасштабный переход на автотрофный технологический сценарий развития, предложенный русской классической мыслью [1], который дает возможность продолжить духовную эволюцию человечества или же дальнейшее технологическое движение в традиционно-гетеротрофных рамках (в основном за счет нефти и газа), неминуемо связанное с самоуничтожением человечества.

Представляется актуальным рассмотрение проблем ядерной энергетики XXI века через призму социокультурных и методологических проблем в целом. Используя разработанный нами философско-методологический инструментарий [2], можно предложить следующую многоуровневую системно-исследовательскую программу анализа атомной (ядерной) энергетики в третьем тысячелетии.

1. Культурологический анализ обязывает брать во внимание всю совокупность форм современной культуры при рассмотрении перспектив и тенденций развития атомных технологий. Атомно-технологические представления не должны замыкаться только физико-атомно-энергетическими рамками, а охватывать по возможности глобально-культурологический аспект. А это не только научно-технологические атомные проблемы, связанные с многообразной культурологической деятельностью человека. В этом случае мы с неизбежностью выходим на космологические факторы появления человека атомной эпохи. Какое место занимает атомная энергия и технология в системе эволюционных технологических механизмов тех или иных цивилизаций и культур? Чем обусловлено появление атомных технологий в XX веке и не приведет ли это к гибели человеческой цивилизации? Отсутствие ясного системно-культурологического представления об атомной энергии порождает оправданное недоверие и настороженность к атомно-энергетическим системам. Необходима полномасштабная культурологическая оценка результатов атомно-техносферической деятельности с точки зрения автотрофности [3].

2. Геокulturологический анализ связан с принципиальным отличием западной технологической культуры (европейской и североамериканской) от восточной. Если западная технология носит по преимуществу рационально-сервисный характер и обслуживает небольшой круг «избранных», то восточные технологии пронизаны коллективистским духовно-космическим началом. Трагедия современной культуры заключается в том, что всему миру насильно навязывается одно, западное, технологическое видение мира, приведшее человечество к многочисленным глобальным катастрофам. Вместе с тем восточная культура обладает уникальными технологическими и психофизиологическими возможностями для решения глобальных (прежде всего, экологических) проблем, в том числе в области атомных технологий. Все это налагает определенный отпечаток на проектирование, конструирование и эксплуатацию атомно-энергетических установок. Огромный опыт в проектировании, строительстве и эксплуатации АЭС накопила Советская Россия. Необходим геокulturологический анализ функционирования АЭС по различным странам и регионам, с учетом достижений России.

Большой научный и политический интерес представляет вопрос: насколько те или иные страны продвинулись в создании атомно-технологических систем будущего: автотрофных по существу. Данные такого анализа, видимо, есть, но они закрыты для печати.

3. Онтологический анализ связан с многообразием форм и видов радиоактивного бытия. Специалисты знают, что есть естественная радиоактивность, а есть радиоактивность искусственная, вызванная человеческой атомно-технологической деятельностью. Для решения экологических проблем важно понять «пересечение» естественного и искусственного в атомной энергетике. Человек в своей проектно-конструкторской деятельности должен найти необходимую меру естественного и искусственного, тогда экологическая проблема будет снята. Но это становится возможным только в условиях технологической автотрофности, когда АЭС будет удовлетворять требованиям автономности, оптимальности и гармоничности [4]. Другими словами, глобальную экологическую проблему можно снять только в том случае, если искусственную радиоактивность, порожденную современными энергетическими реакторами, сопрягать с радиоактивностью естественной среды. Развитые в технологическом плане страны (США, Индия, Норвегия и др.) в настоящее время серьезно занимаются переходом к атомной энергетике на ториевом цикле. Речь идет о так называемой релятивистской тяжелоядерной энергетике. Предполагаемая технология не только решает проблему нераспространения ядерного оружия, но и проблему ядерных отходов. Суть новой технологии заключается в прямом сжигании тория-232 и урана-238 без промежуточных продуктов – плутония-239 и урана-233. Другими словами, надежность и безопасность реакторов достигается не только за счет технико-технологических изобретательских решений, но и за счет учета естественно-природного фактора, заложенного в функционировании самого реактора. Он должен работать на таких физико-химических и инженерно-технологических решениях, чтобы выход за пределы «естественного» был в принципе невозможен при любых экстремальных условиях [5, с. 35].

4. Гносеологический анализ связан с радикальным изменением способа (строга, стиля) человеческого мышления. В XX веке на смену классической культуре, науке, инженерии и образованию пришли неклассические и постнеклассические представления, имеющие прямое отношение к атомным технологиям настоящего и будущего. Жесткая двумерная дискретность формально-логического мышления (противостояние естественного и искусственного) порождает трудноразрешимые проблемы технико-технологического, а затем и глобально-экологического порядка. Требуется новое мышление, иная логико-методологическая культура инженерно-технического сообщества, где устойчивость и стабильность становятся главным фактором человеческой жизнедеятельности. А это становится возможным только в том случае, если изобретательская и проектно-конструкторская мысль атомщиков «переводит» искусственное в план естественного, и тогда острота проблемы искусственной радиоактивности в какой-то мере снимается. По-сути речь идет об овладении атомщиками конструктивной диалектической логикой и методологией. XXI век – век компьютерных информационных технологий виртуального плана, стабильность которых будет обеспечена только в тесном соприкосновении с окружающей средой, ближайшим и ближним Космосом. Это требует совершенно иного системно-методологического мышления космологической направленности. Уже проектируются и создаются пилотируемые атомно-космические летательные аппараты автотрофной направленности (они автономны, оптимальны и гармоничны) [6].

Постнеклассический этап связан с работами русской космической школы, где появляется совершенно новая эпистемологическая составляющая – «космический наблюдатель», активно влияющий на становление, развитие и функционирование субъектно-наблюдательных систем, в том числе атомных систем.

5. Герменевтический анализ направлен на глобальную эволюционную хронологию атомных представлений, от индийских Вед и Декарта до современных создателей атомных

технологических систем. Необходима логико-методологическая реконструкция всего массива человеческих знаний об атоме с точки зрения автотрофности [7]. Это потребует системной интеграции естественно-математических, гуманитарных и технических наук с учетом глобальных стратегических интересов прогрессивного человечества.

Таким образом, автотрофные представления об атоме и атомных технологиях, представленные в предложенной нами методологической программе, дадут возможность выбрать эффективный и «человечный» сценарий развития будущего атомного технологического движения. Суметь донести эту важную мысль – задача инженеров, педагогов, организаторов производства, политиков, философов и культурологов.

Библиографический список

1. Московченко А.Д. Русский космизм. Глобальные проблемы XXI века // Изв. ТПУ. – 2009. - №6.- С. 64-67.
2. Московченко А.Д. Методологическая многоуровневая системная программа структурирования философско-научного знания (принципы, содержание) // Доклады ТУСУР. – 2006. - №5. – С. 99-107.
3. Московченко А.Д. Русский космизм, экология, атомные технологии будущего // Доклады Сибирского отделения Академии наук высшей школы. – 2000. - №1. – С. 100-107.
4. Московченко А.Д. Проблема интеграции фундаментального и технологического знания – Томск: Томск. гос. ун-т систем управления и радиоэлектроники, 2001. – 192 с.
5. Губарев В. Академик Ф. Митенков: об атоме на суше и на море // Наука и жизнь. – 2005. - №3. – С. 27-34.
6. Бюллетень по атомной энергетике. Декабрь. – 2003. – 412 с.
7. Вернадский В.И. Автотрофность человечества// Труды. Воспоминания современников. Суждения потомков / Сост. Г.П. Аксенов. – М.: Современник, 1993. – С. 462-486.

М.С. Александров

Южно-Уральский государственный университет, г. Челябинска

ДОЗНАНИЕ НА СУДАХ, НАХОДЯЩИХСЯ В ПЛАВАНИИ

В статье рассматривается нормативная база, регламентирующая данную деятельность, процессуальные проблемы, связанные с возбуждением уголовного дела, производством неотложных следственных действий капитанами морских и речных судов, находящихся в дальнем плавании, по уголовным делам в отношении преступлений, совершенных на данных судах.

Ключевые слова: капитан судна, командный состав судна, морское судно орган дознания, должностное лицо.

Капитаны морских и речных судов при наличии определенных условий, обозначенных в п. 1, ч. 3, ст. 40 Уголовно-процессуального кодекса РФ[1] (УПК РФ), наделены полномочиями органов дознания без ограничения подследственности. Это объясняется тем, что в основу положена специфичность территориальных условий, исключающих возможность вмешательства компетентных органов в случаях совершения противоправного деяния.

По мнению А.Р. Михайленко, это не означает, что капитан морского судна является органом дознания вне зависимости от района плавания[2], а в УПК РФ установлено иное то есть право производства дознания только капитанами морских и речных судов.

Л.А. Захожий, А.И. Чучаев не разделяют мнение А.Р. Михайленко, аргументируя свою точку зрения, А.Р. Михайленко ссылается на Уставы службы на судах морского флота СССР и флота рыбной промышленности СССР, где, по его мнению, речь идет о морских судах, находящихся только в дальнем плавании, но в приведенных выше статьях Уставов речь идет просто о судах, находящихся в плавании. В данном случае ссылка на эти акты без указания конкретных норм не убедительна как при рассмотрении автором этого вопроса, опускается ст. 59 КТМ СССР, которая имеет первостепенное значение для правильного ответа на вопросы, кто и при каких условиях может проводить дознание на судах[3].

В поддержку позиции А.Р. Михайлова, можно привести доводы, высказанные И.В. Шабета, делающего акцент на то, что в УПК РФ говорится о капитане судна, находящегося в дальнем плавании, и капитан судна, находящийся в малом или прибрежном плавании, проводить дознание не может, поскольку на данные воды распространяется юрисдикция территориальных органов. Следовательно, круг субъектов, наделенных правом производства дознания, ограничен[4].

По этому вопросу законодательство противоречиво. М.А. Тай, отмечает, что в иностранном законодательстве в настоящие время не содержится определение судна, включающего его физические характеристики, тем более, такого универсального, которое могло бы быть использовано применительно к любым отношениям в судоходстве. То же самое можно сказать и о современных нормативных актах России. В литературе вопрос о толковании термина «морское судно» также остался без внимания, а в современном российском праве в понятие «морское судно» не включены суда, эксплуатируемые на внутренних водных путях РФ[5], при этом отсутствуют четкие критерии по разграничению дальнего и малого плавания.

Тем самым капитан судна находящийся в малом плавании или прибрежном плавании проводить дознание не может, поскольку на данные воды распространяется юрисдикция

территориальных органов. Следовательно, круг субъектов наделенных правом производства дознания ограничен.

Поэтому необходимо отнести к органам дознания капитанов всех судов, независимо от района плавания, с которыми именно затруднено либо невозможно сообщение и соответственно участие в расследовании правоохранительных органов, осуществляющих уголовное преследование. Это как отмечал Д. Турчин. устранит зависимость возбуждения дознания от того обстоятельства в каком плавании (каботажном или дальнем) находится судно, что позволит провести неотложные следственные действия независимо от района плавания в случае, если судно удалено от ближайшего порта на такое расстояние, которое делает невозможным производство расследования правоохранительными органами государства[6].

Вторая проблема, заключается на кого могут быть возложены уголовно-процессуальные полномочия капитана в случаях, смерти, болезни или иной причины, препятствующей капитану судна выполнять свои служебные обязанности, обязанности капитана судна.

Ранее, в Инструкции о выполнении функций органов дознания на морских судах, находящихся в плавании (утв. Генеральным прокурором СССР по согласованию с Министром морского флота СССР и Министром рыбного хозяйства СССР 7 августа 1974 г.[7].), содержалась норма, что капитан судна не только вправе сам провести дознание, но может назначить для этой цели любое подготовленное должностное лицо из судового экипажа, т.е., делегировать ему свои полномочия.

Статья 73 Кодекса торгового мореплавания РФ (КТМ РФ)[8], определяет: «В случае смерти, болезни или иной причины, препятствующей капитану судна выполнять свои служебные обязанности, обязанности капитана судна до получения распоряжения судовладельца возлагаются на старшего помощника капитана судна». Аналогичная норма содержится в п. 7, ст. 33 Кодекса внутреннего водного транспорта РФ (КВВТ РФ)[9], согласно которой «в случае смерти, болезни или иной причины, препятствующей капитану судна выполнять свои служебные обязанности, обязанности капитана судна возлагаются на старшего помощника капитана судна до получения распоряжения судовладельца». Наконец, в п. 33 Устава службы на судах рыбопромыслового флота РФ[10] данная норма изложена более подробно, а именно: «В случае болезни (смерти) капитана, внезапного психического расстройства или иного состояния, которое угрожает безопасности судна или находящимся на нем людям, в командование судном вступает (временно) старший помощник капитана с немедленным донесением об этом судовладельцу, флагману группы (руководителю промысла), а в иностранном порту – консулу». В судовом журнале делается соответствующая запись. Аналогичными полномочиями, полагаем, наделить помимо лиц командного состава судна и руководителя флота, при условии его пребывания в плавании вместе с подчиненными ему судами (начальник промысла, каравана, экспедиции)[11]. Нахождение на судне во время плавания (в командировке или в качестве туриста) должностного лица правоохранительного органа не устраняет капитана или иного лица от производства дознания, при совершении на судне преступления. Исключением является случаи, когда преступление было совершено на судне, хотя и в открытом море, но об этом стало известно после прихода этого судна в наш порт, или совершено, когда судно находилось в порту или месте стоянки, где имеются правоохранительные органы. Данное положение, закреплено Женевской конвенцией об открытом море 1958 г.[12] и Конвенцией ООН по морскому праву 1982 г.[13], подразумевает, что в открытом море любое судно подпадает под действие исключительной юрисдикции государства флага; государство флага судна осуществляет контроль и другие властные правомочия в отношении капитана и членов экипажа, ведет реестр судов, принимает все необходимые меры для обеспечения безопасности мореплавания, организует расследование морских аварий и навигационных инцидентов, возбуждает уголовное или дисциплинарное производство в отношении соответствующих должностных лиц, подозреваемых в нарушении правил судоходства,

техники безопасности, причинении ущерба людям, материальным ценностям, окружающей среде, источникам питания, питьевой воды и др.

Также устранив разночтения в статьях КТМ РФ, КВВТ РФ и Уставе службы на судах рыбопромыслового флота РФ регламентирующих производство дознания капитаном судна и лиц к нему приравненных, приведя к единому содержанию, а перечень лиц на которых может быть возложено производство дознания на судне изложить в новой Инструкции.

Третья проблема связана с тем, что вправили данные субъекты производить неотложные следственные действия исходя из анализа п. 19. ст. 5 УПК РФ?

Б. Безлепкина, полагает, что капитаны морских и речных судов не только не обладают правом осуществления оперативно-розыскной деятельности, но, и не относятся даже к органам дознания[14]. Данный взгляд разделяет и Е.Н. Погорелова указывающая, «... возлагать полномочия органов дознания на должностных лиц, не отнесенных законом к таковым, нельзя. Подобная логика может привести к тому, что полномочиями этих органов могут быть наделены руководители предприятий, учреждений, организаций, и таким образом низвести уголовный процесс до административного, а то и того хуже - до дисциплинарного»[15].

Верным, однако, представляется мнение, высказанное М.П. Орлобаевой, и поддержанное О.В. Мичуриной, и состоящее в том, что капитаны морских и речных судов могут проводить неотложные следственные действия по делам, по которым предварительное следствие как обязательно, так и не обязательно, т.е. по делам о любых преступлениях потому, что никто другой не сможет сделать этого в силу местонахождения объекта, руководимого данным должностным лицом (ч. 3, ст. 40; п. 6, ч. 2, ст. 157; ч. 5, ст. 165 УПК РФ)[16].

Поэтому необходимо капитанов судов и лиц, к нему приравненных наделить статусом органа дознания, как это было в ст. 117 УПК РСФСР.

Четвертая проблема заключается в процессуальной возможности капитаном судна и лиц, к нему приравненных заключить под стражу подозреваемого или обвиняемого?

В.Ф. Сидорченко и А.И. Скворцов, сопоставляя правомочия капитана судна, действующего как орган дознания, с теми правомочиями, которыми он наделен на основании Международной конвенции 1988 г. о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности морского судоходства, высказывают мнению о том, что капитан судна вправе задержать подозреваемое лицо без ограничения срока, т.е. на все время проведения дознания и до направления подозреваемого в Россию на другом судне или до передачи его компетентным властям в первом порту России или в иностранном порту[17]. Данный вывод является ошибочным, так как в Конвенции ничего подобного не говорится. В п. 1, ст. 7 Конвенции о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности морского судоходства[18], указано: «Убедившись, что обстоятельства того требуют, любое государство-участник, на территории которого находится преступник или предполагаемый преступник, в соответствии со своим законодательством заключает его под стражу или принимает другие меры, обеспечивающие его присутствие в течение такого времени, которое необходимо для того, чтобы возбудить уголовное преследование или предпринять действия по выдаче».

В соответствии с ч. 1 ст. 92 УПК РФ содержать лицо более трех часов (если его задержание никак не оформлено), даже если оно подозревается в совершении преступления, недопустимо. Следует также отметить наличие ряда процессуальных проблем связанных с исчислением соответствующих процессуальных сроков, а именно с уведомлении прокурора о задержании подозреваемого, сроком содержания под стражей задержанного подозреваемого, особенно тогда, когда при долговременном морском плавании при пересечении линии границ дат (линии смены дат) на судне в календаре пропускается один день. Как и предоставление материалов дела, прокурору и получение необходимых санкций. Таким образом, в УПК РФ не предусмотрена специальная форма для применения мер для применения мер пресечения в особых условиях.

Поэтому капитан судна, не может избрать меру пресечения, а может только изолировать лицо, если имеются достаточные основания полагать, что применение данной принудительной меры необходимо до передачи его в последствие компетентным органам в первом порту России, в который зайдет судно, либо по возможности до входа судна в территориальное море иностранного государства, направить в его компетентные органы уведомление о своем намерении передать им такое лицо и причинах его передачи, а также предоставить указанным органам имеющиеся доказательства, то подозреваемые содержатся в помещениях, которые определены указанными должностными лицами и приспособлены для этих целей.

Из сказанного вытекает, что данная ситуация может быть разрешена введением ареста без ордера (так называемый «гражданский арест» без решения суда) при соблюдении условий указанных в ст. 91 УПК РФ, до доставления задержанного правоохранительным органам порта приписки или властям прибрежного государства. Постановление об аресте выносится капитаном судна или другое лицо, выполняющее функции органа дознания.

Пятая проблема заключается в наличии или отсутствии уголовно-процессуальных полномочий у капитана судна и лиц, к нему приравненных в различных ситуациях.

Н.П. Смотряева пишет, что во время пребывания судна в иностранном порту все находящиеся на судне члены экипажа и пассажиры подпадают под действие законов прибрежного государства, компетентные органы которого вправе применять свою юрисдикцию, если иное не оговорено специальным законом или соглашением РФ с другим государством. Если же между Россией и прибрежным государством заключено соглашение, предусматривающее неприменение при отдельных правонарушениях, совершенных на борту судна, юрисдикции прибрежного государства, капитан осуществляет возложенные на него функции органа дознания. Поэтому капитан судна или иное лицо в иностранном порту может воспользоваться предоставленными ему функциями органа дознания не всегда, а только при наличии соглашения[19].

Позиция эта, думается, не совсем верна, т.к., преступления, совершенные на борту невоенного судна во время прохода через территориальные воды, подпадают под юрисдикцию прибрежного государства, так как оно осуществляет полный суверенитет в этих водах. Когда судно просто пересекает территориальные воды другого государства, не заходя в его внутренние воды, и когда такой заход осуществляется. В первом случае уголовная юрисдикция прибрежного государства ограничена (ст. 19 Женевской конвенции о территориальном море 1958 г.[20]). Осуществление ее не допускается, если:

последствия преступления не распространяются на прибрежное государство;

2) совершенное преступление не нарушает спокойствия в стране или добрый порядок в территориальном море;

3) капитан или консул страны флага не обращается к местным властям с просьбой об оказании помощи;

4) нет необходимости пресечь незаконную торговлю наркотиками.

Прибрежное государство согласно указанной Конвенции не может осуществлять уголовную юрисдикцию в своих территориальных водах по отношению к ряду преступлений, считающихся особо опасными, борьба с которыми ведется в международном масштабе. К ним относятся не только незаконная торговля наркотиками, но и работорговля, торговля женщинами и детьми и др. Данный перечень ограничений, не является исчерпывающим. Учитывая требования многосторонних договоров о борьбе с уголовными преступлениями, прибрежные государства вправе осуществлять свою уголовную юрисдикцию также и в отношении указанных в этих договорах правонарушений во всех случаях нахождения иностранного невоенного судна в их территориальных водах. Когда иностранное судно заходит во внутренние воды, прибрежное государство может принимать любые меры разрешаемые его законами, для ареста или производства расследования на борту иностранного судна и в тех случаях, когда преступление совершено частично или

полностью на берегу или когда последствия этих преступлений могут вызвать серьезные осложнения на берегу.

Таким образом, капитан судна или лицо на которое возложено производство дознания может воспользоваться представленными ему функциями органа дознания не всегда. Решение видется в четкой регламентации полномочий на основе международного законодательства в новой Инструкции.

Библиографический список

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 дек. 2001 г. № 174-ФЗ // Российская газета. - 2001. - 22 дек. - № 249.
2. Михайленко А.Р. Возбуждение уголовного дела в советском уголовном процессе. Саратов., 1975. - С. 103-104.
3. Захожий Л.А., Чучаев А.И. Дознание на судах СССР, находящихся в плавании //Правоведение. - 1979. - № 2. - С. 98.
4. Шабета И.В. Процессуальная деятельность капитанов морских и речных судов, находящихся в дальнем плавании, начальников геологоразведочных партий и зимовок, глав дипломатических и консульских учреждений РФ за рубежом // Ученые записки: Сборник научных трудов юридического факультета Оренбургского государственного университета. - Выпуск 1. - Оренбург: РИК ГОУ ОГУ, 2004. - С. 304.
5. Тай М.А. Морское судно в системе объектов вещных прав. дис. ... канд. юрид. наук. - М., 2006. – С. 20-21,28.
6. Турчин Д. Дознание на морских судах //Социалистическая законность. - 1969. - № 8. – С. 35.
7. Приказом Генеральной прокуратуры РФ от 3 августа 1998 г. № 52 настоящая Инструкция признана недействующей. Данная инструкция безусловно устарела и во многих отношениях была небыстречна, однако несмотря на свои очевидные недостатки она так или иначе регламентировала порядок действий капитана судна, осуществляющего дознание не только основываясь на нормах процессуального закона, и базовых положениях криминалистики, но и учитывает нормы международного права в ситуациях расследования в период нахождения судна в чужих территориальных водах.
8. Кодекс торгового мореплавания Российской Федерации от 30 апреля 1999 г. № 81-ФЗ //Российская газета. - 1999. 1-5 мая.
9. Кодекс внутреннего водного транспорта Российской Федерации от 7 марта 2001 г. № 24-ФЗ // Российская газета. - 2001. - 13 мар. - № 50.
10. Приказ Роскомрыболовства от 30 августа 1995 г. № 140 «Об утверждении Устава службы на судах рыбопромыслового флота Российской Федерации» //Российские вести. 2 ноября 1995. № 209.
11. Михайленко А. Возбуждение уголовных дел и дознание на морских судах СССР // Социалистическая законность. 1973. - № 7. - С. 59.
12. Конвенция о территориальном море и прилегающей зоне (Женева, 29 апреля 1958 г.). СССР ратифицировал настоящую Конвенцию Указом Президиума Верховного Совета СССР от 20 окт 1960 г. с оговорками. Конвенция вступила в силу 10 сентября 1964 г. //Ведомости Верховного Совета СССР. - 1964. - 16 нояб. - № 43. - ст. 467.
13. Конвенция Организации Объединенных Наций по морскому праву (Монтего-Бей, 10 дек. 1982 г.) //Собрание законодательства Российской Федерации. – 1997. - 1 дек. - № 48.
14. Безлепкин Б.Т. Комментарий к УПК РФ: (Постатейный). М., 2002. - С. 63.
15. Погорелова Е.Н.О понятии неотложных следственных действий // Актуальные проблемы борьбы с преступностью в Сибирском регионе. Сборник материалов международной научно-практической конференции памяти д.ю.н. профессора В.И. Горбцова (10-11 февраля 2005 г.). Ч. 2 / Отв. ред.: Назаров С.Д.; Редкол.: Воронин С.Э., Железняк Н.С., Калугин А.Г., Кириллов И.А., Корноухов В.Е., Мальков С.М., Панюков А.И., Пономарева В.В. - Красноярск: Изд-во Сиб. юрид. ин-та МВД России, 2005. - С. 165.
16. Оролбаев М.П. Производство органом дознания неотложных следственных действий по делам, по которым производство предварительного следствия необязательно //Черные дыры в Российском Законодательстве. Юридический журнал. - М., "1К-Пресс", - 2006. - № 3. - С. 200-203; Мичурина О.В. Некоторые замечания о системе органов дознания и необходимости ее совершенствования //Законодательство. - 2007. - №2. - С. 83.
17. Солодченко В.С. Сидорченко В.Ф., Скворцов А.И. Капитан морского судна. - СПб., Юрид. центр Пресс, 2001. - С. 106.
18. Конвенция о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности морского судоходства (Рим, 10 марта 1988 г.) Российская Федерация ратифицировала настоящую Конвенцию Федеральным законом от 6 марта 2001 г. № 22-ФЗ с оговоркой. (Российская Федерация применяет пункт 1 статьи 8 Конвенции о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности морского судоходства, в части, не противоречащей ее законодательству.) //Собрание законодательства РФ. 26 ноября 2001. № 48. ст. 4469.
19. Смотраева Н.П. Правовое положение капитана судна при осуществлении функций органов дознания //Научные труды Московского гуманитарного университета. Вып. 67 / Редкол.: Белый Е.А., Ильинский О.И.,

Катульский Е.Д., Криворученко В.К. (Сост., науч. ред.), Ручкин Б.А. М., Изд-во Моск. гуманит. ун-та, 2006. С. 26.

20. Конвенция о территориальном море и прилежащей зоне (Женева, 29 апреля 1958 г.) СССР ратифицировал настоящую Конвенцию Указом Президиума Верховного Совета СССР от 20 октября 1960 г. с оговорками. Конвенция вступила в силу 10 сентября 1964 г. //Ведомости Верховного Совета СССР. 16 ноября. 1964. № 43. ст. 467.

А.К. Гайнутдинов

Казанский государственный университет имени В.И.Ульянова - Ленина,
Россия, Казань

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОНТРАКТ: ОСОБЕННОСТИ ЗАКЛЮЧЕНИЯ, ИСПОЛНЕНИЯ И РАСТОРЖЕНИЯ

В данной статье исследуются особенности заключения, исполнения и расторжения государственного контракта как одного из основных гражданско-правовых средств удовлетворения имущественных потребностей государственных учреждений.

Из всего многообразия договоров, предусмотренных гражданским законодательством, можно выделить такие, где отношения сторон регулируются наряду с нормами гражданского права определенными административными средствами. Наиболее ярким примером такого рода отношений являются договоры с участием публично-правовых образований.

Наряду с физическими и юридическими лицами, которые составляют основной массив субъектов договорных отношений, в качестве стороны в договоре могут выступать Российская Федерация (далее – РФ), субъекты РФ и муниципальные образования. Законодатель предусматривает равенство участников гражданских правоотношений, даже в случае если одной из сторон в договоре выступает публично-правовое образование (п. 1 ст. 124 Гражданского кодекса РФ) (далее – ГК РФ).

В то же время публично-правовые образования, участвуя в договорных отношениях с другими хозяйствующими субъектами, в целях удовлетворения своих потребностей, имеют определенную специфику, обусловленную различными факторами, что нашло выражение в особом правовом режиме регулирования подобных отношений, способствующем решению нескольких задач: «Во-первых, он (особый правовой режим – прим. автора) должен обеспечивать государственное влияние на заключение и исполнения договоров, заключаемых для удовлетворения государственных нужд. Во-вторых, поскольку государство действует в условиях нормальных товарно-денежных отношений, а не жесткой административно-командной системы, необходима такая регламентация, которая стимулировала бы принятие заказа государства. В-третьих, правовой механизм должен предотвращать злоупотребления при заключении и исполнении таких договоров»[1].

Особенности заключения, исполнения и расторжения государственного контракта, заключаемого государственным заказчиком от имени РФ, по итогам проведения процедур размещения заказа, установленных Федеральным законом от 21.07.2005 года №94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнении работ, оказании услуг для государственных и муниципальных нужд»[4] (далее – Закон о размещении заказов) (открытый аукцион, открытый аукцион в электронной форме (далее – ОАЭФ), открытый конкурс) в немалой степени способствуют достижению целей, стоящих перед государством при регулировании отношений по поводу удовлетворения собственных нужд (В соответствии со ст. 1 Закона о размещении заказов к ним относятся: обеспечение единства экономического пространства на территории РФ при размещении заказов, эффективного использования средств бюджетов и внебюджетных источников финансирования, расширения возможностей для участия физических и юридических лиц в размещении заказов и

стимулирования такого участия, развития добросовестной конкуренции, совершенствования деятельности органов государственной власти и органов местного самоуправления в сфере размещения заказов, обеспечения гласности и прозрачности размещения заказов, предотвращения коррупции и других злоупотреблений в сфере размещения заказов.)[4].

Как известно, договором признается соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей (ст. 420 ГК РФ). Так как государственный контракт является сделкой, обремененной в определенную законом форму, к нему применяются соответствующие главы и параграфы ГК РФ.

В соответствии с ч. 1 ст. 9 Закона о размещении заказов под государственным или муниципальным контрактом понимается договор, заключенный заказчиком от имени РФ, субъекта РФ или муниципального образования в целях обеспечения государственных или муниципальных нужд. Как вытекает из определения государственного контракта, одна из его сторон – всегда государственный заказчик, выступающий от имени соответствующего публично-правового образования. Участие государства в рыночных отношениях имеет своей целью не только удовлетворение собственных нужд, но и способствует развитию экономики в целом, путем вливания огромного количества бюджетных средств в экономический оборот. Данный факт в нынешних кризисных условиях играет не маловажную роль.

Если стороной, порождающей заключение государственного контракта выступают государственные заказчики (или уполномоченный орган), в соответствии со своей компетенцией, то стороной, претендующей на заключение государственного контракта может быть любое юридическое лицо независимо от организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала или любое физическое лицо, в том числе индивидуальный предприниматель[4]. Из этого общего правила, которое конкретизирует некоторые положения ст. 1 Закона о размещении заказов имеется специальное исключение, направленное на стимулирование участия в государственном заказе субъектов малого предпринимательства. В случае размещения заказа для субъектов малого предпринимательства, государственный контракт может быть заключен только с лицом, отвечающим требованиям ст. 4 Федерального закона от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации"[5].

Специфика субъектного состава государственного контракта накладывает определенные особенности и на правовое регулирование соответствующих отношений.

Нормы, связанные с динамикой (заключение, исполнение, расторжение и др.) государственного контракта, присутствуют как в соответствующих главах ГК РФ (§ 4 Главы 30 «Поставка товаров для государственных или муниципальных нужд»; § 5 Главы 37 «Подрядные работы для государственных или муниципальных нужд»), так и специальных законах.

Государственный контракт заключается в порядке, предусмотренном ГК РФ и иными федеральными законами, с учетом положений Закона о размещении заказов.

Порядок заключения государственного контракта определен ст. 527 и 528 ГК РФ (нормы ст. 765 ГК РФ имеют отсылочный характер) и в соответствующих статьях Закона о размещении заказов.

Государственный или муниципальный контракт заключается на основе заказа на поставку товаров для государственных или муниципальных нужд, размещаемого в порядке, предусмотренном законодательством о размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд (ч. 1 ст. 527 ГК РФ). При размещении заказа путем проведения торгов государственный контракт может быть заключен не ранее чем через десять дней со дня опубликования протокола подведения итогов торгов, и не позднее двадцати дней со дня проведения торгов. Это общее правило, установленное ГК РФ и нормами Закона о размещении заказов. Однако право заказчика

заключить государственный контракт в срок, не позднее двадцати дней со дня проведения торгов не предполагается нормами ст. 41.12 Закона о размещении заказов.

Если исходить из буквального толкования данной нормы, то у заказчика имеется только тринадцать дней для заключения государственного контракта с победителем ОАЭФ, что в правоприменительной деятельности может создавать некоторые сложности как для заказчика, так и для лица, с кем заключается государственный контракт.

Срок заключения государственного контракта определяется в соответствии с требованиями бюджетного законодательства[2], что является ярким примером публично-правового (властного) влияния на гражданско-правовые отношения.

Заключение государственного контракта, как для государственного заказчика, так и для победителя торгов является обязательным. Несоблюдение этого требования влечет применение различных мер негативного характера (В случае уклонения от заключения государственного контракта на государственного заказчика могут быть применены меры административного воздействия (п.1.2. ст.7.32. КоАП РФ). Лица, уклонившиеся от заключения контракта, могут быть включены в реестр недобросовестных поставщиков (ч.2 ст.19 Закона о размещении заказов)[3]. Исключением из такого правила являются случаи, когда государственный заказчик обязан отказаться от заключения государственного контракта с победителем торгов (или с лицом, с которым заключается государственный контракт в случае уклонения победителя торгов от заключения государственного контракта) при установлении следующих фактов:

- проведения ликвидации участников торгов - юридических лиц или принятия арбитражным судом решения о признании участников торгов - юридических лиц, индивидуальных предпринимателей банкротами и об открытии конкурсного производства;

- приостановления деятельности указанных лиц в порядке, предусмотренном Кодексом РФ об административных правонарушениях;

- предоставления указанными лицами заведомо ложных сведений, содержащихся в документах, представленных в заявке на участие в торгах;

- нахождения имущества указанных лиц под арестом, наложенным по решению суда, если на момент истечения срока заключения контракта балансовая стоимость арестованного имущества превышает двадцать пять процентов балансовой стоимости активов указанных лиц по данным бухгалтерской отчетности за последний заверченный отчетный период;

- наличия у указанных лиц задолженности по начисленным налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты любого уровня или государственные внебюджетные фонды за прошедший календарный год, размер которой превышает двадцать пять процентов балансовой стоимости активов указанных лиц по данным бухгалтерской отчетности за последний отчетный период, при условии, что указанные лица не обжалуют наличие указанной задолженности в соответствии с законодательством РФ.

Указанный выше исчерпывающий перечень оснований одностороннего отказа от заключения государственного контракта являются не только средством защиты государственного заказчика от возможных последствий неисполнения государственного контракта, но и позволяют оперативно провести повторное размещение заказа.

В целях недопущения различных злоупотреблений, как со стороны государственных заказчиков, так и со стороны поставщиков (подрядчиков, исполнителей) законодатель установил жесткий порядок изменения государственного контракта.

Возможность сторон внести изменения в государственный контракт строго ограничиваются императивными нормами, содержащимися в ч. 5 ст. 9 Закона о размещении заказов, в которых законодатель исключает возможность сторон изменять условия, указанные в извещении о проведении торгов и документации о торгах[8], при заключении и исполнении государственного контракта, за исключением следующих случаев:

- 1) если это предусмотрено конкурсной документацией, заказчик по согласованию с исполнителем, подрядчиком в ходе исполнения контракта на выполнение научно-

исследовательских, опытно-конструкторских или технологических работ, на выполнение аварийно-спасательных работ, реставрации объектов культурного наследия (памятников истории и культуры) народов РФ, музейных предметов и музейных коллекций, включенных в состав Музейного фонда РФ, документов Архивного фонда РФ, особо ценных и редких документов, входящих в состав библиотечных фондов, на оказание медицинских, аудиторских услуг вправе изменить не более чем на десять процентов предусмотренный контрактом объем таких работ, услуг при изменении потребности в работах, услугах, на выполнение, оказание которых заключен контракт, или при выявлении потребности в дополнительном объеме работ, услуг, не предусмотренных контрактом, но связанных с такими работами, услугами, предусмотренными контрактом.

В случае если это установлено документацией об аукционе, конкурсной документацией, заказчик по согласованию с поставщиком в ходе исполнения контракта вправе изменить не более чем на десять процентов количество всех предусмотренных контрактом товаров при изменении потребности в товарах, на поставку которых заключен контракт. При поставке дополнительного количества таких товаров, выполнении дополнительного объема таких работ, оказании дополнительного объема таких услуг заказчик по согласованию с поставщиком (исполнителем, подрядчиком) вправе изменить первоначальную цену контракта пропорционально количеству таких товаров, объему таких работ, услуг, но не более чем на десять процентов такой цены контракта, а при внесении соответствующих изменений в контракт в связи с сокращением потребности в поставке таких товаров, выполнении таких работ, оказание таких услуг заказчик обязан изменить цену контракта указанным образом (ч. 6 ст. 9 Закона о размещении заказов).

При проведении ОАЭФ изменять условия государственного контракта указанным образом можно только при заключении государственного контракта на поставку товаров (п. 9 ч. 4 ст. 41.6. Закона о размещении заказов).

2) при заключении государственного контракта государственный заказчик по согласованию с участником, с которым заключается такой контракт, вправе увеличить количество поставляемого товара на сумму, не превышающую разницы между ценой контракта, предложенной таким участником, и начальной (максимальной) ценой контракта (ценой лота), если такое право заказчика предусмотрено конкурсной документацией, документацией об аукционе (документации об ОАЭФ – прим. автора). При этом цена единицы указанного товара не должна превышать цену единицы товара, определяемую как частное от деления цены контракта, указанной в заявке на участие в конкурсе или предложенной участником аукциона, с которым заключается контракт, на количество товара, указанное в извещении о проведении открытого конкурса или открытого аукциона (ОАЭФ – прим. автора).

3) в случае, если цена государственного контракта на выполнение работ для федеральных нужд, заключенного на срок не менее чем три года, составляет десять миллиардов рублей и более и выполнение указанного контракта без изменения его цены невозможно вследствие существенного возрастания стоимости подлежащих выполнению работ, такая цена может быть изменена на основании решения Правительства РФ (ч. 6.2. ст. 9 Закона о размещении заказов).

Данная норма является еще одним примером специфики отношений, где одной из сторон является государство, а именно, возможности в одностороннем порядке изменить условия заключенного договора административным методом.

4) в случае снижения цен на определенные виды товаров (работ, услуг) (например – различные виды топлива) цена государственного контракта может быть снижена по соглашению сторон без изменения предусмотренных контрактом количества товаров (объема работ, услуг) и иных условий исполнения государственного контракта.

5) в случае уменьшения бюджетному учреждению главным распорядителем (распорядителем) бюджетных средств ранее доведенных лимитов бюджетных обязательств,

приводящего к невозможности исполнения бюджетным учреждением бюджетных обязательств, вытекающих из заключенных им государственных контрактов бюджетное учреждение должно обеспечить согласование новых сроков, а если необходимо, и других условий государственных контрактов (п. 3 ст. 161 Бюджетного Кодекса РФ).

Данное правило конкретизируется в ст. 767 ГК РФ, где говорится, что при уменьшении соответствующими государственными органами в установленном порядке средств бюджета, выделенных для финансирования подрядных работ, стороны должны согласовать новые сроки, а если необходимо, и другие условия выполнения работ.

Расторжение государственного или муниципального контракта допускается исключительно по соглашению сторон или решению суда по основаниям, предусмотренным гражданским законодательством (ч. 8 ст. 9 Закона о размещении заказов).

Отсутствие возможности расторжения государственного контракта в одностороннем порядке направлена, в том числе на защиту поставщиков (подрядчиков, исполнителей), являющихся обязанной стороной по отношению к государству, от различного рода злоупотреблений со стороны государственных заказчиков. С другой стороны, такой порядок прекращения обязательств сторон никак не защищает государственных заказчиков от недобросовестных лиц, целью которых является не выполнить контракт на условиях объявленных торгов, а получить наибольшую материальную выгоду с наименьшими затратами.

Расторжение государственного контракта по взаимному соглашению сторон является достаточно редким, в то время как расторжение контракта по судебному решению – достаточно долгий процесс, который может длиться месяцами[6]. При этом государственный заказчик не может высвободить денежные средства под новое размещение государственного заказа и, как следствие, товары (работы, услуги) в соответствующем финансовом году поставлены (выполнены, оказаны) не будут.

Учитывая все вышеизложенное, можно выделить несколько отличительных особенностей, которые обусловили специальное правовое регулирование отношений, связанных с государственным контрактом, по сравнению с другими договорами:

1. Одна из сторон государственного контракта – всегда государство.
2. Более строгая правовая регламентация всех стадий отношений, возникающих по поводу государственного контракта.

Несмотря на расположение норм о государственном контракте в соответствующих главах ГК РФ, что предполагает применение унифицированных норм, регулирующих подобные отношения (Глава 30. «Купля-продажа», Глава 37. «Подряд», нормы, регулирующие государственный контракт на оказания услуг в ГК РФ отсутствуют), государственный контракт обладает спецификой, которая отличает его от таких договоров и, следовательно, требует дополнительного правового регулирования.

3. Возможность изменения условий государственного контракта по воле государства.
4. Недопустимость одностороннего расторжения государственного контракта.

Библиографический список

1. Романец Ю.В. Система договоров в гражданском праве России. М.;2004 г., ЮРИСТЪ, С.178.
2. «Бюджетный Кодекс РФ» от 31.07.1998 №145-ФЗ (ред. от 27.12.2009).
3. «Кодекс РФ об административных нарушениях» от 30.12.2001 №195-ФЗ (ред. от 05.04.2010).
4. Федеральный закон от 21.07.2005 года №94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнении работ, оказании услуг для государственных и муниципальных нужд» (ред. от 27.12.2009).
5. Федеральный закон от 24 июля 2007 г. №209-ФЗ "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" (ред. от 27.12.2009).
6. Определение Высшего Арбитражного Суда РФ от 7 декабря 2009 г. №ВАС-13979/09.
7. Определение Высшего Арбитражного Суда РФ от 18 ноября 2009 г. №ВАС-14859/09.
8. ПОСТАНОВЛЕНИЕ ФАС Уральского округа от 25 марта 2008 г. №Ф09-1895/08-С5.

ПРОБЛЕМЫ ПРИОБРЕТЕНИЯ ТИТУЛА НА ТЕРРИТОРИЮ В ПРАКТИКЕ ГОСУДАРСТВ

На протяжении веков приобретение титула на территорию государствами является одной из ключевых проблем в международном праве. В рамках данной статьи будут рассмотрены основные способы приобретения титула и их содержание, приведены практические примеры разбирательств территориальных споров и выведены основные правила разрешения подобных споров.

Одним из основных признаков государства является территория.[1] Издревле из-за нее разгорались войны. На настоящий день споры по поводу титула на территорию, раздела и делимитации сухопутных и морских границ все чаще заслушиваются международными арбитражами и судами[5]. Большинство территориальных вопросов остаются открытыми до тех пор, пока не вспыхнет конфликт и не потребуются мирное урегулирование, как это было в деле Буркина-Фасо и Мали[6].

Разрешение территориальных споров требует основательного изучения исторических фактов, поскольку события, порождающие основание титула, могли иметь место несколько веков назад. Например, в деле Минкье и Экрехос Международный суд ООН разбирал основания титула, возникшие в XI веке[15]. В таких случаях бремя доказывания представляет собой основную сложность для сторон, ведь многие документы могут быть утрачены. Еще одна сложность, характеризующая подобные диспуты, состоит в необходимости применения интемпоральной клаузулы, требующей от суда глубокого анализа исторических событий через призму источников права, действовавших в тот период времени[18].

Более того, нельзя забывать об интересах населения данной территории, ведь принцип самоопределения народов после его официального провозглашения Международным судом[20] и Генеральной Ассамблеей[3] имеет решающий характер.

В международном праве существует пять способов приобретения территории: эффективная оккупация, давность, приращение, уступка (цессия), завоевание (покорение).[16] Каждый из этих способов имеет сложную юридическую природу и может породить коллизии на практике.

Эффективная оккупация представляет собой распространение суверенитета на terra nullius, т. е. на новые, «ничейные» земли.[16] Как было отмечено Постоянной палатой международного правосудия в деле о Восточной Гренландии, эффективная оккупация состоит из двух обязательных элементов: намерения владеть как суверен (animus occupandi) и эффективного и непрерывного проявления государственной власти[14]. Следует обратить внимание на то, что оккупируемая территория должна быть terra nullius, в противном случае будет иметь место давность[5]. Последняя является спорной категорией в международном праве.[17]

Сущность давности заключается в устранении дефектов предполагаемого титула, возникшего в результате узурпации чужого суверенитета над территорией с согласия или при отсутствии сопротивления прежнего суверена[5]. Давность рассматривается в трех формах:

1. владение с незапамятных времен;
2. давность при условиях, аналогичных тем, которые требуются для usucapio в римском праве: непрерывное владение, justus titulus (законное правооснование) даже при наличии дефектов, добросовестность и длительность владения в течение срока, определенного законом;

3. *usucapio* с модификацией и применением в условиях отсутствия добросовестности. Последнюю форму выделяют Холл, Оппенгейм и Фошиль[5].

Уступка (цессия) — передача территории и суверенитета над ней от одного государства другому.[5] Цессия обычно имеет место в результате мирного договора после войны, также цессия может выражаться в форме договоров купли-продажи территории или дарения[17]. Договор цессии может быть как возмездным, так и безвозмездным[16]. Поскольку территория передается вместе с населением, важным условием договора цессии является вопрос дальнейшей судьбы людей. Некоторые договоры цессии содержат оговорку об обязательном референдуме. Если в XIX веке проблеме самоопределения народов уделялось недостаточно должное внимание, то с середины XX века она стала решающей при разделе территории[8]. Вопрос гражданства почти всегда находил свое отражение в договорах цессии второй половины XIX века. Например, как гласила ст. 2 Франкфуртского мирного договора 1871 г., подписанного по окончании франко-прусской войны, все французы, населявшие Альзас и Лорэн, должны были до 1 октября 1872 г. переехать на новое место жительства «на французской земле»[16]. В каждом отдельном случае цессии предусматриваются свои условия принятия нового гражданства или эмиграции.

Покорение, или завоевание, — приобретение территории путем аннексии в результате войны.[16] Данный способ приобретения территории был широко распространен до создания ООН и принятия Устава ООН, запрещающего использование силы против суверенитета государств[4]. На данный момент любое приобретение территории путем завоевания будет противоречить ст. 52 Венской конвенции 1969 г. «О праве международных договоров», констатирующей ничтожность договора, заключенного в случае принуждения государства посредством применения силы[2].

Приращение — способ увеличения земной поверхности путем модификации уже существующей территории[16]. Поскольку этот процесс не зависит от человеческого фактора, то, как говорит Хайд, «не требуется никаких формальных актов завладения»[5]. Приращение может стать результатом таких природных явлений, как аккреция (медленный процесс приращения участков новой территории к уже имеющейся за счет пересыхания течения реки), авульсия (процесс приращения участков новой территории к уже имеющейся за счет внезапного изменения течения реки или моря) и эрозия[13].

Все вышеперечисленные способы приобретения территории на практике часто пересекаются. В истории возникало не мало споров, связанных с приобретением и утратой титула над территорией. Наиболее наглядные дела, которые легли в основу формирования международного обычного права в исследуемой области, будут рассмотрены далее.

Судьбоносные выводы были сделаны судьей Хьюбером в деле об острове Пальмас в 1928 г.[19] В данном споре, участниками которого были Нидерланды и США, требования последних основывались на Договоре цессии 1898 г. с Испанией[19]. Согласно условиям Договора, Испания передавала США часть своих территорий, в том числе и остров Пальмас[19]. Суд сделал вывод о том, что Испания не могла передать США больше прав, чем у нее было, следовательно, суду пришлось исследовать основание титула Испании[17]. Согласно приведенным США данным, Испания приобрела титул на территорию благодаря географическому открытию острова Пальмас в XVI веке[12]. Суд, применив интемпоральную клаузулу, счел данный аргумент слабым, поскольку, несмотря на то, что в XVI веке географическое открытие могло стать основанием титула, Испания не смогла сохранить титул с течением времени. По мнению судьи Хьюбера, государство должно доказывать обладание титулом на основании законов и обычаев, существующих в конкретный момент. Испания приобрела титул в XVI веке, но в XIX веке, в момент передачи территории США, Испания не осуществляла эффективной оккупации территории — обязательного условия удержания когда-то приобретенного титула. Таким образом, по обычаю XIX века Испания утратила приобретенный ею титул.

В то же время Нидерланды в обоснование своей позиции ссылались на мирное непрерывное владение. Они как сюзерены осуществляли властные полномочия на острове. Хотя государственные акты Нидерландов не носили стабильный характер, по мнению суда, для малонаселенных и отдаленных территорий даже редкие проявления государственного суверенитета могут быть достаточными для приобретения титула.

Решение было вынесено в пользу Нидерландов, тем самым суд сделал соответствующие выводы. Во-первых, эффективное установление суверенитета на территории превалирует над географическим открытием. Во-вторых, суд признал возможность утраты титула с течением времени в связи с изменением правового обычая и неспособностью государства должным образом выполнять новые предписания, необходимые для сохранения титула.

Другим примером может стать дело об острове Клиппертон, сторонами которого были Франция и Мексика.[10] Данный остров был впервые замечен французским лейтенантом Виктором де Коа дэ Кервеген в 1858 г.[12]. Он сделал несколько географических заметок и после неудачной попытки высадиться на берег отчалил, не оставив на суше никакого следа. Сразу после этого он сообщил о своем открытии французскому консулу в Гонолулу (Гавайи) и провозгласил суверенитет Императора Наполеона третьего над островом. В течение 39 лет никаких упоминаний о Клиппертоне не было, пока в 1897 г. французская экспедиция не обнаружила на острове 3 человек, собиравших гуано под американским флагом. Франция настояла на том, чтобы они покинули ее территорию. Через небольшой промежуток времени Мексика послала свой корабль на остров, экипаж которого тоже обнаружил собирателей гуано и аналогично приказал им покинуть территорию. Тогда 8 января 1898 г. Франция, узнав о мексиканской экспедиции, заявила о своем суверенитете над территорией. В ответ мексиканская сторона сослалась на титул, приобретенный ею в 1836 г. как правопреемницей Испании, когда-то открывшей Клиппертон.

Судья принц Виктор Эммануил потребовал доказательств установления титула от обеих сторон. Мексика не смогла должным образом подтвердить некогда сделанное Испанией географическое открытие, также остался открытым вопрос о правопреемстве. Франция, в свою очередь, сослалась на заметки и сообщение в консульстве в Гонолулу в 1858 г.

Решение было вынесено в пользу Франции. Хотя в XIX веке географического открытия, не подкрепленного дальнейшей эффективной оккупацией, было недостаточно для приобретения титула, судья В. Эммануил сделал вывод о том, что в случаях с отдаленной ненаселенной территорией для установления суверенитета достаточно символической аннексии, такой как сообщение в государственные органы или отметка на официальной редакции географической карты.[10]

Решение по делу об острове Клиппертон несколько расходится с логикой судьи Хьюбера в деле об острове Пальмас, где географическое открытие не привело к установлению титула. По моему мнению, это связано со следующими причинами. Во-первых, географическим расположением Клиппертон. Остров находится на расстоянии 2000 км от Мексики, его площадь составляет 9,8 кв. км, остров необитаемый.[23] На острове Пальмас, напротив, проживало постоянное население, требовавшее государственного управления. Во-вторых, в споре Клиппертон Мексика не справилась с бременем доказывания, следовательно, Франция выиграла дело в отсутствие конкуренции, в то время как США и Нидерланды основательно аргументировали свою позицию.

Другой случай территориального спора, рассматриваемого в рамках настоящей статьи, дело Западной Сахары. После принятия резолюции ГА ООН №1514 началась волна деколонизации.[11] Проблема самоопределения народов зашла в тупик при разделе территорий в Африке. Не стала исключительным случаем и Западная Сахара.[12] На контроль над ней, а следовательно, и над ее территорией претендовало три государства: Испания, Марокко и Мавритания.[12] Эти три державы, пренебрегая интересам коренного населения, боролись за звание покровительницы. В 1974 г. Генеральная Ассамблея подала в

Международный суд запрос о статусе территории Западной Сахары в момент ее колонизации Испанией в 1884 г. Перед судом было поставлено два вопроса:

1. была ли территория Западной Сахары (Рио дэ Оро и Сакиет эль Хамра) terra nullius в период ее колонизации Испанией?

2. Если нет, то какие легальные связи существовали между Западной Сахарой и Марокко? между Западной Сахарой и Мавританским образованием?[20]

Как было выяснено из обстоятельств дела, данная территория была заселена племенами кочевников. Следовательно, Испания не могла осуществить эффективную оккупацию terra nullius, а как колонизатор приобрела титул на территорию путем заключения договоров цессии или покорения.[20]

При исследовании вопроса о легальных связях с Марокко и Мавританским образованием, суд признал наличие исторических связей, но счел их недостаточными для применения положений резолюции Генеральной Ассамблеи №1514.[20] Суд не признал эффективной оккупации ни со стороны Марокко, ни со стороны Мавританского образования, тем самым, никто не мог приобрести титул на территорию.

Судьбоносным стал вывод суда о том, что при разделе территории нельзя пренебрегать интересами людей, ее населяющих, даже если они не имеют государственного строя и не используют земли в полной мере. В итоге это Постановление не только повлияло на формирование обычно-правового принципа самоопределения народов, но и внесло ясность в определение понятия terra nullius[11].

Ознакомившись с позицией суда, Испания, Марокко и Мавритания заключили трехстороннее соглашение, в рамках которого территория Западной Сахары была поделена между ними на три части.[11] Это породило недовольство коренных жителей и вылилось в акты протеста народного сопротивления Полисарио. Международному сообществу в лице Генеральной Ассамблеи понадобилось еще 30 лет, чтобы стабилизировать ситуацию в Западной Сахаре и дать народам этого региона право на самоопределение.[24]

На вышеперечисленных делах перечень судебных споров не заканчивается. Это дело об островах Пулау-Сипадан и Пулау-Лигитан[7], о проливе Чармизал[9] и т.д. В каждом из них суд подробно изучал обстоятельства, прежде чем сделать вывод о превосходстве одного способа приобретения территории над другим.

На данный момент проблема приобретения титула на территорию остается крайне актуальной. Несмотря на урегулирование Фолклендского вооруженного столкновения, конфликт между Аргентиной и Великобританией остается неисчерпанным. Последнее притязание Аргентины на территорию Фолклендских островов было в апреле 2009 г. на заседании Генеральной Ассамблеи ООН[22]. Китай продолжает претендовать на остров Сенкаку, числящийся на данный момент за Японией. Япония, в свою очередь, не намерена уступить[21].

Подводя итог проведенному исследованию, необходимо сделать следующие выводы. Во-первых, при разрешении территориальных споров необходимо руководствоваться интертемпоральной клаузулой и исследовать факты через призму источников права, действовавших на момент приобретения или утраты титула. Во-вторых, в случаях спорного титула решающую роль играют прямые доказательства. В-третьих, практика показывает, что суд все чаще отдает предпочтение добросовестной эффективной оккупации как основанию титула. В-четвертых, в настоящий момент суды немаловажную роль при вынесении решения отводят принципу самоопределения народа, поскольку интересы населения превыше всего. Как сказал судья Диллар в деле о Западной Сахаре, «люди определяют территорию, а не территория определяет людей»[20].

Библиографический список

1. Матузов Н. И., Малько А.В. Теория государства и права. М.: Юрист, 2005. С. 52.
2. Венская конвенция «О праве международных договоров» 23 мая 1969 г.
<http://www.humanities.edu.ru/db/msg/13807>

3. Декларация о предоставлении независимости колониальным странам и народам: принята Резолюцией 1514 ГА ООН 14 декабря 1960 <http://www.un.org/documents/ga/res/15/ares15.htm>
4. Устав ООН от 26 июня 1945г. // <http://www.un.org/documents/scres.htm>
5. Brownlie J. Principles of Public International Law. Oxford, 2008.
6. Case concerning the Frontier Dispute (Burkina Faso v. Mali), Judgment, ICJ (1986) < <http://www.icj-cij.org/presscom/index.php?p1=6&p2=1&y=1986>>
7. Case concerning Sovereignty over Pulau Ligitan and Pulau Sipadan (Indonesia/ Malasia), Judgment, ICJ (2002) <<http://www.icj-cij.org>>
8. Cassese A. Self-Determination of Peoples: A Legal Reappraisal. Cambridge, 1995.
9. Chamizal Case (Mexico/ USA), Award, International Boundary Commission (1910) http://untreaty.un.org/cod/riaa/cases/vol_XI/309-347.pdf
10. Clipperton Island Case (France/ Mexico), Arbitral award, A.J.I.L. (1931)
11. Crawford J. Creation of States in International Law. Oxford, 2006
12. DJ Harris, Cases and Materials on International Law. London, 2004.
13. Elizabeth A. Martin. Oxford Dictionary of Law. New York, 2006
14. Legal Status of Eastern Greenland (Denmark/ Norway), Judgment, PCIJ (1933) http://www.worldcourts.com/pcij/eng/decisions/1933.04.05_greenland/
15. Minquiers and Ecrehos case (France/ United Kingdom), Judgment, ICJ (1953) <<http://www.icj-cij.org/docket/files/17/2023.pdf>>
16. Oppenheim L. International Law. Peace. New York, 1996.
17. Shaw M. International Law. Cambridge, 2003.
18. T. O. Elias The Doctrine of Intertemporal Law // American Journal of International Law. 1980. №74.
19. The Island of Palmas case (or Miangas) (USA/ the Netherlands), award of the Tribunal, Permanent Court of Arbitration (1928) <<http://www.pca-cpa.org/upload/files/Island%20of%20Palmas%20award%20only%20+%20TOC.pdf>>
20. Western Sahara case, Advisory Opinion, ICJ (1975) <http://www.icj-cij.org>
21. William B Heflin RECENT DEVELOPMENT: Diayou/Senkaku Islands Dispute: Japan and China, Oceans Apart // Asian-Pacific Law and Policy Journal №18.
22. http://en.wikipedia.org/wiki/Falkland_Islands#Relations_with_Argentina
23. http://en.wikipedia.org/wiki/Clipperton_Island
24. <http://www.esisc.org/documents/pdf/en/the-polisario-front.pdf>

КЛАССИФИКАЦИЯ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА

На каждом этапе развития человеческой цивилизации, с учётом возникших естественных потребностей человека, провозглашались и закреплялись в международных и национальных законодательных актах права и свободы человека и гражданина. В статье рассматриваются природа и генезис основных прав человека и гражданина, которые подлежат обеспечению, защите и реальному воплощению в жизни. В конце XX – начале XXI вв. были открыты и введены в российскую юридическую науку четвёртое и пятое поколение прав человека и гражданина, которые позволяют осознать непреходящую ценность личности, и раскрывают главные причины совершающихся преступлений. Указанные права носят универсальный характер.

Издревле в человеке выделяют три составляющих: тело, душа и дух [1,с.10], что было доказано наукой [2,с.237;3,с.304;4,с.5].

Человеку – его духовному, нравственно-душевному и телесному началам – с рождения принадлежат независимо от его принадлежности к конкретному государству вся имеющаяся совокупность естественных и неотчуждаемых основополагающих прав и свобод. Телесному началу личности принадлежат так называемые материальные блага, а остальным – нематериальные или неимущественные блага (Божественные, духовные и моральные) [4, с.7;5,с.210-213], которые нашли воплощение и свою реализацию в правах и свободах человека и гражданина.

Многообразие прав и свобод человека и гражданина вызывает необходимость их классификации. Поэтому в теории права существуют различные подходы классификации прав и свобод человека и гражданина.

В последнее время учёные все чаще говорят о так называемых «пяти поколениях прав» человека или о разных «возрастных правах» [13,14,с.399-400;15,16]. Данная классификация базируется на генерационном основании [16].

«Первое поколение» прав человека (конец XVIII века) – это этап юридического провозглашения тех прав и свобод, которые вытекают из особого достоинства человека и гражданина в правовом государстве. Цель их: обеспечить свободу, то есть позволить людям освободиться от стеснений и ограничений старого феодального порядка. Эти права являются атрибутами человеческой личности.

«Первым поколением» прав человека принято считать гражданские и политические права. Данные права в целом противостоят государству, от которого требуется, чтобы права и свободы уважались, а также принятия поведения воздержания.

Гражданские и политические права были завоёваны в ходе буржуазно-демократических революций в Европе, а также США, которые были отражены, как указывалось выше, во французской Декларации прав и свобод человека и гражданина, Декларации независимости США.

«Второй возраст прав» человека связан с процессом социализации общества. Это конец XIX – начало XX столетия. Здесь речь идёт о правах и свободах, реализуемых при помощи государства. Их называют права-поручения к государству, которые у него для реализации должны быть истребованы. Эти права по своей природе позволяют людям стать равными. По содержанию это экономические, социальные и культурные права и свободы или так называемые права равенства. Прежде всего, к ним относятся право на труд, на приемлемый уровень жизни, право на образование и многие социальные гарантии: прав на пособие по безработице и пенсию и др.

«Третий возраст прав» связан с интернализацией. Это «права солидарности», которые характеризуются, как правило, следующими параметрами:

1. Они вводят человеческое измерение в те области, где оно отсутствовало, такие как, мир, развитие, гуманитарная помощь в случае бедствия, окружающая среда, общее наследие человечества и т.д.;

2. Для их реализации необходимо, чтобы они были противопоставлены государству и требовали бы от него их реализации;

3. Могут быть реализованы только при условии всех участников социального действия индивида, государства, различных социальных обществ на национальном и международном уровне, то есть это прав братства, поскольку они вытекают из очевидной и необходимой солидарности людей в этом конечном мире.

Итак, «права солидарности» имеют надгосударственную и наднациональную природу и коллективный характер. По общему правилу в качестве таковых называют право на мир, право на безопасную экологию, право пользования экономическими и культурными ценностями. Есть авторы, которые отрицают права коллективов, называя по существу их народными правами.

К «правам солидарности» также следует отнести право на защиту человека от угроз, связанных с экспериментами в сфере генетики человека, открытиями в области биологии; информационные права и технологии и права человечества (право на мир, на ядерную безопасность, космос и пр.) [13,15,с.60].

К первому-третьему поколению прав относятся информационные права гражданина и технологии, о которых говорят Ю.А.Дмитриев и С.И.Глушкова [13,15,с.60; 28,с.46].

В конце XX века в России было открыто четвёртое поколение прав – духовно-нравственные права и свободы человека и гражданина, которые провозгласили и провозглашают духовно-нравственные ценности личности [4,с.5;5,с.210-213;6,с.92-93;13,18, с.94-97; 20,с.4].

Как отмечает Е.Л.Русакова, с философской точки зрения права человека – это универсальные моральные права, которые не зависят от конкретных обстоятельств и присущи любому человеку в любой ситуации, как необходимые и минимальные компоненты человеческого достоинства [19].

К четвёртому поколению прав относятся право на жизнь, уважение духовного и нравственного достоинства человека, запрет пыток и бесчеловечного обращения, права на творчество, право выбора [5,с.210-213], свобода совести и вероисповедания [10], право на духовное образование и воспитание [7] и пр.

Духовно-нравственные права и свободы человека и гражданина несут в себе ценности автономии человеческого духа, души и тела, которые являются естественными правами, принадлежащие человеку в силу его рождения, а также в силу позитивного права.

Провозглашённые духовно-нравственные права и свободы человека и гражданина не умаляют религиозные учения о достоинстве, свободе и правах человека, а наоборот дополняют их. Основу духовно-нравственных прав и свобод человека и гражданина составляют фундаментальные ценности основных религиозных учений. Рассматриваемые права систематизируют по своей важности духовные и моральные ценности человека и устраняют конфликт прав человека с религиозными учениями о человеке.

Анализируя духовно-нравственные права, мы видим, что базовые религиозно-нравственные категории (Любовь, вера в Бога, достоинство, свобода выбора и воли, право на духовное развитие и творчество, справедливость и др.) составляют фундамент указанных прав, а также поставлены на порядок выше традиционных прав (политических, гражданских, экономических и пр.). Следует отметить, что ценности духовного мира - фундаментальная основа всех существующих прав человека, которые были даны человеческой душе и человеку с момента их сотворения и рождения.

Таким образом, можно с уверенностью сказать, что фундаментом духовно-нравственных прав и свобод человека и гражданина являются религия и мораль. Необходимо особо подчеркнуть особую роль духовно-нравственных прав и свобод человека и гражданина в формировании духовности и нравственности личности.

К духовно-нравственным правам и свободам человека и гражданина не относятся «личностные (соматические) права», так как они, в основном, противоречат и противостоят духовно-нравственным ценностям [13].

Репродуктивные права вытекают из области существующей морали, которая является основой духовно-нравственных прав и свобод человека и гражданина. По происхождению репродуктивные права не связаны с ценностями пятого поколения прав, не являются основой энергии. При этом следует отметить, что так называемые репродуктивные права можно будет отнести к четвертому поколению прав только в случае, если они не противоречат духовным и нравственным ценностям личности [13].

А.Б.Венгеров указывает следующее: «Четвертое поколение – это правовой ответ вызову XXI века, когда речь пойдет уже о выживании человечества как биологического вида, о сохранении цивилизации, о дальнейшей, космической социализации человечества. Родается новое, четвертое поколение прав, и, соответственно, возникают международно-правовые процессуальные институты, обеспечивающие эти права. Формируется международное гуманитарное право, светский гуманизм становится одной из вех в нравственном развитии общества» [24].

К духовно-нравственным правам и свободам относят право человека на благоприятную окружающую среду (экологическое право), которое обеспечивает человеку реализацию всех его духовно-нравственных прав (право на жизнь, право на творчество, право на уважение достоинства, право выбора, право на свободу мысли, совести и религии, право на образование, воспитание и развитие и др.) [17].

Экологическое право неразрывно связано с правом человека на одухотворение природы и окружающего мира.

В начале XXI века в России было открыто пятое поколение прав, которое автором настоящей статьи было названо «Божественными правами и свободами» [8,9,17]. Основу пятого поколения прав составляют такие ценности, как Любовь, информация и энергия.

Ещё в августе 2003г. О.Ю.Малинова предсказала появление пятого поколения прав человека [25].

В данном случае под информацией понимается творящая информация (Божественная информация, «чистая энергия») [26,с.113].

Академик Г.И.Шипов указанную информацию включает в один из уровней модели мира [27,с.4].

Управление информацией происходит через мысль [32,с.184]. В свою очередь, право на свободу мысли, реализуемое в связке с моралью и религией, следует относить к духовно-нравственным правам и свободам человека и гражданина (четвертое поколение прав), а управление информацией (энергией) через мысль – к пятому поколению прав [10].

К пятому поколению прав относятся такие права, как право на Любовь, Вера и любовь к Богу, единство с Творцом, право на рождение в Любви, право на информацию и управление энергией, право на Сотворчество и совершенствование окружающего мира и другие права, которые вытекают из Любви и Божественной энергии [5,с.210-213,8,13].

Божественные и духовно-нравственные права и свободы человека и гражданина должны защищать человека, его душу и дух, от разрушительной силы непредсказуемого и порой неконтролируемого научно-технического прогресса в области биологии, медицины и техники, а также от негативных энергоинформационных воздействий и манипуляций.

По мнению Ф.М.Рудинского, права четвертое поколение должны защищать человека от угроз, связанных с экспериментами в сфере генетической наследственности личности и другими открытиями в области биологии [29].

Нарушение человечеством Божественных и духовно-нравственных законов, четвёртого и пятого поколений прав человека приводит к совершению преступлений, указанных и не предусмотренных уголовным законодательством [9,11]. Любое преступление всегда имеет нравственный аспект. Сферу уголовного преследования и наказания не охватывают негативные энергоинформационные воздействия (манипуляции) на человека.

Кроме того, права и свободы человека и гражданина традиционно в науке для простоты делятся на три группы:

1. Личные или гражданские;
2. Политические;
3. Экономические, социальные и культурные права и свободы [21,с.237-238;22,с.164].

Учёные России к основным (то есть конституционным) правам и свободам человека и гражданина по своему содержанию относят:

1. Гражданские права и свободы (статьи 20-31 Конституции России);
2. Политические права и свободы (статьи 32-34 Конституции России);
3. Экономические права и свободы (статьи 34-44 Конституции России);
4. Социальные права и свободы (статьи 38-44 Конституции России) [23,с.22-23].

Следует подчеркнуть, что международному праву ближе подходит последняя рассмотренная классификация основных прав и свобод человека и гражданина (конституционные права).

В любом случае, вышеизложенные вторая и третья классификации прав и свобод человека и гражданина, по нашему мнению, никак нельзя считать наиболее полными, ибо они не подчеркивают и не отражают в себе смысл и содержание всех существующих сфер жизнедеятельности человека: духовной и интеллектуальной. В частности, указанные классификации предали забвению и на неизвестность права и свободы, непосредственно, вытекающих из духовной и моральной автономии личности.

Безусловно, что некоторые духовно-нравственные права и свободы человека и гражданина были неверно и ошибочно отнесены то к гражданским, то к культурным и социальным правам и свободам человека и гражданина.

В связи с открытием четвёртого и пятого поколений прав человека, наиболее точной и полной по своей форме, объёму и содержанию является следующая классификация прав и свобод человека и гражданина:

1. Божественные права и свободы;
2. Духовно-нравственные права и свободы;
3. Права солидарности;
4. Культурные права и свободы;
5. Гражданские права и свободы;
6. Социальные права и свободы;
7. Экономические права и свободы;
8. Политические права и свободы [4,с.47;6,с.92-93;13,31].

Фундаментом всех прав и свобод и по своей значимости выступают Божественные права и свободы, так как они охватывают не только Человека и наш Мир, но и всю Вселенную. Как видно из изложенной классификации прав, приоритет прав возрастает снизу вверх.

Как указывает, О.Ю.Малинова, корпус прав, требующих защиту, неизбежно будет расширяться, и каждое поколение прав будет приносить новую логику узаконивания притязаний [30,с.90-91].

Библиографический список

1. Гусейнов А.А. Великие моралисты. -М.: Республика.1995.
2. Тихоплав В.Ю., Тихоплав Т.С. Кардинальный поворот. – СПб.: ИГ «Весь», 2005.
3. Ярцев В.В. Мир души. –Омск: Книжное издательство. 1994.
4. Ивентьев С.И. Духовно-нравственные права и свободы человека и гражданина. – Казань: ТИСБИ, 1999. 2 сентября. [Электронный ресурс] – режим доступа: <http://iventev.narod.ru/>.

5. Ивентьев С.И. Духовно-нравственные права и свободы человека и гражданина. Выбор // Система ценностей современного общества. Сборник материалов X Международной научно-практической конференции 3 марта 2010г. Часть 2/Под общ. ред. С.С. Чернова. – Новосибирск: Издательство «СИБПРИНТ». 2010.
6. Ивентьев С.И. Духовно-нравственные права и свободы человека и гражданина. // Ежемесячный научный журнал «Дискуссия». 2010. № 2 февраль.
7. Ивентьев С.И. Духовно-нравственные права и свободы человека и гражданина. Образование // Современность и юриспруденция. Материалы I Всероссийской научно-практической интернет-конференции 1 марта 2010г. – 30 апреля 2010г. – Новосибирск. 2010. март. [Электронный ресурс] – режим доступа: <http://cprsob.clan.su/load/konferencija>.
8. Ивентьев С.И. Пятое поколение прав человека. Энергия Любви // Современность и юриспруденция. Материалы I Всероссийской научно-практической интернет-конференции 1 марта 2010г. – 30 апреля 2010г. – Новосибирск. 2010. март. [Электронный ресурс] – режим доступа: <http://cprsob.clan.su/load/konferencija>.
9. Ивентьев С.И. Нравственный аспект коррупции // Современность и юриспруденция. Материалы I Всероссийской научно-практической интернет-конференции 1 марта 2010г. – 30 апреля 2010г. – Новосибирск. 2010. апрель. [Электронный ресурс] – режим доступа: <http://cprsob.clan.su/load/konferencija>.
10. Ивентьев С.И. Права человека. Свобода мысли, совести и вероисповедания. // Современность и юриспруденция. Материалы I Всероссийской научно-практической интернет-конференции 1 марта 2010г. – 30 апреля 2010г. – Новосибирск. 2010. апрель. [Электронный ресурс] – режим доступа: <http://cprsob.clan.su/load/konferencija>.
11. Ивентьев С.И. Вызовы современности: терроризм и наркомания // Современность и юриспруденция. Материалы I Всероссийской научно-практической интернет-конференции 1 марта 2010г. – 30 апреля 2010г. – Новосибирск. 2010. апрель. [Электронный ресурс] – режим доступа: <http://cprsob.clan.su/load/konferencija>.
12. Ивентьев С.И. Вопросы, возникающие при восстановлении судами пропущенного процессуального срока // Современность и юриспруденция. Материалы I Всероссийской научно-практической интернет-конференции 1 марта 2010г. – 30 апреля 2010г. – Новосибирск. 2010. апрель. [Электронный ресурс] – режим доступа: <http://cprsob.clan.su/load/konferencija>.
13. Ивентьев С.И. Четвёртое и пятое поколение прав человека // Современность и юриспруденция. Материалы I Всероссийской научно-практической интернет-конференции 1 марта 2010г. – 30 апреля 2010г. – Новосибирск. 2010. март. [Электронный ресурс] – режим доступа: <http://cprsob.clan.su/load/konferencija>.
14. Лазарев В.В. Общая теория права и государства. – М.: Юристъ. 1996.
15. Головистикова А.Н., Грудцына Л.Ю. Права человека. М., 2006.
16. Бороздина Я.А. Классификация прав и свобод человека // Международное публичное и частное право. 2007. № 6.
17. Ивентьев С.И. Духовно-нравственные права и свободы человека и гражданина. Экология // Материалы II Всероссийской научной конференции «Научное творчество XXI века» март 2010г. – Красноярск. 2010. март. [Электронный ресурс] – режим доступа: <http://www.nkras.ru>.
18. Ивентьев С.И. Духовно-нравственные права и свободы человека и гражданина. // Актуальные проблемы права на современном этапе развития российской государственности: материалы Всероссийской научно-практической конференции 25-26 марта 2010г. Часть 1. – Уфа: РИЦ БашГУ. 2010.
19. Русакова Е.М. Из опыта преподавания прав человека в начальной и средней школе // Сборник методических материалов. М., 1999.
20. Смирнов В. Конституция и мораль // Молодёжь Татарстана. 1998. № 31, 30 июня.
21. Манов Г.Н. Теория права и государства. М.: Издательство Бек. 1995. с.237-238;
22. Баглай М.В. Конституционное право РФ. – М.: Норма-Инфра-М. 1998.
23. Мирошникова В.А. Конституция Российской Федерации. Комментарии. – М.: АКАЛИС, 1997. с.22-23.
24. Венгеров А.Б. Теория государства и права: Учебник. М., 2004.
25. Малинова О.Ю. Три поколения прав человека // Пчела. 2003. № 43.
26. Тихоплав В.Ю., Тихоплав Т.С. Физика веры. – СПб.: ИД «Весь», 2003.
27. Волченко В.Н. Духовная экзотика в мире сознания и в Интернете // Сознание и Физическая реальность. 1997. Т.2, № 4.
28. Глушкова С.И. Права человека и гражданина в контексте глобализации // Правовая система России в условиях глобализации: Сборник материалов «круглого стола». М., 2005.
29. Рудинский Ф.М. Гражданские права человека: общетеоретические вопросы // Право и жизнь. 2000, № 31.
30. Поколение прав человека: основные этапы развития правовой идеи и правового института: Учебное пособие // Институт Уполномоченного по правам человека в субъекте РФ. – СПб., 2003.
31. Ивентьев С.И. Генезис прав человека // Современность и юриспруденция. Материалы I Всероссийской научно-практической интернет-конференции 1 марта 2010г. – 30 апреля 2010г. – Новосибирск. 2010. Апрель [Электронный ресурс] – режим доступа: <http://cprsob.clan.su/load/konferencija>.
32. Тихоплав В.Ю., Тихоплав Т.С. Время Бога: Путь спасения. – М.: АСТ: АСТ-Пель. 2005.

**ПРАВОВАЯ ПРИРОДА СДЕЛОК, ЗАКЛЮЧАЕМЫХ НА ТОРГАХ,
В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ И ПРАКТИКЕ
СОВРЕМЕННЫХ ГОСУДАРСТВ**

При проведении международных торгов нередко возникают ситуации, когда их участники являются представителями государств с разным правопониманием. В статье рассматриваются два основных подхода к природе сделок, заключаемых на торгах, и причины противоречий, возникающих в ходе и по результатам проведения торгов.

Торги – один из способов заключения договора, наиболее последовательно выражающий законы свободного рынка благодаря конкурентной основе, на которой торги проводятся. Одним из основных аспектов правового регулирования торгов является установление прав и обязанностей участников.

Одна из ключевых проблем, связанных с торгами, заключается в необходимости определить, **является ли извещение о торгах офертой или только приглашением делать оферты.**

В российской цивилистической науке по данному вопросу сформировались три ключевых позиции.

Торги – «приглашение делать предложения». К такому выводу приходит И.Б. Новицкий [3]. Он говорит о том, что организация публичного торга представляет собой не предложение договора, а лишь приглашение делать предложения: должностное лицо, производящее аукцион, может или принять наиболее подходящее предложение, или прекратить торг, не приняв ни одного предложения, если ни одно из них не достигает определенного лимита. Позиция основывается на том, что оферта должна содержать **цену** как существенное условие договора, в то время как природа торгов предполагает формирование цены в ходе их проведения. **Поэтому, как пишет Новицкий, объявление о торгах не может быть офертой.**

Таким образом, поскольку предложение о цене (или других существенных условиях) исходит от участников торгов, значит, оферентами выступают они, а аукционист делает всего лишь «приглашение делать предложения». Из этого утверждения вытекает важный практический вывод: **организатор торгов не несет обязанности ни выбирать победителя по результатам торгов, ни заключать договор.** Таким образом, исходя из такого понимания природы торгов, за их организатором остается право действовать в ходе проведения конкурса исключительно по своему усмотрению, а участников конкурса – без элементарных правовых гарантий справедливости и добросовестности.

Помимо позиции И. Б. Новицкого, существует позиция диаметрально противоположная. *Торги – «публичная оферта»*(Данную точку зрения профессор кафедры гражданского права КубГУ, д.ю.н., Н. П. Асланян изложила студентам 2 курса юридического факультета КубГУ на лекциях по гражданскому праву в феврале 2010 г.). Из содержания ст. 424 ГК РФ вытекает, что **цена не является существенным условием договора:** «В случаях, когда в возмездном договоре цена не предусмотрена и не может быть определена исходя из условий договора, исполнение договора должно быть оплачено по цене, которая при сравнимых обстоятельствах обычно взимается за аналогичные товары, работы или услуги»[1]. Отсюда следует вывод, что объявление о торгах соответствует всем признакам публичной оферты.

Однако данная позиция применима только для одной разновидности торгов – аукциона, где в ходе проведения конкурса формируется цена. Если говорить, о другой разновидности торгов – **тендере**, суть которого заключается в конкурсе предлагаемых

условий выполнения заказа (п. 4 ст. 447 ГК РФ), то такая разновидность торгов **считаться офертой не может**. Так, в ст. 437 ГК РФ, разграничивающей понятия «публичная оферта» и «приглашение делать предложения», закрепляется, что *«содержащее все существенные условия договора предложение, из которого усматривается воля лица, делающего предложение, заключить договор на указанных в предложении условиях с любым, кто отзовется, признается офертой (публичная оферта)»*.

Рассмотрев две предыдущие позиции, надо отметить, что ни одна из них в полной мере не отражает суть торгов. Поэтому наиболее полноценной представляется следующая, третья позиция, изложенная М. И. Брагинским. *Извещение о торгах – «ни оферта, ни приглашение»*. «Приглашение участвовать в торгах не является офертой, но все же оно не может быть сведено к простому приглашению заключить договор»[2]. Содержание п. 3 ст. 448 ГК РФ (Если иное не предусмотрено в законе или в извещении о проведении торгов, организатор открытых торгов, сделавший извещение, вправе отказаться от проведения аукциона в любое время, но не позднее чем за три дня до наступления даты его проведения, а конкурса – не позднее чем за тридцать дней до проведения конкурса. В случаях, когда организатор открытых торгов отказался от их проведения с нарушением указанных сроков, он обязан возместить участникам понесенный ими реальный ущерб. Организатор закрытого аукциона или закрытого конкурса обязан возместить приглашенным им участникам реальный ущерб независимо от того, в какой именно срок после направления извещения последовал отказ от торгов) позволяет сделать вывод о том, что извещение о проведении торгов представляет собой **оферту, из которой возникает обязанность заключить договор с адресатом** (любым отозвавшимся) **на проведение торгов**, обеспеченная возможностью заявить требование о возмещении причиненных убытков.

Исходя из данной концепции, *объявление о проведении торгов представляет собой оферту, предполагающую обязательство оферента принимать к рассмотрению все поступающие на торги предложения*. В результате акцепта такой публичной оферты участвующими в торгах лицами рождаются договоры между аукционистом и биддерами (Биддер – лицо, подавшее заявку на участие в торгах), по которым аукционист обязуется провести торги, определить выигравшего, подписать протокол (а биддеры, в свою очередь, обязаны внести задаток и т.п.). Таким образом, заявка на участие в торгах представляет собой одновременно: **акцепт предложения на заключение договора о проведении торгов и оферту следующего договора, но уже по предмету торгов**.

В принципе, именно такое понимание процесса сдерживает «произвол» аукциониста, сохраняя в то же время основной замысел торгов. К тому же оно объясняет природу закрепленных в ГК РФ положений о взаимной ответственности в случаях нарушения условий договора той либо иной стороной.

Переходя к аспектам англо-американского взгляда на сущность торгов, надо отметить, что в доктрине стран общего права с определением природы торгов в аспекте отношений *«оферта – акцепт»* уже выработалась универсальная и общепринятая концепция.

Для определения природы торгов в англо-американской системе и расстановки позиций «оферты» и «акцепта» необходимо дать определение оферты в англо-американском ее понимании. Наиболее значимую и общеупотребляемую дефиницию дает Г. Тритель: «Оферта представляет собой намерение заключить контракт в конкретные сроки с тем условием, что контракт вступит в силу с момента принятия такой оферты акцептантом»[5].

В англо-американской системе достаточно четко разграничиваются понятия **«оферта»** и **«приглашение делать оферты»**. При рассмотрении данного вопроса представляется целесообразным разделить две основных разновидности торгов: *аукцион и тендер*.

Аукцион. В общем праве приглашение участвовать в торгах является не офертой, а лишь «приглашением делать предложения»[6]. Однако здесь есть исключения, которые многие авторы связывают с так называемым «резервом» – минимальной ценой. Как пишет Б. Вэлстон-Данэм, «в распределении ролей оферента и акцептанта ключевым моментом является понятие резерва. Аукцион фактически имеет в себе все основные свойства оферты. В нем имеются объект, который может быть осмотрен и оценен, конкретные сроки (период, в течение которого объект выставлен на аукцион). Единственным основанием же для того, чтобы определить, какая из сторон делает оферту, является лишь наличие (отсутствие) «резерва» при осуществлении продаж. Если при проведении аукциона *резерв установлен*, у аукциониста появляется заранее установленная возможность не принимать бид (заявку) на покупку предмета даже до окончания срока его выставления на аукционе. В этом случае аукционист *играет роль акцептанта*, наделенного правом не принять оферту (= отклонить бид). ... При проведении аукциона, в котором *резерв не установлен*, аукционист *является оферентом*»[16].

Таким образом, из этого следует, что на аукционах с установленным резервом у обеих сторон нет никаких обязательств друг перед другом – биддер вправе в любое время отозвать свое предложение, а аукционист, в свою очередь – снять с торгов выставленный товар.

Эти вопросы были рассмотрены в ряде дел, касающихся заключения контракта посредством проведения торгов. Так, например, в деле Пейна против Кейва (1789) Суд[11] постановил, что приглашение участвовать в аукционе не является офертой, а представляет собой приглашение делать оферты[9]. Таким образом, каждый бид представляет собой оферту, которая может быть отозвана до момента ее принятия акцептантом-аукционистом[17] (В этом деле выставленный на продажу с аукциона лот имел рыночную стоимость двадцать семь с половиной тысяч фунтов стерлингов, а максимальное предложение на аукционе составило всего лишь двести фунтов. Владелец попытался снять лот с аукциона, однако суд обязал его заключить с победителем торгов контракт на том основании, что аукцион проводился без заранее установленного резерва).

Чуть позднее судом было закреплено «правило резерва». В делах Бэрри против Дэвиса (1962), Варлоу против Харрисона (1859) было установлено, что если в объявлении о проведении торгов прямо указывается, что аукцион проводится без резерва, то аукционист таким образом обязуется продать товар биддеру, предложившему *bona fide* (добросовестно) наибольшую цену, и не может отозвать товар с аукциона на том основании, что максимальная предложенная цена слишком низкая[17]. Правило это закреплено в ст. 57 Акта о продажах товаров, которая гласит, что «на аукционе, проводимом без резерва, аукционист обязан продать товар любому предложившему наибольшую цену»[11], а также находит свое закрепление и в соответствующем положении Единого торгового кодекса США[16].

Сразу стоит отметить, что во многих случаях определение того, являются торги офертой либо приглашением, зависит от формулировки. Так, в деле Миддлтон против Бартона было установлено: «В каждом подобном деле вопрос о том, было ли объявление о торгах простой декларацией цены или реальным предложением контракта, должен разрешаться правильным прочтением формулировки объявления о торгах и с учетом конкретных фактических обстоятельств»[7].

Тендер. Традиционно в странах общего права тендер не считается офертой – это всего лишь приглашение участвовать в торгах. Оферты в тендере делают его участники. Заявка как ответ на приглашение к участию в тендере может быть отозвана в любое время до его акцепта организатором тендера, а значит, до такого акцепта у участника нет никаких обязательств. Организаторы же, в свою очередь, не обязаны принимать какую-либо из заявок (по принципу: нет контракта – нет обязательств), тем более, если принятие представляется по каким-то причинам нецелесообразным.

«Считается, что оферта, – пишет Р. Хэлсон, – создается стороной, которая подает заявки, и принимается организатором тендера»[6]. В деле Спенсера против Хардинга ответчики опубликовали приглашение участвовать в тендере таким образом: «предложить ... для продажи с помощью тендера» часть в уставном капитале предприятия[12]. Истцы расценили приглашение участвовать в тендере в такой формулировке как оферту, налагающую обязательства принять наиболее выгодную из имеющихся заявок. Суд в удовлетворении иска отказал на том основании, что «в формулировке приглашения к участию в тендере нет никакого положения, которое бы обязало ответчиков принять наиболее выгодную заявку»[14].

Отсюда можно заключить, что такое положение, когда оферты делаются участниками, презюмируется, т. е. *организатор тендера выступает в качестве оферента лишь в том случае, если это будет прямо указано в объявлении о проведении тендера.*

Однако стоит отметить, что в последнее время намечается тенденция к некоторым изменениям в понимании прав и обязанностей сторон в тендере. Так, в деле Рон Ижениринг «приглашение к участию в тендере рассматривалось как оферта к контракту, который становится юридически обязательным после приведения предложения по тендеру в соответствие с требованиями тендера»[10]. Отсюда следует, что участники не могут отозвать свои заявки, а организатор, в свою очередь, обязан рассматривать все заявки справедливо. В другом деле, рассмотренном также Верховным судом Канады, говорится, что наличие такой сложной двухконтрактной системы и безотзывность (нехарактерная для договорного права стран общего права) заявок зависят от того, в какой манере формулируется приглашение на участие в тендере[8]. При этом защищаются интересы как участников тендера, так и его организаторов.

Таким образом, сравнивая подходы к правовой природе сделок, заключаемых на торгах, можно прийти к следующим выводам. В России гарантии, обеспечивающие права сторон в ходе проведения торгов, закрепляются законодательно, а значит, являются общеобязательными. Опыт прецедентных решений судов стран общего права показывает, что эта категория является оценочной и, напрямую завися от формулировок, остается на усмотрение суда – гарантии соблюдения прав сторон, которые способствовали бы стабильности процедуры проведения торгов, зависят только от намерения самих сторон, а общее правило не устанавливает конкретных рамок. Эту особенность следует учитывать при проведении аукционов, участники которых являются представителями государств с разным правопониманием, и включать соответствующие пункты и в конкурсную документацию со стороны организаторов, и в конкурсные заявки – со стороны участников.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс РФ (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ // СЗ РФ.
2. Брагинский М. И., Витрянский В. В. Договорное право. Общие положения.
3. Новицкий И. Б., Лунц Л. А. Общее учение об обязательстве.
4. Осаке К. Сравнительное правоведение. Схематический комментарий.
5. Treitel G.H. The Law of Contract .
6. Halson R. Contract law.
7. Middleton J. in Canadian Dyers Assn'n Ltd. v. Burton (1920) 47 O.L.R. 259at 260
8. M. J. B. Enterprises Ltd. v. Defence Construction (1951) Ltd (1999) 170 D.L.R. (4th 577 (S.C.C.))
9. Payne v. Cave (1789) 3 T.R. 148
10. R. v. Ron Engineering and Construction (Eastern) Ltd. (1981), 119 DLR (3d) 267. (SCC)
11. Sale of Goods Act 1979, UK
12. Spencer v Harding (1870) LR 5 CP 561
13. The Court of Appeal, UK.
14. The Court of Common Pleas, UK
15. US Uniform Commercial Code
16. Walston-Dunham B. Introduction to law.
17. Warlow v. Harrison (1859) 1 El. & El. 309

Е.А. Акимова

Тольяттинский Государственный Университет
Россия, Тольятти

ВОЗМОЖНОСТИ ДИСТАНЦИОННЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СИСТЕМЕ ШКОЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ НА ПРИМЕРЕ КУРСА ПО ФИЗИКЕ

В статье изложен опыт внедрения дистанционного курса «Физика атомного ядра и элементарных частиц». Рассмотрены необходимые условия и требования для внедрения дистанционных образовательных технологий в практику школьного обучения.

Эффективность российской системы образования как общественного воспроизводства знаний и интеллектуального капитала в значительной степени обусловлена эффективностью функционирования ее составляющих – региональных, субрегиональных, межмуниципальных образовательных сетей и сетевых структур обучения с применением дистанционных образовательных технологий. В системе образования сегодня возникают и успешно развиваются образовательные учреждения нового типа - сетевые комплексы. Это совершенно новое качество организации образовательных процессов, основанное на синтезе современных технологий, открывающих блестящие возможности для развития всей отечественной системы образования. Необходимость развития (совершенствования, оптимизации и т.д.) образовательных сетей признается всеми безоговорочно. Технологии дистанционного обучения дополняют существующие уже очные и заочные формы обучения, не будучи их аналогом. Данный тип обучения обеспечивает принципиально новый уровень доступности образования при сохранении его качества. Об оправданном внедрении данного вида обучения в учебный процесс мы можем говорить лишь в тех случаях, если его использование повышает результативность применяемых ранее традиционных форм обучения. Для этого дистанционные образовательные технологии должны отвечать следующим требованиям:

- дополнять, расширять, визуализировать учебно-методическое обеспечение учебного процесса (цифровые образовательные ресурсы, виртуальные лаборатории, контент с видео и аудиоматериалами);
- осуществлять общение между обучающимся и преподавателем (e-mail, чат, скайп-контакт);
- осуществлять общение обучаемых между собой (блоги, чаты, e-mail, сообщества);
- обеспечивать возможность реализации индивидуальной образовательной траектории (темп, дифференциация изучения);

При соблюдении вышеперечисленных требований формируется активная система передачи знаний, так как обучаемый не является пассивным читателем учебных материалов в режиме on-line. Через совместную деятельность на семинарах, групповую работу, выполнение упражнений и проверку тестированием формируется активная личность ученика. Следует обратить внимание на возможности курса, созданного при помощи дистанционных образовательных технологий:

- оперативная передача информации любого объема, любого вида (визуальной и звуковой, статичной и динамичной, текстовой и графической) на любые расстояния;
- работа с учебными материалами в режиме, наиболее удобном для пользователя;
- интерактивность с помощью специально созданной для этих целей мультимедийной информации и оперативной обратной связи;

– организация электронных конференций, в том числе в режиме реального времени.

На сегодняшний день в практику многих образовательных учреждений включены курсы с использованием дистанционных образовательных технологий, дополняющие традиционную форму обучения школьников. Примером данной инновации может служить курс «Физика ядра и элементарных частиц», который знакомит с основными понятиями, методами наблюдения и экспериментирования в соответствующей области физики. Данный курс включает в себя фундаментальные понятия физики ядра и элементарных частиц, описывает основополагающие эксперименты, изучает историю развития физики элементарных частиц. Кроме теоретических знаний в курсе рассматриваются принципы решения задач, методы наблюдения и регистрации частиц. Разработанный курс «Физика атомного ядра и элементарных частиц» включает в себя медиалекции. Излагаемый материал сопровождается включением в текст голосовых формулировок наиболее важных понятий, флэш-анимаций физических процессов, рисунками, таблицами, портретами знаменитых ученых, объяснением методики решения задач. Структура курса предполагает первое очное занятие-встречу для знакомства с преподавателем и другими обучающимися, на которой оговариваются также и основные требования к обучению на курсе. Курс разделен на блоки, в каждом из которых рассматривается отдельная тема. Материал представлен в виде медиалекций и тестов для контроля усвоения знаний. По окончании работы с блоком следует очная встреча-зачет, с вопросами для подготовки к которой можно ознакомиться в конце блока. Структура курса включает работу по обсуждению проблем использования ядерной энергетики на страницах Вики-портала. В завершении работы с курсом учащимся предстоит разработка творческого проекта, который позволит продемонстрировать умение использовать полученные знания в практической деятельности.

Введение курсов по физике с использованием дистанционных образовательных технологий в практику МОУ гимназии №77 г.о. Тольятти позволило говорить о несостоятельности предубеждений, которые и по сей день существуют в отношении данной формы обучения.

Мнение, что возможность заниматься в удобное время расхолаживает, является спорным: во-первых, наличие комфорта в процессе обучения повышает его качество; во-вторых, Интернет-обучение не подразумевает отсутствие контроля. Время для освоения изучаемой темы ограничено, в конце блока каждый ученик обязан предоставить результат сетевому преподавателю. При анализе итогового анкетирования обучающихся на курсе было выявлено положительное отношение школьников к дистанционной форме получения знаний. Особенно была отмечена доступность, наглядность и современность предоставляемых для изучения материалов.

Мнение, что дистанционно легко учиться — списал и сдал, тоже не является безоговорочным. Списывание весьма распространено и при очной форме обучения. Процесс обучения достаточно интенсивен. При традиционной форме обучения можно пропустить урок, не выполнить домашнее задание, и велика вероятность того, что материал останется неизученным. При дистанционной форме система не пропускает к следующему уроку, если не выполнен ресурс предыдущего. Результативность работы по пройденному блоку оценивается компьютером и сетевым учителем по итогам контролирующего теста. Привыкая к систематичности и интенсивности получения знаний и их контроля, школьники повысили качество знаний по физике с 56% до 78% за последующий учебный год. Так же можно констатировать возросшее число участников и победителей городских олимпиад, творческих проектов, конкурсных мероприятий по физике.

Легко также опровергнуть мнение, что отсутствие живого контакта с преподавателем снижает качество обучения. Структура очной подготовки такова, что времени на общение не так много: только в перерывах между занятиями и на консультациях. При обучении с использованием дистанционных образовательных технологий отсутствие живого контакта не означает, что контакта нет вовсе. Всегда можно прибегнуть к электронной почте, скайп-

чату, QIP-сообщениям, что позволит не только точнее сформулировать вопрос, но и получить такой же выверенный ответ. Школьники обучающиеся дистанционно с удовольствием отмечали, что преподаватель отвечал на каждый поставленный вопрос и был доброжелателен и внимателен.

Итак, дистанционное образование создает широкие возможности для организации эффективного обучения школьников и среду для конструктивного общения. Соблюдение всех вышеперечисленных требований к внедрению технологий в практику образовательного учреждения позволяет говорить о повышении качества образования. Вместе с тем, для качественного и доступного образования недостаточно просто внедрить их в процесс обучения, необходим творческий подход к делу, создание налаженной системы организации учебной работы преподавателей и учащихся.

Библиографический список

1. Методика применения информационных технологий в обучении физике/ А.В. Смирнов-М., 2008
2. Хуторской А. В. Научно-практические предпосылки дистанционной педагогики. Открытое образование. – 2001. - № 2. – С. 30-35.
3. Хуторской А.В. Интернет в школе. Практикум по дистанционному обучению. - М.: ИОСО РАО, 2000. - 304 с.

И.Н. Егоров

КГОУ СПО «Славгородский педагогический колледж», Россия, г. Славгород

РОЛЬ СПЕЦКУРСА В ФОРМИРОВАНИИ НАВЫКОВ ОЗДОРОВИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТУДЕНТОВ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО КОЛЛЕДЖА

В статье анализируется готовность студентов педагогического колледжа к оздоровительной деятельности. Предлагается внедрение в учебно-воспитательный процесс специального курса, направленного на формирование навыков оздоровительной деятельности.

Масштабный социально-экономический кризис, происходящий в российском обществе, обостряет проблему обеспечения здоровья подрастающего поколения [1], актуализирует задачу подготовки здорового специалиста-педагога, владеющего соответствующими компетенциями в области здорового образа жизни.

Формирование мировоззрения, определяющего здоровый образ жизни, должно стать основным направлением деятельности органов здравоохранения и образования [2].

Учебная деятельность в условиях информационной перегрузки, в результате нерационального планирования учебной нагрузки способствует возникновению стресса, связанного с дефицитом времени, что в конечном итоге приводит к депрессиям, психовегетативным расстройствам, неврозам и различным соматическим заболеваниям.

В связи с этим на систему образования, как на государственную структуру, обеспечивающую социальное развитие личности, помимо специальных задач, ложится и задача сохранения физического, психического и нравственного здоровья студентов [3].

Состояние здоровья любой социальной группы населения, в том числе студенчества, является проблемой, которая требует комплексного рассмотрения во взаимосвязи с факторами окружающей среды, степенью социально-экономического развития, особенностями образа жизни, культивируемым в обществе отношением к своему здоровью.

Анализ состояния проблемы здоровья студенческой молодежи убеждает в том, что существовавшая система его формирования подорвана, новая – только создается в неблагоприятных условиях жизни, трудовой деятельности, окружающей среды. Отсутствуют реальные социальные и экономические возможности влиять на причины неблагоприятных

сдвигов здоровья человека и нации в целом [4].

Исходя из результатов анкетирования нашего исследования, в Славгородском педагогическом колледже будущие учителя показали низкую грамотность в вопросах сохранения здоровья, слабую мотивацию к оздоровительной деятельности и неготовность к её организации.

Таким образом, все вышеперечисленное обусловило необходимость введения спецкурса, направленного на формирование навыков оздоровительной деятельности студентов.

В рамках эксперимента в учебных группах будущих учителей начальных классов (46 человек) нами был разработан и реализован спецкурс «Теория и методика формирования навыков оздоровительной деятельности» объемом 52 часа.

Цель курса «Теория и методика формирования навыков оздоровительной деятельности» - дать студентам основы знаний, умений и навыков по такому важному направлению, как здоровотворчество. Готовность к здоровотворчеству мы понимаем как обладание достаточными знаниями, умениями и навыками формирования индивидуального и коллективного здоровья.

Задачи данного курса – сформировать навыки, необходимые для укрепления своего здоровья, развить умения самостоятельно проводить занятия физическими упражнениями, определять физическую подготовленность и функциональное состояние организма.

Студенты в рамках предложенного курса осваивали комплексы дыхательных упражнений и аутогенной тренировки, учились контролировать состояние своего здоровья. Кроме того они занимались вопросами в области регулирования веса и коррекции телосложения средствами физической культуры.

Программа курса вооружает студентов знаниями и умениями оздоровительной работы, направленной на формирование мотивации к ведению здорового образа жизни. Этому способствуют знания о современных видах спорта оздоровительной направленности, различные способы вовлечения в сферу оздоровительной деятельности.

При составлении тематики спецкурса курса учитывались интересы студентов, которые предложили интересующие их темы, а именно:

1. Рациональное питания - предпочтение отдали 26,1% студентов.
2. Как закалять организм - 8,7%
3. Изучение оздоровительных систем - 8,7%
4. Методика развития физических качеств – 12%
5. Способы коррекции телосложения средствами физической культуры и спорта - 26,1%
6. Получение знаний о здоровом образе жизни как элементе общей культуры - 21,7%

Тематический план учебной дисциплины представлен в таблице 1.

Таблица 1. Тематический план учебной дисциплины «Теория и методика формирования навыков оздоровительной деятельности»

| Наименование разделов и тем | Требования к знаниям и умениям | Кол-во часов |
|--|--|--------------|
| 1 | 2 | 3 |
| Тема 1. Основы организации здорового образа жизни. Оздоровительная деятельность. | 1. Знать сущность понятий «здоровье», «здоровый образ жизни», «оздоровительная деятельность» 2. Знать способы организации студентов и школьников к ЗОЖ 3. Знать виды оздоровительной деятельности | 3 |
| Тема 2. Мышечная деятельность – необходимое условие развития организма и улучшения здоровья. | 1. Виды мышечной деятельности 2. Знать воздействие мышечной деятельности на системы организма 3. Способы воздействия физическими упражнениями на организм для улучшения здоровья | 3 |
| Тема 3. Основы методики самостоятельных занятий физическими упражнениями. Самоконтроль. | 1. Знать методику проведения самостоятельных занятий физическими упражнениями 2. Знать способы самоконтроля при занятиях физическими упражнениями 3. Уметь составлять план самостоятельных занятий физическими упражнениями 4. Уметь проводить все части тренировочного занятия 5. Уметь подбирать комплексы физических упражнений для основных видов физической активности 6. Уметь контролировать нагрузку при занятиях | 5 |
| Тема 4. Определение физической подготовленности и функционального состояния организма. Физиологические пробы. | 1. Знать методику проведения физиологических проб 2. Уметь определять физическую подготовленность занимающихся 3. Уметь проводить физиологические пробы (ИГСТ, проба Летунова, тест Руфье, тест Купера) | 5 |
| Тема 5. Современные виды спорта оздоровительной направленности. | 1. Знать современные виды спорта оздоровительной направленности (шейпинг, ритмическая гимнастика, аэробика, аквааэробика, стретчинг) 2. Знать и уметь составлять комплексы упражнений по основным видам спорта оздоровительной направленности | 3 |

| | | |
|--|---|---|
| Тема 6. Обучение выполнению комплексов дыхательных упражнений. | 1. Знать влияние дыхательных упражнений на организм занимающихся 2. Уметь проводить занятия дыхательными упражнениями по традиционным и нетрадиционным методикам | 3 |
| Тема 7. Определение уровня здоровья по методике В.И. Белова. | 1. Знать зависимость уровня здоровья человека от различных факторов внешней и внутренней среды 2. Уметь определять уровень здоровья по методике В.И. Белова | 3 |
| Тема 8. Обучение комплексу аутогенной тренировки. | 1. Знать влияние аутогенной тренировки на здоровье человека 2. Уметь проводить занятие аутогенной тренировки | 3 |
| Тема 9. Регулирование веса тела и коррекция телосложения средствами физической культуры. | 1. Знать способы регулирования веса тела 2. Знать виды спорта и физические упражнения, способствующие значительному снижению веса и коррекции телосложения 3. Уметь проводить занятия, направленные на коррекцию телосложения | 5 |
| Тема 10. Закаливание. Традиционные и нетрадиционные системы оздоровления. | 1. Знать основные способы закаливания. 2. Уметь проводить закаливающие процедуры. | 5 |
| Тема 11. Эмоции и стресс. Стресс и психическое здоровье. Определение уровня психического здоровья. | 1. Знать влияние стрессов на здоровье человека 2. Уметь определять уровень психического здоровья 3. Уметь применять тренинги, направленные на повышение уровня состояния психического здоровья | 5 |
| Тема 12. Факторы риска здоровья. | 1. Знать основные факторы риска здоровья 2. Знать способы борьбы с вредными привычками | 3 |
| Тема 13. Массаж и самомассаж. | 1. Знать влияние на организм массажа и самомассажа 2. Уметь проводить основные способы и приемы массажа и самомассажа | 3 |
| Тема 14. Контроль за состоянием здоровья. Ведение дневника самоконтроля. | 1. Знать способы контроля за здоровьем человека 2. Уметь вести дневник самоконтроля | 3 |

Кроме работы по спецкурсу, студенты экспериментальной группы активно вовлекались во внеклассную работу. Систематически проводились мероприятия – викторины и диспуты по оздоровительной тематике, конкурсы проектов, в которых были задействованы и кураторы групп. Проверялась и поощрялась любая самостоятельная форма занятий, отслеживалось количество студентов, посещающих секционные занятия.

По окончании формирующего эксперимента в экспериментальных группах было проведено повторное анкетирование.

Оказалось, что здоровый образ жизни стало вести большинство студентов экспериментальной группы, они собираются пропагандировать ЗОЖ; многие стали видеть

смысл здорового образа жизни для самосовершенствования и профессионального становления, появилось желание помочь сохранить и укрепить здоровье всем участникам образовательного процесса, повысилась уверенность и в себе и самоуважение. Количество положительных ответов на вопрос «Будет ли влиять уровень Вашего здоровья на Вашу будущую профессиональную карьеру» увеличилось с 25% до 37%.

Положительные ответы на вопрос «Знаете ли Вы методы оценки уровня физического развития и функционального состояния своего организма?» дали 43,5% до и 91% после эксперимента.

Методически правильно организовать самостоятельные физкультурно-оздоровительные занятия могли 84% студентов (37,5% до эксперимента). Самостоятельно занимающихся физическими упражнениями стало 77% против 60% до проведенного исследования.

Полученные данные до и после эксперимента позволяют говорить о том, что студенты экспериментальной группы стали относиться к своему здоровью более бережно, собираются вести ЗОЖ и пропагандировать его в предстоящей профессиональной деятельности. Большой процент студентов отмечает хорошее самочувствие, появилось желание укрепить и сохранить свое здоровье, гармонично развиваться, преодолевать вредные привычки. Большинство студентов стало владеть методами оценки уровня физического развития и функционального состояния, они научились организовать самостоятельные физкультурно-оздоровительные и тренировочные занятия.

Итоги проведенного исследования позволяют сделать следующие выводы:

1. Результаты анкетирования и двигательных тестов в начале эксперимента показали низкий уровень компетенций в области здорового образа жизни, неготовность к оздоровительной деятельности, средний и низкий уровень физической подготовленности.

2. Внедрение в учебный процесс спецкурса «Теория и методика формирования навыков оздоровительной деятельности», а также использование в практике уроков физической культуры индивидуального подхода и целенаправленной работы по воспитанию физических качеств обусловило наличие компетенций в области здорового образа жизни, готовность к самооздоровлению, повышение физических кондиций.

Библиографический список

1. Ирхин, В.Н. Подготовка будущих учителей физической культуры к здоровьеориентированной педагогической деятельности / В.Н. Ирхин, И.В. Ирхина // Физическая культура: воспитание, образование, тренировка. – 2008. - №4. – С. 56-58.
2. Назарова, Е.Н. Здоровый образ жизни и его составляющие: учебное пособие для высших учебных заведений / Е.Н. Назарова, Ю.Д. Жилов. – М.: Издательский центр «Академия». – 2007. – 256 с.
3. Парчевский, О.О. Проблемы физкультурного образования студентов и некоторые способы их решения. Северо-Кавказский государственный технический университет, Ставрополь, 2004. <http://www.ncstu.ru>
4. Соловьев Г.М. Некоторые аспекты организации физкультурно-оздоровительной деятельности в вузе / Г.М. Соловьев, Т.И. Прокопенко // Организация и методика физического процесса, физкультурно-оздоровительной и спортивной работы: тез. 4-й Межуниверситетской науч.-метод. конф. – Краснодар, 1996. – С. 207-208.

О СИСТЕМЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПОДГОТОВКИ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ МЕДИКО-БИОЛОГИЧЕСКИМ ДИСЦИПЛИНАМ

Статья посвящена системе профессиональной подготовки будущих врачей в процессе обучения биологии, патологической физиологии на кафедре общей патологии человека медицинского факультета БГУ.

Профессиональное становление будущего специалиста представляет собой динамический процесс «формообразования» личности и предусматривает формирование ее профессиональной направленности, компетентности и профессионально важных качеств [1]. В связи с этим перед высшей школой встает проблема создания педагогических и организационных условий для развития самостоятельности, смыслообразующей активности, ответственности у студента высшей школы. Понятно, что с позиций перечисленных требований обучение студентов должно быть нацелено на становление основ профессионального опыта у будущего специалиста и соблюдение ряда организационно-педагогических условий:

- тесные межпредметные связи;
- учет и развитие индивидуальных и личностных особенностей студентов;
- оптимальное сочетание аудиторной и самостоятельной работы;
- варьирование соотношения объема и последовательности выполнения нормированных и самостоятельных заданий;
- творческое использование современных образовательных технологий, отражающих взаимосвязь преподавателя и студента как субъектов образовательной и профессиональной деятельности;
- амплификация как расширение возможностей мониторинга качества знаний для их развития [2].

В системе высшего образования России исторически сложилась германская модель с идеологией подготовки высококвалифицированного специалиста. При такой модели обучения познавательные способности студента вступают в противоречие с объемом информации и количеством учебных дисциплин. Поэтому одной из проблем дидактики высшей школы является развитие самостоятельности и творческой активности у студентов. В призме решения перечисленных проблем построен процесс обучения медико-биологическим и естественно-научным дисциплинам на кафедре общей патологии человека медицинского факультета.

Дисциплины биология с экологией, патологическая физиология, патологическая анатомия изучаются на первых трех курсах обучения. Учитывая то, что изучение дисциплин данного блока осуществляется параллельно с гуманитарным блоком и предшествует общепрофессиональным дисциплинам в структуре учебного плана, можно сформулировать *основные задачи, которые необходимо решить на данном этапе обучения:*

1. Мировоззренческие – осуществить синтез философских идей, касающихся культуры общения с живыми системами, раскрыть картину биологической реальности.

2. Методологические - познакомить студентов с научными принципами биологического познания (причинностью, системностью, историзмом), сформировать умения выдвигать учебные и научные проблемы, планировать и осуществлять наблюдения и эксперименты.

3. Теоретические – сделать предметом изучения (в т.ч. самостоятельного) концептуальный аппарат важнейших биологических теорий, современных взглядов на проблемы медицины и пограничных с ней областей знаний, что и определяет в итоге уровень развития клинического мышления у будущего специалиста.

4. Практические – раскрыть прикладное значение изучаемых законов и теорий, необходимых для профессиональной ориентации в различных областях биологии и медицины.

Структура и содержание дисциплин медико-биологического блока складывается под влиянием методологических установок, структуры биологии, медицины и смежных областей, понимания связи фундаментального и прикладного, требований Государственного образовательного стандарта и социального заказа. Понятно, что содержательные приоритеты в данных случаях имеют разделы, раскрывающие интегративные связи между дисциплинами блока, развивающие общеучебные умения и имеющие значение в медицинской практике. Так, например, изучение систем органов позвоночных животных, основных этапов и направлений эволюции в отношении их, обеспечивает осмысленное изучение топографической анатомии, патологической анатомии, патологической физиологии, нормальной физиологии, т.к. позволяет правильно понимать не только механизмы происхождения отдельных органов и функций, но и причины развития различных аномалий развития у человека в период эмбрионального развития. Таким образом, при формировании содержания дисциплин медико-биологического блока учитывается:

1. Теоретическая значимость учебного материала, сочетание в нем фундаментального и прикладного. 2. Вертикальные и горизонтальные интегративные связи. 3. Познавательный потенциал содержания обучения. 4. «Спиральный» принцип построения содержания, что позволяет в процессе преподавания дисциплин одного блока увеличивать число выявленных связей и отношений, способствующих полноте и осмыслению полученных знаний. 5. Национально-региональный компонент в содержании образования.

Основными *формами организации учебной деятельности студентов* по овладению ими медико-биологических дисциплин являются аудиторные занятия, самостоятельная работа, внеучебные занятия в рамках контроля выполнения самостоятельных заданий. Применительно к перечисленным формам организации учебно-воспитательного процесса можно выделить и основные группы методов:

1. Объяснительно-иллюстративный. В вузе данный метод находит самое широкое применение для передачи большого объема информации на лекциях и семинарских занятиях. Воспринимая и осмысливая факты, оценки, выводы, студенты остаются в рамках репродуктивного мышления. Репродуктивный метод предусматривает работу студентов с наглядным материалом: описание макро- и микропрепаратов по плану, решение генетических и патофизиологических задач с клиническим содержанием по алгоритму, самостоятельное составление алгоритмов исходя из вида наглядности и т.д. Данный метод имеет большое значение для развития теоретических знаний и формирования навыков в конкретной клинической ситуации (по образцу).

2. Эвристический метод (частично-поисковый) достаточно часто применяется на семинарских занятиях, лабораторно-практических занятиях и при рассмотрении тем, вынесенных на самостоятельное изучение. Студентам предлагаются познавательные задачи с клиническим содержанием в новой, незнакомой для них ситуации, либо на основе эвристических программ и указаний. Так, для организации самостоятельной работы по дисциплинам медико-биологического блока весь учебный материал поделен на содержательные блоки и для каждого из них разработаны задания по работе с учебниками, учебными пособиями, контрольные задания продуктивного и репродуктивного характера.

3. Исследовательский метод предусматривает самостоятельное изучение литературы, проведение наблюдений, составление плана и осуществление экспериментов. Данный метод позволяет студентам овладеть основными методами научного познания, интерпретировать результаты, прогнозировать дальнейшие действия. Результаты научной работы студентов могут быть представлены в материалах курсовых работ по патологической анатомии, патологической физиологии на 3-м курсе, на ежегодных студенческих научно-практических

конференциях. На сегодня на медицинском факультете сложилась система взаимодействия с ведущими научными учреждениями республики и лечебно-профилактическими учреждениями Республики Бурятия по организации научно-исследовательской работы студентов. Выбор методов обучения является делом творческим, но осуществляется с учетом уровня знаний, индивидуальных особенностей студентов, состояния материально-технической базы преподавания. Поэтому достаточно часто в последнее время на факультете используются «нетрадиционные» методы обучения: метод дидактических игр (при проведении итоговых коллоквиумов по патологической физиологии), основная цель применения которого – имитация и моделирование действительности через различные операции участников. Далее, мозговая атака – метод научного познания – также может использоваться как метод обучения. Суть метода заключается в том, что студенты высказывают свои идеи для решения задачи в течение определенного времени, затем идеи анализируются экспертами. Особенно эффективен данный метод при повторении разделов или тем или при изучении учебного материала проблемным методом на занятиях по биологии, патологической физиологии, нормальной физиологии. Используются нами и метод внеконтекстных операций с понятиями (это также научный метод, который может использоваться в качестве учебного). Этот метод особенно актуален в начале изучения дисциплины, раздела, темы, т.к. позволяет сформировать у студентов основные умения оперирования понятиями, необходимыми для дальнейшего изучения учебного материала по «спиральному» принципу (узнавание термина, определение понятия, раскрытие объема и содержания понятия, установление связей данного понятия с другими, практическая интерпретация понятия). Все перечисленные выше методы обучения и подходы, которые учитываются при их выборе, позволяют выделить основные методы проверки знаний студентов при изучении медико-биологических дисциплин: устный контроль, письменная проверка, дидактические тесты, практическая работа. Необходимо заметить, что вся система контрольных заданий построена с учетом требований к уровню подготовки выпускника медицинских вузов и медицинских факультетов университетов, согласно которых итоговая аттестация выпускников проводится в форме трехэтапного экзамена (письменное тестирование, практические умения и навыки, устное итоговое собеседование). Поэтому для каждого предмета медико-биологического блока составляется перечень умений и навыков, которыми должен овладеть студент в процессе изучения дисциплины. Согласно этого перечня преподавателем составляется система тестовых заданий, обеспечивающих контроль за процессом овладения и усвоения практических действий. Обязательным также является разработка и применение на разных этапах обучения тестов различных уровня сложности (репродуктивного, продуктивного характера) и видов тестовых заданий (открытые, закрытые), и учебных задач развивающего плана, позволяющих диагностировать уровень сформированности клинического мышления у студентов. Рассмотренная система контрольных заданий позволяет видоизменять и итоговую форму проверки знаний по дисциплинам и внедрять систему трехэтапного экзамена или зачета, дающую полную и объективную оценку знаний студентов по разным дидактическим параметрам.

Библиографический список

1. Зеер Э. Ф. Личностно-ориентированные технологии профессионального развития специалиста/ Э. Ф. Зеер, О. Н. Шахматова. - Екатеринбург, 1999. - С.29.
2. Мухаметзянова Ф. Г. Становление профессионального опыта будущего специалиста / Ф. Г. Мухаметзянова // Интеграция образования. – 2005. - №3. – С. 45.

ИННОВАЦИИ ПОДГОТОВКИ СТУДЕНТОВ ВУЗА К РАБОТЕ С ДЕТЬМИ ПРЕДШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Рассматриваются проблемы, связанные с подготовкой студентов вуза к работе с детьми дошкольного возраста, раскрываются понятия «инновация», «педагогическая инновация», показаны возможности реализации инноваций подготовки студентов вуза к работе с детьми дошкольного возраста.

Глубокие изменения в жизнедеятельности современного общества определяют корректировку профессиональной деятельности многих специальностей, в том числе и специалистов дошкольного профиля. Меняются цели, стратегии, задачи и содержание профессиональной подготовки в условиях вуза. Профессиональное развитие, по мнению ученых, становится открытым и неоднородным, способствуя тем самым формированию мышления, ориентированного на конструирование нестандартных форм и моделей реальной профессиональной деятельности (О.В.Акулова, С.В.Булаева, В.П.Зинченко и др.). Для будущего специалиста дошкольного профиля особо важными становятся включенность в образование, ориентация на проектность, самостоятельность, ответственность за собственное образование и стремление к его непрерывному наращиванию.

Одно из существенных изменений, объективно обусловленных новшествами в отечественной системе образования, связано с выделением особого периода субъектного становления детей – *предшкольного образования* с целью обеспечения им равных стартовых возможностей для вхождения в школьную жизнь. Предшкольное образование становится звеном, с помощью которого преодолевается педагогический барьер между детским садом и школой, оно ориентирует общество на полноценную подготовку детей к школе и целенаправленную преемственность между дошкольными и школьными учреждениями (Т.Н.Доронова, Т.И.Ерофеева и др.).

Как показывает практика, в настоящее время существуют ситуации разрыва между показателями развития, используемые в разных дошкольных образовательных учреждениях и между показателями развития, используемые на выходе из детского сада и при приеме ребенка в школу. Это диктует особую деятельность взрослых по отбору содержания подготовки детей к школе, а также подготовки специалистов к данному процессу.

Обновление содержания предшкольного образования должно учитывать интересы, возможности и способности детей, а не только пополнять образовательный процесс новыми информационными дидактическими единицами, расширять содержание, захватывая все новые и новые области знаний, дублируя содержание начальной школы. В этой связи подготовка будущих специалистов к работе с детьми этого возраста становится важнейшей педагогической задачей государственного уровня.

В тоже время отсутствие общей концепции, системности в использовании средств и организации комплексных условий подготовки студентов в вузе к работе с детьми дошкольного возраста характеризуют одну из острейших проблем профессионального педагогического образования. Анализ накопленного педагогического опыта свидетельствует о необходимости и возможности инновации подготовки студентов к работе с детьми дошкольного возраста. В нашем исследовании инновации связаны с дидактическими, методическими, организационно-процессуальными изменениями, направленными на повышение качества и эффективности подготовки студентов дошкольного профиля к работе с детьми дошкольного возраста.

Важно остановиться на понятии «инновация» (от лат. *innovatio*, нововведение). В философии инновация рассматривается как комплексный процесс создания, распространения

и использования нового практического средства для удовлетворения человеческих потребностей, меняющихся в ходе развития социокультурных систем и субъектов [1].

Зарубежными учеными понятие «инновация» рассматривалось с разных сторон: как идея, являющаяся для конкретного лица новой (Э.М. Роджерс); как специальное новое, особое изменение от которого мы ждем эффективности при реализации систематических целей (С. Майлс); как изменение, которое включает в себя не только изменение материала, но и комплекс изменений во взгляде на его применение (У. Бил, С. Болен); как процесс, который воздействует на изменения, завершаясь их усвоением или отрицанием со стороны потенциальных потребителей (А. Найхоф, Р. Марклунд).

Отечественные ученые в понятие «инновация» вкладывают следующий смысл: инновация - это развитие технологии, техники, управления на стадиях их зарождения, освоения диффузии на других объектах (А.И. Пригожин); инновация – конечный результат внедрения новшеств с целью изменения объекта управления и получения экономического, социального, научно-технического, экологического или другого вида эффекта (Р.А. Фатхутдинов); инновация - это реализованное, использованное изменение (С.Д. Ильенкова).

Анализ определений понятия «инновация» позволяет сделать следующие выводы: инновация – сложный процесс, который должен являться объектом прогнозирования и управления; инновация имеет ориентацию на конечный результат прикладного характера; инновация должна обеспечивать определенный технический, экономический или социальный эффект.

Определенный интерес представляет рассмотрение понятия «педагогическая инновация». Значение данного понятия раскрыто в работах Килинской Н.В., Ходанович А.И., Юсуфбекова Н. Р. и др.

Килинская Н.В. под педагогической инновацией понимает нововведение в педагогической деятельности, изменение в содержании и технологии обучения с целью повышения их эффективности; а также совокупность новых педагогических средств и профессиональных действий преподавателя, направленных на их реализацию в учебном процессе вуза, для разрешения актуальных противоречий в современной высшей школе с позиций личностно-ориентированного образования.

Ходанович А.И. понятие «педагогическая инновация» рассматривает как образовательную деятельность, связанную с иным, чем в массовой практике и в культурной традиции, процессом становления личности, с иным взглядом и подходом к образовательному процессу.

Юсуфбекова Н.Р. педагогическую инновацию связывает с содержанием возможных изменений педагогической действительности, которое ведет к ранее неизвестному результату, развивающему теорию и практику обучения и воспитания.

Кузьменко А.Ф. педагогическую инновацию определяет как дидактические, методические, организационно-технические изменения, направленные на улучшение и совершенствование учебно-воспитательного процесса.

Анализ представленных определений позволяет сделать вывод о том, что сущностью педагогической инновации является изменение системы образования, осуществляемое сознательно и намеренно с целью ее улучшения. В ряде исследований, связанных с проблемами инноваций предполагается, что изменения должны быть новинкой в современной ситуации, но не всегда полностью новыми идеями или формами, главное они должны стимулировать образовательный процесс, направленный на подготовку будущих специалистов к профессиональной деятельности.

Поиск резервов повышения качества и эффективности подготовки студентов дошкольного профиля к дошкольному образованию (в нашем случае это тоже является инновационным процессом) осуществляется в области создания концептуально-теоретических основ данного процесса с учетом компетентностного подхода.

Компетентностный подход к подготовке студентов (будущих педагогов), к анализу их профессиональной деятельности, и в целом образованности человека становится инновационным, ведущим в современной социальной системе (А.Г.Гогоберидзе, В.А.Деркунская, И.Л.Зимняя, К.Г.Митрофанов, А.В.Хуторской и другие).

Идея компетентностного подхода является одним из ответов системы образования на социальный заказ. Зимняя И. А. указывает на три основные причины введения компетентностного подхода в систему образования России. Во-первых, обусловленность общеевропейской и мировой тенденциями к интеграции, глобализации мировой экономики, и в частности неуклонно нарастающими процессами гармонизации «архитектуры общеевропейской системы высшего образования», что связывается с Болонским процессом. Во-вторых, смена образовательной парадигмы, в русле которой смещаются акценты с принципа адаптивности на принцип компетентности выпускников образовательных учреждений. В-третьих, директивные указания нормативно-правовых документов. С одной стороны, это документ Совета Европы (Совет культурной кооперации); с другой — «Концепция модернизации российского образования на период до 2010 года», где прямо указывается, что общеобразовательная система должна формировать новую систему универсальных знаний, умений, навыков, а также опыт самостоятельной деятельности и личной ответственности обучающихся, т.е. современные ключевые компетенции [3].

Сущность компетентностного подхода связана с пониманием процесса подготовки студента как системы, связующей человека (как субъекта) и объективную действительность (М.М.Бахтин, В.С.Библер, Е.В.Бондаревская, В.П.Борисенков, И.А.Громов, О.В.Гукаленко, В.Е.Давидович и др.); как позиции, точки зрения, обуславливающей исследование, проектирование, организацию процесса подготовки студентов, где смыслообразующими категориями выступают «компетенция» и «компетентность» (И.Я.Зимняя, Д.А.Иванова, К.Г.Митрофанова, А.В.Хуторской и др.); как ориентации обучения на освоение способов деятельности и обобщенных умений (В.В.Давыдов, В.В.Краевский, И.Я.Лернер, М.Н.Скаткин, Г.П.Щедровицкий и др.).

Анализ исследований позволяет нам рассматривать компетентностный подход как определение значимых для студента вуза проблем, связанных с характером и содержанием работы в сфере дошкольного образования; выделение необходимых компетентностей, как практических составляющих потенциала студента, для решения профессиональных задач; отбор необходимого содержания для подготовки студентов в сфере дошкольного образования; разработку технологии профильной ориентации в сфере дошкольного образования.

Преимущества компетентностного подхода связаны с тем, что в качестве показателей профессионального развития и становления выступают интегральная личностная характеристика педагога – профессиональная компетентность. Именно профессиональная компетентность обеспечивает умение решать профессиональные проблемы и типичные профессиональные задачи, возникающие в реальных ситуациях профессионально-педагогической деятельности (Н.Ф. Радионова, А.П. Тряпицына и др.), в том числе и в области дошкольного образования.

Профессиональная компетентность рассматривается нами как способность к решению профессиональных задач с использованием знаний, профессионального и жизненного опыта, ценностей и наклонностей, что стимулирует приобретение дополнительных знаний и развитие системы ценностей, усиливающих мотивацию к профессиональной деятельности. Готовность к инновационной деятельности с детьми дошкольного возраста предполагает мотивацию и сознательное отношение к профессиональной деятельности, ее ценностям и смыслам, что способствует развитию стремления к приобретению новых умений и навыков.

Формирование профессиональных компетентностей предполагает смену используемых технологий, форм, методов обучения. Возникает проблема подготовки и переподготовки

педагогов. Возросшие требования работодателя к профессиональным кадрам, стремительный прогресс во всех сферах жизни общества приводят к тому, что специальные знания и опыт быстро устаревают. Сегодня педагогам необходимо постоянно совершенствовать свои профессиональные качества, проявлять экономическую активность, предприимчивость, уметь реализовывать свой творческий потенциал.

Достижение конечного результата возможно при формировании у студентов компонентов профессиональной компетентности. На основе анализа исследований (А.А. Майер, М.И. Лукьянова, Н.Г. Чупина) мы выделили следующие компоненты профессиональной компетентности: мотивационный, концептуальный, технологический, коммуникативный, результативный. Мотивационный компонент включает в себя мотивационно-ценностное (эмоционально-оценочное) отношение к педагогической действительности. Концептуальный компонент представляет собой совокупность знаний о педагогических фактах, принципах, закономерностях, целях, содержании и результатах работы с детьми дошкольного возраста. Технологический компонент понимается нами как совокупность умений, репрезентирующих опыт реализации работы с детьми дошкольного возраста. Коммуникативный компонент - это совокупность умений устанавливать взаимодействие информацией между ребенком и взрослым, создавать эмоционально-комфортную и личностно-развивающую атмосферу общения. Результативный компонент связан со способностью определять продуктивность и результативность работы с детьми дошкольного возраста.

Реализация инноваций профессиональной подготовки будущих специалистов дошкольного профиля возможна при использовании модели подготовки студентов вуза к работе с детьми дошкольного возраста, включающей следующие основные блоки: целевой, содержательный, организационно-процессуальный, результативно-оценочный [2].

Рассмотрим содержание целевого блока, имеющего цель, задачи. Цель предложенной модели – повышение уровня подготовки студентов вуза к работе с детьми дошкольного возраста. Данная цель была определена в соответствии с социальным заказом, который отражен в Законе Российской Федерации «Об Образовании», в «Методических рекомендациях Министерства образования Российской Федерации, Департамента государственной политики в образовании «О методических рекомендациях по апробации детей старшего дошкольного (предшкольного) возраста», в концепции, утвержденной Министерством образования Российской Федерации 17.06.2003г. «Концепция организации, содержания и методического обеспечения подготовки детей к школе» и других нормативно-правовых документах.

Данная цель отражена в следующих задачах: расширение и обогащение знаний и представлений студентов о проблемах дошкольного образования; развитие у студентов стремления к профессиональному самосовершенствованию, самообразованию; сформировать умение студентов отражать имеющиеся знания в деятельности и умение опираться на эти знания в поведении.

Содержательный блок подготовки студентов вуза к работе с детьми дошкольного возраста определяется содержанием профессионального образования. При изучении проблемы содержания и структуры подготовки студентов в сфере дошкольного образования, необходимо остановиться на определении понятия «содержание образования» – содержание процесса прогрессивных изменений свойств и качеств личности, необходимым условием которых является особым образом организованная деятельность (В.С.Леднев).

Основным документом, определяющим содержание образования, служит государственный стандарт. Стандарт образования представляет содержательное ядро образования, включающее материал, необходимый и достаточный для достижения образовательных целей (В.И.Журавлев, П.И.Пидкасистый, М.П.Портков и др.).

Стандарты в системе образования рассматриваются в Законе Российской Федерации «Об образовании». В статье 7 говорится о том, что компоненты государственных

образовательных стандартов определяют в обязательном порядке минимальное содержание основных образовательных программ, максимальный объем учебной нагрузки обучающихся, требования к уровню подготовки выпускников, что образовательные стандарты являются основой для объективной оценки уровня образования и квалификации выпускников независимо от форм образования.

Поскольку понятию «стандарт» придается весьма широкое понимание, необходимо выделить следующие стандарты:

1. Стандарт содержания образования, суть которого заключается в том, чтобы все учебные заведения, начиная со школ и кончая вузами, работали по единым учебным планам и программам, что обеспечивало бы стандартный уровень подготовки в учебных заведениях. Однако такая жесткость замедлила развитие содержания образования, ограничила поиск новых подходов к его формированию, лишала вузы права на отражение в содержании образования концепций научных школ, не давала обучающимся свободы выбора с учетом индивидуальных наклонностей, познавательных интересов и способностей. Демократизация современного образования в России выразилась в предоставлении вузам некоторой автономии, предоставлении права выбирать свою образовательную концепцию, что предполагает в некоторой мере и выбор учебных дисциплин.

2. Стандарт уровня образования, определяющий уровень профессиональной компетентности специалиста и его квалификации. Единый подход к стандарту уровня образования имеет исключительное значение для установления эквивалентности документов об образовании, полученном как в России, так и других странах. Это необходимо для равноправного обмена студентами вузов и учащимися средних специальных учебных заведений, признания документов об образовании при приеме на работу выпускников средних специальных и высших учебных заведений в России, странах СНГ и дальнего зарубежья и при приеме на следующую ступень образования. Стандарт уровня образования необходим также для оценки интеллектуального потенциала страны.

3. Стандарт качества образования, определяющий единые требования к конечному результату обучения – овладению определенной системой знаний, умений и навыков. Такой стандарт предполагает создание модели специалиста в виде квалификационной характеристики, является основой при определении содержания обучения и эталоном качества высшего образования по данной специальности.

По мнению Вершинина В.И., в государственных стандартах нет профильного подхода к профессиональному обучению различным специальностям, что требует их доработки. Гершунский Б.С. утверждал, что научно обоснованный отбор и периодическая корректировка содержания образования – одна из наиболее актуальных, непроходящих проблем дидактики. В педагогике существует несколько способов отбора содержания образования: формальный, материальный, способ советских педагогов, культурологический и компетентностный подход.

Сущность данных подходов к содержанию образования определяется следующими положениями: модернизация содержания образования; разгрузка содержания образования с целью обеспечения здоровья студентов; личностная ориентация образования; ориентация на формирование способов деятельности; усиление социально-гуманитарной направленности и др.

Анализ связи между качеством результатов образования и содержанием учебных планов и программ позволяет сделать вывод, что повысить качество подготовки выпускников вузов можно при обеспечении заданного качества содержания образования. Следствием недостаточно обоснованного отбора содержания и недооценки его значения могут стать низкая эффективность решения практических задач, недостаточная мобильность и неспособность специалистов адаптироваться к изменяющимся условиям профессиональной деятельности. В процессе определения и реализации содержания подготовки значение придается региональному компоненту, дисциплинам по выбору.

С учетом теоретических основ построения содержания образования было определено примерное содержание курса «Проблемы дошкольного образования на современном этапе» для подготовки студентов педагогического факультета вуза.

Критерии отбора определяют процесс конструирования содержания, конкретизируют его и позволяют выбрать научный материал, реализующий какой-либо дидактический принцип (принцип направленности обучения на комплексное решение задач образования, воспитания и развития; принцип системности; научности и практической значимости; принцип профессиональной направленности; принцип межпредметных связей; принцип связи теории с практикой; принцип доступности и наглядности).

Таким образом, курс по проблемам дошкольного образования как учебная дисциплина по содержанию может быть фундаментом для отдельных теоретических и специальных дисциплин в процессе профессиональной подготовки студентов. Ядро дисциплины составляют основные теоретические положения, на которых основан ее прикладной курс.

Реализация содержания подготовки студентов вуза к работе с детьми дошкольного возраста осуществляется в ходе организационно-процессуального блока, который включает в себя принципы и технологию профильной ориентации. Рассматриваемая структурная модель основывается на реализации общепедагогических принципов – научности, систематичности, последовательности и доступности и специфических принципов – целостности, системности, междисциплинарности, интеграции, динамичности, гуманизации, индивидуализации и дифференциации. Принципы отражают объективные закономерности в содержании современного образования специалистов дошкольного профиля, в интеграции различных областей знания и связи целей проектирования с определением средств и достижением конкретного результата. Рассмотрим некоторые более значимые для нас принципы.

Только целостное применение обозначенных принципов будет обеспечивать эффективное достижение поставленной цели и реализацию содержания. Принципы не только связаны между собой и дополняют друг друга, а их взаимодействие выступает как действие каждого из принципов через все другие.

В контексте проводимого исследования нами придается особое значение разработке педагогической технологии, усиливающей профессиональную направленность обучения студентов для реализации задач работы с детьми дошкольного возраста. Обратимся к теоретическому обоснованию выбора педагогической технологии.

В педагогике выделяются три точки зрения на понятие «педагогическая технология»: 1) комплекс современных технических средств; 2) процесс коммуникации; 3) средства и процесс обучения.

Первая точка зрения раскрывается в определениях Персинваля Ф. и Эллингтона Г. (любые возможные средства представления информации, аудиовизуальные средства), Кларка М. (применение изображений, промышленных изделий в сфере образования) и др.

Точка зрения на педагогические технологии как процесс коммуникации, педагогического воздействия выявляется в определениях Якушевича Ф. (система указаний), Брукнера Дж. (область знания, связанная с определением системы предписаний), Сакамато Т. (способы оптимизации педагогического воздействия), Лейя Л. (рациональные приемы дидактической работы).

Некоторые авторы (Н.В.Борисова) рассматривают технологию как систему наиболее эффективных методов и средств достижения поставленных дидактических целей при минимально возможных усилиях обучаемого и обучающего. Обобщая определения понятия «технология», Борисова Н.В. делает вывод, что «суть данного термина состоит в следующем: это процесс достижения определенных результатов по изменению исходного состояния объекта посредством использования свойственной конкретной области деятельности, совокупности методов, средств, способов. Одновременно наука о таких процессах вскрывает закономерности его осуществления наиболее эффективным и экономичным путем».

Беспалько В.П. определяет педагогическую технологию как проект определения педагогической системы, реализуемый на практике. Согласно его мнению, педагогическая технология – это часть педагогической системы, имеющей структуру. Специфика педагогической технологии состоит в том, что в ней конструируется и осуществляется такой учебный процесс, который должен гарантировать достижение поставленных целей.

Питюков В.Ю. считает, что сочетание «педагогическая технология» появилось, когда выделили научное исследование педагогического воздействия на ребенка в процессе его воспитания и взаимодействия с окружающим миром. Необходимость более глубокого изучения педагогической технологии в начале 1990-х годов обусловлена социально-экономической ситуацией, которая вызывает у ребенка состояние повышенного психического напряжения. Это потребовало от педагогов изменений в организации деятельности детей (интеллектуальной, творческой, художественной и др.). Питюков В.Ю. указывает, что педагогическая технология выявляет систему профессионально значимых умений педагогов по организации воздействия на воспитанника, предлагает способ осмысления технологичности в педагогической деятельности. По его мнению, центральное понятие педагогической технологии – это педагогическое воздействие.

Наиболее обобщающим является понятие «технологическая технология». Подобное определение дано Ледневым В.С. и Гершунским Б.С. Образование – это общественно формируемый и нормируемый процесс постоянной передачи предшествующими поколениями последующим социально значимого опыта, представляющий собой процесс становления личности. Этот процесс характеризуется взаимопересекающимися компонентами, в частности, усвоением опыта (в форме знаний и умений), воспитанием качества поведения, физическим и умственным развитием. Обучение – это процесс, обеспечивающий усвоение опыта личности, включающий в себя содержание обучающей деятельности преподавателя и познавательной деятельности обучающихся. Из приведенных определений следует, что результатом технологии образования является процесс становления личности, технологии обучения – усвоение опыта, а педагогической технологии – гарантированное достижение педагогического результата и в процессе образования, и в являющемся его частью процессе обучения.

На основе анализа работ отечественных и зарубежных авторов (В.П.Беспалько, Б.С.Блюм, В.И.Боголюбов, М.В.Кларин, Н.Ф.Талызина, И.С.Якиманская) можно выделить следующие признаки педагогической технологии: детальное и четкое описание целей; поэтапная проектируемость достижения целей; управляемость учебного процесса; корректируемость; гарантированная результативность; воспроизводимость процесса; визуализация.

Такие признаки педагогической технологии, как детальное описание образовательных целей, поэтапное проектирование учебного процесса, результативность, предполагают гарантированное достижение целей и эффективность процесса обучения. Следующая группа признаков – управляемость, воспроизводимость учебного процесса – отражает различные стороны его организации. Под корректируемостью подразумевается системное использование оперативной обратной связи для корректировки образовательного процесса. Визуализация предполагает систематическое применение психолого-педагогических средств представления, восприятия, переработки учебной и социокультурной информации.

Из анализа научных работ в области педагогических технологий (В.И.Боголюбов, Н.В.Борисова, Т.И.Ильина, М.В.Кларин) следует, что отправным пунктом ее проектирования является стандарт образования. Отечественные исследования по проблеме проектирования педагогических технологий позволяют выявить тенденцию в разработке личностно-деятельных образовательных технологий, основой которых являются личностно-деятельный подход, проблемность содержания и рефлексивность поведения.

Чошанов М.А. выделяет этапы конструирования педагогической технологии: «выбор и обоснование основной идеи (философии) педагогической технологии; иерархическая

систематизация учебных целей; проектирование собственно содержания обучения, методов и форм обучения; конструирование системы средств реализации технологии в учебном процессе: разработка системы контроля и оценки достижений учащихся».

Выделенные пути проектирования педагогической технологии являются основополагающими. При этом важно учитывать принципы построения технологии: деятельностной активности; индивидуализации; партнерского взаимодействия; рефлексивности; свободы личного выбора и ответственности за него (А.Н.Леонтьев, Л.В.Занков, Н.Ф.Талызина и др.).

Таким образом, технологизация образования предусматривает следующее: разработать и обосновать цели, содержание образования и технологию достижения результата; проектировать педагогические технологии, основой которых являются стандарт образования (в нашем случае, государственный стандарт дошкольного и высшего образования) и квалификационная характеристика специалиста дошкольного профиля; использовать принципы построения технологии (деятельную активность, индивидуализацию, партнерское взаимодействие, рефлексивность, свободу выбора и ответственность за него).

Ключевым звеном любой технологии является детальное определение конечного результата и контроль его достижения. Процесс только тогда получает статус технологии, когда он заранее спрогнозирован, определены конечные свойства продукта и средства для его получения, сформированы условия для проведения процесса.

При выборе педагогической технологии в нашем исследовании за основу взяты следующие критерии: соответствие научной концепции технологии реалиям и возможностям ребенка; достаточная системность и системная совместимость технологии с имеющимся педагогическим процессом; достаточная управляемость технологии;

возможность разработки диагностического инструментария; оценка эффективности новой технологии в сравнении с имеющимися результатами; воспроизводимость (данные об опыте применения технологии).

Такой технологией может быть технология, имеющая профильную ориентацию (ориентацию на работу с детьми дошкольного возраста). Особенностью технологии, имеющей профильную ориентацию на работу с детьми дошкольного возраста, является вариативность, которая проявлялась в содержании обучения специальности и достигалась созданием структурно-логической схемы изучения материала в рамках имеющихся дисциплин, включением спецкурса «Проблемы дошкольного образования на современном этапе», спецсеминара «Дошкольная пора». Технология характеризуется уровневой дифференциацией в рамках данной специальности, что создает условия для индивидуализации обучения, т.е. для темпа изучения учебного материала и выбора исследовательских задач определенной сложности; активизацией самостоятельности студентов, что обеспечивает развитие мотивации, потребности в профессиональных знаниях и умениях, способов мыслительной деятельности.

Результативно-оценочный блок исследуемой модели включает критерии, показатели и уровни сформированности профессиональной компетентности студентов вуза к работе с детьми дошкольного возраста, которые характеризуются осознанием студентами актуальности и необходимости дошкольного образования, выделением студентами проблем, связанных с характером и содержанием работы с детьми старшего дошкольного возраста, стремлением к приобретению соответствующих знаний и умений, сформированностью мотивационно-потребностного, концептуального, технологического компонентов профессиональной компетентности студентов в рамках проблем работы с детьми дошкольного возраста.

Библиографический список

1. Герасимов, Г.И. Инновации в образовании: сущность и социальные механизмы / Г.И. Герасимов, Л.В. Илюхина. - Ростов н/д: НМД «Логос», 1999. - 136 с.

2. Дыбина, О.В. Подготовка будущих специалистов дошкольного профиля к ознакомлению детей с предметным миром : монография / О.В. Дыбина. – М.: Педагогическое общество России, 2005. – 96 с.
3. Зимняя, И.А. Компетентностный подход. Каково его место в системе современных подходов к проблемам образования? / И.А.Зимняя // Высшее образование сегодня, 2006. - №8. – С.20-26.

Е.Г. Седунова, А.Ю. Ерентуева

Бурятский государственный университет
Россия, Улан-Удэ

РЕАЛИЗАЦИЯ НАЦИОНАЛЬНО-РЕГИОНАЛЬНОГО КОМПОНЕНТА В СОДЕРЖАНИИ ОБРАЗОВАНИЯ

Статья посвящена реализации национально-регионального компонента в преподавании обязательного учебного курса «Биология» и электива «Региональная патология Забайкалья».

От состояния профессионального уровня и качества подготовки медицинских и фармацевтических кадров зависит в конечном итоге дальнейший прогресс и эффективность проводимых в здравоохранении реформ. Решение задачи удовлетворения потребностей здравоохранения в высококвалифицированных специалистах в соответствии с развитием науки неразрывно связано с оптимизацией системы высшего профессионального образования и актуализацией содержания образования. Одной из актуальных проблем современной дидактики высшей школы является разработка национально-регионального компонента. На сегодня федеральные и вузовские программы по всем учебным дисциплинам разработаны в соответствии с государственным образовательным стандартом высшего профессионального образования. Адаптация вузовских программ при этом осуществляется через разработку национально-регионального компонента в их содержании, имеющего общепрофессиональное, методологическое и мировоззренческое значение.

Одной из основных дисциплин естественно-научного блока при подготовке выпускников университета по специальности «лечебное дело» является «Биология с экологией». В системе медицинского образования широкая биологическая подготовка студентов необходима для получения фундаментальных знаний в области медицины и естественных наук, для формирования мировоззрения будущего врача. В связи с этим содержание данного курса в значительной мере ориентировано на человека как существо биосоциальное и отвечает запросам практической медицины. В нем изложены современные взгляды на наследственность, изменчивость и эволюцию биологических систем. В системе подготовки современного врача важное место имеет экологическое образование, поэтому содержание дисциплины направлено на понимание системного характера современной экологии.

В настоящее время человек является участником большинства природных экосистем, что обусловило введение в программу разделов, раскрывающих основы антропобиозко систематики, паразитизма, учения о биосфере и ноосфере. Естественно, что выбор содержательных акцентов в процессе формирования национально-регионального компонента должен определяться локальными природными условиями, спецификой действия экологических факторов, особенностями этноэкологической среды. При определении структуры национально-регионального компонента необходимо выделять и инвариант федерального уровня, который и представлен в различных пособиях, учебниках и программах для медицинских ВУЗов. Например, содержание таких тем, как «Клетка – элементарная биологическая система», «Структурно-функциональная организация наследственного материала и его уровни», «Размножение организмов как механизм, обеспечивающий смену поколений» составляет реальное инвариантное звено, которое не

предполагает вариативности в плане разработки в их содержании национально-регионального компонента.

При изучении тем, раскрывающих содержание таких разделов как «Антропобиозэкосистемы» и «Учение о биосфере и ноосфере» введение национально-регионального компонента связано с необходимостью раскрытия специфики Байкальского региона, перспектив развития различных научных направлений в регионе и республике, вопросов демографической политики, особенностей среды обитания человека и роли антропогенных факторов в эволюции видов и биогеоценозов. При разработке вариативного содержания (в данном случае речь идет о национально-региональном компоненте) необходимо учитывать и эмоционально-ценностное отношение к вопросам, связанными с осознанием ценности здоровья как лично и общественно значимой категории. Этому способствуют, прежде всего, знания об основных компонентах общественной, социальной, экологической структуры, определяющих развитие республики и региона. Безусловно, что реализация данного компонента в содержании образования предусматривает помимо решения задач методологического, мировоззренческого значения, еще и учет воспитательного эффекта, что играет немаловажную роль в подготовке будущего специалиста.

Немаловажное значение при определении содержания национально-регионального компонента имеют вертикальные и горизонтальные междисциплинарные связи. Практикой доказано, что одним из реальных путей формирования и осуществления междисциплинарной интеграции в процессе подготовки специалистов медицинского профиля является процедура составления и утверждения по профилирующим кафедрам протоколов согласования. Протоколы согласования предполагают: анализ содержания федеральных программ с учетом вузовского и национально-регионального компонентов, итогов промежуточной и итоговой аттестации студентов по дисциплинам, учет рекомендации федеральных ведомств по организации учебно-воспитательного процесса и формированию методической базы преподавания дисциплин, переработку учебных программ, утверждение их на совместных заседаниях кафедр. Изменения в содержании программ в итоге сводятся к усилению тех тематических блоков, которые имеют базовое значение в плане преемственности предметов на разных ступенях обучения, изменению дозированности материала определенной категории ввиду несвоевременности изучения или переноса учебных единиц в содержание других дисциплин.

В организационном плане реализация вариативного компонента в содержании образования возможна не только в процессе обучения обязательным дисциплинам, но и через формирование системы спецкурсов и дисциплин, введенных в рамках вузовского и национально-регионального компонента, а также через студенческие научные общества. Например, в системе спецкурсов общепрофессионального блока ведущее значение имеет спецкурс «Региональная патология Забайкалья», на котором студенты старших курсов медицинского факультета изучают патофизиологические и патоморфологические изменения, характерные для заболеваний, наиболее часто встречающихся в нашем регионе. Большое внимание при этом уделяется изучению роли химических элементов и их соединений в функционировании живого организма - важной проблеме современной медицины и биологии. Известно, например, что территория Восточной Сибири относится к группе селенодефицитных в России. При этом селен - один из важных микроэлементов, участвующих в метаболических, биофизических и энергетических реакциях организма, обеспечивающих жизнеспособность и функции клеток, тканей, органов и организма в целом. Поэтому актуальность изучения данного аспекта в рамках региональной проблемы не вызывает сомнения. В понятие «региональная патология Забайкалья» входят определенные нозологические формы и патологические состояния, которые чаще всего встречаются в Бурятии, Читинской области вследствие определенных причин (особенности географического расположения данных регионов, климатических условий, социальных

факторов, особенности традиций, питания людей, проживающих в данной местности и др.). В Бурятии к региональной патологии можно отнести совершенно различные заболевания с определенной этиологией, патогенезом, клиникой, морфологией. Сюда можно отнести, например, клещевой энцефалит, алкоголизм, туберкулез, эндемический зоб. В настоящее время на кафедре общей патологии человека разработан и опубликован цикл лекций по дисциплине «Региональная патология Забайкалья», в котором рассматриваются группы заболеваний, связанных общей этиологией, а именно, измененным микроэлементным составом человеческого организма. Теоретический материал, представленный в пособии, является авторской разработкой, отличается актуальностью, новизной и практической ценностью [1].

Исходя из вышеизложенного, можно выделить основные условия, которые необходимо учитывать при формировании национально-регионального компонента в содержании образования: 1. Особенности социокультурной среды. 2. Учет содержательных возможностей содержания дисциплин для формирования национально-регионального компонента. 3. Междисциплинарная интеграция и преемственность в процессе обучения и воспитания. 4. Комплексная оценка и единое пространство в содержательном плане для эффективного планирования процесса обучения. 5. Учет основных моделей внедрения национально-регионального компонента в учебно-воспитательный процесс.

Библиографический список

1. Седунова Е. Г. Лекции по региональной патологии Забайкалья. – Улан-Удэ: Полигран, 2009. – 75 с.

И.Р. Балданова, Л.Л. Зубкова, И.В. Борхонова, Э.Б. Эрдынеева

Бурятский государственный университет
Россия, Улан-Удэ

**РЕДКИЕ СЛУЧАИ ИЗ ПРАКТИКИ (ГРАНУЛЕМАТОЗ ВЕГЕНЕРА, СИНДРОМ
ГУДПАСЧЕРА, ВНЕЗАПНАЯ СЕРДЕЧНАЯ СМЕРТЬ)**

В статье рассматриваются случаи летального исхода от гранулематоза Вегенера, синдрома Гудпасчера, внезапной сердечной смерти.

В практике патологоанатомов встречаются редкие, казуистические случаи. В данной статье представлены редкие случаи из практики Республиканского патологоанатомического бюро на примере гранулематоза Вегенера, синдрома Гудпасчера, синдрома внезапной смерти.

Гранулематоз Вегенера — это системное заболевание, проявляющееся некротическим гранулематозным васкулитом [2]. Гранулематоз Вегенера был впервые описан в 1931г. Н.Klinger как необычная форма узелкового полиартериита. В 1936г. F.Wegener выделил это заболевание как самостоятельную нозологическую форму, а в 1954г. G.Godman сформулировал современные клинико-морфологические критерии диагноза, включающие характерную триаду признаков: гранулематозное воспаление дыхательных путей, некротизирующий васкулит и гломерулонефрит.

Гранулематоз Вегенера может возникнуть в любом возрасте, однако чаще болеют лица 30—50 лет. У мужчин и женщин заболевание встречается с одинаковой частотой.

В США болезнь чаще выявляют у представителей белой расы, чем у афроамериканцев. Частота гранулематоза Вегенера — очень редкого заболевания в последние годы быстро нарастает. В Великобритании в 80-е годы частота заболевания составляла 0,05 на 100 000 населения, в конце 90-х годов уже 0,85 случая на 100 000 населения.

Точная этиология заболевания не установлена. Предполагают наличие связи между развитием гранулематоза Вегенера и инфекцией, косвенно подтверждаемой фактами частого начала и обострения заболевания в зимне-весенний период, главным образом после респираторных инфекций. Имеется определенная генетическая предрасположенность.

Клиническая картина при гранулематозе Вегенера [1] характеризуется полиорганным поражением.

Диагностика гранулематоза Вегенера основана на иммунологических и биопсийных пробах:

1. Определение антител к цитоплазме нейтрофилов — основной метод диагностики гранулематоза Вегенера. Возможность определения антител к цитоплазме нейтрофилов значительно облегчает дифференциальную диагностику гранулематоза Вегенера с узелковым периартериитом, аллергическим васкулитом, лимфоматоидным гранулематозом, коллагенозами, злокачественными новообразованиями, инфекциями, сопровождающимися гранулематозным воспалением [3]. Гранулематоз Вегенера следует подозревать при сочетании следующих признаков: 1) некротический гранулематозный васкулит дыхательных путей; 2) сегментарный гломерулонефрит; 3) генерализованный васкулит мелких сосудов. Диагноз подтверждается при биопсии верхних дыхательных путей, легких или почек (в зависимости от клинической картины).

2. Биопсия легких и почек:

а) Поражение легких наблюдается почти у всех больных как генерализованной, так и ограниченными формами гранулематоза Вегенера. Обычно проводят торакоскопическую или открытую биопсию легкого.

б) Хотя сегментарный гломерулонефрит не патогномоничен для гранулематоза Вегенера, в сочетании с поражением органов дыхания и повышением титра антител к цитоплазме нейтрофилов он служит важным диагностическим признаком, что является основанием для взятия биопсии.

Патоморфология: чаще всего встречается генерализованная форма гранулематоза Вегенера, при которой поражаются верхние дыхательные пути, легкие и почки. Ограниченная форма заболевания наблюдается менее чем у 20% больных и проявляется преимущественным поражением верхних дыхательных путей и легких.

Для гранулематоза Вегенера специфичным является образование гранул с большим количеством гигантских многоядерных клеток.

Гранулематоз Вегенера гистологически характеризуется некротическим васкулитом мелких артерий и вен и образованием гранул, как в стенке сосуда, так и в окружающих тканях. В легких биопсия почти всегда выявляет некротический васкулит и гранулемы. Поражение бронхов (воспаление, фиброз и рубцевание) приводит к их обструкции и ателектазам. В верхних дыхательных путях, в частности в придаточных пазухах носа и носоглотке, наблюдаются гранулематозное воспаление и некроз, с васкулитом или без него.

Поражение почек при гранулематозе Вегенера начинается с очагового гломерулонефрита. При биопсии почки у 80% больных обнаруживается сегментарный гломерулонефрит и некротический васкулит. Гранулемы бывают редко.

Поражение верхних дыхательных путей, легких и почек образует классическую триаду признаков гранулематоза Вегенера, однако возможно поражение любого органа.

Результаты исследования: гранулематоз Вегенера в нашей практике встретился только в одном случае. В нашем наблюдении приведены результаты патологоанатомического исследования молодой женщины 18 лет, скончавшейся от гранулематоза Вегенера. В молодом возрасте редко встречается это заболевание. Клиника данного заболевания развилась в течение месяца, во время беременности ранних сроков, с проявлениями ринита, быстро прогрессирующими астеновегетативным и интоксикационным синдромами, прогрессирующей дыхательной недостаточностью. Клинически проводилась дифференциальная диагностика с системной красной волчанкой, диссеминированным туберкулезом [2]. На 11-е сутки пребывания в стационаре у женщины произошел самопроизвольный выкидыш, в дальнейшем прогрессировала полиорганная недостаточность, явившаяся причиной смерти женщины на 16-е сутки госпитализации в стационар.

При патологоанатомическом исследовании выявлены - некротизирующий ангиит с тромбозом, асептическим некрозом и гранулематозной реакцией в дыхательных путях, легких, почках, селезенке, в языке, в нижних конечностях, трофические язвы на лодыжках.

Таким образом, клиника у данной больной характеризовалась классической триадой гранулематоза Вегенера - сочетанием некротического гранулематозного васкулита дыхательных путей, гломерулонефрита и генерализованного васкулита мелких сосудов. Средняя продолжительность заболевания у данной больной составила около одного месяца. По нашему мнению, скоротечность заболевания обусловлена молодым возрастом и генерализацией патологических процессов.

Прогноз данного заболевания крайне неблагоприятный, средняя продолжительность жизни после постановки диагноза составляет пять месяцев, большинство больных умирает в течение двух лет. При ограниченной форме заболевания прогноз несколько лучше, однако, прогрессирующее поражение легких в большинстве случаев достаточно быстро приводит больных к смерти.

Сообщение о каждом случае **синдрома Гудпасчера** представляет интерес.

Синдром Гудпасчера клинически проявляется триадой: легочным кровотечением, гемосидерозом легких и гломерулонефритом. Вопрос об этиологии и патогенезе остается неясным. Заболевание считается неизлечимым, обычно больные погибают от легочного кровотечения, уремии, легочно-сердечной недостаточности. Легочные кровотечения и наличие в легких теней является причиной постановки ошибочного диагноза туберкулеза у многих больных. Синдром Гудпасчера наиболее часто встречается у мужчин преимущественно в возрасте от 17 до 40 лет и крайне редко – у пожилых людей [4,5]. В 75% случаев легочные симптомы предшествуют почечным, но описаны больные, у которых явления со стороны почек развивались с самого начала, и поэтому ставился первоначальный диагноз нефрита, что имело место в описанном нами случае.

Результаты исследования:

Больному У., 73 лет, ранее дважды находившемуся на стационарном лечении по поводу болей в грудной клетке, был выставлен диагноз ишемической болезни сердца. Во время второй госпитализации была выявлена гематурия, был повторно госпитализирован в больницу с проявлениями почечной недостаточности, в тяжелом состоянии с жалобами на слабость, боли в грудной клетке, в поясничной области, олигоурию. Выявлены признаки анемии (гемоглобин крови 60 г/л), СОЭ до 58 мм/час, гиперазотемии (мочевина - 27,0 ммоль/л, креатинин - 1053 мкмоль/л). При исследовании легких было выявлено жесткое дыхание, в нижней доле слева - влажные хрипы. Рентгенологически выявлены инфильтративные тени. Постепенно нарастала дыхательная недостаточность, одышка, появилось кровохарканье. Несмотря на гормональную и массивную дезинтоксикационную терапию, на 9 день наступила смерть при явлениях массивного легочного кровотечения. На секции обнаружена бледность кожных покровов, малокровие внутренних органов, от полостей трупа исходил уремический запах, выявлены отек головного мозга, в легких - отек, множество сливающихся разнокалиберных кровоизлияний различной давности. Таким образом, учитывая типичное поражение легких и почек, был выставлен диагноз основного заболевания в виде синдрома Гудпасчера, осложнившегося почечной недостаточностью и легочным кровотечением.

Особенностью описанного случая является развитие синдрома Гудпасчера у пожилого мужчины, что встречается крайне редко.

Внезапная сердечная смерть представляет собой одну из актуальных проблем современной клинической медицины. Ежегодно на земном шаре внезапно умирает несколько миллионов человек. Только в США внезапная сердечная смерть уносит в год 300 – 400 тысяч человеческих жизней, то есть свыше одной тысячи жизней в сутки. По определению Всемирной организации здравоохранения, внезапная сердечная смерть – это смерть, развившаяся неожиданно у лиц, считавшихся здоровыми или находившихся в удовлетворительном состоянии, в течение шести часов от начала возникновения приступа. По данным Кактурского Л.В. [6] временной критерий составляет 24 часа.

Независимо от того, какова величина указанного временного отрезка (шесть или двадцать четыре часа) объективная регистрация начала сердечного приступа в ситуации внезапной смерти практически невозможна[6].

Внезапная сердечная смерть не представляет собой самостоятельную нозологическую единицу и является групповым понятием; в основе ее лежит ряд разнообразных самостоятельных заболеваний:

1. Ишемическая болезнь сердца
2. Миокардиты
3. Кардиомиопатии
4. Пороки развития венечных артерий сердца
5. Врожденные пороки сердца

6. Коарктация аорты.

В Международной классификации болезней десятого пересмотра - МКБ – 10 внезапной сердечной смерти выделена отдельная рубрика - I 46.1 в классе №9 «Болезни системы кровообращения». Кроме того, в классе №18 «Симптомы, признаки и отклонения от нормы, выявленные при клинических и лабораторных исследованиях, не классифицируемые в других рубриках» предусмотрена рубрика R96 – внезапная смерть по неизвестной причине. В рамках этой рубрики выделены две подрубрики: R96.0 – мгновенная смерть и R 96.1 – смерть наступившая менее, чем через 24 часа с момента появления симптомов, не имеющих другого объяснения [7,8].

Следует отметить, что в патологоанатомической практике этими рубриками приходится пользоваться крайне редко, а именно в тех затрудненных случаях, когда не удается достаточно убедительно доказать патологический процесс, обусловивший внезапную смерть.

Результаты исследования: в нашем исследовании представлен клинико–морфологический анализ аутопсийного наблюдения внезапной сердечной смерти.

Больная Г., 16 лет, учащаяся средней школы поступила в приемный покой ЦРБ в состоянии клинической смерти. Со слов родственников, девочка потеряла сознание, находясь в школе. Из анамнеза: за последний месяц у девочки дважды отмечалась потеря сознания

Объективно: состояние клинической смерти, зрачки умеренно расширены ОД = ОС, реакции нет, пульс на сонных артериях отсутствует, артериальное давление не определяется, дыхание отсутствует, кожные покровы бледно-серого цвета, акроцианоз. Начаты реанимационные мероприятия: непрямой массаж сердца, ИВЛ, внутривенно введен адреналин, атропин, преднизолон, проведена дефибрилляция; не давшие эффекта. Принято решение провести торакотомия, прямой массаж сердца, после проведения, которых наблюдалось восстановление сердечной деятельности.

Состояние оставалось крайне тяжелым, коматозное состояние, полная арефлексия, гемодинамика поддерживалась постоянным введением дофамина и адреналина. На 24-й час пребывания девочки в стационаре отмечается остановка сердечной деятельности, проведенные реанимационные мероприятия не эффективны, констатирована биологическая смерть.

Заключительный клинический диагноз. Основное заболевание: врожденная аномалия системы кровообращения. Идиопатическая аномалия проводящей системы сердца. Асистолия. Внезапная сердечная смерть. Состояние после прямого массажа сердца, торакотомии. ИВЛ. Постгипоксическая кома 3 степени. Постреанимационная болезнь.

Данные вскрытия (вскрытие проводилось в ЦРБ). На секцию поступил труп молодой женщины, правильного телосложения, удовлетворительного питания. Слева в области передней грудной клетки в 5 межреберье отмечается наличие послеоперационной раны (переднебоковая торакотомия), ушитая наглухо.

Основные макроскопические изменения выявлены со стороны сердечно – сосудистой системы: сердце размером 15-12- 6см, массой 380гр, толщина стенки правого желудочка- 0.4см, левого- 1.4см, выраженная дилатация полостей сердца и, соответственно, с увеличением периметров левых и правых отделов сердца. Клапаны тонкие серовато-белесоватого цвета, полупрозрачные. Миокард дряблой консистенции бледно- красного цвета. Со стороны легких - отек. Головной мозг- с признаками отека и набухания.

Предварительный патологоанатомический диагноз: идиопатическая кардиомиопатия. Внезапная сердечная смерть.

Для подтверждения клинического диагноза на аутопсии были забраны фрагменты органов и присланы в Республиканское патологоанатомическое бюро для проведения гистологического исследования.

Данные гистологического исследования. Сердце: эпикард утолщен, содержит жировые клетки, неравномерная гипертрофия кардиомиоцитов, их ядер, вакуолизация цитоплазмы,

фрагментация кардиомиоцитов с разрастанием соединительной ткани, выраженный интерстициальный отек с наличием в межклеточной ткани обильной круглоклеточной инфильтрации и лейкоцитов.

Головной мозг: картина периваскулярного, перивентрикулярного отека, сосуды содержат единичные форменные элементы.

Легкие: эмфизематозно расширенные альвеолы с наличием в просвете отека жидкости, полнокровие сосудов межальвеолярных перегородок с явлением стаза. Бронхи и бронхиолы с выраженной десквамацией эпителия.

Со стороны печени, почек и надпочечников: дистрофическо - некротические изменения.

Таким образом, на основании изучения клинических данных, протокола патологоанатомического вскрытия и проведенного гистологического исследования аутопсийного материала, клинически диагностированная внезапная сердечная смерть имела в своей основе миокардит (с нарушением проводящей системы сердца) и последующим развитием дилатационной кардиомиопатии.

Заключение:

В связи с тем обстоятельством, что частота гранулематоза Вегенера, синдрома Гудпасчера, синдрома внезапной смерти – очень редких заболеваний - в последние годы быстро нарастает, то проведенное исследование вносит небольшой вклад в изучение этих болезней.

Библиографический список

1. Фаучи Э. Внутренние болезни. /Э. Фаучи, Ю. Браунвальд, К. Иссельбахер, Дж. Уилсон, Дж. Мартин, Д. Каспер, С. Хаузер и Д. Лонго. В двух томах. Пер. с англ. – М.: Практика - Мак Гроу – Хилл (совместное издание), 2002. – С. 315-370
2. Насонов Е. Л. Васкулиты и васкулопатии /Е.Л. Насонов, А. А. Баранов, И. П. Шилкина – Ярославль: Верхняя Волга, 1999. – С. 616
3. Шулутко Б. И. Стандарты диагностики и лечения внутренних болезней /Б.И. Шулутко, С.В. Макаренко. – СПб.: Элби – СПб, 2003. – С. 734.
4. Илькович М.М. Интерстициальные болезни легких /М.М. Илькович - С-Пб, 1998. – С. 109-318.
5. Маждракова Г. Болезни почек. Синдром Гудпасчера /Г. Маждракова, Н. Попова. – София: Медицина и физкультура, 1973. – С. 572-575.
6. Кактурский Л.В. Внезапная сердечная смерть (клиническая морфология) / Л.В. Кактурский. – М.: Медицина, 2000. – С. 127.
7. Внезапная сердечная смерть. Рекомендации Европейского кардиологического общества (ред. проф. Н.А. Мазур). – М.: Медпрактика .- 2003 – С. 148.
8. Международная статистическая классификация болезней и проблем, связанным со здоровьем: Десятый пересмотр. – Т. 1 - Ч.1. – Женева: ВОЗ, 1995. – С. 499 – 500.

В.Г. Банзаракшеев

Бурятский государственный университет
Россия, Улан-Удэ

ДИСЛИПОПРОТЕИНЕМИЯ КАК ВЕДУЩИЙ ФАКТОР РИСКА РАЗВИТИЯ И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ИШЕМИЧЕСКОЙ БОЛЕЗНИ СЕРДЦА

Целью исследования явилось установление категорий риска развития ИБС в зависимости от уровня ХС ЛПНП. Проведено клинко-эпидемиологическое и лабораторное обследование 292 человек. Выявлены 3 и 2 категории риска развития ИБС в зависимости от наличия факторов риска и изменений липидного обмена.

Заболевания сердечно-сосудистой системы, среди которых максимальное распространение имеет атеросклероз и такое его проявление, как ишемическая болезнь сердца (ИБС), являются одной из наиболее значимых причин смертности населения [4].

Эффективность профилактических мероприятий зависит от устранения или снижения факторов риска ИБС. Известно не менее 250 факторов, главное место среди которых принадлежит дислипотеинемии [3,6].

Учитывая накопленные данные о взаимосвязи дислипотеинемий и риска развития ИБС, Национальной образовательной программой по холестерину в США (NCEP) предложена классификация дислипотеинемий с указанием уровней холестерина [7]. Главным фактором риска ИБС признан холестерин липопротеинов низкой плотности (ХС ЛПНП). Согласно «норм» NCEP, значительно возрастает число людей, которые могут быть отнесены к категории лиц с повышенным фактором риска ИБС.

Цель исследования - прогностическое определение категорий риска ИБС в зависимости от содержания ХС ЛПНП в профессиональной группе лиц. В исследование были включены работники локомотивных бригад Улан-Удэнского отделения ВСЖД. Предпосылкой к исследованию послужило то, что на протяжении многих лет при анализе заболеваемости данной категории работников, лидирующие позиции занимает группа сердечно-сосудистых заболеваний, составляющая 68% от числа признанных профнепригодными [2].

В группу обследуемых вошли 292 человека, мужского пола, возрастной состав от 20 до 55 лет, наибольший удельный вес пришелся на возраст 40-49 лет и составил 55%. Кровь для лабораторных исследований забирали из локтевой вены утром натощак. Содержание общего холестерина, триглицеридов и холестерина липопротеинов высокой плотности (ХС ЛПВП) определяли энзиматическим методом диагностическими наборами фирмы «Human» (Германия) на биохимическом анализаторе «Сапфир-400» (Япония), содержание ХС ЛПНП рассчитывали по методу Фридвальда [1].

В результате выявлены следующие отклонения от установленных норм лабораторных показателей липидного обмена:

- 1) общий холестерин – в 7,2% случаев имелись повышенные результаты со средним значением $8,2 \pm 0,2$ ммоль/л;
- 2) триглицериды – в 11% случаев имелись повышенные результаты со средним значением $3,8 \pm 0,1$ ммоль/л;
- 3) ХС ЛПВП – в 21% случаев отмечались пониженные результаты со средним значением $0,67 \pm 0,1$ ммоль/л;
- 4) ХС ЛПНП – в 24,6% случаев имелись повышенные результаты со средним значением $6,4 \pm 0,1$ ммоль/л;

Исходя из количественных характеристик видно, что лидирующую позицию занимает изменение уровня ХС ЛПНП в 24,6% случаев, что, несомненно, свидетельствует о выраженном нарушении липидного обмена у обследуемых; далее 21,2% случаев принадлежит изменению антиатерогенной фракции ХС ЛПВП, что также является признаком повышенной склонности к развитию ИБС. Гипертриглицеридемия является прогностическим признаком угрозы патологии периферических и церебральных сосудов и установлена в 11% случаев; и лишь в 7,2% случаев имелись изменения уровня общего холестерина, что говорит о необходимости исследования фракций липопротеинов крови во всех случаях выявления групп риска [8].

При анализе взаимосвязи лабораторных показателей и категорий риска были изучены эпидемиологические, анамнестические и клинические данные обследуемых и установлено:

1 категория риска в нашем исследовании не представлена, поскольку пациентов со стенокардией, инфарктом миокарда и другими множественными факторами, имеющими реальную угрозу развития ИБС, не обнаружено.

2 категория – это лица с 2 и более факторами риска и 3 категория – с 0 – 1 фактором риска. В нашем исследовании выявлены факторы риска – курение 259 лиц (89%),

избыточный вес 148 лиц (51%), гиподинамия - 172 человека (59%), профессиональные факторы (стрессы, психоэмоциональное напряжение, шум, вибрация) у 195 работников (67%), артериальная гипертензия у 37 лиц (13%). Отсюда следует, что 86% лиц составили 3 категорию, для которых целевое значение ХС ЛПНП составляет менее 4,13 ммоль/л и 14% лиц вошли во 2 категорию с целевым значением ХС ЛПНП менее 3,36 ммоль/л.

Таким образом, на основании проведенных исследований можно сделать выводы:

1) Липидограмма - это надежный аналитический метод выявления нарушений метаболизма липидов, как ведущего фактора риска развития и прогнозирования ИБС.

2) Наибольший удельный вес у обследуемых приходится на 3 категорию риска, для которых риск ИБС в ближайшие 10 лет может составить менее 10% и наименьший удельный вес приходится на 2 категорию риска, для которых риск ИБС может составить 10-20% в ближайшие 10 лет.

3) Использование в клинической практике данного скрининга позволит разрабатывать мероприятия по первичной и вторичной профилактике ИБС.

Библиографический список

1. Камышников В.С. Справочник по клинико-биохимической лабораторной диагностике /В.С. Камышников.- Мн.: Беларусь, 2000.- С. 463
2. Материалы научно-практической конференции к 100-летию отделенческой больницы на станции Улан-Удэ//Сборник научных статей. -Улан-Удэ: Изд-во ВСГТУ, 2000. – С. 27-30
3. Пупкова В.И. Гиперлиппротеинемия /В.И. Пупкова.- Новосибирск: Вектор-Бест, 2006. – С. 32
4. Собенин И.А. Снижение риска сердечно-сосудистых заболеваний при первичной профилактике ишемической болезни сердца /И.А. Собенин, В.В. Прянишников. // Клиническая медицина.- 2005.- № 4. - С. 52-55.
5. Творогова М.Г. Лабораторная диагностика нарушений обмена липидов / М.Г. Творогова. //Лабораторная медицина. - 2002. - №5. - С. 20-23.
6. Титов В.Н. Атеросклероз как патология полиеновых жирных кислот. Биологические основные теории атерогенеза / В.Н. Титов. - М: Триада-Х, 2002.
7. Expert Panel on Detection, Evaluation and Treatment of High Blood Cholesterol in Adults.Special Communication // JAMA, 2001. -V.285. - №19. - P. 2486-2497.
8. Warnick G.R., Myers G.L. et al. //Clin. Chem, 2002. - V.48. - №1. - P. 11-17.

И.В. Борхонова, Л.Л. Зубкова, И.Р. Балданова, Э.Б. Эрдынеева

Бурятский государственный университет
Россия, Улан-Удэ

ЗАБОЛЕВАЕМОСТЬ РАКОМ ТОЛСТОЙ КИШКИ В РЕСПУБЛИКЕ БУРЯТИЯ ПО ДАННЫМ РЕСПУБЛИКАНСКОГО ПАТОЛОГОАНАТОМИЧЕСКОГО БЮРО

В статье рассматривается заболеваемость раком толстой кишки среди населения Бурятии.

Анализ публикаций последних лет [4,6,7,8] свидетельствует о неуклонной тенденции к росту заболеваемости колоректальным раком (КРР) во всем мире. В структуре онкологической заболеваемости КРР прочно занимает второе–третье место в большинстве экономически развитых стран мира. По данным ВОЗ, в мире ежегодно регистрируется более 500 тыс. случаев КРР. Наибольшая заболеваемость отмечается в США, Канаде, странах Западной Европы и России. Менее выражен рост заболеваемости в странах Азии и Африки.

Колоректальный рак занимает второе место в структуре женской онкологической заболеваемости, уступая лишь раку молочной железы, и третье место в структуре мужской заболеваемости после рака предстательной железы и легкого [2,3].

На сегодняшний день статистические данные свидетельствуют о том, что в России КРР занимает одну из ведущих позиций [1,5]. За последние 20 лет рак толстой кишки переместился в структуре онкологической заболеваемости населения Российской Федерации с 6-го на 3-е место.

За последнее десятилетие отмечено увеличение темпов прироста стандартизованных показателей заболеваемости раком ободочной (до 13,9 и 15,7% соответственно у мужчин и женщин) и прямой кишки (8,2 и 2,2%) [1]. Мужчины заболевают раком прямой кишки в 1,5 раза чаще, чем женщины. Наибольший удельный вес рака обеих локализаций отмечен в возрасте старше 60 лет у мужчин (6,4% и 5,8%) и женщин (9,8% и 7,0%). В структуре смертности от злокачественных новообразований на долю рака ободочной кишки приходится 4,3% у мужчин и 7,9% у женщин, прямой кишки – 4,2 и 6,1% соответственно.

Тревожным является тот факт, что на 100 вновь выявленных больных раком ободочной и прямой кишки приходится более 70 умерших, из них на 1-м году с момента установления диагноза около 40%. Данное обстоятельство обусловлено тем, что при первичном обращении пациентов к врачу запущенные формы рака (III–IV стадии) диагностируются у 71,4% больных раком ободочной кишки и у 62,4% – в случаях заболевания раком прямой кишки [5].

Приведенные статистические данные свидетельствуют о том, что в России КРР в структуре онкологической заболеваемости занимает одну из ведущих позиций, сохраняя при этом высокий процент запущенных форм КРР. В связи с этим ознакомление врачей общего профиля с клинической картиной КРР и методами диагностики приобретает особую актуальность, тем более что контингент больных раком толстой кишки, состоящий на учете в онкологических учреждениях, увеличивается из года в год.

Целью настоящей работы явилось изучение структуры заболеваемости колоректальным раком среди населения Бурятии и морфологическая диагностика рака толстой кишки.

Материалы и методы исследования: материалом исследований явились полученные при колоноскопии биоптаты и операционный материал пациентов ЛПУ г. Улан-Удэ и районов республики Бурятии.

В Республиканском патологоанатомическом бюро проводились гистологические исследования. Гистологический метод диагностики до настоящего времени остается наиболее точным и объективным. От раннего и правильного диагноза зависит целенаправленность дальнейшего хода обследования больного, лечение, решение прогноза и эффективности использования больничной койки, имеет большое деонтологическое и экономическое значение.

Целью и задачей гистологических исследований явилось подтверждение и уточнение клинического диагноза, установление диагноза в клинически неясных случаях, определение начальных стадий заболевания, распознавание различных по форме и этиологии воспалительных, гиперпластических и опухолевых процессов.

Результаты исследований и обсуждение:

За период с 2001г. по 2005г. в патологоанатомическом бюро было проведено 1024 исследования ободочной кишки. Эти результаты представлены в таблице №1 с градацией по годам обследования, по половому признаку, с распределением по городу и районам РБ. Анализируя данные таблицы №1, отмечается очевидное увеличение количества обследованных пациентов со 175 в 2001 г. до 1024 в 2005 г., что обусловлено увеличением заболеваемости и распознаваемости опухолей толстой кишки. Злокачественные опухоли ободочной кишки при гистологическом исследовании были диагностированы у 609 больных (59,5%).

Таб.№ 1 . Количество исследований за 2001-2005 гг.

| Район | 2001 | | 2002 | | 2003 | | 2004 | | 2005 | | 5 лет | |
|-------------------|------|----|------|-----|------|-----|------|----|------|-----|-------|------|
| | пол | | пол | | пол | | пол | | пол | | пол | |
| | М | Ж | М | Ж | М | Ж | М | Ж | М | Ж | М | Ж |
| Улан-Удэ | 45 | 55 | 55 | 60 | 55 | 80 | 50 | 52 | 65 | 77 | 270 | 324 |
| Бичурский | 2 | 1 | 2 | | 3 | 3 | 2 | | 3 | 2 | 12 | 6 |
| Баунтовский | 1 | 2 | 2 | | | 1 | | 1 | | 2 | 3 | 6 |
| Иволгинский | 2 | 1 | 3 | 1 | 1 | 3 | 2 | 1 | 3 | 1 | 11 | 7 |
| Закаменский | 2 | 2 | 1 | 3 | 3 | 2 | 1 | | 6 | 1 | 13 | 8 |
| Мухоршибирский | 2 | 3 | 1 | 3 | | 2 | 5 | | 4 | 2 | 12 | 10 |
| Кяхтинский | 1 | 2 | 2 | | 3 | 4 | 3 | | 2 | 4 | 11 | 10 |
| Тункинский | 1 | 2 | 1 | 3 | | 3 | | 1 | 2 | | 4 | 9 |
| Хоринский | 1 | 1 | 2 | 3 | 1 | 2 | | 1 | 3 | 1 | 7 | 8 |
| Баргузинский | 1 | 2 | 1 | | 2 | | 4 | | 1 | 5 | 9 | 7 |
| Курумканский | 1 | | 2 | 2 | | 2 | 2 | | | 3 | 5 | 7 |
| Кабанский | 3 | 4 | 2 | 5 | 4 | 6 | 6 | 3 | 3 | 7 | 18 | 25 |
| Селенгинский | 3 | 5 | 2 | 4 | 6 | 3 | 5 | 7 | 3 | 4 | 19 | 23 |
| Заиграевский | 3 | 5 | 4 | 5 | 3 | 7 | 4 | 8 | 2 | 3 | 16 | 28 |
| Прибайкальский | 2 | 3 | 2 | 4 | 3 | 5 | 6 | 1 | 2 | 4 | 15 | 17 |
| Джидинский | 2 | 3 | 1 | 3 | 4 | 2 | 7 | 3 | 2 | 3 | 16 | 14 |
| Тарбагатайский | 1 | 2 | 2 | 3 | 4 | 2 | 1 | | 4 | 3 | 12 | 10 |
| Кижингинский | 1 | 1 | 1 | 2 | 1 | 4 | | | 4 | | 7 | 7 |
| Северобайкальский | 1 | 2 | 2 | 1 | 3 | 5 | 1 | | 4 | 4 | 11 | 12 |
| Еравнинский | 1 | 2 | 1 | | | 1 | | | 3 | 1 | 5 | 4 |
| Муйский | 1 | | 1 | | 2 | 1 | | | 1 | | 5 | 1 |
| Окинский | | | | | | | | | | | | |
| итого | 77 | 98 | 90 | 102 | 98 | 138 | 99 | 78 | 117 | 127 | 481 | 543 |
| всего | | | | | | | | | | | | 1024 |

В таблицу № 2 были распределены данные по больным раком толстой кишки по возрасту и полу за пятилетний срок. Оценивая данные, систематизированные в таблице №2, видно, что количество женщин, больных раком кишечника, больше, чем мужчин. Соответственно 54,4% и 45,4%.

Таб. № 2 Распределение больных раком толстой кишки в республике Бурятия по возрасту и полу за 5 лет (2001-2005гг).

| Год | Пол | Возраст | | | | | | | | всего |
|------|-------|---------|-------|-------|-------|-------|-------|------------|----|-------|
| | | До 20 | 20-29 | 30-39 | 40-49 | 50-59 | 60-69 | 70 и более | | |
| 2001 | М | | | 1 | 3 | 7 | 18 | 10 | 39 | |
| | Ж | | | 2 | 5 | 5 | 28 | 7 | 47 | |
| | Всего | | | 3 | 8 | 12 | 46 | 17 | 86 | |
| 2002 | М | | | 2 | 3 | 8 | 17 | 11 | 41 | |
| | Ж | | | 3 | 4 | 8 | 28 | 16 | 59 | |

| | | | | | | | | | |
|-------|-------|---|---|----|----|-----|-----|-----|-----|
| | Всего | | | 5 | 7 | 16 | 45 | 27 | 100 |
| 2003 | М | | 2 | 2 | 5 | 8 | 28 | 12 | 57 |
| | Ж | | | 6 | 12 | 12 | 40 | 23 | 93 |
| | Всего | | 2 | 8 | 17 | 20 | 68 | 35 | 150 |
| 2004 | М | 1 | | 1 | 9 | 17 | 19 | 9 | 56 |
| | Ж | | 1 | 1 | 3 | 7 | 19 | 16 | 47 |
| | Всего | 1 | 1 | 2 | 12 | 24 | 38 | 25 | 103 |
| 2005 | М | 1 | | 2 | 11 | 24 | 24 | 22 | 84 |
| | Ж | | | 8 | 7 | 19 | 30 | 23 | 87 |
| | Всего | 1 | | 10 | 18 | 43 | 54 | 45 | 171 |
| 5 лет | М | 2 | 2 | 8 | 31 | 64 | 106 | 64 | 277 |
| | Ж | | | 20 | 31 | 51 | 145 | 85 | 332 |
| | Всего | 2 | 3 | 28 | 62 | 115 | 251 | 149 | 610 |

Пик заболеваемости раком толстой кишки приходится на возраст 60-69 и более 70 лет, 251 и 149, что составляет 65,6%. В возрасте 60-69 преобладают женщины. Соотношение женщин и мужчин 1,4:1. Такая же тенденция прослеживается в возрасте 70 и старше лет, соответственно 1,3:1. Эти данные коррелируют со средними статистическими данными по стране. Наоборот, в возрасте 50-59 лет рак толстой кишки чаще встречается у мужчин, соотношение мужчин и женщин 1,2:1. В возрасте 40-49 лет заболеваемость раком толстой кишки у мужчин и женщин одинакова. В возрасте до 30 лет раком ободочной кишки рак толстой кишки выявлен у 5 мужчин (0,8%), и нет ни одного случая и у женщин.

В таблице №3 представлена динамика летальности больных КРР за пятилетний период. Клиническая картина в большинстве случаев неспецифична и малоинформативна, поэтому большинство опухолей диагностируется при наличии уже больших размеров.

Таб.№ 3 Динамика летальности больных раком ободочной кишки по Республике Бурятия за 5 лет

| | 2001 | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 |
|------------------|------|------|------|------|------|
| Абсолютное число | 75 | 74 | 90 | 83 | 74 |
| % | 24,7 | 23,8 | 27,1 | 23,8 | 18,8 |

Из таблицы № 3 видно некоторое снижение (на 6%) летальности от рака ободочной кишки в 2005 году.

Морфологическая характеристика рака толстой кишки

Среди гистологических разновидностей рака ободочной кишки отмечается резкое преобладание низкодифференцированных форм (т.е. наиболее злокачественных) – 427 случаев из 610, что составляет 70%. Это низкодифференцированная аденокарцинома, слизистый (коллоидный) рак, перстневидно-клеточный рак и недифференцируемый рак. Умеренно дифференцированная аденокарцинома была диагностирована в 98 случаях, т.е. 16%. Высокодифференцированная аденокарцинома составила лишь 12% (73 случая). В 5 случаях диагностирован эндокринно-клеточный рак (злокачественный карциноид), что составило 0,8%. В 7 случаях мальтомы, что составило 1,1%. На первом месте по частоте среди раков толстой кишки (за исключением прямой) находится рак слепой кишки (до 40%), на втором месте рак сигмовидной (до 25%).

В нашем исследовании среди раков толстого кишечника всех локализаций значительно превалировали аденокарциномы (две трети всех раков), затем на втором месте - слизистый

рак (15%), и третье место занимали солидный рак, скirr (до 10%). Солидный рак чаще наблюдается слева. Изредка встречаются смешанные формы, а также карциноиды. Последние чаще всего обнаруживаются в червеобразном отростке и редко в других отделах толстой кишки.

Заключение:

Таким образом, проведенное исследование доказывает актуальность данной проблемы. Важно подчеркнуть, что только комплексный клинико-морфологический подход к диагностике заболеваний толстой кишки, а соответственно и к выбору адекватного метода лечения может принести успех. Роль морфологических методов, как рутинных, так и современных, в настоящее время остается ведущей.

Библиографический список

1. Белоус Т.А. Опухоли кишечника /Т.А. Белоус //Российский журнал гастроэнтерологии, гепатологии, колопроктологии. – 2002. - №4. - том 12. - С.50-55.
2. Капуллер Л.Л. Морфологическая диагностика болезней желудка и кишечника / Л.Л. Капуллер, Л.И. Аруин., В.А. Исаков. - М.: Триада-Х, 1998. - С. 342-459.
3. Капуллер Л.Л. Опухоли кишечника. Патологоанатомическая диагностика опухолей человека: Руководство для врачей: В 2 т. /Л.Л. Капуллер, П.Ф. Калитеевский, Н.А. Краевский, А.В. Смольянный, Д.С. Саркисов - М.: Медицина, 1993. - Т. 2. - С. 46-69.
4. Морсон Б.К. Международная гистологическая классификация опухолей № 15. Гистологическая классификация опухолей кишечника ВОЗ /Б.К. Морсон, Л.Г. Собин. - Женева, 1981. – С. 110.
5. Ратнер Ю.А. Опухоли кишечника / Ю.А. Ратнер. - Казань, 1992 – С. 31-51.
6. Kim Y. Clinical and pathological characteristics of sporadic colorectal carcinomas with DNA replication errors in microsatellite sequences /Y. Kim, J. Jen, B. Vogelstein et al. //Amer. J. Path. - 1994. - Vol. 145. - P. 148-156.
7. Morson B.C. Gastrointestinal pathology /B.C. Morson, L.M.P. Dawson. – London: Oxford, 1990. – P. 748.
8. Singe C.C. Pre direct and large gut. Diagnosis and monitoring /C.C. Singe., K. Ewe // Dtsch med. Wschr. - 1985. - Bd 110. - № 26. – P. 1043-1046.

А.А. Захарова, Т.А. Кобелева, А.И. Сичко

Тюменская государственная медицинская академия,
Россия, Тюмень

СПЕКТРОФОТОМЕТРИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ НАТРИЯ ДИКЛОФЕНАКА И ЛИДОКАИНА ГИДРОХЛОРИДА В НОВОЙ МЯГКОЙ ЛЕКАРСТВЕННОЙ ФОРМЕ «ДИКЛИЗОЛЬ»

Разработан способ количественного определения компонентов (натрия диклофенака и лидокаина гидрохлорида) новой лекарственной формы на основе тизоля «Диклизоль». Для анализа использована УФ-спектрофотометрия при длинах волн $\lambda_1 = 230$ нм, и $\lambda_2 = 280$ нм. Относительная погрешность анализа ингредиентов лекарственной формы не превышает $\pm 1,5\%$

Разработанная лекарственная форма, названная нами «Диклизоль» [1], достаточно широко применяется в медицинской практике клиник г.Екатеринбурга, Свердловской области и г.Тюмени как противовоспалительное и болеутоляющее средство для наружного применения. Поэтому актуальной задачей является разработка способов количественного определения ингредиентов входящих в состав геля. Для достижения поставленной цели использовали фармакопейный оптический метод анализа – спектрофотометрию.

Для разработки методик количественного определения ингредиентов в «Диклизоле» изучили спектры поглощения в УФ-области. Для этого готовили растворы лекарственных препаратов разных концентраций на 0,1 моль/л растворе натрия (калия) гидроксида. Установили, что оба лекарственных препарата поглощают свет в пределах длин волн 215 –

285 нм. Спектры поглощения двух длин волн перекрываются, поэтому каждый из них в смеси количественно определять, используя основной закон светопоглощения, невозможно. Для аналитических целей нами использован метод К. Фирордта [2].

С целью проведения расчетов указанным методом, нами установлены молярные коэффициенты светопоглощения изучаемых веществ в максимумах поглощения. Результаты расчетов приведены в таблицах 1 и 2.

Таблица 1

Данные расчета ϵ для натрия диклофенака

| C, моль/л | A (230 нм) | ϵ (230 нм) | A (280 нм) | ϵ (280 нм) |
|----------------------|------------|-------------------------|------------|-------------------------|
| $2,5 \cdot 10^{-5}$ | 0,29 | 11600 | 0,267 | 10680 |
| $5 \cdot 10^{-5}$ | 0,54 | 10800 | 0,48 | 9600 |
| $1 \cdot 10^{-4}$ | 1,1 | 11000 | 0,98 | 9800 |
| $0,75 \cdot 10^{-4}$ | 0,84 | 11200 | 0,75 | 10000 |
| | | $\epsilon_{cp} = 11150$ | | $\epsilon_{cp} = 10020$ |

Таблица 2

Данные расчета ϵ для лидокаина гидрохлорида

| C, моль/л | A (230 нм) | ϵ (230 нм) | ϵ (267 нм) | A (280 нм) | ϵ (280нм) |
|---------------------|------------|------------------------|---------------------|------------|----------------------|
| $4 \cdot 10^{-4}$ | 1,022 | 2555 | 300 | 0,02 | 50 |
| $4,5 \cdot 10^{-4}$ | 1,1 | 2500 | 250 | 0,018 | 50 |
| $5 \cdot 10^{-4}$ | 1,22 | 2440 | 330 | 0,02 | 50 |
| $6 \cdot 10^{-4}$ | 1,3 | 2167 | 300 | 0,02 | 50 |
| | | $\epsilon_{cp} = 2500$ | | | $\epsilon_{cp} = 50$ |

Проведенные расчеты позволили в качестве аналитических длин волн выбрать длину волны $\lambda_1 = 230$ нм, соответствующую максимумам светопоглощения обоих компонентов, и $\lambda_2 = 280$ нм – максимуму поглощения натрия диклофенака.

Для разработки методики количественного анализа натрия диклофенака и лидокаина гидрохлорида в мягкой лекарственной форме готовили искусственную смесь с точной концентрацией ингредиентов согласно прописи, заменяя основу тизоль на 95% этиловый спирт: Натрия диклофенака 0,05; Лидокаина гидрохлорида 0,1; Спирта этилового 95% 10,0.

Анализ проводили по следующей методике. В мерную колбу вместимостью 100 мл вносят 1 мл этанола и 0,1 моль/л раствором гидроксида натрия (калия) доводят объем жидкости в колбе до метки. К 4 мл полученного раствора добавляют 6 мл 0,1 моль/л гидроксида натрия (калия) и измеряют оптическую плотность смеси при длинах волн 230 и 280 нм с помощью спектрофотометра СФ-26 в кювете с толщиной рабочего слоя 1 см. Оптическую плотность раствора измеряют по отношению к раствору сравнения, полученному аналогичным способом без добавления лекарственных препаратов (0,1 моль/л раствор гидроксида натрия (калия)). По полученным значениям оптических плотностей рассчитывают концентрацию натрия диклофенака и лидокаина гидрохлорида в моль/л и устанавливают их граммное содержание в прописи.

Результаты четырех параллельных опытов количественного определения анализируемых лекарственных веществ в искусственной смеси приведены в таблице 3.

Таблица 3

Результаты анализа лекарственных веществ в искусственной смеси

| A (230) | A (280) | Концентрация, моль/л | | m ₁ (дикл), г | m ₂ (лид), г |
|---------|---------|-----------------------|----------------------|--------------------------|-------------------------|
| | | C ₁ (дикл) | C ₂ (лид) | | |
| 1,07 | 0,6 | $5,9 \cdot 10^{-5}$ | $1,64 \cdot 10^{-4}$ | 0,047 | 0,118 |

| | | | | | |
|------|------|---------------------|----------------------|--------|-------|
| 1,06 | 0,59 | $5,8 \cdot 10^{-5}$ | $1,65 \cdot 10^{-4}$ | 0,046 | 0,119 |
| 1,09 | 0,62 | $6,1 \cdot 10^{-5}$ | $1,55 \cdot 10^{-4}$ | 0,0485 | 0,112 |
| 1,1 | 0,63 | $6,2 \cdot 10^{-5}$ | $1,63 \cdot 10^{-4}$ | 0,049 | 0,117 |

Относительная ошибка анализа натрия диклофенака и лидокаина гидрохлорида находится в пределах $\pm 2-16\%$, поэтому предложенную нами методику анализа можно использовать при исследовании изучаемых лекарственных веществ в геле «Диклизоля».

Для изготовления «Диклизоля» нами в качестве мазевой основы был использован перспективный в медицинских целях аквакомплекс глицеросольвата титана – тизоль [3], обладающий дифильными свойствами и легко сочетающийся как с гидрофильными, так и гидрофобными лекарственными веществами [4]. Ввиду того, что тизоль растворяется в растворах сильных кислот и оснований, нами изучены спектры поглощения тизоля в 0,1 моль/л растворах гидроксида натрия и хлористоводородной кислоты в УФ - области спектра в пределах длин волн 220 – 315 нм. На спектре поглощения тизоля в 0,1 моль/л растворе гидроксида натрия наблюдается высокоинтенсивная полоса поглощения при 220 – 240 нм с максимумом светопоглощения 225 нм. Аналогичная высокоинтенсивная полоса поглощения наблюдается в спектре поглощения тизоля, полученного в 0,1 моль/л растворе хлористоводородной кислоты. В приведённых пределах полос поглощения находятся коротковолновые максимумы натрия диклофенака (230 нм) и лидокаина гидрохлорида (229-230 нм) в 0,1 моль/л растворе гидроксида натрия и при 225 нм максимумы поглощения лекарственных препаратов в 0,1 моль/л растворе хлористоводородной кислоты. Поэтому при анализе исследования лекарственных веществ в мягкой лекарственной форме мазевую основу необходимо удалять.

Согласно, фармакопейной статьи предприятия [3], тизоль образует мутные растворы с 95 % спиртом этиловым в соотношении от 1:1 до 1:3. Это соответствует малой или очень малой растворимости, согласно, государственной фармакопеи Российской Федерации (ОФС 42 – 00490 – 07), поэтому лекарственные вещества, содержащиеся в мази, растворяли в этаноле, получали фильтрат и количественно их определяли.

Проведенные исследования позволили предложить способ спектрофотометрического анализа в УФ-области натрия диклофенака и лидокаина гидрохлорида в мягкой лекарственной форме с тизолем, имеющей следующий состав: Натрия диклофенака 0,05; Лидокаина гидрохлорида 0,1; Тизоля 10,0.

Исследования проводили с помощью спектрофотометра СФ–26 при толщине рабочего слоя 1 см. Оптические плотности измеряли при максимумах светопоглощения лекарственных препаратов в коротковолновой области (230 нм) и длине волны 280 нм, соответствующей максимуму поглощения натрия диклофенака в 0,1 моль/л растворе гидроксида натрия.

Методика. Навеску лекарственной формы около 1,0 г (точная масса) переносят в стеклянный химический стаканчик, добавляют 25 мл 95 % раствора этанола и смесь перемешивают до получения дисперсной системы. Полученную смесь фильтруют через бумажный фильтр с помощью водоструйного (или вакуумного) насоса. Далее, к 1 мл фильтрата прибавляют 0,1 моль/л раствор гидроксида натрия до получения общего объёма 10 мл и измеряют оптическую плотность полученного раствора при длинах волн 230 и 280 нм относительно раствора сравнения. По полученным данным оптических плотностей и рассчитанным молярным коэффициентам светопоглощения находят молярные концентрации лекарственных препаратов по формулам К. Фирордта [2].

Получение раствора сравнения. Около 1,0 г (точная навеска) тизоля переносят в стеклянный химический стаканчик, добавляют 25 мл 95 % этанола и полученный дисперсный раствор фильтруют через бумажный складчатый фильтр, аналогично методике анализа лекарственных препаратов. К 1 мл полученного фильтрата добавляют 9 мл 0,1

моль/л раствора натрия гидроксида и после перемешивания смеси помещают её в кювету спектрофотометра.

Содержание лекарственных препаратов в граммах находили по формуле:

$$m(\text{преп}) = \frac{C(\text{преп}) \cdot M(\text{преп}) \cdot V(\text{общ}) \cdot V_2 \cdot P}{a(\text{лек.ф.}) \cdot V_1 \cdot 1000}, \text{ где}$$

$a(\text{лек.ф.})$ – навеска лекарственной формы, г;

V_1, V_2 – фактор разбавления (1 мл и 25 мл соответственно), мл ;

P - масса лекарственной формы, г.

Для получения достоверных результатов провели 6 параллельных опытов. Результаты исследований приведены в таблице 4.

Таблица 4

Результаты определения натрия диклофенака и лидокаина гидрохлорида методом спектрофотометрии

| № п/п | Взято лек. формы, г | Найдено, г | | Отклонение, % | | Допустимые отклонения | | |
|-------|---------------------|----------------|-------------|----------------|-------------|-----------------------|-------------------|------|
| | | Натрия диклоф. | Лидок. г/хл | Натрия диклоф. | Лидок. г/хл | Натрия диклоф., г | Лидок. г/хл, г | % |
| 1 | 1,0015 | 0,0580 | 0,112 | +16,0 | +12,0 | 0,04 – - 0,06 | 0,08 – - 0,012 | ± 20 |
| 2 | 1,0015 | 0,0590 | 0,119 | +18,0 | +19,0 | | | |
| 3 | 1,0015 | 0,0587 | 0,118 | +17,4 | +18,0 | | | |
| 4 | 1,0015 | 0,0580 | 0,082 | +16,0 | +18,0 | | | |
| 5 | 1,0015 | 0,0570 | 0,119 | +14,0 | +19,0 | | | |
| 6 | 1,0015 | 0,0568 | 0,117 | +13,6 | +17,0 | | | |

Из таблицы 4 видно, что ошибка анализа изучаемых лекарственных препаратов находится в пределах допустимых норм в граммах и отклонений в процентах.

Как показали экспериментальные данные, лидокаина гидрохлорид не поглощает свет при длине волны 280 нм при концентрациях $1 \cdot 10^{-4}$ моль/л и меньших в 0,1 моль/л растворах гидроксида натрия (калия) и хлористоводородной кислоты. Это дает основание количественно определять натрия диклофенак в данных условиях в присутствии лидокаина гидрохлорида. В виду того, что растворы натрия диклофенака подчиняются основному закону светопоглощения, готовили 100 мл исходного спиртового раствора лекарственного препарата с концентрацией $1 \cdot 10^{-3}$ моль/л.

Для исследования готовили $1 \cdot 10^{-4}$ – $7 \cdot 10^{-5}$ моль/л и $4,5 \cdot 10^{-5}$, $5 \cdot 10^{-5}$ моль/л растворы, разбавляя исходный раствор 0,1 моль/л раствором гидроксида натрия (калия) или смесью 0,1 моль/л раствора хлористоводородной кислоты и этанола в соотношении 1:1. Полученные растворы фотометрировали при длине волны равной 280 нм и рассчитывали молярные коэффициенты светопоглощения, которые равны в щелочном растворе 7522,25, кислом – 8068. Данные цифры использовали для количественного определения натрия диклофенака.

Провели по восемь параллельных опытов, рассчитали массовые доли в процентах, используя основной закон светопоглощения, и полученные результаты статистически обработали (табл. 5 и табл. 6).

Таблица 5

Результаты анализа натрия диклофенака в 0,1 моль/л растворе гидроксида натрия

| $C, \text{ моль/л}$ | $X_i, \text{ w\%}$ | $\overline{X} - X_i$ | $\overline{(X - X_i)^2}$ | Метрологические характеристики |
|---------------------|--------------------|----------------------|--------------------------|--------------------------------|
| $5,5 \cdot 10^{-5}$ | 99,13 | 0,86 | 0,74 | |

| | | | | |
|---------------------|--------|------|-------|--|
| $5,5 \cdot 10^{-5}$ | 101,50 | 1,51 | 2,28 | $\bar{X} = 99,99 \%$ $S = 1,042$ $S_x = 0,39$ $\varepsilon\alpha = S_x \cdot t\alpha = 0,93$ $A = \pm 0,92 \%$ |
| $5,5 \cdot 10^{-5}$ | 99,13 | 0,86 | 0,74 | |
| $5,5 \cdot 10^{-5}$ | 100,41 | 0,42 | 0,176 | |
| $6,0 \cdot 10^{-5}$ | 99,70 | 0,29 | 0,084 | |
| $6,0 \cdot 10^{-5}$ | 99,70 | 0,29 | 0,084 | |
| $6,0 \cdot 10^{-5}$ | 98,70 | 1,29 | 1,66 | |
| $6,0 \cdot 10^{-5}$ | 101,70 | 1,71 | 2,92 | |

Таблица 6

Результаты анализа натрия диклофенака в 0,1 моль/л растворе хлористоводородной кислоты

| C, моль/л | $X_i, w\%$ | $\bar{X} - X_i$ | $(\bar{X} - X_i)^2$ | Метрологические характеристики |
|---------------------|------------|-----------------|---------------------|---|
| $5,0 \cdot 10^{-5}$ | 100,04 | 0 | 0 | $\bar{X} = 100,04 \%$ $S = 1,415$ $S_x = 0,53$ $\varepsilon\alpha = S_x \cdot t\alpha = 1,25$ $A = \pm 1,25 \%$ |
| $5,0 \cdot 10^{-5}$ | 100,04 | 0 | 0 | |
| $5,0 \cdot 10^{-5}$ | 97,60 | 2,44 | 5,95 | |
| $5,0 \cdot 10^{-5}$ | 102,50 | 2,46 | 6,05 | |
| $5,5 \cdot 10^{-5}$ | 99,10 | 0,94 | 0,88 | |
| $5,5 \cdot 10^{-5}$ | 99,10 | 0,94 | 0,88 | |
| $5,5 \cdot 10^{-5}$ | 101,50 | 1,46 | 2,13 | |
| $5,5 \cdot 10^{-5}$ | 100,41 | 0,37 | 0,137 | |

Таблица 7

Результаты анализа натрия диклофенака в мази

| № п/п | Взято мази, г | Найдено натрия диклофенака, г | Отклонения, % | Допустимое отклонение, | |
|-------|---------------|-------------------------------|---------------|------------------------|-----|
| | | | | г | % |
| 1 | 1,0142 | 0,049 | - 2,0 | 0,04 – 0,06 | ±20 |
| 2 | 1,0142 | 0,046 | - 8,0 | | |
| 3 | 1,0142 | 0,050 | --- | | |
| 4 | 1,0142 | 0,048 | - 4,0 | | |
| 5 | 1,0142 | 0,047 | -6,0 | | |

Как видно из таблиц 5 и 6, относительная погрешность анализа натрия диклофенака не превышает $\pm 1,5\%$, что позволило разработать методику анализа лекарственного препарата в мази «Диклизоль»: К навеске мази равной около 1,0 г (точная масса) прибавляют 50 мл этанола, полученную смесь перемешивают, переносят на воронку с фильтром «синяя лента» вакуумного насоса и получают фильтрат. Далее к 1 мл полученного фильтрата добавляют 19 мл 0,1 моль/л раствора гидроксида натрия и измеряют оптическую плотность раствора с помощью спектрофотометра СФ-26 ($l=1\text{см}$) при длине волны 280 нм, к раствору сравнения,

полученному аналогичным способом из 1,0 г тизоля. Результаты анализа приведены в таблице 7. Погрешность анализа натрия диклофенака находится в пределах допустимых норм и отклонений.

Библиографический список

1. Захарова А.А. Качественный анализ натрия диклофенака и лидокаина гидрохлорида в новой лекарственной форме «Диклозоль» /Материалы 44-й Всероссийской научной конференции с международным участием студентов и молодых ученых «Актуальные проблемы теоретической, экспериментальной, клинической медицины и фармации». - Тюмень, 2010. - С. 42-43.
2. Бернштейн И.Я., Каминский Ю.Л. Спектрофотометрический анализ в органической химии. – Л., Химия, 1975. – 232 с.
3. Фармакопейная статья предприятия (ФСП) 42-3157-06. Тизоль – гель для местного и наружного применения.
4. Кошелева Н.Е., Сичко А.И., Смагина Т.А. Способ количественного анализа тизоля как лекарственного препарата. / Научная жизнь. – М., Наука. – 2009. - № 1. – С. 12-15.

Л.Л. Зубкова

Бурятский государственный университет
Россия, Улан-Удэ

КОРРЕЛЯЦИОННАЯ ВЗАИМОСВЯЗЬ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ СЕЛЕНА В ОРГАНАХ И ТКАНЯХ ЧЕЛОВЕКА С ПОКАЗАТЕЛЯМИ ОБМЕНА ВЕЩЕСТВ ПРИ РАЗЛИЧНЫХ ПАТОЛОГИЧЕСКИХ СОСТОЯНИЯХ

Установлена корреляционная связь распределения селена в органах и тканях человека с показателями обмена при различных патологических состояниях. При воспалении, малигнизации происходит усиление биохимических процессов, приводящее к увеличению накопления селена. При некробиотических процессах наблюдается снижение интенсивности биохимических процессов и соответственно снижение уровня селена.

Для человека и животных селен – эссенциальный микроэлемент. Он входит в состав ряда ферментов, белков, защищает клетки и их мембраны от вредных воздействий, способствует нормальному энергетическому обмену. Недостаточность селена является предрасполагающим фактором достаточно многих патологических состояний [1,4,5,6,11].

В организме человека существуют определенные механизмы, удерживающие эссенциальные элементы. По данным В.И. Петухова [9] эссенциальные микроэлементы играют роль регуляторов гомеостаза в организме. Автор указывает на реутилизацию таких микроэлементов, как йод и железо. Можно полагать на подобное удержание в организме и микроэлемента селена. Недостаточное поступление этого биотика приводит к нарушению гомеостаза в организме, что является причиной тех или иных патологий. Уровень селена в крови человека значительно варьируется и зависит от его уровня в рационе. По данным ВОЗ (1989) у человека содержание элемента в крови жителей Новой Зеландии в среднем 83 мкг/л, в Финляндии – 81,0 мкг/л, в Великобритании 320,0 мкг/л, Канаде – 182,0 мкг/л, в США – от 157 до 256 мкг/л [2].

По данным института питания РАМН за норму принято содержание селена 115–120,0 мкг/л. В Читинской области и республике Бурятия в особой биохимической зоне с недостаточностью селена в среде обитания – почве, растительности и воде – уровень селена, близкий к нормальному, прослеживается у 38 – 41% взрослого населения ($97,8 \pm 2,86$ мкг/л).

Содержание селена коррелирует между концентрациями его в крови и уровнем его в рационе, а также зависит от физиологического состояния организма.

Так, содержание селена в крови беременных женщин (третий семестр) составило $67,5 \pm 0,85$ мкг/л (n=116). В дальнейшем исследовали плаценты при родах данных пациенток. В пробах определяли содержание селена. Уровень элемента в плацентах варьировал от 120 до 600 - 650 мкг/кг сырой ткани, в среднем $309,0 \pm 19,8$ мкг/кг (n=66).

В настоящее время прочно сформулировано представление о том, что ключевой биохимической функцией селена, лежащей в эссенциальности для человека и животных, является участие его в построении и функционировании фермента глутатионпероксидазы. Все селенозависимые процессы в организме являются окислительно-восстановительными и регулируются в основном этим ферментом. Глутатионпероксидаза контролирует накопление в тканях свободных радикалов, инициирующих перекисное окисление липидов, белков, нуклеиновых кислот, и других соединений. По всей вероятности в клетке при патологических процессах (воспаление, малигнизация) происходит усиление биохимических процессов, которое приводит к увеличению накопления селена. И, наоборот – при некробиотических изменениях к снижению биохимических процессов и соответственно к снижению уровня селена.

Материалы и методы

Нами проведены исследования содержания селена в организме умерших людей от острой пневмонии, инфаркта миокарда, хронического панкреатита, а также операционно – биопсийного материала с диагнозом рак легкого и рак шейки матки. В анализ брали кусочки легкого из очага воспаления (острая пневмония) и прилежащую к воспалительному очагу ткань; при инфаркте миокарда – фрагмент некротически - измененной сердечной мышцы и прилежащую к нему мышцу. У оперированных больных по поводу рака легкого и рака шейки матки в анализ брали кусочки опухолевой ткани, граничащие и удаленные участки.

За контроль были взяты органы и ткани от 10 здоровых людей, погибших по разным причинам. Содержание селена во внутренних органах определяли флюорометрическим методом с реагентом 2,3 диаминофталином в кислой среде с образованием соединения 4,5 бензопеазоселенола, экстрагируемого гексаном по И.И. Назаренко [9,10].

Обработку результатов осуществляли методом вариационной статистики с определением достоверности различий по критерию Стьюдента и применением корреляционного анализа. Статистический обсчет всех параметров выполняли на компьютере.

Результаты и обсуждение

Содержание селена в тканях человека при различных патологических состояниях (мкг/кг сырой навески)

| Объект исследования | Острая пневмония n=13 | Рак легкого n=22 | Инфаркт миокарда n=7 | Хронический панкреатит n=29 | Рак шейки матки n=24 | Контроль n=10 |
|--|--------------------------|---------------------|-------------------------|--------------------------------|-------------------------|------------------|
| Легкие: очаг повреждения | 403,5 ± 49,6 | 398,2 ± 43,7 | - | - | - | - |
| Пограничные участки (с воспалением или с опухолью) | - | 303,1 ± 67,5 | - | - | - | - |
| Не пораженные участки легочной ткани | - | 119,3 | 154,9 ± 7,7 | 109,4 ± 4,8 | - | 110,0 ± 8,0 |
| Сердце (зона | 150,5 | - | 97,4 | 123,14 | - | 109,4 |

| | | | | | | |
|-----------------------------|-----------------|---|-----------------------------|------------------|-------------------|-----------------|
| инфаркта, пограничная зона) | ± 21,6 | | ± 18,16 237,0 ± 23,74 | ± 9,4 | | ± 8,0 |
| Печень | 470,0 ± 47,5 | - | 289,7 ± 68,99 | 175,65 ± 17,6 | - | 372,1 ± 42,0 |
| Почки | 604,5 ± 54,2 | - | 581,4 ± 11,31 | 529,4 ± 8,5 | - | 595,0 ± 64,9 |
| Поджелудочная железа | 258,3 ± 16,4 | - | 269,6 ± 22,3 | 136,4 ± 16,3 | - | 280,1 ± 8,8 |
| Скелетные мышцы | 90,0 ± 4,2 | - | 99,8 ± 1,8 | 90,0 ± 4,2 | - | 101,3 ± 7,4 |
| Бронхи | 120,5 ± 15,2 | - | - | - | - | 110,0 ± 10,8 |
| Очаг поражения раком | - | - | - | - | 768,38 ± 19,5 | - |
| Пограничная ткань шейки | - | - | - | - | 350,56 ± 18,42 | - |
| Ткань шейки (не пораженная) | - | - | - | - | 107,64 ± 8,27 | - |

Как видно из таблицы, при пневмонии содержание селена в очаге воспаления в 2,7 раз больше, чем в пограничной с воспалительным процессом ткани. В паренхиматозных органах (печень, поджелудочная железа, почки) количество селена практически не отличалось от контрольной группы. Однако, в сердечной мышце уровень содержания селена при пневмонии оказался достоверно выше, чем в контрольной группе ($150,2 \pm 2,16$ против $109,4 \pm 9,3$, $P < 0,001$).

Содержание селена в опухоли легких и прилежащей к ней легочной ткани в 2,5 – 3 раза больше, чем в непораженной ткани. Еще более значительная разница отмечена в содержании селена по сравнению с контролем ($398,2 \pm 43,7$ против $110,0 \pm 8,0$ мкг/кг).

Следует обратить внимание на перераспределение селена в других органах при раке легкого. Так, содержание селена в печени умерших от рака легкого на 60%, а в почках на 72% меньше по сравнению с контролем.

Печень и почки в организме играют роль депо селена; при раке легкого, по всей вероятности, селен из депо поступает и концентрируется в наибольшем количестве в зоне роста опухоли.

При инфаркте миокарда содержание селена в очаге некроза сердечной мышцы оказалось достоверно меньше, чем в периферических участках сердечной мышцы, не затронутых инфарктом ($97,4 \pm 18,16$ против $237,0 \pm 23,74$ мкг/ кг сырой навески).

При хроническом панкреатите уровень селена в поджелудочной железе и печени оказался чрезвычайно низким – в 2 – 3 раза меньше, чем в контрольной группе, $175,65 \pm 17,6$ и $136,4 \pm 16,3$ против $372,1 \pm 42,0$ и $280,1 \pm 8,8$ мкг/кг соответственно.

По результатам наших исследований, подтверждающих литературные данные по этой проблематике, можно сделать следующее заключение: при воспалении, малигнизации происходит усиление биохимических процессов, приводящее к увеличению накопления селена. При некробиотических процессах наблюдается снижение интенсивности биохимических процессов и соответственно снижение уровня селена.

Библиографический список

1. Вощенко А.В. Кешанская болезнь: этиология, патогенез, клиника. Лечение и профилактика //А.В.Вощенко, В.Н. Чугаев, Т.И. Обухова //Селен в жизни человека и животных. – М.,1995. - С.143 – 158.

2. Гигиенические критерии состояния окружающей среды по селену (Практические рекомендации ВОЗ). Женева. – М.: Медицина, 1989.- С.47.
3. Ермаков В. В.. Биологическое значение селена /В.В. Ермаков, В.В.Ковальский. – М., 1974. – С. 297.
4. Зубкова Л.Л. Селенодефицитная кардиомиопатия у детей раннего возраста в Забайкалье /Л.Л. Зубкова, В.П., Смекалов, Л.А. Минина. – Иркутск, 2003. – С. 69
5. Калинина Е.П. Коррекция иммунных нарушений у больных хроническим бронхитом неоселеном /Е.П. Калинина, Н.С. Журавская и др.// Клиническая медицина. - 2003. - № 3 – С.43 – 46.
6. Мазо В.К. Обеспеченность селеном различных групп гастроэнтерологических больных /В.К. Мазо, И.В. Гмошинский, А.И. Парфенов и др. // Микроэлементы в медицине. – 2001. – С.28 – 31.
7. Назаренко И.И. 2,3 – диаминофталиин как реагент для определения субмикrogramмовых количеств селена /И.И. Назаренко, А.М. Кислов, А.М. Кислова, Ю.А. Малевский // Журн. Аналитической химии. – 1970, - №25. – С. 1135
8. Назаренко И.И. Определение селена в силикатных материалах /И.И. Назаренко, И.В.Кислова // Журн. Зав. лаборатории. -1971. - №37. – С.414.
9. Петухов В.И. Дефицит селена в Латвии как общеевропейская проблема /В.И. Петухов // Микроэлементы в медицине. – 2006, т.7 (2). – С. 1 – 10.
10. Прудеева Е.Б. Энзоотические болезни жвачных животных в зоне селеновой недостаточности Восточного Забайкалья /И.Б. Прудеева. – Диссертация доктора ветеринарных наук. – Улан – Удэ, 2006. – С. 244
11. Решетник Л.А. Обеспеченность селеном детей Прибайкалья при различных патологических состояниях /Л.А. Решетник, Е.О. Парфенов, О.В. Прокофьев и др. //Микроэлементы в медицине. - 2000. – №1. - С. 65 – 66.

Э.Б. Эрдынеева, И.Р. Балданова, И. В. Борхонова, Л. Л. Зубкова

Бурятский государственный университет
Россия, Улан-Удэ

**ПРОБЛЕМЫ РАКА И ПРЕДРАКОВЫХ ЗАБОЛЕВАНИЙ ШЕЙКИ МАТКИ У
ЖЕНЩИН БУРЯТИИ
(ПО ДАННЫМ ОПЕРАЦИОННОГО И БИОПСИЙНОГО МАТЕРИАЛА РПАБ)**

В статье рассматриваются проблемы рака шейки матки, предраковых состояний у женщин Бурятии.

Эпидемиология рака шейки матки:

Первые исследования, посвященные эпидемиологии рака шейки матки, появились еще в девятнадцатом веке. В России в начале нового тысячелетия рак шейки матки в структуре онкологической заболеваемости и смертности у женщин занимает шестую ранговую позицию. В структуре злокачественных опухолей репродуктивной системы рак шейки матки занимает 3 -е место, что составляет 16%. В 2002г в России зарегистрировано 12 285 новых случаев рака шейки матки(РШМ) и 6288 смертей. Стандартизованный показатель заболеваемости на 2002г. составил 11,6, а смертности - 5,1 на 100 000 женщин [2].

Актуальными являются вопросы изучения тенденции заболеваемости раком органов репродуктивной системы женского населения Бурятии. Подсчет экстенсивных показателей заболеваемости шейки матки показал, что Республика Бурятия относится к территории повышенного риска рака шейки матки. Удельный вес рака этих органов равен 13,7%, занимая в ранговом распределении злокачественных опухолей у женщин 3 место [3]. Особую тревогу вызывает увеличение таких больных в возрастной группе до 30 лет на 2,1 % в год, а в возрастной группе 30 -40 лет на 0,9 %. Несомненно, данный контингент представляет трудоспособную и репродуктивно активную часть населения, что имеет большое социальное значение.

Этиология и патогенез рака шейки матки:

Причины возникновения рака шейки матки еще до конца не изучены. Существуют доказательства, что не последнюю роль в развитии этой злокачественной опухоли играет вирус папилломы человека (ВПЧ) [4]. Рак шейки матки чаще развивается у женщин, ведущих асоциальный образ жизни, имеющих частые случайные половые связи.

Клинико-морфологическая классификация заболеваний шейки матки:

В соответствии с клинико-морфологической классификацией, заболевания шейки матки подразделяются на фоновые процессы, предраковые состояния и рак шейки матки. Фоновые процессы – это различные по этиологии и морфологической картине заболевания, на фоне которых могут развиваться предрак и рак. Различают два основных типа рака шейки матки: плоскоклеточный рак и аденокарцинома. В 80-90 % случаев опухоли шейки матки представлены плоскоклеточным раком. Оставшиеся случаи - 10-20% составляют аденокарциномы. По степени инвазии (прорастания расположенных под эпителием слоев) рак делится на carcinoma «in situ», малоинвазивный и инвазивный рак [1].

Материалы и методы исследования:

В исследовании применялся в постановке окончательного диагноза гистологический метод исследования биопсийного и операционного материала, полученного под кольпоскопическим контролем.

Нами был исследован биопсийный и операционный материал, полученный от 3177 женщин. Возраст женщин колеблется от 21 до 70 лет, наибольшее количество пациенток было в репродуктивном возрасте от 21 до 40 лет (Таблица №1).

Результаты исследований и обсуждение:

Больные с фоновыми и предраковыми процессами на шейке матки нередко длительно и безрезультатно лечатся по поводу «эрозии» без соответствующего контроля, что приводит к поздней диагностике рака этой локализации. Из исследованного операционного и биопсийного материала установлен высокий уровень фоновых заболеваний – 81,5%. К фоновым заболеваниям относятся все гиперпластические процессы в шейке матки: дискератозы (лейкоплакии, акантопапилломатоз, эритроплакии), железисто-мышечные гиперплазии (папиллярная или фолликулярная эрозия, фолликулярная гипертрофия). Предраковым заболеванием считается дисплазия, т.к. дисплазия с аномальной пролиферацией перерастает в рак «in situ».

Наиболее высокий показатель фоновых заболеваний приходится на женщин в возрасте 31 – 40 - 50 лет (табл.№1). Выявление уровня фоновых и предраковых состояний особенно актуально, т.к. рак шейки матки – это заболевание, возникновение которого можно предупредить или же полностью излечить, если вовремя выявить изменения в клетках шейки матки, предрасполагающих к развитию опухоли или указывающих на начальные этапы онкологических превращений.

Таблица №1.

Распределение фоновых и предраковых заболеваний шейки матки по возрастным группам

| Клинико-морфологические разновидности | по возрасту | | | | | | | |
|---------------------------------------|-------------|-------|-------|-------|-------|-------|-----|-------|
| | к-во/% | 21-30 | 31-40 | 41-50 | 51-60 | 61-70 | >70 | итого |
| дисплазия | к-во | 14 | 26 | 26 | 4 | 5 | - | 75 |
| | % | 13,9 | 25,7 | 25,7 | 4,0 | 4,9 | - | 74,2 |
| Лейкоплакия | к-во | 6 | 7 | 7 | 5 | - | 1 | 26 |
| | % | 6,0 | 6,9 | 6,9 | 5,0 | - | 1,0 | 25,8 |

| | | | | | | | | |
|----------------------------------|------|------|------|------|-----|-----|-----|-----|
| Итого предраковых заболеваний | к-во | 20 | 33 | 33 | 9 | 5 | 1 | 101 |
| | % | 19,8 | 32,7 | 32,7 | 8,9 | 4,9 | 1,0 | 100 |
| К общему количеству 3177 человек | % | 0,7 | 1,0 | 1,0 | 0,3 | 0,2 | - | 3,2 |

Распределение рака шейки матки по клинико-морфологической характеристике в различных возрастных группах представлено в таблице №2. При анализе результатов рак шейки матки составил 15,3% от исследованных 3177 случаев. Полученные результаты свидетельствуют о высокой частоте рака шейки матки в группе лиц в возрасте от 31 до 50 лет (31 — 40 лет -27,4%; 41 — 50 лет — 27,6%). Высокая заболеваемость раком шейки матки остается и в возрастной группе до 70 лет. Рак шейки матки в молодом возрасте, до 30 лет, отмечен в 10,5 % случаев. Наибольшему риску заболеваемости раком шейки матки подвержены женщины в возрасте от 41 до 50 лет.

Таблица №2

Распределение рака шейки матки по клинико-морфологической характеристике в различных возрастных группах

| Клинико-морфологические разновидности | Возрастные группы | | | | | | | итого |
|---|-------------------|-------|-------|-------|-------|-------|------|-------------|
| | к-во / % | 21-30 | 31-40 | 41-50 | 51-60 | 61-70 | > 70 | |
| Плоскоклеточный ороговевающий рак | кол-во | 7 | 25 | 33 | 13 | 7 | 8 | 93 |
| | % | 7,5 | 26,9 | 35,5 | 14,0 | 7,5 | 8,6 | 100 |
| Плоскоклеточный неороговевающий рак | кол-во | 28 | 66 | 73 | 40 | 42 | 29 | 278 |
| | % | 10,1 | 23,7 | 26,3 | 14,4 | 15,1 | 10,4 | 100 |
| Мезонефроидная аденокарцинома | кол-во | 3 | 1 | 1 | 1 | 2 | - | 8 |
| | % | 37,5 | 12,5 | 12,5 | 12,5 | 25,0 | - | 100 |
| Эндометриоидная аденокарцинома | кол-во | 1 | 11 | 9 | 7 | 6 | 6 | 40 |
| | % | 2,5 | 27,5 | 22,5 | 17,5 | 15,0 | 15,0 | 100 |
| Carcinoma «in situ» | кол-во | 15 | 31 | 14 | 5 | 2 | - | 67 |
| | % | 22,4 | 46,3 | 20,8 | 7,5 | 3,0 | - | 100 |
| Итого диагностировано кол-во случаев рака | кол-во | 51 | 133 | 134 | 67 | 58 | 43 | 486 |
| | % | 10,5 | 27,4 | 27,6 | 13,8 | 11,9 | 8,8 | 100 |
| К общему количеству 3177 человек | % | 1,6 | 4,2 | 4,2 | 2,1 | 1,8 | 1,4 | 15,3 |

Развитие рака шейки матки не является стремительным процессом: по данным ВОЗ, переход легкой дисплазии в рак «in situ» в среднем занимает 3 – 8 лет, еще 10 – 15 лет проходит до развития микроинвазивного рака. Рак «in situ», оцениваемый как нулевая

стадия, встречался у 67 женщин, что составляет 13,8 %. Наиболее часто встречались плоскоклеточный рак в 371 случае (76,3 %), что чуть ниже общероссийских показателей (80 %). Аденокарцинома встречалась у 48 женщин (9,8 %), что соответствует общероссийским показателям (10-15%). Аденокарциномы чаще встречались у молодых женщин 20-30 лет.

Заключение:

Таким образом, по данным исследования операционного и биопсийного материала заболеваемость раком шейки матки у женщин в Бурятии довольно высокая. Высока доля фоновых заболеваний, составившая 81,5%. Низкая частота выявленных предраковых заболеваний (3,2%) свидетельствует о необходимости активного выявления и наблюдения этих заболеваний в целях ранней диагностики и лечения рака шейки матки. Комплексное использование современных методик и соответствующая оценка полученных данных позволяет с определенной достоверностью установить правильный диагноз. Научно обоснованное предвидение течения и исхода заболевания у каждой больной приобретает особое значение в отношении профилактики злокачественного процесса.

Библиографический список

1. Вишневская Е.Е. Рак шейки матки / Е.Е. Вишневская. – Минск: Беларусь, 1987.- С.125.
2. Давыдов М.И. Злокачественные новообразования в России и странах СНГ в 2002г /М.И. Давыдов, Е.М. Аксель. – М.: ГУРОНЦ им. Н. Н. Блохина РАМН, 2004. – С. 215.
3. Дулганов К.П. Эпидемиология злокачественных опухолей в Республике Бурятия /К.П. Дулганов, П.К. Дулганов, В.К. Дулганов. – Улан- Удэ: издательство Бурятского государственного государственного университета, 2001. – С. 40.
4. Коломиец Л.А. Генитальная папилломавирусная инфекция и рак шейки матки / Л.А. Коломиец. - Томск: Научно-техническая литература, 2002.- С.214.

И.А. Редкина

Московская государственная консерватория им. П. И. Чайковского,
Россия, г. Пенза

**ПЕСЕННЫЕ ТРАДИЦИИ ЛУНИНСКОГО РАЙОНА ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ
(К ВОПРОСУ О ВЫЯВЛЕНИИ МЕСТНОГО ПЕСЕННОГО СТИЛЯ)**

В статье рассматривается одна из местных (локальных) песенных традиций Пензенской области. На основе анализа жанров музыкального фольклора выявляются некоторые особенности среднесурского песенного стиля.

Традиционная музыкальная культура Пензенской области занимает особое место в ряду многочисленных средневолжских традиций. Автохтонное финно-угорское население, частые набеги кочевых народов, а также миграционные передвижения русского населения обусловили здесь пестроту музыкального фольклора. По имеющимся в нашем распоряжении экспедиционным материалам на территории области выделяются несколько локальных зон. Но, к сожалению, несмотря на активную собирательскую работу, до настоящего времени местные песенные стили не выявлены и не названы.

В настоящей статье рассматривается одна из песенных традиций, которая сложилась в среднем течении реки Суры (притока Волги) на границе Пензенской области с Республикой Мордовией. Её географическим центром являются четыре населённых пункта, расположенных в северной части Лунинского района: Казачья Пелетьма, Лесной, Большой и Напольный Вьясы. Ареал местного стиля также охватывает близлежащие сёла Лунинского (Александрия, София, Марьевка и др.) и Никольского (Ильмино, Александровка, Репьёвка и др.) районов.

Большинство среднесурских поселений было образовано в один временной промежуток – с 1650-х по 1700-е годы. Но в каждом из сёл проживали представители различной этнической и сословной принадлежности. Так, в Лесном и Напольном Вьясах соседствовали русские и мордва, Большой Вьяс населяли крепостные крестьяне, вольные переселенцы и представители служилого сословия, в Казачьей и Нагорной Пелетьмах совместно проживали конные казаки и экономические крестьяне-староверы[5].

Тем не менее, пестрота населения не сыграла существенной роли при формировании местного песенного стиля. Определяющее значение в процессе консолидации принадлежало географическим условиям. Обширные лесные массивы, отсутствие налаженных путей сообщения (как водного, так и сухопутного), значительная удалённость от губернского и уездного центров (С 1719 по 1923 гг. исследуемые сёла являлись южной окраиной Саранского уезда Пензенской губернии. Расстояние до Саранска составляет около 50 км., до Пензы – около 80 км.) привели к почти полной социально-культурной изоляции среднесурских сёл.

В исследуемых населённых пунктах сложилась единая система говоров. Она совместила в себе особенности среднерусских, средневолжских и севернорусских наречий. До настоящего времени речь местных жителей характеризуется неполным оканьем (*мьлокó, бъродá*), ёканьем (*нѣсу́, вѣду́, спѣши́т*), переходом звука *о* в *у* (*угорóд, утопрí*), взрывным произношением звука *г*, различением согласных *ц* и *ч*. К наиболее ярким морфологическим признакам относятся стяжение гласных (*знáт, умѣт, дѣлат*), твёрдое *т* в третьем лице глаголов (*идѣт, ведѣт, несѣт*)[2].

Одним из основных параметров, определяющих специфику песенного стиля, является жанровая система. В настоящее время основу репертуара составляют песни лирического содержания с позднетрадиционной музыкальной стилистикой (городские, песни-баллады, народные романсы, и др.). Основное предназначение этих песен – восполнить художественные, эстетические потребности народных певцов. Широким пластом представлены плясовые песни. До недавнего времени сохраняли свою актуальность свадебные песни (обрядовые, необрядовые лирические, величальные). Песни, приуроченные к календарным обрядам и праздникам не получили в исследуемых сёлах распространения. Здесь были известны новогодние поздравительные (*таусени*), заклички весны, а также хороводные *вёшние* (*весенние, песни для весны*) песни, которые обладали сезонной приуроченностью. Старинные протяжные песни сегодня полностью вышли из бытования и практически не фиксируются. Вероятно, ранее этот жанр имел с среднесурских сёл более скромное значение, по сравнению со свадебными или хороводными песнями.

Среди **свадебных жанров** преобладают обрядовые песни. Характерными сюжетами являются «Не летай-ка, сокол мой», «Рассосна ль ты, наша сосенка» (с. Лесной Вьяс), «Летели же голуби через двор» (с. Лесной и Напольный Вьясы), «Кукует кукушка она да в лесу», «Мы не думали, не ведали», «Унесло ли, улиляло», «Затрубили трубушки» (с. Напольный Вьяс). Все эти песни сосредоточены в довенечной части свадебного обряда и имеют точечную приуроченность. Названные песни предназначались только невесте. Во всех исследуемых сёлах песней, при помощи которой *корили* – величали невесту до приезда жениха, являлась необрядовая лирическая «Уж ты яблонька моя». Величальные песни представлены типовыми общерусскими сюжетами: «Во горенке во новой», (с. Напольный Вьяс), «У голубя золотая голова», «Чарочка моя» (с. Лесной Вьяс) и другими.

Большинство свадебных песен опирается на силлабический цезурированный тип стиха и форму музыкальной строфы со смешанными по временной организации ритмоформулами. Так, в песне «Затрубили трубушки» (с. Напольный Вьяс) стих с организацией 7 + 5 координируется с музыкальным периодом, состоящим из трёх ритмоформул. В качестве начальной строфы используется текстовый фрагмент песни «Не долго веночку на стенке висеть». Объединению двух различных сюжетов способствует сходная организация их поэтических текстов, возможность последовательного исполнения во время обряда расплетания косы, а также определённый образный строй песен, подчёркивающий переход девушки-невесты из одной социально-возрастной группы в другую.

Пример 1. с. Напольный Вьяс.

1. Не до-лго ве-но... но-чку на стен-ке ви-се... е-ть,
 Да не до-л-го ду... ду-ше Ма (я)-ше-ньке,
 В де... в де-ву-шках си-деть.

Тонический двухударный стих 9-и слоговой нормы отмечен в обрядовых песнях «Да спасибо нашей свахоньке», «Мы не думали, не ведали», (с. Напольный Вьяс), «Рассосна ль ты, наша сосенка» (с. Лесной Вьяс). Музыкальная строфа состоит из двух периодов с неравномерной сегментацией:

Пример № 2а. с. Напольный Вьяс.

♩ = 58

1. Мы не ду-ма - ли, не ве... ве-да-ли, ды,
 К на-м...к нам бо - я - (я)-ри на двор взье - (е)-ха - ли, ды,
 К нам... к нам бо - я - ре на двор взье... взье-ха - ли, ды.

Обращаясь к **календарным** песням более подробно хотелось бы остановиться на *вёшних* хороводных песнях. По традиции песни этого жанра исполнялись в строго регламентированный период, который начинался от Пасхи и заканчивался праздником *проводв вёсны* (следующее воскресенье после Троицы). Необходимо отметить, что в Александрии, Софии, Напольном и Лесном Вьясах только посредством реализации всего комплекса *весенних* песен была возможна регламентированная смена сезонов. В прочих населённых пунктах хороводам отводилось более скромное значение.

Народными исполнителями к *вёшним* относятся следующие песни: «Уж ты, вёснушка, наша весна» (с. Напольный Вьяс), «То горе, горе немалое», «На горе сер дуб» (с. Лесной Вьяс), «Берёзынька, скажем, белая» (с. Большой Вьяс). Отметим, что в Напольном Вьясе одной из главных *песен для весны* является лирическая «Подуй, подуй, бурь-погодушка». В этом селе она выполняет функцию сигнала, оповещения о начале ритуальных действий.

Для большинства *вёшних* песен характерен силлабический тип стиха. Преобладающей является форма строфы с двумя разномасштабными периодами.

Пример № 3. Фрагмент напева с. Лесной Вьяс.

♩ = 56

1. На го - ре се - р дуб,
 На го - ре сер дуб, ой,
 Ра... ой, ра - зго - ра... (а) е - тца, ой,
 Ра... ой, ра - зго - ра... (а) - е - тца.

Плясовые песни представлены большим количеством песенных сюжетов. Наибольшее распространение получили следующие : «Как и наши -то ребята -гребешечники», «Катя маленькая» (с. Большой и Лесной Вьясы), «У батюшки во садочке» (с. Напольный и Большой Вьясы), «Никогда меня хмелина не разымливала », «Молодка, молодка молоденькая» (повсеместно). Песни «Шёл Вашура из гостей», «Хорошая ты моя», «В огороде бел козёл» (с. Лесной Вьяс), «Уж вы, сени, мои сени» (с. Напольный Вьяс) записаны в единичном варианте.

Все плясовые песни принадлежат к классу цезурированных форм, среди которых условно можно выделить два ритмических типа. Первый тип реализует восьмивременные ритмические структуры.

Пример № 5. с. Большой Вьяс.

$\text{♩} = 100$

1. [У батюшки] вы са-до-чке си-льны ка-ма ро - чки,
Нельзя, нельзя краса-вицы по са-ду гу-ля - ти, ох.

2. Нельзя, нельзя краса-вицы по са-ду гу-ля - ти,
Неважно кра-са-ви-цы а - лыце-ты р-ва - ти.

Плясовые песни с разномасштабными периодами образуют второй ритмический тип. Фразовые ударения и плясовая моторика приводят к равномерной сегментации напева. Как отмечает Н. М. Бачинская, подобные «напевы с учащением произнесения текста многочисленны среди хороводных песен»[1]. Отсутствие приуроченности и какого-либо регламентированного движения не позволяют отнести данные напевы к хороводным песням. Но медленный темп исполнения и сходная ритмическая организация указывают на типологическое родство двух жанров.

Пример № 6. Фрагмент напева с. Лесной Вьяс.

$\text{♩} = 42$

1. Шёл Ва-шу - ра из го-стей(а), из вя - сё - лых ра - до-стей, ох,
Он та - ро-пи-тца, бе-жит, за нё-м де-ву-шка спё-шит.

Определяющее значение при выявлении особенностей местного песенного стиля принадлежит звуковысотной организации. Как отмечает исследователь Н. М. Савельева, «наиболее ярко специфика стиля проявляется в комплексе собственно музыкальных элементов – в ладовой системе, мелодике, многоголосии и др., благодаря которым мы можем на слух... определить принадлежность конкретной песни к какому-либо стилю»[4].

Основной звукорядной шкалой, в которой реализуется большинство напевов, является диатонический звукоряд минорного наклонения $\varrho\Pi - I - 2 - \varrho3 - 4 - 5 - \varrho6 - (\varrho7)$. Ряд напевов реализуется с опорой на диатонический звукоряд мажорного наклонения: $I - 2 - 3 - 4 - 5 - 6 - (7)$. Отметим, что минорная диатоника служит основой для большинства свадебных, а также для значительной части хороводных песен. В напевах плясовых песен мажорные и минорные диатонические лады соотносятся в равных пропорциях.

Внутренняя структура напевов проявляется посредством нескольких мелодических звеньев: $4 - 2 - I$, $4 - 3 - I$, $3 - 2 - I$. Терцовое удвоение трихордовых структур приводит к формированию основных оппозиционных комплексов: $4/(\varrho)6 - 2/4 - I$, $4/(\varrho)6 - (\varrho)3/5 - I$, $(\varrho)3/5 - 2/4 - I$. Подобные мелодические построения могут выступать в качестве любой части музыкальной формы: инициального или срединного построений, каденционного

оборота. Они являются системообразующими элементами музыкальной формы и реализуются практически во всех напевах.

Терцовые созвучия являются основными моделирующими средствами ладовой системы. Характерными ходами являются не только движение параллельными терциями, но и трезвучиями. В некоторых случаях терцовая «надстройка» приводит к образованию септаккордов. Эпизодически возникающие нетерцовые созвучия придают вьяским песням своеобразное колористическое звучание. Возможно, они являются слабым отголоском мордовской песенной культуры.

Характер звучания среднесурских песен находится в прямой зависимости от высотной реализации напевов. Нижний предел звуковой шкалы свадебных песен соответствует звукам $a - h$ малой октавы, верхний – $f - g$ первой октавы. Звуковыми пределами при воспроизведении хороводных и *вёшних* песен являются $h - c$ (внизу) и $g - a$ (наверху). Яркая эмоциональная окраска плясовых песен влияет на дальнейшие высотные изменения: нижними рабочими звуками оказываются $c - e$, верхними – $a - h$ первой октавы.

Немаловажным признаком, определяющим специфику песенной традиции, является изменение общего звуковысотного строя песни. Исследователь Н. Н. Гилярова отмечает, что подобное явление свойственно для многих региональных стилей русской песенности[3]. В исполнительских традициях Большого и Лесного Вьясов повышение строя достигало нескольких тонов (до интервала кварты) и проявлялось в любых песнях, независимо от их жанра. Звуковысотный строй повышался постепенно на протяжении всей музыкальной формы от куплета к куплету всеми участницами ансамбля.

Особым значением обладают темповые показатели, которые соотносятся с ритуальными функциями напевов. Темп исполнения жанров свадебного фольклора очень медленный, колеблется от $\square = 40$ до $\square = 66$ и придаёт напевам значительную временную протяжённость. *Вёшние* песни по темповым показателям близки к свадебным: $\square = 42 - 84$. Темп хороводных песен в большей степени зависит от характера движения, ориентированного на спокойный шаг-шестивие: $\square = 64 - 100$. Моторика плясовых песен проявляется не столь значительно, темп исполнения остаётся умеренным $\square = 68 - 112$, а иногда и совсем медленным $\square = 42$.

Перечисленные характеристики являются неотъемлемыми составляющими музыкального диалекта исследуемых среднесурских сёл и обладают особым семантическим значением. Жанры песенного фольклора, сочетающие в себе все элементы музыкального стиля, маркируют не только конкретное обрядовое действие. С исполнением песен ритуальную значимость приобретают весенние и праздничные гуляния, периоды отдыха после работы, то есть этапы обыденной жизни.

Сходное ладовое и интонационное строение, особенности звуковысотного строя, медленные темпы исполнения определяют специфику песенного стиля. Одним из неотъемлемых факторов, определяющих образный строй традиционного песенного фольклора, являются ярко выраженные диалектные особенности. Народный говор подчёркивает и усиливает единство музыкальных характеристик. Постоянство и устойчивость всех выделенных элементов позволяют говорить о консолидации в сёлах Лунинского района Пензенской области местной (локальной) песенной традиции.

Библиографический список

1. Бачинская Н. М. Русские хороводы и хороводные песни. М.-Л., 1951.
2. Гвоздев А. Н. Типы великорусских говоров Пензенской губернии. Пенза, 1925.
3. Гилярова Н. Н. Календарная песенность Пензенского края (к вопросу о взаимодействии песенных культур). // Материалы международных конференций. Памяти А. В. Рудневой. М., 1999.
4. Савельева Н. М. Региональная стилистика русской народной музыки. Русско-белорусско-украинское пограничье. Исследование. М., 2005.
5. Хвощев А. Л. Очерки по истории Пензенского края. Пенза, 1922.

Комментарии к нотным примерам

1. «Не долго веночку на стенке висеть» («Затрубили трубушки»). Записана в с. Напольный Вьяс Лунинского р-на Пензенской обл. в 1984 г. Фонограмма КНМ МГК № инв. 2390-8/ф. 3814, Р. 125774. Нотация Н. Н. Гиляровой
- 2а. «Мы не думали, не ведали». Записана в с. Напольный Вьяс Лунинского р-на Пензенской обл. в 1984 г. Фонограмма КНМ МГК № инв. 2390-9/ф. 3814, Р. 12575. Нотация Н. Н. Гиляровой
- 2б. «Рассосна ль ты, наша сосенка». Записана в с. Лесной Вьяс Лунинского р-на Пензенской обл. в 1984 г. Фонограмма КНМ МГК № инв. 2404-35/ф. 3827-а, Р. 12617. Нотация Е. Денисовой
3. «На горе сыр дуб». Записана в с. Лесной Вьяс Лунинского р-на Пензенской обл. в 1983 г. Фонограмма ТЛМФ ПМУ № 30/4. Нотация И. А. Редкиной
4. «Птичка маленькая». Запись со второго куплета. Записана в с. Напольный Вьяс Лунинского р-на Пензенской обл. в 1987 г. Фонограмма КНМ МГК № инв. 2796/ф. 4221. Нотация И. А. Редкиной
5. «У батюшки во садочке». Записана в с. Большой Вьяс Лунинского р-на Пензенской обл. в 1987 г. Фонограмма КНМ МГК № инв. 2797/ф. 4221. Нотация И. А. Редкиной
6. «Шёл Вашура из гостей». Записана в с. Лесной Вьяс Лунинского р-на Пензенской обл. в 1983 г. Фонограмма ТЛМФ ПМУ № 30/2. Нотация И. А. Редкиной

А.И. Щербакова д.п.н., профессор

Российский государственный социальный университет

ФИЛОСОФИЯ МУЗЫКИ В ПОСТИЖЕНИИ ТВОРЧЕСКОЙ СУЩНОСТИ ЧЕЛОВЕКА

В статье представлен философский анализ музыки как мира эстетических и этических ценностей, источника эстетического и духовно-нравственного становления личности в современном пространстве культуры. Раскрыто проблемное поле философского осмысления музыкального искусства и образования на современном этапе.

Познание и самопознание определяют направленность пути, по которому на протяжении тысячелетий движется человек, стремясь к постижению сущности бытия. Как справедливо считает П.Гуревич, человек никогда не оставит эту тему, пока существует философия и человечество. Развивая далее мысль П.Гуревича, можно предположить, что любовь к мудрости, выраженная в потребности философского осмысления всего сущего, – непреходящих ценностей и универсальных вопросов, составляющих круг вечных проблем, – рождает одновременно и непреходящую потребность в музыке как глубинном выражении человеческого духа, несущем в себе возможность постижения загадки мыслящего существа.

Музыка сопровождает человека с незапамятных времен, вплетенная в магические обряды и ритуальные действия, в ратный подвиг и повседневный быт. Философы античности усматривали в музыке сущность бытия: «музыку сфер» (пифагорейцы), определяющую гармонию взаимодействия земного, небесного и человеческого существования. В музыке в неразрывном единстве сосуществуют эстетическое и этическое начала. Из духа музыки рождается трагедия (Ф.Ницше), с музыкой связано само понятие эстетического переживания, провидчески осмысленного Аврелием Августином на заре нашей эры как единство чувственного и интеллектуального начал.

Философское осмысление музыкального искусства – это философское постижение сущности человека, его уникальности, неповторимости, его внутреннего «Я», его системы ценностей, позволяющей понять, осмыслить, постичь путь, пройденный им за тысячелетия. Философское размышление о музыке – это одновременно и философское размышление о человеке во всей сложности и многогранности этого понятия. Философия музыки и философия человека неразсторжимо связаны, переплетены, взаимообусловлены. Философия музыки – это философия самопознания человека.

Однако, обращаясь к музыкальному искусству, как объекту философского осмысления, необходимо учитывать специфику музыки как особого вида духовного

творчества человека. Необходимо не только обладать специальными знаниями, позволяющими проникать сквозь внешнюю грань музыкальной формы в ее внутренний мир, в сокрытые в ней смыслы и ценности, но и понимать многогранность и даже парадоксальность ее как объекта познания.

В знаменитой асафьевской формуле Композитор – Исполнитель – Слушатель, кажущейся простой констатацией взаимосвязи Творца – Творения – Интерпретатора и Слушателя, скрыт очень сложный процесс взаимодействия каждого из звеньев этой цепочки, который А.Лосев выразил в формуле, где А в музыке никогда не равно А, потому что творение, преодолевая время и пространство, переживает бесконечные трансформации, а каждая исполнительская или слушательская интерпретация этого творения (поскольку и исполнитель, и слушатель, вступая в субъектно-объектные отношения с творением создает собственную версию, наполненную новым личностным смыслом) – это сотворческое преобразование его. Не случайно выдающийся российский музыковед Ю.Холопов (на протяжении всей своей жизни постоянно ратующий за введение курса философии музыки в Московской Государственной консерватории, но так и не понятый коллегами) считал, что не только человек познает музыку, но и музыка «познает» человека, обретая в общении с ним черты субъекта.

Несомненно особая сложность философского осмысления музыки заключается в том, что каждый тип культуры, каждая историческая эпоха, определяющая стиль и мышление философа, будет стремиться прочесть музыкальный текст по-своему, в соответствии с той системой ценностей, которая определяет его мировоззренческую позицию. Это вполне естественно, если не доведено до крайности, когда смыслы и ценности, заложенные автором, не просто переосмысливаются в новой социокультурной реальности, а практически подменяются новыми, более созвучными, по мнению исследователя, современной картине мира. Либо, напротив, добросовестный исследователь будет стремиться к полной «аутентичности», пытаясь полностью отождествиться с автором музыкального высказывания, отрешившись от дня сегодняшнего и полностью игнорируя реалии современности.

И та, и другая крайность ведут к искажению музыкального пространства, из которого исключается в первом случае творец, поскольку его идеи игнорируются и ему навязываются те представления об истине, которые являются нормами другого времени, а во втором случае – мыслитель, отказавшийся от собственных идей, в процессе общения с музыкальным текстом, превратится в лучшем случае в работника архива, стремящегося аккуратно разложить по полкам имеющиеся тексты.

Таким образом, для философского осмысления музыкального искусства и образования, которое призвано служить его постижению, необходимым качеством является сформированная потребность и *способность к диалогу во времени и пространстве*, способность к рефлексии как способу философского рассуждения, помогающей музыканту постоянно осмысливать собственные действия, ход своего размышления и соотносить его с размышлениями автора музыкального сочинения, определять их, ценностно осмысливать, сотворчески преобразовывать в личностной интерпретации. При этом, обращаясь к музыкальному искусству как объекту философского осмысления не следует исключать и стихийно-интуитивный характер его постижения, который постоянно сочетается с сократовской традицией *«знания – переживания»*, *наполненного глубоким личностным смыслом*.

Сложность и многогранность музыки как объекта философского осмысления, ее взаимосвязь с другими видами искусства, с гуманитарной культурой в целом предполагает применение системного подхода как философского принципа, обладающего высоким исследовательским потенциалом и базирующегося на *синергетике как новой парадигме современной науки*. Синергетика отражает новый стиль научного мышления, новый способ постановки и анализа научных проблем, базирующийся на отказе от стереотипов линейного

мышления и жесткого детерминизма. Принципы синергетики, рассматривающие сложные эволюционирующие системы и изучающие законы их самоорганизации и саморазвития, позволяют поставить точку в многолетнем споре о линейном прогрессе в искусстве вообще, и в музыке, в частности, воспринимавшемся многими исследователями как линейное поступательное движение в сторону постоянного совершенствования искусства.

Несостоятельность такого подхода, при котором гениальные и непревзойденные творения великих мастеров прошлого - Баха и Да Винчи, Моцарта и Шекспира, Перселла и Петрарки, Фрескобальди и Родена, Глинки и Пушкина – превращались в пройденный этап исторического хода развития искусства, сегодня уже не вызывает сомнения. В синергетике заложена парадигма, обладающая возможностью изучать сложные, неравномерно развивающиеся и находящиеся в постоянном процессе движения системы, к которым самым непосредственным образом относятся социальные системы, процессы развития науки и искусства, система образования, культура в целом.

Музыка – мир непрестанно развивающийся, динамичный, «культура в культуре» (В.Апрелева), обладающая способностью опережать, предвидеть, предвосхищать явления, которые только вызревают в социуме. Это мир обладающий такой силой интуиции и творческого воображения, который способен на самые неожиданные виражи, не поддающиеся анализу линейного мышления.

Именно этим объясняются грубейшие ошибки высококвалифицированных музыковедов и критиков, которым история вынесла свой приговор. Очень многие имена таких критиков дошли до наших дней, по выражению А.Онеггера, исключительно «в силу всяких глупостей, которые они так важно изрекали». Конечно, французский композитор несколько сгущает краски. Критики прошлого и настоящего изрекали и изрекают не «глупости», а суждения, построенные часто на ложных предпосылках, связанных либо с отсутствием понимания динамики в развитии музыки как непрерывного процесса становления и кристаллизации формы (о чем писали в своих исследованиях Б.Асафьев и А.Лосев) и отсюда восприятие нового как некоего фактора разрушения, или же, напротив, всякое новшество возводится на пьедестал и для современников становятся «вчерашним днем» шедевры Баха или Шекспира, Рахманинова или Пушкина.

Следует отметить, что крупные музыканты, обладающие незаурядной эрудицией нередко попадали в плен той или иной позиции, настаивая на приоритете либо «старого», либо «нового» искусства, забывая о том, что традиция и новация не представляют собой антитезу, а на протяжении всей истории искусства сосуществуют как две неразрывные части целостного эволюционного процесса развития музыкального искусства.

Специфика музыки как вида искусства требует особого рассмотрения проблемы интерпретации как метода философского осмысления музыки, поскольку множественность смыслов, заложенных в каждом музыкальном сочинении, диктует и необходимость множественности интерпретаций, способности мыслить диалогически, сравнивая различные концепции и подходы к постижению целостности музыкального текста в его единстве с историческим контекстом, с особенностями художественного мышления эпохи, художественно-ценностными установками автора изучаемой музыки.

В философии постоянно дискутируется проблема отношения к автору, «изгнания» его из философского текста, который наделяется автономией как некое объективное знание. Эта точка зрения представляется не убедительной, так как автор любого текста закладывает в своем произведении смыслы и ценности, которые являются выражением его субъективного, личностного начала. Оторвать текст от автора означает допустить возможность толкования, полностью исключая возможность диалогического общения.

В концертной практике нередко приходится сталкиваться именно с таким подходом, когда личность автора игнорируется, а исполнитель демонстрирует полное отсутствие чувства стиля, упиваясь своей беспредельной властью над музыкальным текстом и демонстрируя себя и только себя, не осознавая всей бессмысленности такого толкования

музыкального текста.

Обращение к философскому осмыслению музыки в образовательном процессе на современном этапе представляется абсолютно необходимым, так как стремительное расширение музыкального пространства, ускорение разнонаправленных процессов, характерных для современной музыки с одной стороны, и удаление во времени музыки старых мастеров, потеря ориентиров, недостаточное представление о тех ценностях, которые являлись основой создания шедевров прошлого, становятся препятствием для рождения полнокровных, талантливых и убедительных интерпретаций, наполненных жизнью творческого духа.

Постижение ценностной составляющей музыкального текста предполагает необходимость применения аксиологического подхода и методов аксиологического анализа в процессе обращения к музыке как объекту философского осмысления. Аксиология как философское учение о природе ценностей является фундаментальной основой философского постижения музыки, определяя сущность теории ориентации личности в мире музыкальных ценностей.

Обращение в процессе подготовки будущих специалистов-музыкантов к философскому осмыслению музыкального искусства и образования требует расширения горизонтов познания, ценностного осмысления и оценки процессов, происходящих в пространстве культуры, обретения личностного знания-переживания, интереса к другой культуре, способности преобразовывать антитезу «Я - Другой» во взаимообогащающий диалог, в котором осуществляется во всей полноте принцип дополнительности (Н.Бор, Ю.Лотман).

Музыкальное искусство и образование, как и вся сфера гуманитарной культуры на нынешнем этапе своего развития, испытывает потребность в концептуально новых подходах, способных ответить на многочисленные запросы современности. Динамизм эпохи, переход от единой идеологии к плюрализму, от диктата нормы - к ценностному осмыслению социокультурной реальности знаменует наступление нового времени, в котором личностно-ценностное начало выходит на авансцену истории.

М.Каган в работе «Философская теория ценности» формулирует понятие «ценность» как выражение отношения объекта и субъекта, определяющее значимость объекта для субъекта, а понятие «оценка» как эмоционально-интеллектуальное выявление этого значения субъектом. Каждое произведение искусства представляет собой выраженное в слове (если это литературное произведение), в красках (если художественное), в звуках (если это музыка) личностное отношение автора этого произведения (субъекта) к объекту – окружающему миру, то есть хранит в себе ценности человека, создавшего это произведение искусства.

Понимание этого позволяет интерпретировать музыку как носителя ценности. И хотя в сокровищнице музыкальной культуры накоплено множество выдающихся образцов, несущих в себе ценностное осмысление и художественное преобразование мира, ценностью для каждого конкретного человека они становятся только как результат субъектно-объектных отношений, представляющих глубоко личностный процесс непосредственного творческого общения. В музыке, одном из самых сложных и многозначных искусств, часто несущем некий метасмысл, этот процесс особенно труден там, где доминирует нормативный подход, являющийся внешним регулятором, ориентированным на определенный свод незыблемых правил, приобретших на данном временном отрезке статус закона, в то время как музыкальное искусство постоянно находится в движении и развитии, коренным образом изменяя устоявшиеся нормы.

Аксиологический подход к проблемам музыкального искусства и образования выдвигает необходимость анализировать общие закономерности развития музыкального искусства как носителя ценности, процесс формирования системы ценностных ориентаций в эстетическом и духовно-нравственном становлении музыканта, рассматривать влияние

различных ценностных парадигм на его практическую деятельность. Философское осмысление и оценка музыкального искусства и образования в их нерасторжимой взаимосвязи, выявление сущности новой художественно-образовательной парадигмы на современном этапе развития, определение основных целей и задач, изучение взаимодействия музыкального искусства и образования и социокультурной среды, анализ тенденций дальнейшего развития является неперенным условием как для постижения, так и для формирования художественного пространства современной культуры.

Философское осмысление музыкального искусства и образования, постижение теории ориентации личности в мире музыкальных и музыкально-педагогических ценностей позволяет осваивать музыкальное пространство как личностную и общественную ценность, систему, процесс и результат сложных субъектно-объектных и межсубъектных отношений (композитор – творение – интерпретации (исполнительские, слушательские в процессе их рождения и трансформации во времени и пространстве).

Подводя итоги изложенному выше, можно констатировать, что проблемное поле философии музыкального искусства и образования затрагивает следующие сферы художественной деятельности:

- эстетическую, рассматривающую музыкальное искусство и образование с позиции осмысления эстетических свойств музыкального пространства, создания и постижения музыкального произведения;
- этическую, определяющую особенности социального бытия музыкального искусства и образования;
- аксиологическую, выявляющую ценностную составляющую музыкального искусства и образования;
- герменевтическую, определяющую принципы понимания и толкования музыкального текста;
- культурологическую, определяющую место музыки в пространстве культуры;
- искусствоведческую, рассматривающую особенности художественного процесса, формирование стилевого пространства, логику возникновения и трансформации художественных направлений и стилей;
- психологическую, затрагивающую вопросы творческого мышления, художественного восприятия, художественного переживания.

Таким образом, проблемное поле философии музыкального искусства и образования представляет собой художественное пространство, постижение которого требует значительной исследовательской работы, направленной на постоянное расширение горизонтов познания и самопознания.

Библиографический список

1. Адорно Т. Избранное: социология музыки. - М.-СПб, 1999.
2. Асафьев Б.В. Музыкальная форма как процесс: Книга первая и вторая. 2-е изд. - Л., 1971ж
3. Каган М.С. Философская теория ценности. - Спб., 1999.
4. Лосев А.Ф. Форма. Стил. Выражение. - М., 1995.
5. Онеггер А. О музыкальном искусстве. - Л., 1979.
6. Холопов Ю.Н. О методе музыкального анализа. //Проблемы музыкальной науки. Сборник статей. Сост.: В.И. Зак, Е.И. Чигарева. Вып.6. - М., 1985.

А.В. Конюшков

Саратовский Государственный Университет,
Россия, Саратов

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПСИХОЛОГИЧЕСКИХ ШКАЛ КОРРЕКЦИИ

В данной статье приводится сравнительная характеристика психологических шкал коррекции на примере вопросов шкалы коррекции ММРІ (Миннесотский Многофакторный Личностный Опросник) и Вопросника-корректора (методика к.п.н Пантелеева А.Ф)

Практически в любых классических тестах по психологии помимо основных шкал исследуемых интересующие экспериментатором явления, присутствует так называемая шкала коррекции. Шкала коррекции (или шкала «лжи») сглаживает искажения, вносимые чрезмерной осторожностью и контролем испытуемого во время тестирования, она так же может выявлять степень достоверности результатов по основным вопросам теста.

Высокие показатели по этой шкале говорят о неосознанном контроле поведения. Шкала позволяют дифференцировать лиц, стремящихся смягчить или скрыть психопатологические явления, и лиц чрезмерно открытых. К примеру, в оригинальном варианте теста ММРІ эта шкала первоначально предназначалась только для исследования степени осторожности испытуемых в ситуации тестирования и тенденции (в значительной мере неосознанной) отрицать имеющиеся неприятные ощущения, жизненные затруднения и конфликты. В опроснике Кэттела шкала коррекции имеет название шкала мотивационного искажения. Она введена для выявления случаев, когда испытуемые пытаются создать слишком благоприятное представление о себе. Шкала коррекции, помимо своей значимости для оценки реакции испытуемого на ситуацию тестирования и коррекции результатов по ряду основных клинических шкал, представляет существенный интерес и для оценки определенных особенностей личности испытуемого.

В западной исследовательской практике на протяжении многих десятилетий наиболее популярной остается «шкала потребности в одобрении» (МС), разработанная американскими психологами Д. Марлоу и Д. Крауном еще в 1960-е годы в рамках проводившихся ими исследований с целью объяснения низкой предсказательной способности личностных тестов. В отечественной социологии и психологии, судя по литературе, в целях улучшения качества опросных данных исследователи чаще всего применяют шкалы лжи из тестов Айзенка, а также из Миннесотского многофазного личностного перечня (ММРІ). В работах многих психологов они оцениваются как высоко эффективное, хорошо разработанное психодиагностическое средство контроля искренности ответов опрашиваемых, позволяющее «автоматически отсеивать недостоверные протоколы» [Мягков А.И., с.3].

Основными классическими тестами по психологии в которых присутствуют эти шкалы, являются: ММРІ (Миннесотский Многофакторный Личностный Опросник), Тест Кэттела (16PF Вопросник), Опросник Айзенка ЕРІ, Опросник «РЕН» (Ганс и Сиббила Айзенк), Шкала оценки мотивации одобрения (шкала лжи) Д.Марлоу и Д.Крауна, Личностная шкала проявления тревоги (Дж. Тейлор). Многие авторы и по сей день используют шкалы достоверности ответов испытуемых этих тестов для контроля искренности респондентов и отсеивания социально желательных ответов в различных опросах.

Лица с высокими показателями по шкале коррекции обычно определяет свое поведение в зависимости от социального одобрения и озабочены своим социальным

статусом. Они склонны отрицать какие-либо затруднения в межличностных отношениях или в контроле собственного поведения, стремятся к соблюдению принятых норм и воздерживаются от критики окружающих в той мере, в какой поведение окружающих укладывается в рамки принятой нормы. Явно неконформное, отклоняющееся от традиций и обычаев, выходящее из конвенциональных рамок поведение других людей вызывает у лиц, дающих высокие баллы по шкале коррекции, выраженную отрицательную реакцию. В связи с тенденцией отрицать информацию, свидетельствующую о затруднениях и конфликтах, эти лица могут не иметь адекватного представления о том, как их воспринимают окружающие.

При незначительной выраженности (умеренное повышение профиля на шкале коррекции) описанные тенденции не нарушают адаптацию индивидуума, а даже облегчают ее, обуславливая ощущение гармонии с окружением и одобрительную оценку принятых в этом окружении правил. В связи с этим лица с умеренным повышением профиля на шкале коррекции производят впечатление благоразумных, доброжелательных, общительных, имеющих широкий круг интересов. Большой опыт межличностных контактов и отрицание затруднений обуславливают у лиц этого типа более или менее высокую предприимчивость и умение находить правильную линию поведения. Поскольку такие качества улучшают социальную адаптацию, умеренное повышение профиля по шкале коррекции может рассматриваться как прогностически благоприятный признак.

Лица с очень низким уровнем профиля по шкале коррекции хорошо сознают свои затруднения, склонны скорее преувеличивать, чем недооценивать степень межличностных конфликтов, тяжесть отмечающихся у них симптомов и степень личностной неадекватности. Они не скрывают своих слабостей, затруднений и психопатологических расстройств. Склонность критически относиться к себе и окружающим приводит к скептицизму. Неудовлетворенность и склонность преувеличивать существенность конфликтов делают их легко уязвимыми и порождают неловкость в межличностных отношениях.

Необходимо отметить, что шкала коррекции также выявляет степень манипуляции испытуемого по отношению к ответам на вопросы базисных шкал. Цель манипуляции может быть различна, возможно испытуемый сознательно манипулирует тестовыми результатами (например, при приеме на работу) или испытуемого очень беспокоит вопрос о том, как он выглядит в глазах окружающих. Испытуемый так же может и неосознанно манипулировать с тестовыми результатами, в этом случае могут срабатывать защитные механизмы психики, с целью оградить исследуемого от разрушающих, глубоко затрагивающих его «Я», некорректных вопросов теста. Выявляя эти особенности с помощью шкал коррекции, экспериментатор может эмпирически подкорректировать результаты, чтобы исключить сознательные или неосознанные попытки обследуемых исказить оценки по личностным шкалам в позитивном направлении. То есть экспериментатор в значительной степени манипулирует испытуемым структурируя и ставя такие вопросы, которые бы выявляли откровенность ответа испытуемого.

В рамках данной статьи использовались вопросы шкалы коррекции ММРІ (Миннесотский Многофакторный Личностный Опросник) и вопросник-корректор (методика к.п.н. Пантелеева А.Ф.)

Вопросник – корректор (методика к.п.н Пантелеева А.Ф.)

Вопросник имеет и самостоятельное значение как диагностический инструмент для оценки склонности человека выдавать желаемое за действительное, искажать суть происшедшего, лгать. Основное требование к применению вопросника – непринужденный характер постановки вопроса (при предъявлении на слух) или (при предъявлении в письменной форме, для чтения и ответов на вопросы) – отсутствие какой-либо акцентировки на вопросах, нужно делать вид, что это обычные вопросы, имеющие «дежурный» характер и включенные в контекст беседы по принципу «так надо».

Вопросы № 13 и №30 включены в двух видах - мужской (М) и женский (Ж) варианты и предназначены, соответственно, для испытуемых мужского и женского пола. Текст вопросника имеет вид:

1. Вы всегда переходите улицу только на зеленый сигнал светофора или в установленных местах перехода?
2. Бывает ли, что Вы передаете сплетни надеясь, что об этом не узнает тот человек, о котором передается сплетня?
3. Вы всегда предпочитаете говорить о своем непосредственном руководителе по работе только положительно?
4. Вы всегда соблюдаете инструкции по безопасной работе?
5. Вы полностью искренний человек, способный на предельную откровенность с другим человеком?
6. Вы всегда говорите только правду?
7. Не было случая, чтобы Вы не приняли участие в голосовании на выборах.
8. Ваше нижнее белье всегда чистое?
9. Вы никогда не изменяли другу (подруге).
10. Вы говорили неправду, если это приносило Вам денежные или иные материальные выгоды?
11. Вы иногда выдаете чужие мысли за свои, чтобы показать себя в лучшем свете?
12. В детстве вы брали деньги у родителей без их ведома и разрешения?
- 13 М. Вы обманывали женщину, чтобы добиться сексуальной близости с ней?
- 13 Ж. Вы вступали в сексуальный контакт с мужчиной, чтобы добиться своих личных целей?
14. В магазине или на рынке Вы иногда покупаете товар без очереди, несмотря на неодобрение стоящих в очереди покупателей?
15. Вы всегда уступаете место в общественном транспорте пожилым и пассажирам с маленькими детьми?
16. Супружеская измена по соображениям личной выгоды допустима?
17. Руководитель организации, в которой Вы работаете, использует свое служебное положение в личных целях?
18. Вы всегда говорите своему непосредственному начальнику о его промахах в работе и недостатках?
19. Вы совершали мелкие кражи?
20. Вы всегда в условленный срок возвращаете деньги, взятые в долг у своих знакомых?
21. Вы воспользуетесь случаем проехать в общественном транспорте или электричке без билета, если будете уверенными, что билеты проверять не будут?
22. Если Вы купили дорогой некачественный товар и не смогли его вернуть продавцу, сможете ли Вы продать его незнакомому человеку, не извещая о недостатках этого товара?
23. Вы при случае выдавали себя за другого человека, чтобы показать себя лучше, чем есть?
24. Вы сваливали с себя вину на другого человека, тем самым «подставляя его»?
25. Вы пытались сбыть с рук рваную или фальшивую купюру?
26. Вы скрывали от гостей или членов своей семьи деликатесы или напитки, чтобы они не съели или не выпили их?
27. Есть ли у Вас такие желания, о которых вы не расскажете другому человеку?
28. Вы создавали шум в своей квартире, зная, что это мешает соседям?
29. Бывает ли, что Ваш поступок продиктован только желанием сделать назло другому человеку?
- 30 М. Бывало ли в подростковом возрасте у Вас желание вступить в половой контакт с собственной матерью?

30 Ж. Бывало ли в подростковом возрасте у Вас желание вступить в половой контакт со своим отцом (в случае отсутствия такового - лицом, заменяющим его, старшим близким родственником, дядей и т.п.)?

С целью сравнить влияние вопросов шкалы коррекции ММРІ и вопросника-корректора (методика к.п.н Пантелеева А.Ф.) на контрольный тест, а так же выявить гендерное различие ответов, их достоверность, было проведено эмпирическое исследование, в котором принимало участие 30 человек (15 мужчин и 15 женщин): студентов ВУЗов, и уже имеющих высшее образование, различного достатка и возраста. Контрольным тестом являлся: Тест «Упорства» д.п.н. Е.П. Ильина, Е.К. Фещенко. Вопросы шкалы коррекции ММРІ и вопросник-корректор к.п.н Пантелеева А.Ф., служили оценкой достоверности ответов испытуемого.

Тестирование проходило в таком порядке: стимульным материалом являлись два теста состоящие из 48 вопросов каждый. Вопросы контрольного теста(18 вопросов) были одинаковы для всех двух тестов. Различие тестов было только в вопросах достоверности. В 1 варианте теста использовались вопросы шкалы коррекции ММРІ (30 вопросов), во 2 варианте теста использовались вопросы корректора Пантелеева (30 вопросов), которые были смешаны в произвольном порядке. В начале определенному испытуемому предлагался 1 вариант теста, спустя месяц тому же испытуемому предлагался 2 вариант теста. Предложения к разным испытуемым варьировались, вначале могло быть предложение 2 варианта, а через месяц 1 варианта. Варианты ответов имели вид: да или нет. После каждого теста 1 либо 2 варианта испытуемым предлагалось оценить свое отношение к тесту по шкале:

Сильно выражено 5 4 3 2 1 0 -1 -2 -3 -4 -5 Слабо выражено

Данная шкала находилась после каждого вопроса опросника, составленного мною лично, она оценивала положительное либо отрицательное отношение к тесту. Вопросы опросника имеют вид:

1. Некоторые вопросы вызывали тревогу
2. Большинство вопросов понравилось
3. На определенные вопросы не хотелось отвечать
4. Иногда возникала мысль, что в этих вопросах нет никакого смысла
5. Вопросы кажутся слишком запутанные
6. Некоторые вопросы поднимали настроение
7. Были вопросы после, которых не хотелось дальше отвечать на тест
8. Очень много глупых вопросов
9. Для меня не составило труда ответить на все вопросы, они были легкие
10. Вопросы теста не вызывали во мне никаких чувств
11. Тест произвел на меня негативное впечатление
12. В какой-то момент вопросы были слишком жесткими
13. Вопросы были затруднительны для меня
14. Мое отношение к тесту в целом благоприятное
15. Тест показался мне забавным
16. Любой вопрос теста вызывал во мне только светлые чувства
17. Многие вопросы мне понравились
18. Не было никаких сомнений при ответе
19. Иногда вопросы были слишком личные, это вызывало затруднение
20. Тест произвел на меня бурю эмоций

Полученные данные:

1. а) По результатам 1 варианта теста у женщин между баллами по тесту упорства, достоверности и положительного отношения корреляционные связи слабые или отсутствуют.
б) Сумма баллов. Контрольный тест «Упорство»: 217. Достоверность: 235. Положительное отношение: 918
 2. а) По результатам 2 варианта теста у женщин корреляция между баллами по тесту упорства и достоверности составила 0,4, что говорит о средней прямой связи.
б) Корреляция между баллами по тесту упорства и положительного отношения составила 0,3, средняя прямая связь.
в) Сумма баллов. Контрольный тест «Упорство»: 203. Достоверность: 279. Положительное отношение: 786
 3. а) По результатам 1 варианта теста у мужчин корреляция между баллами по тесту упорства и достоверности составила 0,4, что говорит о средней прямой связи.
б) Корреляция между баллами по тесту упорства и положительного отношения составила 0,5, средняя прямая связь.
в) Корреляция между баллами по вопросам шкалы коррекции ММРІ и положительного отношения составила 0,3, слабая прямая связь.
г) Сумма баллов. Контрольный тест «Упорство»: 188. Достоверность: 204. Положительное отношение: 463
 4. а) По результатам 2 варианта теста корреляция у мужчин между баллами по тесту упорства и достоверности составила 0,2. Слабая прямая связь.
б) Сумма баллов. Контрольный тест «Упорство»: 167. Достоверность: 185. Положительное отношение: 420
- Обработанные данные позволяют сделать выводы:
1. В 1 варианте у мужчин если растут баллы по упорству и положительному отношению к тесту растет балл и по недостоверности ответов. Можно сказать, что мужчины стараются приукрасить себя и произвести социально-желательное впечатление по тесту. Во 2 варианте у мужчин прослеживается слабая связь, если растет балл по упорству, то растет балл и по положительному отношению.
 2. Баллы упорства, недостоверности и положительного отношения в 1 варианте выше у мужчин, по сравнению со 2 вариантом. Т.е критичность к 2 варианту выше, но в тоже время выше и достоверность ответов. Испытуемые во 2 варианте набрали по сумме на 21 балл меньше по упорству, чем в 1 варианте, что говорит о том, что вопросник-корректор позволяет добиться более достоверных результатов.
 3. Во 2 варианте у женщин если растут баллы по упорству и положительному отношению к тесту растет балл и по недостоверности ответов. Можно сказать, что женщины в данном исследовании также стараются приукрасить себя и произвести социально-желательное впечатление по тесту, как и мужчины.
 4. Баллы упорства и положительного отношения в 1 варианте выше у женщин, по сравнению со 2 вариантом. С другой стороны недостоверность выше во 2 варианте, чем в 1. Испытуемые во 2 варианте набрали по сумме на 14 баллов меньше по упорству, чем в 1 варианте, что также как и у мужчин говорит о том, что вопросник-корректор позволяет добиться более достоверных результатов, хотя женщины более критически отнеслись к 2 варианту.
 5. Сравнивая в общем мужчин и женщин, по 4 тестам, можно сказать, что у женщин практически в 2 раза сильнее эмоциональная окраска, намного выше недостоверность ответов, завышенный балл по контрольному тесту, по сравнению с мужчинами. Это говорит, о том, что женщины сильнее стараются получить социальное одобрение и озабочены своим социальным статусом, чем мужчины. В тоже время вопросник-корректор позволяет добиться более достоверных ответов от испытуемых, чем

вопросы шкалы коррекции ММРІ. Хотя, как мужчины так и женщины отнеслись гораздо отрицательнее к вопроснику-корректору, чем к ММРІ.

Библиографический список

1. Мягков А.Ю. Шкалы лжи из опросника ММРІ: опыт экспериментальной валидации // Социологические исследования. 2002. № 7. С. 117-130.

А.М. Мальцева

Бийский педагогический государственный университет им. В.М. Шукшина,
Россия, Бийск

ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К ПОНИМАНИЮ СУЩНОСТИ ЯВЛЕНИЯ МОБИЛЬНОСТИ КОГНИТИВНЫХ СТИЛЕЙ

В настоящей статье представлены различные подходы к пониманию сущности явления мобильности когнитивных стилей, описаны результаты экспериментов отечественных и зарубежных исследователей познавательной деятельности человека. Определена проблемная область для дальнейших исследований явления мобильности.

В психологической науке изучение познавательной деятельности традиционно связывалось с исследованием особенностей работы человеческого интеллекта – единственного психического механизма, который отвечает за переработку информации об окружающей действительности и ее воспроизведение в индивидуальном сознании в виде познавательных образов той или иной степени полноты и сложности. В середине 60-х годов прошлого века появился раздел психологии, изучающий познавательные процессы человеческого сознания – когнитивная психология. Предметом ее изучения стали индивидуальные различия в способах переработки информации, получившие название когнитивных стилей. Проблематика когнитивных стилей представляет интерес именно как та потенциальная область психологического знания, где, возможно, будет найден вариант объединения общепсихологического и дифференциально-психологического аспектов изучения человеческого интеллекта с выходом на понимание природы индивидуального разума.

В ходе последних десятилетий наметились основные противоречия стилевых исследований, имеющие ключевое значение для уяснения действительной природы стилевых свойств интеллектуальной деятельности. Эти противоречия обнаруживают себя в трех основных эмпирических эффектах, одним из которых является эффект мобильности когнитивных стилей.

С помощью тех или иных стилевых методик испытуемые могут быть идентифицированы как представители одного из двух полюсов соответствующего когнитивного стиля. Однако при использовании разных методик, диагностирующих один и тот же стиль, испытуемый может «переместиться» с одного полюса на другой. Кроме того, присущий данному испытуемому когнитивный стиль, как выяснилось, может меняться под влиянием обстоятельств, инструкции, обучения, психотерапевтических процедур и т. д. (Холодная М.А., 1999)

Учеными обнаружено, что лица, имеющие крайнюю степень выраженности любого из когнитивных стилей менее адаптивны, чем те, кто располагает в среднем диапазоне. Самыми адаптивными являются люди с мобильным когнитивным стилем, т.е. умеющие произвольно менять настройки своего когнитивного аппарата, исходя из требований ситуации. (Шкуратова И.П., 1997)

В ряде исследований М.А. Холодной часть испытуемых могла переходить с одного стиля на другой под влиянием изменяющихся условий выполнения интеллектуальных заданий, то

есть, был обнаружен эффект мобильности когнитивных стилей. Причем, чем выше был уровень развития интеллектуальных возможностей субъекта, тем более вариативны и непредсказуемы оказывались проявления его интеллекта. Поэтому М.А. Холодная приходит к выводу о том, что крайне затруднительно составить непротиворечивое представление об интеллекте как о психической реальности. «Действительной феноменологией интеллекта являются не его свойства, с высокой степенью разнообразия и вариативности обнаруживающие себя в конкретных ситуациях познавательного контакта субъекта с миром, а особенности состава и строения индивидуального ментального опыта, которые «изнутри» предопределяют эмпирически констатируемые проявления интеллектуальной деятельности». (Бадмаева Н.Ц., 2004)

Г. Виткин и Д. Гуденау разработавшие концепцию мобильности, ставят ее в противовес теории когнитивного диссонанса Л. Фестингера. Согласно концепции мобильности, индивиды, развивающиеся в рамках одного стиля, могут выработать качества, присущие представителям других стилей. Способность перехода от одного стиля к другому (или его элементу) создает реальные преимущества перед иными субъектами, лишенными такой способности. (Гусева Т.А., Кудинов С.И., 1999) Таким образом, мобильность когнитивных структур представляет собой более высокий уровень их функционирования, чем фиксированность, что обеспечивает большую успешность исполнения и одновременно дает большее ощущение уверенности в нем. (Головина Е.В., 2004)

Т.А. Гусева и С.И. Кудинов в исследованиях индивидуальных проявлений любознательности младших подростков отмечают влияние различных познавательных стратегий. Данные свидетельствуют о том, что наиболее интенсивные и мотивированные проявления любознательных действий свойственны учащимся со смешанными познавательными стратегиями, что соответствует определенной гибкости когнитивного стиля. Также, результаты исследований подтверждают теорию о том, что если, предметом обучения и воспитания выступает выработка стилевой гибкости и достижение мобильности, то активируется проявление креативности у подростков. (Гусева Т.А., Кудинов С.И., 1999)

В зарубежных исследованиях успешность обучения также связывается с мобильностью когнитивного стиля. Так, М. Ниаз исследовала академическую успеваемость 99 венесуэльских студентов (химиков, биологов, математиков) в связи с их когнитивным стилем, и пришла к выводу, что наибольшую способность к обучению имеют полнезависимые с мобильным стилем, т.е. умеющие действовать и в манере полнезависимых. В работе М. Ниаз высказывает мысль о том, что студенты с мобильным полнезависимым стилем имеют наивысшие успехи в учебе за счет вариативности своего поведения и потенциальной адаптивности к широкому кругу задач. (Шкуратова И.П., 2002)

Согласно мнению И.П. Шкуратовой мобильность является свидетельством высокой зрелости когнитивных структур личности. И.П. Шкуратова высказывает предположение о том, что формирование когнитивного стиля (на примере полнезависимости-полнезависимости) проходит три стадии:

- а) стиль не выражен и нет явного предпочтения одной из двух стратегий поведения;
- б) стиль ярко выражен и укоренен;
- в) стиль мобилен.

Благодаря личностной и интеллектуальной зрелости, человек получает на определенном этапе своего развития возможность совмещать в себе умение действовать по-разному в зависимости от требований ситуации, сохраняя некоторое тяготение к одному из полюсов. (Шкуратова И.П., 1997)

Многие исследователи поставили своей задачей поиск путей разрешения проблемы соотношения мобильности и устойчивости стилевых показателей или понятий «когнитивный стиль» и «индивидуальный стиль деятельности». (Либин А.В. , 2006) Факт мобильности индивидуальной конструктивной системы нашел свое подтверждение в исследованиях Е.П. Крупник и Е.Н. Лебедевой. Согласно результатам своего эмпирического исследования с

применением методики «Репертуарные решетки», они сочли возможным сформулировать следующее утверждение: «...психологическая устойчивость системы личностных конструктов определяется характером ее психодинамики (т. е. количеством степеней свободы в иерархической организации)», при этом «...основная особенность иерархической организации системы личностных конструктов заключается в подвижности и гибкости "поведения" составляющих ее суперординантных и субординантных личностных конструктов». (Холодная М.А., 2004)

Современные ученые до сих пор не пришли к единому мнению о сущности явления мобильности когнитивных стилей, не приняли единую систему ее измерения. Остается не ясным, является ли мобильность характеристикой формируемого интеллекта, либо мобильность – это наивысшая стадия его развития.

Библиографический список

1. Бадмаева Н.Ц. Влияние мотивационного фактора на развитие умственных способностей. - Улан-Удэ: Изд-во ВСГТУ, 2004. – 280 с.
2. Головина Е.В. «Взаимосвязь уверенности в решении сенсорной задачи и когнитивного стиля «Полнезависимость»» // Тезисы докладов. Первая Российская конференция по когнитивной науке / Под ред. Величковского Б.М. – Казань: Издательство Казанского государственного университета, 2004. С. 65-67.
3. Гусева Т.А., Кудинов С.И. Проявления любознательности учащихся с разными стилями понимания / Учителю сельской малокомплектной школы: учебное пособие. – Бийск: НИЦ БиГПИ, 1999. С. 408-425.
4. Либин А.В. Дифференциальная психология: на пересечении европейских, российских и американских традиций. – М.: Эксмо, 2006. – 544 с.
5. Холодная М.А. Когнитивные стили. О природе индивидуального ума. 2-е изд., перераб. – СПб.: Питер, 2004. –144 с.
6. Холодная М.А. Феномен «расщепления» полюсов когнитивных стилей // Интеллект и творчество: Сб. науч. тр. / РАН. Ин-т психологии; Отв. ред. А.Н. Воронин. – М., 1999. С 30-48.
7. Шкуратова И.П. Когнитивные стили и их влияние на успешность общения и обучения. Методическое пособие. – Ростов-на-Дону: ЮРГИ, 2002. – 156 с.
8. Шкуратова И.П. Теоретические проблемы диагностики полнезависимости-полнезависимости. // Методы психологии. Ежегодник РПО. Т.3, вып.2. – Ростов-на-Дону, 1997. С.293-294.

А.И. Шайнурова

Удмуртский государственный университет, Россия, Ижевск

ВЗАИМОСВЯЗЬ КРЕАТИВНОСТИ И ИНТЕЛЛЕКТА У СТУДЕНТОВ-ПСИХОЛОГОВ С РАЗЛИЧНОЙ ОСМЫСЛЕННОСТЬЮ ЖИЗНИ

Рассмотрены результаты исследования особенностей образной креативности и невербального интеллекта у студентов-психологов с различной осмысленностью жизни. Предлагаются рекомендации для построения продуктивного взаимодействия преподавателя и студента.

В современном обучении важно учитывать когнитивный ресурс студентов для наиболее эффективной организации, осуществления педагогического процесса и его анализа [6, 7, 8]. Реалии, влияющие на когнитивное становление личности субъекта на современном этапе исторического развития, обусловлены, прежде всего, уровнем цивилизации, характеризующимся многофункциональными информационными системами, требующими от субъекта способности к активной жизнедеятельности; утверждением приоритета дивергентности и креативности мыслительных процессов, творчества в общественном сознании, вызвавшим новое психолого-педагогическое мышление и потребовавшим определенных изменений в подходе к развитию когнитивной сферы субъекта (Чиркова М.Н, 2005).

Изучение и развитие когнитивных возможностей становится актуальным в настоящее

время в связи со значительными изменениями во всех сферах жизнедеятельности человека. Когнитивные возможности личности – один из базовых психологических ресурсов, представляющий основу инициативного и разумного отношения к действительности. Существующие образовательные технологии и практики современной образовательной системы на сегодняшний день не являются достаточными для решения необходимого когнитивного развития студентов [1, 4, 5, 9]. Поэтому весьма продуктивно будет исследование интеллекта и креативности, анализ их взаимосвязей для полноценной реализации целей педагогических взаимодействия и деятельности.

Следует отметить, А.А. Волочков [1] выдвигает идеи о ведущей роли *смыслообразующей активности* в юношеском возрасте; А.Ю. Попов [9], В.В. Давыдов, В.И. Слободчикова и Г.А. Цукерман - о существовании третьего слоя рефлексии в учебной деятельности (слой самосознания) и о возможной инверсии, происходящей в юношеском возрасте, что даёт им основания полагать, что данный слой учебной деятельности становится *ведущим*. Поэтому с учётом имеющихся разработок в данной проблематике изучение взаимодействия образной креативности и невербального интеллекта, где в качестве *опосредованной* переменной используется «осмысленности жизни», перспективно.

Таким образом, **актуальность** проблемы исследования вызвана противоречием между потенциальными возможностями когнитивного развития субъекта и отсутствием специальных исследований в области заявленной в работе проблемы.

Мы провели собственное *эмпирическое исследование* с **целью** выявления взаимосвязи образной креативности и невербального интеллекта у студентов-психологов с различной осмысленностью жизни.

Объект исследования: интеллектуально-креативная и смысловая сфера личности.

Предмет исследования: связь креативности и интеллекта у студентов-психологов с различной осмысленностью жизни.

Гипотеза исследования: наблюдаются различные взаимосвязи образной креативности и невербального интеллекта у студентов-психологов с различной осмысленностью жизни. *Частные эмпирические гипотезы:* А) будут наблюдаться различия показателей образной креативности и невербального интеллекта между группами с различным уровнем осмысленности жизни, особенно при низком и высоком уровне осмысленности жизни; Б) будут наблюдаться взаимосвязи между образной креативностью и невербальным интеллектом, в частности, между показателем образной креативности «разработанность» и показателем невербального интеллекта; В) будет присутствовать определённый вклад переменной осмысленности жизни в переменные образной креативности и невербального интеллекта.

Задачи нашего исследования: 1) выявить особенности невербального интеллекта, образной креативности и осмысленности жизни у студентов-психологов; 2) выявить группы с различным уровнем осмысленности жизни студентов-психологов (с низким, средним и высоким уровнем); 3) определить различия показателей в группах; 4) определить корреляции между показателями внутри каждой из групп; 5) определить вклад переменной осмысленности жизни в переменные невербального интеллекта и образной креативности.

Методы исследования (по Б.Г. Ананьеву) в данном случае представляют собой: 1) *организационные* – сравнительный; 2) *эмпирические* – психодиагностический; 3) *методы обработки данных* – количественный (описательная статистика: среднее арифметическое; критерий Манна-Уитни; корреляционный анализ по Ч.Спирмену; кластерный иерархический анализ; однофакторный дисперсионный анализ).

Использованы **методики:** А) Сокращённый вариант изобразительной (фигурной) батареи теста креативности П. Торранса для исследования образной креативности («Закончи рисунок»); Б) Тест «Домино» (Д48) А. Энстеса для исследования невербального интеллекта; В) Тест смысложизненных ориентаций (СЖО) Д.А. Леонтьева [5].

Выборка: студенты ГОУ ВПО «Удмуртский государственный университет» Института

педагогике, психологии и социальных технологий специальности «Психология» 1 – 4 курса в количестве 64 человек, возраст: 17 – 22 года на момент тестирования (2009 год), пол: мужской (количество 9 респондентов) и женский (количество 55 респондентов).

Теоретический анализ рассматриваемой нами проблемы в рамках нашего исследования показал, что понятия интеллект и креативность и их взаимосвязи исследуются давно, поэтому в настоящее время существует большое количество работ, рассматривающих разнообразные аспекты данной проблематики. Однако идея исследования образной креативности и невербального интеллекта у студентов-психологов с различной осмысленностью жизни нова.

Осмысленность жизни (по Леонтьеву Д.А.) – это «энергетическая характеристика смысловой сферы, количественная мера степени и устойчивости направленности жизнедеятельности субъекта на какой-то смысл» [4].

Творчество как предмет научного исследования своеобразно и зависит от того содержания и объема понятия, которое исследователь включает в этот предмет и что понимает под творчеством: или это творческий процесс, или творческий продукт, или творческая личность, или стиль жизни. Психологии известен ряд определений творчества. Эллис Пол Торренс рассматривает различные виды определения творчества по критерию новизны, субъективной для творца; оригинальности как нового нестандартного взгляда на проблему; процессуальности, осуществляющейся по этапам (подготовка, инкубация, озарение, пересмотр продукции), характеризующейся беглостью, гибкостью, оригинальностью и разработанностью. П. Торренс (1974) определил *креативность* как процесс появления чувствительности к проблемам, к дефициту или дисгармонии имеющихся знаний; определения этих проблем; поиска этих решений, выдвижения гипотез; формулирование и сообщение результата решения. По мнению П. Торренса, максимальный уровень творческих достижений возможен при сочетании триады факторов: творческих способностей, творческих умений и творческой мотивации. Методики исследования креативности, предложенные П. Торренсом, были созданы в русле концепции дивергентного мышления Дж.П. Гилфорда. Рассмотрение креативности как процесса позволяет выявить структуру креативности как способности, условия, стимулирующие этот процесс, а также оценить творческие достижения. Джой Пол Гилфорд полагает, что творчество - это сверхрациональный процесс и объединяет в себе интеллектуальные, волевые и эмоциональные функции, что творчество - это дивергентное (имеющее несколько направлений поиска) мышление, имеющее целью решение реальных проблем.

В.Н. Дружинин пишет, что *интеллект* есть способность к решению задач, определяющая успешность адаптации к новым условиям. Однако отмечает, что это малое определение, которое не является всеобъемлющим [2]. Р. Стернберг впервые предпринял попытку дать определение понятию «интеллект» на уровне описания обыденного поведения. В качестве метода он избрал факторный анализ суждений экспертов. В конечном счёте выделились *три формы интеллектуального поведения* (вербальный интеллект, способность решать проблемы, практический интеллект). Д.Векслер выделял две формы интеллекта: вербальный интеллект и интеллект действия. Он предложил, что кроме общего интеллекта необходимо измерять вербальный и невербальный отдельно. Оксфордский толковый словарь по психологии [11] пишет, что *невербальный интеллект* есть интеллект, который проявляется в выполнении задач, требующих минимального использования вербального материала, отмечая, что существование тестов вербального и невербального интеллекта не обязательно подразумевает, что имеются два различных вида интеллекта, что невербальные тесты были изобретены для того, чтобы оценивать интеллект людей, которые могут, по целому ряду причин, иметь трудности с оперированием вербальным материалом, например, когда они проходят тестирование на своем втором языке, когда люди говорят на разных диалектах, когда тестируются очень маленькие дети, умственно отсталые, с сенсорными расстройствами и т.д.

Анализируя современное состояние изучения проблемы о соотношении творческих и интеллектуальных способностей, Владимир Николаевич Дружинин описывает три основных подхода. Представителями *первого подхода*, утверждающего, что как таковых творческих способностей нет, являются А.Танненбаум, А.Олох, Д.Б.Богоявленская, А.Маслоу и др. По их мнению, интеллектуальная одарённость выступает в качестве необходимого, но недостаточного условия творческой активности личности. Главную роль в детерминации творческого поведения играют мотивации, ценности, личностные черты. Основные черты творческой личности: когнитивная одарённость, чувствительность к проблемам, независимость в неопределённых и сложных ситуациях. Особняком стоит концепция Д.Б.Богоявленская, которая вводит понятие креативной активности личности, полагая, что она обусловлена определённой психической структурой, присущей креативному типу личности. Исходя из трактовки творчества как способности к осуществлению ситуативно нестимулированной продуктивной деятельности, т. е. способности к познавательной самодеятельности, автор предлагает выделять три уровня творческой деятельности: стимульно-продуктивный, эвристический, креативный.

Второй подход связан с именами таких ученых, как Дж.Гилфорд, К. Тейлор, Г.Грубер, Я.А.Пономарёв. Творческая способность (креативность) является самостоятельным фактором, независимым от интеллекта. В более «мягком» варианте эта теория гласит, что между уровнем интеллекта и уровнем креативности есть незначительная корреляция. Наиболее развитой концепцией является «теория интеллектуального порога» Э.П.Торранса: если IQ ниже 115-120, интеллект и креативность образуют единый фактор, при IQ выше 120 творческая способность становится независимой величиной, то есть нет креативов с низким интеллектом, но есть интеллектуалы с низкой креативностью.

Третий подход представляют теории Д.Векслера, Р.Уайсберга, Г.Айзенка, Л.Термена, Р.Стенберга и др. Утверждается, что высокий уровень развития интеллекта предполагает высокий уровень творческих способностей и наоборот. Творческого процесса как специфической формы психической активности нет. Эту точку разделяют практически все специалисты в области интеллекта.

Таким образом, единого мнения относительно взаимосвязи интеллекта и креативности до сих пор не существует. Поэтому для принятия решения о верности наших гипотез, приступим к анализу результатов нашего исследования.

Статистическая обработка **результатов** тестирования проводилась с использованием пакета прикладных программ статистической обработки данных SPSS 17.0 for Windows. Результаты исследования обрабатывались методами математической статистики. С целью определения оптимального количества групп респондентов с различной осмысленностью жизни был проведён *иерархический кластерный анализ* (метод – Between-group linkage, дистанционная мера – Squared Euclidean distance). Выявились три группы, которые условно можно назвать «низкий уровень осмысленности жизни», «средний уровень осмысленности жизни» и «высокий уровень осмысленности жизни».

Для подтверждения **гипотез А и Б** проведены *анализ различий между группами* с помощью критерия *Манна-Уитни* и *корреляционный анализ Ч.Спирмена* отдельно для каждой группы для выявления особенностей взаимосвязи изучаемых показателей. Для проверки **гипотезы В** о вкладе показателя осмысленности жизни в показатели образной креативности и невербального интеллекта полученные результаты были подвергнуты *однофакторному дисперсионному анализу*. Мы успешно доказали **основную гипотезу** засчёт доказательства (полного и частичного) частных эмпирических гипотез.

ВЫВОДЫ

1. Выявлено, что у студентов *с низким уровнем осмысленности жизни* низкие показатели характеризует отсутствие в жизни или малую выраженность целей в будущем, которые придают жизни осмысленность, направленность и временную перспективу, процесс жизни воспринимается как не интересный, эмоционально мало насыщенный и мало наполненный

смыслом. Это признак неудовлетворённости своей жизнью в настоящем: при этом, однако, ей могут придавать полноценный смысл воспоминания о прошлом. Тем более, показатели, отражающие оценку пройденного отрезка жизни, ощущение того, насколько продуктивна и осмысленна была прожитая её часть, в группе с низким уровнем осмысленности жизни ближе к средним значениям. Кроме того, присутствует неверие в свои силы контролировать события собственной жизни. Хотя можно заметить некоторую убеждённость в возможности контролировать свою жизнь, свободно принимать решения и воплощать их в жизнь. В *группе с высоким уровнем осмысленности жизни* высокие показатели соответствуют представлению о себе как о сильной личности, обладающей достаточной свободой выбора, чтобы построить свою жизнь в соответствии со своими целями и представлениями о её смысле.

2. Обнаружено, что большинство студентов-психологов (35 респондентов или 54,69%) имеют выше среднего и высокий уровень «осмысленности жизни», а это может служить одним из показателей зрелости личности.

3. Определены различия показателей невербального интеллекта и образной креативности в группах с различным уровнем осмысленности жизни, в частности по показателям креативности: разработанность, гибкость, причём «разработанность» больше в группе со средним уровнем осмысленности жизни и меньше в группе с высоким уровнем осмысленности жизни, «гибкость» больше в группе с низким уровнем осмысленности жизни и меньше в группе со средним уровнем осмысленности жизни. При этом не выявлены различия по показателю невербального интеллекта. Выявлено, что показатели, характеризующие наличие или отсутствие в жизни испытуемого целей в будущем, которые придают жизни осмысленность, направленность и временную перспективу всегда отличаются в группах с различной осмысленностью жизни, в то время как остальные показатели не имеют статистически значимых различий в группе со средним и высоким уровнем осмысленности жизни. Это можно объяснить малым количеством респондентов в группе со средним уровнем осмысленности жизни (14 респондентов). Поэтому рекомендуется увеличить выборку с целью увеличения достоверности различий между показателями. Также возможно, что наличие или отсутствие в жизни испытуемого целей в будущем, которые придают жизни осмысленность, направленность и временную перспективу является показателем особой важности для респондентов.

4. Определены взаимосвязи между показателями образной креативности и невербального интеллекта внутри каждой из групп: 1) в группе с низким уровнем осмысленности жизни связаны отрицательно; 2) в группе со средним уровнем осмысленности жизни не связаны; 3) в группе с высоким уровнем осмысленности жизни связаны положительно. В.М. Русалов [10] пишет, что тестовый интеллект и креативность должны быть либо отрицательно связаны, либо не коррелировать между собой. Отрицательную связь можно объяснить, отталкиваясь от идей В.Н. Дружинина [2] и результатов исследования, проведённого лабораторией психологии способностей ИП РАН, в котором было выяснено, что высокий интеллект и способность к творчеству являются ортогональными факторами [3]. Положительная связь показателей интеллекта и креативности объясняется с помощью теории П. Торренса, полагающим наличие таковой связи при данном уровне интеллекта.

Выяснено, что особенности взаимосвязей показателей образной креативности и невербального интеллекта с показателями осмысленности жизни дополняют общую картину связей показателей внутри каждой из групп. Определено, что в группе с низким уровнем осмысленности жизни с возрастом "растёт" способность продуцировать необычные идеи, но уменьшается способность продуцировать большое количество идей и способность применять разнообразные стратегии при решении проблемы. Выявлено, что студентам-психологам важна "опора" для осмысленности жизни в качестве прошлого опыта. А также, что для поддержания интереса и эмоционального насыщения жизни смыслом важны интеллектуальные характеристики. В группе с высоким уровнем осмысленности жизни с возрастом параллельно повышаются показатели разработанности и невербального

интеллекта, также с возрастом прошлое сильнее насыщает жизнь смыслом, будущие цели придают жизни осмысленность, направленность и временную перспективу. Интеллектуальные характеристики имеют значение для оценки пройденного отрезка жизни, ощущения того, насколько продуктивна и осмысленна была прожитая её часть, для поддержания интереса и эмоционального насыщения жизни смыслом, как и в группе с низким уровнем осмысленности жизни и в общем для повышения осмысленности жизни. У студентов имеется представление о себе как о сильной личности, обладающей достаточной свободой выбора, чтобы построить свою жизнь в соответствии со своими целями и представлениями о её смысле; для реализации этого необходим и соответствующий уровень образной креативности, невербального интеллекта и осмысленности жизни. Выяснено, что в группе со средним уровнем осмысленности жизни связаны между собой показатели способности применять разнообразные стратегии при решении проблемы и показатели, характеризующие наличие в жизни испытуемого целей в будущем, которые придают жизни осмысленность, направленность и временную перспективу, отражающие оценку пройденного отрезка жизни, ощущение того, насколько продуктивна и осмысленна была прожитая её часть, представление о себе как о сильной личности, обладающей достаточной свободой выбора, чтобы построить свою жизнь в соответствии со своими целями и представлениями о её смысле, и управляемость жизни. Ни с чем не связано то, воспринимает ли респондент сам процесс своей жизни как интересный, эмоционально насыщенный и наполненный смыслом.

5. Определено, что общая переменная осмысленности жизни «влияет» на переменные образной креативности, в частности способность детально разрабатывать возникшие идеи и способность применять разнообразные стратегии. Однако этого нельзя сказать в отношении к переменной невербального интеллекта. Следует отметить, что изменение переменной осмысленности жизни влечёт за собой изменение переменной способности порождать новые идеи, однако характер этих изменений в группах с различной осмысленностью жизни разный.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В результате нашего исследования линейная связь между невербальным интеллектом и образной креативностью выявлена только у студентов-психологов с высокими показателями осмысленности жизни. В свою очередь, обнаружены эффекты переменной «осмысленность жизни» на переменные креативности: способность детально прорабатывать идеи и способность применять разнообразные стратегии при решении проблемы. «Влияние» осмысленности жизни на переменную «интеллект» не обнаружено.

Теперь мы видим возможные *перспективы* дальнейшей работы в данном направлении: увеличение выборки испытуемых, расширение методического арсенала, а также проведение специальной работы с целью расширения когнитивных возможностей студентов с учётом выявленных особенностей взаимосвязи невербального интеллекта и образной креативности у будущих психологов с различной осмысленностью жизни. Так, в качестве рекомендаций считаем необходимым использование в образовательном процессе студентов *инновационных технологий* (групповые проектные работы, тренинги, мастер-классы, кейс-методы, взаимодействие в режиме on-line через социальную сеть студенческих сообществ, E-Learning-модули, структурированные студенческие дискуссии в режиме on-line, панельные дискуссии для обсуждения приобретенного опыта и освоенных компетенций и др). Реализация этого нужна для построения продуктивного взаимодействия преподавателя и студента с учётом их особенностей и развития имеющихся возможностей. Для студентов с *низким уровнем осмысленности жизни* рекомендуется *психолого-педагогическое сопровождение*, включающее в себя, например, занятия по развитию целеполагания, консультации и тренинги в русле гуманистической психологии, занятия по развитию креативности.

Библиографический список

1. Волочков А.А. Целостная активность субъекта жизнедеятельности: концептуальная модель и пути эмпирических исследований / А.А.Волочков, А.Ю.Попов // Вестник ВЭГУ. Серия «Педагогика и психология». - Уфа: Восточный университет, 2008. - № 1 (33). - С. 34-44.
2. Дружинин В.Н. Психология общих способностей. - СПб.: Питер, 2007. – 368 с.
3. Дружинин В.Н. Психология способностей. – М.: Изд-во «Институт психологии РАН», 2007. – 541 с.
4. Леонтьев Д.А. Психология смысла. М.: Смысл, 1998. – 487 с.
5. Леонтьев Д.А. Тест смысложизненных ориентаций (СЖО). М.: Смысл, 2006. – 18 с.
6. Педагогика / Л.П. Крившенко. - М.: Велби, 2009. - 432с.
7. Педагогика: Педагогические теории, системы, технологии (под ред. Смирнова С.А.) М: Академия, 1999. – 512 с.
8. Платонов К. К. Структура и развитие личности. М.: Наука, 1986.
9. Попов А.Ю. Активность субъекта жизни: структура и функции в интегральной индивидуальности (на примере студентов вуза) / Автореферат диссертации на соискание учёной степени кандидата психологических наук. Екатеринбург, 2010. – 26 с.
10. Русалов В.М. Биологические основы индивидуально-психологических различий. М.: изд-во «Наука», 1979. – 352 с.
11. <http://vocabulary.ru>

Е. М. Гудзенко

Российский университет дружбы народов
Россия, Москва

НАЦИОНАЛЬНО-КУЛЬТУРНЫЙ ФАКТОР В ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЕ И ЕГО РОЛЬ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ

Современные организации рассматривают культуру как мощный стратегический инструмент, позволяющий ориентировать все подразделения и отдельных лиц на общие цели, мобилизовать инициативу сотрудников и обеспечить продуктивное взаимодействие. Однако на формирование культуры отдельного предприятия не могут не оказывать влияние слагаемые экономического сознания, нормы и традиции хозяйственной деятельности, технологии производства и обслуживания данного социума. То общее, что можно наблюдать в культурах отечественных организаций, и составляет специфику российской организационной среды как национального явления.

Изучение организационной культуры в российских предприятиях в последнее время становится все более распространенным явлением. Связано это не только с внедрением и распространением идей западных «гуру» менеджмента, но и с появлением отечественных работ по этой тематике [1, 2, 6]. Причины такого интереса к феномену организационной культуры могут крыться и в появлении принципиально новых форм предприятий, существование которых стало возможным только в условиях рыночной экономики, и в внедрении новых стратегий управления персоналом, в рамках которых игнорировать организационную культуру не представляется возможным.

Интерес к организационной культуре среди иностранных, преимущественно американских, исследователей по-прежнему не иссяк. Изучению взаимозависимости между культурой организации и ее эффективностью было посвящено не одно исследование [9, 10, 11]. Однако сегодня наиболее актуальным представляется изучение организационной культуры в контексте кросс-культурных взаимодействий, в частности, в мультинациональных компаниях [8]. Развитие международных корпораций, в частности, в России стало требовать поиска оригинальных подходов для решения проблем, с которыми прежде не приходилось сталкиваться. Культура организации, включающая в себя атмосферу внутри организации, ее внутренний климат, отражает преобладающие традиции, обычаи, нравы и ожидания ее сотрудников. Руководство может использовать эту культуру для привлечения работников определенных типов и для стимулирования определенных типов поведения. Имидж организации, как внутри, так и вне организации относится к тому впечатлению, которое создается ею с помощью сотрудников, клиентов и общественного мнения в целом. Организация в процессе своего функционирования вырабатывает собственные культурные образцы, обычаи и традиции, приходя в организацию, новый сотрудник сталкивается с уже сложившимися нормами и ценностями, которые он может принять либо отвергнуть. Как указывал А. Н. Алексеев «мы исходим из представления о «двуслойности» социально-нормативной системы, различая декларируемые нормы-требования к производственному поведению и реально-действующие нормы-стереотипы этого поведения. Те и другие образуют свои подсистемы, находящиеся в определенном соотношении между собой» [3; с. 111].

Вполне очевидно, что если культура организации согласуется с ее общей целью, она может стать важным фактором организационной эффективности. Один из ведущих исследователей организационной культуры Эдгар Шейн определяет ее как «паттерн

коллективных базовых представлений, обретаемых группой при разрешении проблем адаптации к изменениям внешней среды и внутренней интеграции, эффективность которого оказывается достаточной для того, чтобы считать его ценным и передавать новым членам группы в качестве правильной системы восприятия и рассмотрения названных проблем» [9; с. 65]. «Приобретая индивидуальный и личный опыт, работники формируют, сохраняют и изменяют свои смысловые системы, в которых отражены их отношения к различным явлениям — миссии организации, планированию, мотивационной политике, производительности, качеству труда и т. д.» [3; с. 111]. Такие системы координат не очевидны и редко полностью совпадают с декларируемыми целями, однако очень часто они детерминируют поведение в большей мере, чем формальные требования и правила. То, что делает менеджер или любой член организации, в значительной мере является функцией совокупности его представлений об окружающем его мире. «Таким образом, организационная культура задает некоторую систему координат, которая объясняет, почему организация функционирует именно таким, а не иным образом. Организационная культура позволяет в значительной мере сгладить проблему согласования индивидуальных целей с общей целью организации, формируя общее культурное пространство, включающее ценности, нормы и поведенческие модели, разделяемые всеми работниками» [9; с. 65].

Любая организация также заинтересована в том, чтобы сотрудник идентифицировал себя с данной организацией, разделял цели и ценности своей компании, был ей предан в кризисной ситуации. Степень приверженности работников организации зависит от того, насколько понятны и доступны для них транслируемые руководством ценности, нередко организационная культура является механизмом социального контроля, благодаря которому могут быть заданы определенные модели восприятия, мышления и самоощущения. Поэтому активное исследование «организационного климата» и механизмов регулирования ими является одним из необходимых элементов успешности и эффективного функционирования любой организации, особенно мультинациональной.

Факторы, влияющие на формирование организационной культуры, могут быть различны. Можно предположить, что в различных организациях различны и организационные культуры, однако многие исследователи отмечают наличие сходных черт в организационной среде фирм, где работники принадлежат к одной этнической группе [7; с. 27]. В конце XX века в теории организационной культуры выделились подходы к изучению национального аспекта, основной мыслью которых стало утверждение о том, что организационная культура должна, прежде всего, соответствовать специфическим требованиям, предъявляемым к ней национальными особенностями менталитета основного контингента служащих организаций. Иными словами, национальная специфика порой оказывает прямое воздействие при формировании организационной культуры. Наиболее крупное и интересное исследование в этой области было проведено Гиртом Хофстедом в 70-80-х годах прошлого столетия. Хофстед определяет культуру следующим образом: «коллективная ментальная запрограммированность, часть предопределенности нашего восприятия мира, общая с другими представителями нашей нации, региона или группы и отличающая нас от представителей других наций, регионов и групп» [8]. Культура проявляет себя (если рассматривать от поверхностных уровней до более глубоких) в символах, героях, ритуалах и ценностях, проведенное исследование показало, что организационная культура, в основном, проявляет себя на уровне символов, героев и ритуалов, в целом называемых «практикой» или «деятельностью»; национальная культура проявляет себя на более глубоких уровнях, на уровне ценностей. «Сущность» этих параметров определяется историческим и экономическим развитием общества; несомненно, каждый из них в отдельности и раньше изучался социальными учеными, однако Хофстед первым составил из них пятимерную модель измерения различий между национальными культурами, введя балльную шкалу для каждого из параметров, что позволило дать каждой из изучаемых стран характеристику, выраженную количественно. Следует отметить два важных момента касательно данной

этнометрической модели. Во-первых, полученные индексы отражают не реальную картину, а только восприятие людьми тех или иных аспектов трудовой жизни на предприятии, их представления о желаемом положении дел. В результате опроса были получены «идеальные типы», соответствующие культурным установкам, которые, при этом могут довольно сильно расходиться с реальностью. Во-вторых, значения индекса могут изменяться в зависимости от стратификационных и социально-профессиональных признаков - они зависят от пола, возраста, профессии респондентов, а также от должности, занимаемой ими в организации.

Говоря о конкретном контексте исследования, следует отметить, что многие иностранные исследователи [10, 11] отмечали сложности в ведении бизнеса в России, связанные не только с экономическими факторами, но и со сложностями формирования культуры организации, что было результатом, прежде всего, противоречий с персоналом, состоявшим из российских работников. Здесь следует оговориться, что вложения иностранного капитала в российскую экономику стало легитимным с 1987 года, а с 1991 года стали официально разрешены частные иностранные компании. С этого времени Россия стала привлекательной страной для иностранных инвесторов. Это объяснялось многими факторами: многомиллионным населением, дешевой и высококвалифицированной рабочей силой. Вместе с тем, ведение бизнеса в России оказалось достаточно рискованным: организованная преступность, засилье бюрократии, ненадежная система законодательства, а также нестабильные политическая и экономическая системы – вот лишь немногие факторы, с которыми пришлось столкнуться иностранным инвесторам на заре открытия представительств их фирм в России. Изменение организационной культуры организаций постсоветского пространства происходит постепенно, «и это правомерно, так как все исследователи признают, что культура организации – явление весьма устойчивое, и внесение изменений наталкивается на существенные препятствия, прежде всего, субъективного характера. Человеку свойственно тяготение к стереотипности и постоянству базовых ценностей и представлений» [4; с. 57].

Для изучения влияния национально-культурного фактора на организационную культуру изучалась американская компания, головной офис которой находится в США, а также Представительство этой организации в Москве. То есть фактически происходило изучение двух организационных культур: формально-декларируемой культуры, исходящей из американского головного офиса, и реально-нормативной культуры представительства той же организации в Москве. Интерес здесь представляет тот факт, что эти два типа организационной культуры одной и той же организации «исходят» из разных стран: США и России, то есть в контексте данного исследования изучались потенциальные и фактические противоречия между двумя национальными типами культур, воплощаемых в организационной культуре. Данное исследование фокусировалось на противоречиях, которые возникают, когда организация пытается достичь внутренней интеграции и внешней адаптации одновременно. Сущность этих противоречий лежит на уровнях провозглашаемых ценностей и базовых представлений, эти глубинные уровни организационной культуры, как правило, уникальны для каждой фирмы и поэтому их достаточно трудно подвергнуть анализу и измерить. Тем не менее, именно изучение организационной культуры на этом уровне дает объяснение вещам и поведенческим аспектам, которые проявляются на самом поверхностном уровне организационной культуры. Для достижения обозначенной цели была использована модель измерений национальной культуры Г. Хофстеда. Для каждого измерения были выделены индикаторы, на основании которых были построены модели декларируемой и реальной организационной культуры.

Для изучения провозглашаемых ценностей культуры организации был проведен анализ документов. Анализу подверглись нормативные документы организации, предназначенные для внутреннего пользования: миссия организации, меморандумы, устав организации. Для анализа реально-нормативной культуры организации было проведено включенное наблюдение сотрудников российской организации. При этом анализу

подверглись повседневные нормы внутреннего распорядка, поведение сотрудников, отношения внутри коллектива. Целью совмещения этих двух методик было получение описания организационной культуры исследуемой компании: определяемой иностранным руководством и реально сложившейся среди российского персонала организации.

В ходе исследования было установлено, что в рассматриваемой международной организации существуют противоречия между формально-декларируемой и реально-нормативной культурой. Эти противоречия проявляются на поведенческом уровне, когда нормы-требования не становятся нормами-стереотипами поведения. Сопоставляя эти противоречия с пятимерной моделью измерений национальных культур Г. Хофстеда, можно предположить, что они обусловлены различиями национальных культур. А именно, формально провозглашаемая малая дистанция власти не приветствуется в российской организации, кроме того, есть стремление, по возможности, вообще избежать каких-либо контактов с руководством. В организации существует противоречие изначальных мотивов деятельности руководителя и реакции на них сотрудников организации в случае, если руководитель пытается сократить дистанцию с подчиненными. Основной причиной существования неравенства среди сотрудников российской организации – это боязнь перечить руководству. В организационной культуре организации провозглашается ценность самостоятельности сотрудника и объективной оценки им своей роли в общем процессе ее функционирования. Среди российского персонала организации степень самостоятельности сотрудников в виде индивидуального самоконтроля является низкой. Среди сотрудников российской организации высокая коллективная солидарность, что противоречит декларируемой ценности индивидуального вклада каждого сотрудника в общее дело организации. Провозглашается стремление к прибыли как приоритетная область развития. Однако вместе с этим данная область не развита в российской организации. Эта установка преобладает среди российского руководства, но никак не распространяется среди рядовых сотрудников. Наличие правил и инструкций практически «на все случаи жизни» говорит о стремлении американского руководства минимизировать возможность непредвиденных ситуаций путем введения жестких законов и правил, мер по безопасности и надежности. Однако существующие правила и новые разработки не интериоризируются среди сотрудников российской организации, нередко оставаясь незамеченными. В своем отношении к переменам сотрудники главного офиса демонстрируют стремление избежать неопределенности: сотрудники главного офиса более склонны к смене места работы: как внутри организации, так и вообще уход из организации. Среди большинства сотрудников российской организации смена работы – это крайне редкое явление. Одно из наиболее значимых противоречий между провозглашаемыми ценностями и реальностью состоит в том, что российские сотрудники не рассматривают время как способ повышения эффективности своей работы, хотя важность планирования своего рабочего времени идет в виде декларируемого правила из главного офиса.

Сделанные выводы свидетельствуют о том, что в исследуемой организации существует разрыв между формально-декларируемой и реально-нормативной культурой. Однако на данный момент нельзя сделать однозначный вывод, что существующие противоречия обусловлены исключительно национально-культурными факторами, так как не была проанализирована реально-нормативная культура головного офиса и то, как нормы-правила интериоризируются американскими сотрудниками. В данном случае, можно заключить, что национально-культурный фактор *оказывает влияние* на принятие и понимание российскими сотрудниками транслируемых ценностей.

В заключении можно отметить, что данное исследование показало, что, во-первых, разработанная Г. Хофстедом пятимерная модель измерения национальной культуры может быть применена и для качественного исследования культуры организации. Для этого в каждом измерении могут быть выделены дополнительные индикаторы, по которым может проводиться анализ организационной культуры. Во-вторых, роль организационной культуры

в процессе управления персоналом невозможно переценить: она может выступать и как агент вторичной социализации работника, и как индикатор общей ситуации в стране. В первом случае формально провозглашаемые нормы организационного поведения, трансформируясь, складываются в единую организационную культуру, оказывающую свое влияние на сотрудников. Во втором случае организационная культура может отображать ценности и содержать характеристики, относящиеся к национальной культуре сотрудников организации. В рамках данной диссертационной работы была предпринята попытка объединить эти два аспекта организационной культуры.

Библиографический список

1. *Аверьянов Л.Я.* Организационная культура управления современных предпринимательских структур [Электронный ресурс] // 2001. <<http://www.i-u.ru/biblio/archive/averyanov%5Forkulup/>>
2. *Акперов И.Г., Масликова Ж.В.* Особенности формирования организационной культуры в современной России [Электронный ресурс] // Теория коммуникации и прикладная коммуникация (Вестник российской коммуникативной ассоциации). – 2002. – Выпуск 1. – С. 5-7; Ростов н/Д: ИУБиП, [2002]. <http://www.russcomm.ru/rca_biblio/a/akperov_maslikova.doc>
3. *Алексеев А. Н.* Драматическая Социология и социологическая ауторефлексия // СПб.: Норма. - 2005. – С. 111
4. *Данилова Е.Н., Тарарухина М.И.* Российская производственная культура в параметрах Г. Хофштеда // Мониторинг общественного мнения. - 2003. - №3. С. 53-64.
5. *Занковский А. Н.* «Организационная психология» [Электронный ресурс] // <<http://www.socioego.ru/teoriya/istoch/zanc/cultura1.html>>
6. *Колонтай М.* «Русские медведи и белая гвардия» [Электронный ресурс] // <<http://www.kolontay.biz/article/000069.html>>
7. *Ключко В. Н.* Корпоративное управление в Японии: особенности, модели и тенденции развития. // Менеджмент в России и за рубежом. - 2006. - №2. С. 27
8. *Хофстед Г.:* “Cultures and Organizations” [Electronic resource] // <<http://feweb.uvt.nl/center/hofstede/page3.htm>>
9. *Шейн Э.* Организационная культура и лидерство. // Пер. с англ.; Под ред. Спивака В. А. СПб.: Питер, - 2002. – С. 65
10. *Denison D. R., Mishra A. K.* Toward a theory of organizational culture and effectiveness. // Organization Science. - 1995. - Vol. 6 (2): 204-223.
11. *Fey C. F., Denison D. R.* Organizational Culture and Effectiveness: the Case of Foreign Firms in Russia [Electronic resource] // SSE/EFI. – Working Paper Series in Business Administration. - 2000. – Vol. 4. <http://swoba.hhs.se/hastba/papers/hastba2000_004.pdf>.

СЕКЦИЯ 23.00.00 - ПОЛИТОЛОГИЯ

Н.В. Борисовская

Петербургский государственный университет путей сообщения,
Россия, Санкт – Петербург

О ПРОБЛЕМЕ СООТНОШЕНИЯ КЛАССИЧЕСКОГО ПАРЛАМЕНТАРИЗМА И ПОСТСОВЕТСКОГО ПАРЛАМЕНТАРИЗМА

Федеральное Собрание – парламент Российской Федерации – является представительным и законодательным органом Российской Федерации. В статье исследована проблема соотношения классического и постсоветского парламентаризма.

Парламент - высший представительный орган власти. Он впервые был образован в Англии в XIII в. как орган сословного представительства; реальное значение приобрел после буржуазных революций XVII - XVIII вв. Принято говорить, что парламент выполняет законодательные функции в силу своего представительного выборного характера.

Парламент как институт, отражающий существующие реалии в обществе, реально представительный орган - обязательный атрибут демократии[1].

Парламентская система выставляет посредников между народом и выражением его воли. Что это за посредники, как они определяются, насколько "грамотно" они выражают волю народа? Как все это проявляется в постсоветских реалиях?

К сущности парламентаризма следует подходить исторически, прослеживая процесс формирования его функций и системы институтов.

Древнейшее, из века в век повторяемое оправдание парламента заключается в соображении внешней "быстроты": собственно говоря, решать должен был бы народ в своей реальной совокупности, как это было изначально, когда еще все члены общины могли собраться под деревенской липой; но по практическим соображениям сегодня невозможно, чтобы все в одно и то же время сходились в одном месте; так же невозможно опрашивать всех по поводу каждой частности; поэтому разумно облегчить себе задачу избранием коллегии доверенных людей, а это как раз и есть парламент. Так возникает известная последовательность ступеней: парламент - это коллегия народа, правительство - коллегия парламента. Благодаря этому идея парламентаризма представляется чем-то демократическим по своей сути[7].

Теория парламентского представительного правления строилась на избирательной системе начала XIX столетия. Теория предполагала, что избиратели, оттого что их не слишком много, имеют возможность лучше познакомиться со своими кандидатами. Наказов кандидатам давать нельзя, зато известны их принципы и программы. На этой основе уже можно выбирать кандидатов, и поскольку с расширением гласности становится легче узнавать, кто и что свершил в парламенте, то на следующих выборах, с учетом выполненных депутатом старых и данных новых обещаний, облегчается принятие трезвых решений.

Либеральные мыслители XIX в. видели преимущество парламентской системы в парламентском процессе принятия решений, а не в том, что таким образом в решениях могут принимать участие лица, которых касаются эти решения, пусть даже путем представительства. В конечном счете уже со времен Великой французской революции отрицали, что парламентское представительство является представительством избирателей в духе частного права.

Для обоснования парламентаризма и вообще существования всякого парламента, не легитимированного народной волей, критики - Гизо, Токвиль и либеральные интерпретаторы (Милль) придумали для парламентаризма новую роль, антидемократическую или, по

крайней мере, нейтральную с точки зрения демократии. Парламент - орган не воли (народной), а разума. Это дискуссионный форум, на нем осуществляется необходимое для принятия разумного решения общественное познание посредством парламентских дебатов, в результате которых депутаты оказываются ближе к истине (для этого необходимо и одно внешнее условие: свободная печать).

Для парламентской представительской системы характерно: 1) всегдашние властители вынуждены сообща искать истину; 2) благодаря гласности эти поиски они должны осуществлять на глазах у граждан; 3) благодаря свободе печати граждане и сами принимают участие в поисках истины, и помогут довести результаты своих поисков до сведения власть имущих[6].

Современный парламент - это институт власти, имеющий множество функций, особую внутреннюю структуру и организационную структуру.

Каковы же эти функции? Представительная функция. Она служит политическому выражению дифференциации общества по интересам. В процессе политизации интересов, их трансформации в политическую волю и проекты решений парламент призван вскрывать конфликты интересов и находить возможные компромиссы.

Эту функцию парламент осуществляет на основе демократического избирательного права и демократической системы выборов; осуществление этой функции гарантируется функционированием партий как организованной политической силы, являющейся выразителем и посредником интересов и воли избирателей. Гарант реализации представительной функции парламента - демократическая избирательная система в совокупности с конкуренцией в условиях многопартийности. Содержание и характер представительства интересов в современном парламентаризме отличаются комплексностью и наличием множества принципов. Важнейшее из них - партийное представительство.

Партийное представительство заключается в парламентском представительстве различных общественно-экономических альтернатив пропорционально той поддержке, которой они пользуются в обществе[3].

В постсоветских обществах именно вопрос этой пропорциональности ставится нами под сомнение. Отсюда и представительность постсоветских парламентов неоднозначна, а посему и легитимность их законодательной деятельности.

Парламент - орган власти, принимающий решения. Он осуществляет выбор альтернатив общественно-экономического и политического развития общества.

В современных политических системах социально-политические альтернативы формулируются парламентскими партиями. Избиратели отдают свои голоса в соответствии с оценкой политических альтернатив, выраженных в их программах. Поддержка оказывается именно партиям, доля их участия в парламенте отражает волю избирателей, легитимирует стратегию и программу партий, победивших на выборах. Сомнительна, с нашей точки зрения, и адекватность соотношения доли участия в парламенте и степени поддержки избирателей в постсоветских обществах.

В системе разделения власти наряду с наличием механизмов сдержек и противовесов парламент к тому же наделен функцией политического контроля и привлечения к ответственности.

Современный парламент - главный форум политической гласности, ее концентрированное проявление. Парламент - тот институт, где представители партии, независимые депутаты, правительство, депутаты, предлагающие различные альтернативы решения, парламентские фракции, комиссии обязаны открыто заявлять о своих позициях, намерениях, профессионально, политически аргументируя и развивая их.

Демократически избранный парламент, осуществляющий свои функции, - важнейший институт легитимации. Современный парламент как целое, как организация и система институтов осуществляет свою легитимационную функцию посредством юридически закрепленного и регулируемого функционирования. Парламентская легитимация - это

легитимация организации, института, а не отдельного лица; эта функция принадлежит не депутату или депутатам, а парламенту в целом.

С одной стороны, парламентская легитимация - это следствие демократического избрания парламента, демократизма его функционирования и гласности, с другой стороны, легитимационный эффект парламента распространяется на всю политическую систему, включая внепарламентские государственные институты. То есть каков парламента, такова и политическая система.

Следует отметить, что власть парламента - производное от суверенитета народа на основе демократических выборов. Парламентская власть и парламентаризм как специфическая структура и система власти являются частью партийной политической системы, в условиях которой партии ведут борьбу друг с другом за власть в парламенте.

Сущность современного парламентаризма исчерпывается данными критериями, все прочие существующие характеристики - их производное. Это парламентские выборы, внутреннее функционирование парламента, его структура, организационная система, его связь с другими факторами власти, статус депутата и т.д.[3]

Однако само по себе представительное правление, без конституционного сдерживания, опасно. Поскольку парламентаризм, в соответствии с демократическими принципами, может вылиться, как в постсоветских странах, в диктатуру большинства, то от него нужно защищаться. Дело в том, что господство большинства может привести к полному подчинению ему меньшинства и личности. А это уже не демократия, а авторитаризм, прикрытый формализованными институтами власти.

Сущность парламента - это публичное обсуждение аргументов и контраргументов, публичные дебаты и публичная дискуссия, прения.

Из свободной хозяйственной конкуренции частных индивидов, из свободы договора, свободы торговли, свободы ремесел сами собой получаются социальная гармония интересов и наибольшее возможное изобилие. Но это только один случай применения всеобщего либерального принципа. Совершенно то же самое, что из свободной борьбы мнений возникает истина как гармония, которая сама собой образуется в результате соревнования. Здесь заключено также духовное ядро этого мышления вообще, его специфическое отношение к истине, которая становится простой функцией вечного соревнования мнений. По отношению к истине это означает отказ от окончательного результата[7].

В парламенте фракции сдерживают друг друга, мнение меньшинства оказывает влияние на большинство, помогая преодолевать препятствия к познанию, порождаемые односторонностью, и уменьшать ошибки в решениях, проистекающие из этого. Разнообразие мнений благоприятно сказывается на парламентских решениях, даже если из-за этого порой не удастся или удастся лишь с опозданием найти правильное решение. Следовательно, почетное место за парламентом закрепляется благодаря возможности свободных дискуссий[6].

Свобода слова, свобода печати, свобода собраний, свобода дискуссий, таким образом, не только полезны и целесообразны, но являются подлинно жизненными вопросами либерализма.

Однако авторитет постсоветского парламентаризма постепенно падает из-за формализации представительной сущности парламента. Парламент выглядит дискуссионным клубом, не способным к решениям.

Постсоветская парламентская система утратила свой само собой разумеющийся конституционализм, который является ее интегральной частью.

Торги между властными группами, следующими в фарватере партийной политики, не соответствуют принципу дискуссионного форума. В условиях партийной системы и пропорциональной представительной системы партийных списков вряд ли можно сохранить тезис о том, что депутаты представляют нацию или народ. Наступил полный отрыв депутатов от тех, кого они представляют. Исчезла зависимость от избирателей. Вместо нее

появилась зависимость от олигархии. Рядовой гражданин все более склоняется к мысли, что в парламенте не решается ни одной его реальной проблемы. Все эти дебаты - показное представление. Парламентаризм расценивается как игра, спектакль власть имущих. Здесь понятие публичности мнения заменено легко манипулируемым понятием "публичное мнение".

Недовольство парламентом, главным образом в духе Шмитта, привело в нацистской Германии к упразднению парламента, а в фашистской Италии ему противопоставили корпоративную альтернативу. В корпоративной системе продолжает существовать законодательный орган, но сформирован он не по принципу народного представительства, а состоит из делегатов профессиональных групп, сословий. Профессиональные объединения большей частью сами диктуют законы. За этим решением, актуальным и по сей день, стоит та пугающая глупость, согласно которой тот, кто что-то делает, в этом деле и разбирается, более того, разбирается в нем лучше всех, а уж коль скоро он лучший знаток этого дела, ему и надо разрабатывать соответствующие законы. Законодательство сведущих в своем деле основано на такой же логике, что и принцип "доверь козлу капусту"[6]. Постсоветские же страны идут по пути формализации парламента как института.

Публичность мнения, защищенная свободой слова, свободой печати, свободой собраний и парламентскими иммунитетами, означает в системе либерализма свободу мнений, во всем богатстве значений слова "свобода" в этой системе. Поэтому там, где публичность может стать принуждением, как при реализации избирательного права отдельным человеком, в точке перехода от частного к публичному, выступает противоположное требование тайны голосования. Свобода выражения мнений - это свобода частных лиц, и она необходима для конкуренции, из которой возникает предустановленная гармония. В современном парламентаризме эта вера в общественное (публичное) мнение соединяется со вторым институциональным представлением, уравновешением различных государственных деятельностей и инстанций. И здесь имеет место представление об известной конкуренции, в результате которой возникает правильное[7].

При такой форме правления суверенитет покоится в нации, которая его осуществляет через своих представителей. Публичные власти действуют, следовательно, от имени нации, представителями которой они являются, и власть, которой обладают граждане, является властью назначенных ими представителей[2].

Однако в постсоветских странах, как правило, наблюдаются две крайние ситуации. Или парламент становится не ареной открытых дискуссий, а ареной нетерпимости и склок, или же это "состав" людей, которые выполняют функцию "правильного" нажатия кнопок при голосовании. Никакой свободы не то что действия, но и мышления. Как все это напоминает фразу - "агрессивно" послушное большинство!

То, что сегодня господствует в большинстве постсоветских государств под именем демократии, является лишь фасадом экономического господства олигархии над прессой, партиями и вообще обществом и, как результат этого, над парламентом. Последствием этого становится то, что размывается, исчезает политическая элита и остается только экономическая элита. Причиной же этого стало взаимопроникновение и органическое объединение бизнеса и политики в одну корпоративную группу, где люди выступают одновременно в амплуа и политика, и бизнесмена, и государственного деятеля. Постсоветские общества, по всей видимости, требуют все больше демократии во все более неблагоприятных для нее условиях. Кроме того, в условиях представительных парламентских систем эти парадоксы, похоже, еще более обостряются. Перспективе всеобщего участия препятствуют такие явления, как политическая апатия и искажение практики участия и манипулирования ею со стороны элит, обладающих монополией на идеологическую власть. По мере того как центр власти отдаляется от тех институтов, которые гражданам удалось взять под контроль, сам контроль снизу лишается своего

значения: такие важные инструменты и центры реальной власти, как армия, бюрократия и большой бизнес, не подвержены демократическому контролю[4].

Дисбаланс между бизнесом и государством может принимать крайние формы. Сверхконтроль со стороны государства лишает экономику развивающего начала и приводит к стагнации, а бесконтрольность делает ее опасной, криминализированной, что тоже в конечном итоге приводит к разрушительным социально-экономическим процессам. В системе политической власти без социально-демократических противовесов и рыночных коррекций также начинает действовать обратная положительная связь: чем больше власти, тем больше ее хочется, вследствие чего так же быстро происходит выработка ресурсов, например ресурса доверия населения. Чем больше дисбаланс, тем больше разрыв между элементами и выше их ущербная автономность, а в конечном итоге и уязвимость. Срачивание бизнеса и власти не уменьшает, а усиливает дисбаланс между бизнесом, государством и обществом. Кризис обычно высвечивает эти особенности деформированной системы. Превышение власти бизнеса, экономической власти в государственном управлении, приводящее к прогрессирующему ухудшению материального благосостояния страны и качества жизни населения, требует коррекций в обратную сторону, государственного регулирования и макроэкономического контроля для обеспечения стабильности экономики, национальной безопасности и социальной защищенности населения[5].

В таких условиях не могут существовать принципы не только парламентаризма, а вообще разделения властей. Нет плюрализма, нет демократии. Все формализовано. Нет равновесия между государством и обществом - нет демократии, а посему и парламентаризма. Нет конкуренции - нет системы сдержек и противовесов. Парламент есть, но нет парламентаризма - вот существующие постсоветские реалии.

Библиографический список

1. Арутюнян А.Ш. Проблема соотношения классического парламентаризма и постсоветского парламентаризма // Конституционное и муниципальное право. 2007, № 22. С. 19-22.
2. Жакке Ж.-П. Конституционное право и политические институты. М., 2002.
3. Жуков В.И. Общая и прикладная политология. М., 1997.
4. Козн Джин Л., Арато Эндрю. Гражданское общество и политическая теория: Пер. с англ. М., 2003.
5. Общество и политика (современные исследования, поиск концепций) / Под ред. В.Ю. Большакова. СПб., 2000.
6. Шайо А. Самоограничение власти (краткий курс конституционализма). М., 2001.
7. Шмитт К. Политическая теология. М., 2000.

АННОТАЦИИ

ABSTRACTS

А.Ю. Бурцев, И.М. Федосов
ПРОДОЛЬНЫЙ УДАР ОБОЛОЧКИ О
ЖЕСТКУЮ ПРЕГРАДУ

В работе рассматривается задача о конечных деформациях оболочки при соударении с преградой. Система уравнений включает условие равновесного протекания процесса деформации, определяющие соотношения для упрочняющегося упругопластического материала, нелинейные кинематические соотношения. Целью исследования является нахождение напряженно деформированного состояния оболочки.

A.Y. Burtsev, I. M. Fedosov
THE LONGITUDIAL IMPACT SHELL OF
BARRIER

In this study there is finite strain shell problem that is considered in case of collision with barrier. Equation set contains balance behavior condition of deformation process, relations for hardening, elastoplastic material, nonlinear kinematic relations. The purpose study determination of deflected mode shell.

Е. А. Соколовский
К ЭКОЛОГИИ *F. CANDIDA* (*FORMICIDAE*)
КАК МАССОВОГО ВИДА ЛУГОВО-
СТЕПНЫХ ДИГРЕССИВНЫХ ЛАНДШАФТОВ
ГОРОДА УЛАН-УДЭ

*В результате исследования некоторых аспектов экологии массового вида *F. candida* в условиях лугово-степных дигрессивных ландшафтов города Улан-Удэ. Были выявлены особенности трофического предпочтения данного вида. Доминирующее положение среди белковой пищи занимает отряд *Coleoptera*. Проведено изучение особенностей изменения суточной динамической плотности на территории гнезд и кормового участка *F. candida*, как в ясную, так и в пасмурную погоду.*

E.A. Sokolovskiy
TO ECOLOGY *F. CANDIDA* (*FORMICIDAE*)
AS MASS SPECIES MEADOW-STEPPE
DIGRESSIVE LANDSCAPES OF A CITY
OF ULAN-UDE

*As a result of research of some aspects of ecology of mass species *F. candida* in the conditions of meadow-steppes digressive landscapes of a city of Ulan-Ude. Features of trophic preference of the given species have been revealed. The leading position among albuminous food occupies group *Coleoptera*. Studying, a feature of change of daily dynamic density, in territory of nests and fodder site *F. candida* is spent, both in clear, and in cloudy weather.*

Г.Н. Злотин, Ю.И. Моисеев, Д.В. Мартыненко
ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ
ГИБРИДНОЙ СИЛОВОЙ УСТАНОВКИ В
АВТОБУСАХ МАРКИ «ВОЛЖАНИН»

Доклад представляет концепцию актуальности использования гибридной силовой установки на автобусах марки «Волжанин». Силовая установка состоит из дизельного двигателя работающего на асинхронный электродвигатель переменного тока в последовательно - параллельном режиме. Указаны преимущества и перспективы использования гибридных установок для транспортных средств используемых в

G.N. Zlotin, Moiseev Y.I., Martynenko D.V.
AN EXPEDIENCY OF APPLICATION OF
THE HYBRID POWER-PLANT IN BUSES
«VOLZHANIN»

The report represents the concept of an urgency of use of a hybrid power-plant by buses of mark "Volzhanin". The power-plant consists of the diesel engine of an alternating current working on the asynchronous electric motor in consecutive - parallel mode. Advantages and prospects of use of hybrid power-plant for vehicles used in an operating mode of a city cycle are specified.

режиме работы городского цикла.

Д.М. Мясников
ПОСТРОЕНИЕ СИСТЕМЫ
РЕЗЕРВИРОВАНИЯ НА БАЗЕ РАБОЧИХ
СТАНЦИЙ ЛВС

В статье рассмотрены вопросы разработки и применения многоагентной системы распределённого хранения данных JSaverStorage (<http://jsaverstorage.sourceforge.net>).

D.M. Myasnikov
DEVELOPMENT OF RESERVATION
SYSTEM BASED ON WORKSTATIONS
USAGE

The article discusses the development and application of multi-agent system distributed data storage JSaverStorage (<http://jsaverstorage.sourceforge.net>).

В.В. Осипова
ВЛИЯНИЕ УДОБРЕНИЙ НА
ПРОДУКТИВНОСТЬ ЛЮЦЕРНЫ
ИЗМЕНЧИВОЙ НА МЕРЗЛОТНЫХ ПОЧВАХ
ЯКУТИИ

В Якутии на мерзлотных луговых почвах изучалось влияние минеральных удобрений на семенную продуктивность люцерны. Было выявлено, что разные дозы минеральных удобрений оказывают существенное влияние на рост и развитие, а также продуктивное долголетие люцерны.

V.V.Osipova
INFLUENCE OF FERTILIZERS ON
EFFICIENCY OF LUCERNE
CHANGEABLE ON FROZEN SOIL
YAKUTIA

In Yakutia on frozen meadow soil influence of mineral fertilizers on seed efficiency of Lucerne was studied. It has been revealed, that different dozes of mineral fertilizers render essential influence on growth and development, and also productive longevity of Lucerne.

А.Н. Петрова
КОРМОПРОИЗВОДСТВО НА
ВЕЧНОЙ МЕРЗЛОТЕ

Е.А. Битинайте
К ВОПРОСУ О ВЗАИМООТНОШЕНИЯХ
МАХАТМЫ ГАНДИ И ЛЬВА ТОЛСТОГО
Статья представляет собой исследование, посвященное влиянию идеологии Л. Толстого на формирование политической философии М. Ганди. Значительное место в работе уделено выявлению расхождений во взглядах двух мыслителей на различные аспекты современной им действительности.

A.N.Petrov
THE STERNSPRODUCTION ON
THE PERMAFROST

E. A. Bitinayte
MATTER ABOUT RELATIONSHIP
BETWEEN MAHATMA GANDHI AND
LEO TOLSTOY
This article is the study of influence Tolstoy's ideology to formation political philosophy of M. Gandhi. Significant part of the work is the detection of difference in views of two thinkers about some aspects of theirs contemporaneous reality.

Д.В. Беляйкин
ФАКТОР КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В
СИСТЕМЕ КОНКУРЕНТНЫХ
ПРЕИМУЩЕСТВ СУБЪЕКТОВ
ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

В работе рассмотрена отраслевая специфика обеспечения кадровой безопасности в сфере банковского предпринимательства. Автор выделяет характерные особенности сферы банковского предпринимательства, которые увеличивают вероятность реализации любых угроз безопасности, равно как и возможный

D. V. Belyaikin
FACTOR OF PERSONNEL SECURITY IN
COMPETITOR ADVANTAGES SYSTEM
OF PROFESSIONAL BUSINESS

The object of research in the article is the branch specific character of personnel security in the sphere of banking. The author picks out typical peculiarities of banking that increase probability of threat to security as well as possible loss caused by it.

масштаб потерь от них.

Н.Н. Воробьева
СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ
МОЛОЧНОГО ПОДКОМПЛЕКСА
РЕГИОНАЛЬНОГО АПК

В статье рассмотрены основные проблемы функционирования и параметры развития молочного подкомплекса на региональном уровне. Излагается проблема закупочных и потребительских цен на молоко.

Е.А. Глушенкова
ПРОБЛЕМЫ ВОЗНИКАЮЩИЕ С
ДОКУМЕНТАЦИЕЙ В УПРАВЛЕНЧЕСКОМ
УЧЕТЕ

В современном развитии общества и в условиях поиска оптимальных решений многоаспектной проблемой является контроль за информацией, которая должна быть доступной и нуждается в преобразовании, поэтому в статье раскрыта проблема связанная с документационным обеспечением управления (ДОУ) и предложен спектр АСУД – автоматизированная система управления документацией, которая необходима для решения сложных задач.

Е.П. Гусакова
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА В
ОБЛАСТИ РЕШЕНИЯ ЖИЛИЩНОЙ
ПРОБЛЕМЫ В СЕЛЬСКОЙ МЕСТНОСТИ

В статье исследована реализация государственной политики в сфере АПК. Вышеупомянутая проблема включает в себя обеспечение доступным жильем молодых специалистов на селе, создание условий для формирования эффективного кадрового потенциала. Автор оценивает реализацию жилищной проблемы в сельских районах Самарской области.

В.С. Дементьева
МАЛЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ В СИСТЕМЕ
КЛАСТЕРОВ: ПУТИ СОЗДАНИЯ И
РЕЗУЛЬТАТИВНОСТЬ
ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ

Процессы интеграции интеллектуального и финансового капитала в институциональной форме отражают создание мощных кластеров, расширяющих границы своей деятельности и

N.N.Vorobjeva
CONDITION AND DEVELOPMENT
TENDENCIES OF THE DAIRY
SUBCOMPLEX OF THE REGIONAL OF
AGRARIAN AND INDUSTRIAL COMPLEX

In clause the basic problems of functioning and parameters of a dairy subcomplex development at a regional level. Problem purchasing and consumer prices of milk.

E.A.Glushenkova
PROBLEMS WITH DOCUMENTATION IN
ADMINISTRATIVE ACCOUNT

The modern developed society demands looking for new ways to control information which should remain both available and open for changes. The article investigates into this multiple problem of documentary support to management. A range of automatic systems of documentation management for dealing with complicated tasks has been offered.

E. P. Gusakova
GOVERNMENT POLICY IN SOLUTION OF
THE HOUSING PROBLEM IN THE
COUNTRYSIDE

The article observes the researching of the one of the government policy strand realization in the agro-industrial complex sphere. The aforesaid problem comprises the providing young professionals working in the countryside with the affordable housing and also creating conditions for workforce capacity effective formation. The Author estimates the housing problem realization in the rural areas of Samara region.

V.S. Dementyeva
SMALL ENTERPRISES IN THE SYSTEM
OF CLUSTERS: WAYS OF CREATION
AND PRODUCTIVITY OF FUNCTIONING

Integration processes of the intellectual and financial capital in institutional to the form reflect creation of the powerful clusters expanding borders of the activity and creating uniform economic space, developing in a

создающих единое экономическое пространство, перерастающих в структурную основу мирового хозяйства. structural basis of the world economy.

О.А. Жученко
РЕГИОНАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА РАЗВИТИЯ
ГОРОДСКОГО ХОЗЯЙСТВА

Одной из основных задач в области региональной экономической политики обеспечение государственной поддержки регионов. В статье рассматриваются пути развития региональной политики для повышения качества жизни населения. Намечены направления совершенствования региональной экономической политики.

O.A. Zhuchenko
REGIONAL POLICY URBAN
HOZYAYSVA

One of major challenges for regionanoy policy of providing state support for regions. This article discusses the development of regional policies to improve the quality of life naseeniya. Ways for improving regional economic policy.

Н.Н. Зубакова, А.С.Уфимцев
МЕХАНИЗМ РАЗРАБОТКИ КАДАСТРА
ТУРИСТСКИХ РЕСУРСОВ:
ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СПЕЦИФИКА

В статье рассматривается организационная специфика разработки кадастров туристских ресурсов. Дается определение организационного механизма, выделяется субъектный состав участников процесса разработки кадастров, а также формулируются основные требования к процессу формирования кадастров туристских ресурсов. Также приводится пример использования предлагаемого автором организационного механизма на примере развития кадастрового учета туристских ресурсов в Волгоградской области.

N.N. Zubakova, A. S. Ufimcev
MECHANISM OF TOURIST RESOURCES
INVENTORI DEVELOPMENT:
ORGANIZATIONAL SPECIFICITI

The paper is devoted to organizational specificity of tourist resources inventory development. The author defines institutional mechanism, displays subjective list of participants of the inventory development process composition, and formulates the basic requirements for the process of inventory of tourist resources development. An example of the proposed institutional mechanism on the base of the development of cadastral registration of tourist resources in the Volgograd region is given.

Н.М. Караулова, А.С. Уфимцев
ФОРМИРОВАНИЕ
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ТУРИЗМА

В статье проведен исторический анализ становления и развития международного туризма, определено место внешнеэкономической деятельности предприятия туризма в системе межстрановых туристских потоков, а также приведено авторское определение внешнеэкономической деятельности предприятия туризма. Проведена группировка функций международного туризма.

N.M. Karaulova A.S. Ufimcev
THE FORMATION OF INTERNATIONAL
ACTIVITY OF SERVICE ENTERPRISE

In the article we carried out the historical analysis of formation and development of international tourism, defined the role of intereconomical activity of a service enterprise of the system of intercountry tourist flows, and, also, we offered our own definition of inereconomical activity of service enterprise/ we classified the function of international tourism.

Л.В. Коновалова
НЕОБХОДИМОСТЬ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ
УПРАВЛЕНИЯ ВУЗОМ В РЫНОЧНЫХ

LV Konovalova
THE NECESSITY OF PERFECTION OF
HANDLE OF HIGH SCHOOL IN MARKET

УСЛОВИЯХ

В статье обоснована необходимость совершенствования управления вузом в рыночных условиях. В качестве одного из наиболее эффективных методов управления, являющимся инструментом конкретизации, представления и реализации стратегии предлагается система сбалансированных показателей (ССП). Рассмотрены возможности стратегического управления вузом на основе использования сбалансированной системы показателей.

Ю.А. Королев

СПОСОБЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИЙ В ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОНАХ

В статье дается авторское определение понятия «Особая экономическая зона», рассматриваемое в контексте ее влияния на инновационное развитие региона. Систематизируются основные способы стимулирования развития инноваций в Особых экономических зонах.

Н.В. Корякина

ИННОВАЦИОННО-ИНВЕСТИЦИОННОЕ СТРАТЕГИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕГИОНА И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ

Основным источником экономического роста и повышения конкурентоспособности промышленных предприятий региона являются инновационные инвестиции. Стратегия перехода промышленности муниципальных образований на инновационный путь развития требует сформировать мощную инновационную систему, которая не только повысит конкурентоспособность промышленных предприятий, но и обеспечит постоянное комплексное развитие их инновационной деятельности.

А.В. Кузьменко

СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЕ ТРАНСПОРТНО – ЛОГИСТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА

Стратегическое планирование развития транспортно-логистических комплексов

CONDITIONS

In the article there is proved the necessity of improving the university management in market conditions. As one of the best management methods, that is an instrument of concretization, presentation and realization of the strategy, there is proposed Balanced Scorecard (BSC). There are considered possibilities of the strategic management of university, based on the balanced scorecard.

Y.A.Korolev

METHODS OF STIMULATION OF DEVELOPMENT OF INNOVATIONS IN THE SPECIAL ECONOMIC AREAS

In the article author's definition of concept «Special economic area», considered in a context of its influence on innovative development of region is made. The basic methods of stimulation of development of innovations in the Special economic areas are systematised.

N.V. Koryakina

INNOVATION AND INVESTMENT STRATEGIC DEVELOPMENT INDUSTRY REGIONS AND MUNICIPALITIES

The main source of economic growth and competitiveness of industrial enterprises in the region are innovative investment. The strategy of transition industry municipalities on an innovative path of development requires to form a powerful innovation system, which not only enhance the competitiveness of industrial enterprises, but also provide a permanent comprehensive development of their innovation.

A.V. Kuzmenko

STRATEGIC PLANNING OF THE TRANSPORT AND LOGISTICAL COMPLEX

Strategic planning of development of transportno-logistical complexes should be

должно основываться на качественных управленческих решениях. Рассматривается задача оптимального проектирования и определения оптимальных условий функционирования ТЛК. Содержательная основа стратегии формируется на базе стратегий долгосрочного социально-экономического развития и схем территориального планирования, совокупности программных мероприятий и инвестиционных проектов развития транспортно-логистических комплексов.

А.В. Куклин

МОТИВАЦИИ ПОЛУЧЕНИЯ УЧАСТНИКАМИ РЫНКА ТРУДА ВТОРОГО ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ ПО ЭКОНОМИЧЕСКИМ СПЕЦИАЛЬНОСТЯМ

По результатам исследований среди студентов Вятской ГСХА, получающих второе высшее образование на экономическом факультете, были выявлены основные мотивы этого обучения среди разных социально-экономических групп студентов.

М.Н. Луканская

РАЗВИТИЕ РЕГИОНА КАК РЕЗУЛЬТАТ СТОЛЫПИНСКОЙ РЕФОРМЫ

Столыпинская аграрная реформа (1906-1916) имеет важное значение среди множества аграрных реформ в России. Она была направлена на разрушения общины и развитие частной собственности на землю в виде отрубов и хуторов. В Вятской губернии Столыпинская аграрная реформа имела свои особенности. Итог Столыпинской реформы заметное улучшение развития сельского хозяйства в России, в том числе и в Вятской губернии.

О.Б. Малахова

РАЗРАБОТКА СТРАТЕГИИ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ НА ОСНОВЕ КЛАСТЕРНОГО ПОДХОДА

Стратегия развития региона в настоящее время базируется на многих составляющих и использует различные механизмы. Одним из таких механизмов является использование кластеров в разработке и реализации стратегии развития региона.

based on qualitative administrative decisions. The problem of optimum designing and definition of optimum operating conditions TJK is considered. The substantial basis of strategy is formed on the basis of strategy of long-term social and economic development and schemes of territorial planning, set of program actions and investment projects of development of transportno-logistical complexes.

A.V. Kuklin

MOTIVATIONS OF RECEPTION BY MARKET PARTICIPANTS OF WORK OF THE SECOND HIGHER EDUCATION ON ECONOMIC SPECIALITIES

By results of researches among students Vjatka SAS, receiving the second higher education at economic faculty, the basic motives of this training among different socio-economic groups of students have been revealed.

M.N. Loukanskaya

DEVELOPMENT OF REGION AS A RESULT OF STOLYPIN'S REFORM

Stolypin's agrarian reform (1906-1916) has the great importance among agrarian reforms in Russia. The reform has been directed on destruction of community and development of private property of the ground in the forms of chop off plots and farms. Stolypin's agrarian reform had its own distinctive features in Vatskaya gubernia (administrative region). Result of Stolypin's reform is appreciable improvement of development of an agriculture in Russia, including in Vyatskaya gubernia.

O.B. Malakhova

WORKING OUT OF STRATEGY OF REGIONAL DEVELOPMENT ON THE BASIS OF КЛАСТЕРНОГО THE APPROACH

The development strategy of region bases now on many components and uses various mechanisms. One of such mechanisms is use кластеров in working out and realisation of development strategy of region.

Ж.В.Михайлова

РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ
ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННЫХ РАСЧЕТОВ В
ЭКОНОМИКЕ ПРЕДПРИЯТИЙ

В статье рассматриваются вопросы изменения и развития хозяйственного расчета на предприятиях. Анализируется качественное изменение структуры системы внутрихозяйственных расчетов в правовом и экономическом аспектах. Кроме того, определяется роль системы внутрихозяйственных расчетов в обеспечении вклада подразделений предприятия в общий финансовый результат деятельности на примере железнодорожного транспорта.

Н.Н. Мырсикова

ТРАНСФЕРТНОЕ ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ КАК
АКТИВНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ ИНСТРУМЕНТ
В КОРПОРАТИВНОМ МЕХАНИЗМЕ
УПРАВЛЕНИЯ

В статье рассматривается идея использования системы трансфертного ценообразования в распределении корпоративной прибыли между структурными подразделениями предприятия и оценке эффективности деятельности бизнес - единиц. Распределение доходов в соответствии с базами распределения учитывает вклад каждого подразделения и реализуется легче, чем распределение по принципу купли - продажи.

С. Ништ, С.В. Огнева

МЕТОДОЛОГИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО
УЧЕТА В ГОСТИНИЧНЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

В статье рассмотрены общие вопросы методологии управленческого учета, выделены основные группы затрат в гостиничных предприятиях, отражены основные методы учета затрат, выявлены недостатки описанных методов, даны рекомендации по устранению недостатков.

Г.Ф. Остапенко, А.Н. Мухаметшин
ПРОГРАММА ВЫХОДА МАЛЫХ И
СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ ПЕРМСКОГО
КРАЯ НА МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК

Для развития инновационной экономики России необходимо развивать конкурентоспособные

Zh.V.Mihailova

DEVELOPMENT OF SYSTEM INTERNAL
ACCOUNTS IN ECONOMY OF
INTERPRISE

This article considers problems of change and development of self-financing in enterprises. Analyses qualitative change structure of the system internal accounts as a legal and economic aspect. Besides that, defined part of the system internal accounts to take part of subdivisions of enterprise in common financial result. After the example of railway transport.

N.N. Myrsikova

TRANSFER PRICING AS AN ACTIVE
FINANCIAL INSTRUMENT IN THE
CORPORATE GOVERNANCE
MECHANISM

The article discusses the idea of using the system of transfer pricing in the distribution of corporate profits between the structural units of the enterprise and assess the effectiveness of the business - units. The distribution of income in accordance with the bases of distribution takes into account the contribution of each unit and implemented more easily than the distribution on the principle of purchase - sale.

S. Nisht, S.V. Ogneva

METHODOLOGY OF THE
ADMINISTRATIVE ACCOUNT IN THE
HOTEL ENTERPRISES

In article the general questions of methodology of the administrative account are considered, the basic groups of expenses in the hotel enterprises are allocated, the basic methods of the account of expenses are reflected, lacks of the described methods are revealed, recommendations about elimination of lacks are made.

G.F. Ostapenko, A.N. Muchametchin.

THE PROGRAM OF PERM REGION SME
ENTRY TO INTERNATIONAL MARKET

The development of innovative economy in Russia requires a major improvement in competitiveness of small and medium

малые и средние предприятия (МСП), способные работать на внешнем рынке. В статье рассматриваются проблемы выхода МСП на международные рынки и предлагаются возможные пути решения.

Е.В. Писарева
МАРКЕТИНГОВАЯ ДИАГНОСТИКА
СОСТОЯНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ
ОТРАСЛИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

В статье рассматривается состояние сельскохозяйственной отрасли Краснодарского края в контексте его роли в обеспечении продовольственной безопасности России. Под маркетинговой диагностикой сельскохозяйственной отрасли мы понимаем оценку ее соответствия новым рыночным реалиям.

С.А. Плетюхина, А.В. Плетюхин
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ВЛИЯНИЯ
СТРАТЕГИИ ФИНАНСИРОВАНИЯ
ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ НА
ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ И ФИНАНСОВУЮ
УСТОЙЧИВОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ

В статье предложен и обоснован способ, позволяющий количественно оценить влияние стратегии финансирования оборотного капитала, а также структуры текущих активов и источников их финансирования на уровень платежеспособности и финансовой устойчивости организации.

Е.Ю. Порхун
ОЦЕНКА ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ
КАК МЕХАНИЗМ ОТБОРА
ПЕРСПЕКТИВНЫХ ИННОВАЦИЙ

Инновационное развитие регионов - приоритетное направление в России. В статье рассматривается важность представления идей в виде инновационного проекта, являющегося объектом взаимных интересов участников инновационной среды региона. Исследуется процесс оценки проектов и значение ее результатов для создания механизма отбора перспективных инновационных проектов.

И.О. Рыжиков, В.В. Березин
ОЖИВЛЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ

enterprises (SME). The article deals with the problems of Perm region SME entry to international markets and suggests possible solutions.

Е.В. Pisareva
MARKETING DIAGNOSTIC OF
KRASNODARSKY REGION
AGRICULTURAL BRANCH STATE

The paper discusses question of Krasnodarsky region agricultural branch state in frames of its action in food safety of Russia. The author means that marketing diagnostic of agricultural branch is its evaluation for fitting new market reality.

S.A. Pletyuhina, A.V. Pletyuhin
THEORETICAL ASPECTS
INFLUENCE STRATEGY FUNDING
CAPITAL ASSETS SOLVENCY AND
FINANCIAL STABILITY
ORGANISATIONS

The paper proposed and justified way for you to quantify the impact of the funding strategy of working capital, as well as the structure of current assets and their sources of funding to the level of solvency and financial stability of the organization.

Е.Ю. Porkhun
THE INNOVATION PROJECTS
EVALUATION AS THE WAY OF
SELECTION PERSPECTIVE
INNOVATIONS

The innovative development of regions is priority direction in Russia. The significance of showing ideas in the form of innovation project, which is an object of mutual interests of participants in regional innovative environment is considered in the article. The process of evaluation projects is investigated and as a result the opportunity of selection perspective innovation projects is studied using the comprehensive estimation.

И.О. Ryzhikov, V.V. Berezin
OPEN SOCIETY PICK-UP IN ECONOMIC

ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОАО «СЕВЕРО-ЗАПАДНЫЙ
ТЕЛЕКОМ» НА ОСНОВЕ
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ
ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ
ОРГАНИЗАЦИИ

Одной из важнейших задач этапа оживления экономического цикла является ускорение темпов инновационного развития организации. В статье определен приоритетный путь использования собственных источников текущего развития организации на основе совершенствования управления дебиторской задолженности.

Л.А. Сизенева, Н.М. Караулова
УРОВЕНЬ НАЛОГОВОГО БРЕМЕНИ В
РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ

В статье рассматриваются основные проблемы налоговой нагрузки в РФ. Изучены и сравнены показатели, характеризующие налоговую нагрузку. Проведена оценка уровня завышенности основных показателей налоговой нагрузки в сравнении с теми же показателями в европейских стран.

П.А. Соколов
МАЛЫЙ БИЗНЕС В РОССИИ: ЕГО
ПРОБЛЕМЫ И РОЛЬ В ЭКОНОМИКЕ
СТРАНЫ

В статье сделана попытка оценить состояние малого бизнеса в нашей стране путем сравнений статистических данных экономик США, Японии и России, раскрыты основные проблемы этого вида предпринимательства и на примере Санкт-Петербурга продемонстрирована важность административных мер по его поддержке.

С.Ю. Сучкова
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ АУТСОРСИНГА ДЛЯ
ПОВЫШЕНИЯ
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ
МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ

Рыночная экономика требует создания принципиально новой системы управления финансовыми ресурсами муниципального образования. Это обусловлено противоречиями современного этапа развития территориальной экономики - увеличения разрыва между возрастающими задачами органов местного самоуправления в социально-

ACTIVITY «THE NORTHWEST
TELECOM» ON THE BASIS OF
PERFECTION OF MANAGEMENT BY
ORGANIZATION RECEIVABLES

One of the most important tasks of economic recovery phase of the cycle is accelerating the pace of innovation development of the organization. The paper identifies priority way of using their own sources of this organization's development by improving the management of receivables.

L.A. Seazenerva N.M. Karaulova
THE LEVEL OF THE TAX BURDEN IN
THE RUSSIAN ECONOMY

The basic problems of the tax loading in the Russian Federation are considered in the article. The indicators characterizing the tax loading are studied and compared. The overestimate level of the basic indicators of the tax loading in comparison with the same indicators in the European countries is spent.

P.A.Sokolov
SMALL BUSINESS IN RUSSIA: ITS
PROBLEMS AND ROLE IN THE
NATIONAL ECONOMY

The paper deals with condition of small business in Russia by statistical comparisons of the USA and Japan economies. The author analyzes the basic problems of this kind of business and offers measures on its support on example of St.-Petersburg.

S.Y.Suchkova
THE USE OF OUTSOURCING FOR
INCREASING OF COMPETITIVENESS OF
MUNICIPAL UNIONS

The market economy demands the creation of essentially new control system of municipal union financial resources. It is caused by contradictions of the present stage of development of territorial economy - rupture increases between increasing problems of local governments in social and economic sphere and financial possibilities of their realization. One of the variants of the decision of the

экономической сфере и финансовыми возможностями их реализации. Одним из вариантов решения проблемы может явиться межмуниципальное сотрудничество как способ мобилизации доходов для обеспечения расходных полномочий органов местного самоуправления. На основе аутсорсинга возможно привлечение областных органов исполнительной власти к разработке межмуниципальных программ и проектов. Аутсорсинг это привлечение внешних источников с целью решения внутренних задач организации. Его также можно охарактеризовать, как продажа компании-заказчику услуг по обслуживанию их деятельности. Он берет на свой баланс все не основные виды деятельности организации, благодаря чему заказчик может уделить всё, без исключения время только своему бизнесу, таким образом, происходит минимизация рисков относящихся к непрофильным видам деятельности. Переход на аутсорсинг - это стратегия, направленная на повышение прибыльности и конкурентоспособности в долгосрочной перспективе.

А.С. Уфимцев, Т.В. Малахова, Д.Ю.Шарапов
СОЗДАНИЕ ИНФРАСТРУКТУРЫ
СОЦИАЛЬНО-КУЛЬТУРНОГО СЕРВИСА И
ТУРИЗМА С УЧЕТОМ МЕМОРИАЛЬНО-
ИСТОРИЧЕСКИХ И ЭТНОГРАФИЧЕСКИХ
ОСОБЕННОСТЕЙ ВОЛГОГРАДСКОЙ
ОБЛАСТИ

Обоснована актуальность создания инфраструктуры социально-культурного сервиса и туризма с учетом мемориально-исторических и этнографических особенностей Волгоградской области. Выявлены региональные особенности материально-технической и ресурсной базы туризма. Проанализировано состояние туризма в городе Волгограде и Волгоградской области. Определен ряд перспективных направлений развития инфраструктуры социально-культурного сервиса и туризма.

Т.Л. Федосеева
ТЕХНИЧЕСКИЙ УРОВЕНЬ ПРОИЗВОДСТВА
И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ
ПРОДУКЦИИ

Рассмотрена связь между техническим

problem can be intermunicipal cooperation as the way of mobilization of incomes for maintenance of account powers of local governments. On the basis of outsourcing it is possible to draw regional executive authorities in working out of intermunicipal programs and projects. Outsourcing is drawing of external sources for the purpose of solving of internal problems of the organisation. It also can be characterised, as sale to the company-customer of services necessary for providing their activity. It takes on the balance all not principal kinds of the activity of the organisation thanks to what the customer can give all the time only to the business, thus, there is a minimisation of risks concerning not profile kinds of activity. Transition to outsourcing is the strategy directed on increase of profitableness and competitiveness in long-term prospect.

A.S. Ufimcev, T.V. Malahova, D.U. Sharapov
THE INFRASTRUCTURE ORGANIZATION
OF THE SOCIO-CULTURAL SERVICE
AND TOURISM WITH THE ACCOUNT OF
THE MEMORIAL-HISTORICAL AND
ETHNOGRAPHIC PECULIARITIES IN THE
VOLGOGRAD REGION

The article explains the urgency of the infrastructure organization of the socio-cultural service and tourism with the account of the memorial-historical and ethnographic peculiarities in the Volgograd region. The regional features of the material and resource base of tourism are revealed. The tourism condition of Volgograd and Volgograd region is analyzed. A number of perspective directions of the infrastructure development of the socially – cultural service and tourism is defined

T.L. Fedoseeva
TECHNICAL LEVEL OF PRODUCTION
AND COMPETITIVENESS OF PRODUCTS.
Inspected the link between the technical level
of production of metallurgical complex in

уровнем производства металлургического комплекса России и конкурентоспособностью ее продукции в период 1992-2008 гг. Приведен пример результативности внедрения агрегата типа «ковш-печь».

Л.П. Фролова
КАЧЕСТВО ЖИЗНИ И ЕГО ИНДЕКСЫ: МИР
И РОССИЯ

Национальное богатство или страновой (национальный) капитал складывается из физического, человеческого, социального и природного капитала. Индекс качества жизни определяется как среднее арифметическое отношений производства частных капиталов каждой страны к максимальным значениям производства этих капиталов среди всех стран мира. Установлен рейтинг стран мира по индексу качества жизни и страновому капиталу.

Т.Б. Шиврина к.э.н., Т.В. Байбакова
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ДЕЛОВЫХ ИГР ПРИ
ПОДГОТОВКЕ ЭКОНОМИСТОВ-
МЕНЕДЖЕРОВ

Деловые игры - это метод обучения наиболее близкий к реальной профессиональной деятельности будущих менеджеров. Они могут выступать как полноценный элемент процесса подготовки квалифицированных экономистов-менеджеров и дают возможность их применения в студенческих олимпиадах.

А.Д. Московченко
ЧЕЛОВЕЧЕСТВО. ЯДЕРНАЯ ЭНЕРГЕТИКА.
АВТОТРОФНОСТЬ

Представлена авторская многоуровневая методологическая программа анализа атомной (ядерной) энергетики в третьем тысячелетии через призму автотрофности.

М.С. Александров
ДОЗНАНИЕ НА СУДАХ, НАХОДЯЩИХСЯ В
ПЛАВАНИЕ

В статье рассматривается нормативная база, регламентирующая данную деятельность, процессуальные проблемы, связанные с возбуждением уголовного дела, производством неотложных следственных действий капитанами морских и речных судов,

Russia and competitiveness of products. An example of impact of the introduction of unit – type ladle – furnace.

L.P. Frlova
QUALITY OF LIFE AND ITS INDEXES:
THE WOLD AND RUSSIA

National wealth or country (national) capital consists of physical, human, social and natural capital. The index of quality of life is defined as the average arithmetic ratio of production of private capitals of each country to the maximum values of production of these capitals among all countries of the world. The rating of countries on index of quality of life and country capital is established. Keywords: quality of life, country capital, ecocapital, socio-humanitarian government, indexes of quality of life.

T. B. Shivrina , T. V. Baibakova
USE THE BUSINESS PLAYS WHEN
PREPARING ECONOMIST-MANAGERS

The Business plays - a method of the learning the most close to real professional of activity of the future managers. They can emerge as full-fledged element of the process of preparation skilled economist-managers and enable their using in student's competition.

A.D. Moskovchenko
HUMANITY. NUCLEAR POWER
ENGINEERING. AUTOTROPHY.

It is presented the author's multilevel methodological program of nuclear power engineering in the third millennium through the context of autotrophy.

M.S. Alexandrov
INQUIRY ON VESSELS AFLOAT

The article covers normative base regulating this activity, procedural problems connected with initiation of criminal cases and performance of urgent investigative actions by Heads of diplomatic representative offices and consular establishments of Russia.

Key words: consul, agency of inquiry, legal

находящихся в дальнем плавании, по уголовным делам в отношении преступлений, совершенных на данных судах.

Ключевые слова: капитан судна, командный состав судна, морское судно орган дознания, должностное лицо.

А.К. Гайнутдинов
**ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОНТРАКТ:
ОСОБЕННОСТИ ЗАКЛЮЧЕНИЯ,
ИСПОЛНЕНИЯ И РАСТОРЖЕНИЯ**

В данной статье исследуются особенности заключения, исполнения и расторжения государственного контракта как одного из основных гражданско-правовых средств удовлетворения имущественных потребностей государственных учреждений.

М.Т. Гигинейшвили
**ПРОБЛЕМЫ ПРИОБРЕТЕНИЯ ТИТУЛА НА
ТЕРРИТОРИЮ В ПРАКТИКЕ ГОСУДАРСТВ**

На протяжении веков приобретение титула на территорию государства является одной из ключевых проблем в международном праве. В рамках данной статьи будут рассмотрены основные способы приобретения титула и их содержание, приведены практические примеры разбирательств территориальных споров и выведены основные правила разрешения подобных споров.

С.И. Ивентьев
**КЛАССИФИКАЦИЯ ПРАВ И СВОБОД
ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА**

На каждом этапе развития человеческой цивилизации, с учётом возникших естественных потребностей человека, провозглашались и закреплялись в международных и национальных законодательных актах права и свободы человека и гражданина. В статье рассматриваются природа и генезис основных прав человека и гражданина, которые подлежат обеспечению, защите и реальному воплощению в жизни. В конце XX – начале XXI вв. были открыты и введены в российскую юридическую науку четвёртое и пятое поколение прав человека и гражданина, которые позволяют осознать непреходящую ценность личности, и раскрывают главные причины совершающихся преступлений. Указанные права носят универсальный

assistance, coastal state, performance of inquiry, investigative actions.

A.K. Gainutdinov
**THE STATE CONTRACT: FEATURES OF
THE CONCLUSION, PERFORMANCE AND
CANCELLATION**

In this article studied the particularities of confinement, execution and annulment of public contract as one of basic civic-law means of satisfaction of property needs of public foundations.

M. T. Gigineyshvili
**THE PROBLEMS OF ACQUISITION OF
TITLE TO TERRITORY IN STATE
PRACTICE**

The acquisition of title to territory by states has been one of the key problems in international law for centuries. This article provides the main modes of acquisition of title and practical examples of territorial disputes. There are also the main rules of setting territorial disputes in the conclusion.

S.I. Iventev.
**THE CLASSIFICATION OF THE MAN'S
AND THE CITIZEN'S RIGHTS AND
FREEDOMS.**

On every stage of progress of man's civilization, taking into consideration springing up the natural needs of the man, the man's and the citizen's rights and freedoms were proclaimed and consolidated in the international and national legislative documents. The nature and genesis of the main man's and citizen's rights are considered in this article, which are subject to the guaranteeing, the defence and the real incarnation into the life. At the end of XX-and at the beginning of XXI centuries the fourth and the fifth generation of man's and citizen's rights were discovered and introduced into Russian juridical science, which allow to realize the constant value of personality and

характер.

Е.С. Рязанова

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА СДЕЛОК,
ЗАКЛЮЧАЕМЫХ НА ТОРГАХ, В
ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ И ПРАКТИКЕ
СОВРЕМЕННЫХ ГОСУДАРСТВ

При проведении международных торгов нередко возникают ситуации, когда их участники являются представителями государств с разным правовым пониманием. В статье рассматриваются два основных подхода к природе сделок, заключаемых на торгах, и причины противоречий, возникающих в ходе и по результатам проведения торгов.

Е.А. Акимова

ВОЗМОЖНОСТИ ДИСТАНЦИОННЫХ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В
СИСТЕМЕ ШКОЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ НА
ПРИМЕРЕ КУРСА ПО ФИЗИКЕ

В статье изложен опыт внедрения дистанционного курса «Физика атомного ядра и элементарных частиц». Рассмотрены необходимые условия и требования для внедрения дистанционных образовательных технологий в практику школьного обучения.

И.Н. Егоров

РОЛЬ СПЕЦКУРСА В ФОРМИРОВАНИИ
НАВЫКОВ ОЗДОРОВИТЕЛЬНОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТУДЕНТОВ
ПЕДАГОГИЧЕСКОГО КОЛЛЕДЖА

В статье анализируется готовность студентов педагогического колледжа к оздоровительной деятельности. Предлагается внедрение в учебно-воспитательный процесс специального курса, направленного на формирование навыков оздоровительной деятельности.

А.Ю. Ерентуева, И.Р. Балданова
О СИСТЕМЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ
ПОДГОТОВКИ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ
МЕДИКО-БИОЛОГИЧЕСКИМ
ДИСЦИПЛИНАМ

Статья посвящена системе профессиональной подготовки будущих врачей в процессе обучения

expose the main reasons of the committing crimes. The pointing rights have an universal nature.

E.S. Ryazanova

THE LEGAL NATURE OF
TRANSACTIONS CONCLUDED AT THE
AUCTIONS IN THE LEGISLATION AND
PRACTICE OF THE MODERN STATES

There are quite often situations at carrying out of the international auctions when the participants are representatives of the states with clashes in opinions on the law. There are considered two basic approaches to the nature of the transactions concluded at the auctions, and the reasons of the contradictions arising in a course and by results of carrying out of the auctions in the article.

E.A. Akimova

THE POSSIBILITIES OF REMOTE
EDUCATIONAL TECHNOLOGIES IN
SCHOOL EDUCATION SYSTEM ON THE
COURSE EXAMPLE ON THE PHYSICIST

In article stated the introduction experience of remote course about "Physics of an atomic nucleus and elementary particles". Necessary conditions and requirements for introduction of remote educational technologies in practice of school training are considered.

I.N. Egorov

ROLE OF THE SPECIAL COURSE IN THE
FORMATION OF HEALTH-IMPROVING
ACTIVITY OF STUDENTS PEDAGOGICAL
COLLEGE

Readinesses to health-improving activity of the students of the pedagogical college are analyzed in the article. Proposed introduction in the educational process of a special course aimed at forming of health-improving activity.

A.Y. Erentueva, I.R. Baldanova
ABOUT THE SYSTEM OF VOCATIONAL
TRAINING IN THE MEDICOBIOLOGICAL
EDUCATION

In this article the algorithm of vocational training of a future doctor in the course of training in biology, pathological physiology of

биологии, патологической физиологии на кафедре общей патологии человека медицинского факультета БГУ.

О.А. Лаврикова
ИННОВАЦИИ ПОДГОТОВКИ СТУДЕНТОВ
ВУЗА К РАБОТЕ С ДЕТЬМИ
ПРЕДШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Рассматриваются проблемы, связанные с подготовкой студентов вуза к работе с детьми дошкольного возраста, раскрываются понятия «инновация», «педагогическая инновация», показаны возможности реализации инноваций подготовки студентов вуза к работе с детьми дошкольного возраста.

Е.Г. Седунова, А.Ю. Ерентуева
РЕАЛИЗАЦИЯ НАЦИОНАЛЬНО-
РЕГИОНАЛЬНОГО КОМПОНЕНТА В
СОДЕРЖАНИИ ОБРАЗОВАНИЯ

Статья посвящена реализации национально-регионального компонента в преподавании обязательного учебного курса «Биология» и электива «Региональная патология Забайкалья».

И.Р. Балданова, Л.Л. Зубкова, И.В. Борхонова,
Э.Б. Эрдынеева
РЕДКИЕ СЛУЧАИ ИЗ ПРАКТИКИ
(ГРАНУЛЕМАТОЗ ВЕГЕНЕРА, СИНДРОМ
ГУДПАСЧЕРА, ВНЕЗАПНАЯ СЕРДЕЧНАЯ
СМЕРТЬ)

В статье рассматриваются случаи летального исхода от гранулематоза Вегенера, синдрома Гудпасчера, внезапной сердечной смерти.

В.Г. Банзаракшеев
ДИСЛИПОПРОТЕИНЕМИЯ КАК ВЕДУЩИЙ
ФАКТОР РИСКА РАЗВИТИЯ И
ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ИШЕМИЧЕСКОЙ
БОЛЕЗНИ СЕРДЦА

Целью исследования явилось установление категорий риска развития ИБС в зависимости от уровня ХС ЛПНП. Проведено клинико-эпидемиологическое и лабораторное обследование 292 человек. Выявлены 3 и 2

the chair of the general pathology of a man of the medical faculty of Buryat State University is examined in detail. The basic accent of training is referred to the development of independence and creative activity of students.

О.А. Lavrikova
INNOVATIONS OF PREPARATION OF
STUDENTS OF HIGH SCHOOL TO WORK
WITH CHILDREN OF PRESCHOOL AGE

The problems connected with preparation of students of high school to work with children of preschool age are considered, concepts "innovation", «a pedagogical innovation» reveal, possibilities of realisation of innovations of preparation of students of high school to work with children of preschool age are shown.

Е.Г. Sedunova, А.У. Erentueva
THE REALIZATION OF A NATIONAL-
REGIONAL COMPONENT IN THE
SYSTEM OF EDUCATION

This article is devoted to realisation of a national-regional component in the system of education in the course of training to obligatory discipline of "biology" on minor courses through the formation of special courses on elder years of education «a regional pathology of Transbaikalia».

И.Р. Baldanova, L.L. Zubkova,
I.V. Borhonova, E.B. Erdyneeva
THE RARE CASE FROM PRACTICE (THE
GRANULEMATOZ OF WEGENER,
SYNDROME OF GOODPASTURE, THE
SUDDEN DEATH)

The article deals with the case of death from the granulematoz of Wegener, syndrome of Goodpasture, the sudden death

V.G. Banzaraksheev
DISLIPOPROTEINEMIA AS THE LEADING
RISK FACTOR OF DEVELOPMENT AND
FORECASTING OF THE ISCHEMIC
HEART TROUBLE

The aim of research is to define the category of the risk of ischemic heart disease development in accordance with low density lipoproteins cholesterol level. Epidemiological survey and laboratory examination of 292 people. During

категории риска развития ИБС в зависимости от наличия факторов риска и изменений липидного обмена.

the research the 3 and 2 risk categories of ischemic heart disease were defined in accordance with risk factors existence and lipid exchange changes.

И.В. Борхонова, Л.Л. Зубкова, И.Р. Балданова,
Э.Б. Эрдынеева

ЗАБОЛЕВАЕМОСТЬ РАКОМ ТОЛСТОЙ
КИШКИ В РЕСПУБЛИКЕ БУРЯТИЯ ПО
ДАНЫМ РЕСПУБЛИКАНСКОГО
ПАТОЛОГОАНАТОМИЧЕСКОГО БЮРО

В статье рассматривается заболеваемость раком толстой кишки среди населения Бурятии.

I.V. Borhonova, L.L. Zubkova, I.R. Baldanova,
E.B. Erdyneeva

DISEASE OF THE COLON CANCER IN
REPUBLIC BURYATIYA ACCORDING TO
REPUBLICAN PATHOANATOMICAL
BUREAU

This article discusses the incidence of colon cancer among the population of Buryatia.

А.А. Захарова, Т.А. Кобелева, А.И. Сичко
СПЕКТРОФОТОМЕТРИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ
НАТРИЯ ДИКЛОФЕНАКА И ЛИДОКАИНА
ГИДРОХЛОРИДА В НОВОЙ МЯГКОЙ
ЛЕКАРСТВЕННОЙ ФОРМЕ «ДИКЛИЗОЛЬ»

Разработан способ количественного определения компонентов (натрия диклофенака и лидокаина гидрохлорида) новой лекарственной формы на основе тизоля «Диклизоль». Для анализа использована УФ-спектрофотометрия при длинах волн $\lambda_1 = 230$ нм, и $\lambda_2 = 280$ нм. Относительная погрешность анализа ингредиентов лекарственной формы не превышает $\pm 1,5\%$

A.A. Zaharova, T.A. Kobeleva, A.I. Sichko
SPEKTROFOTOMETRICHESKIY
ANALYSIS SODIUM DIKLOFENAKA AND
LIDOKAINA GIDROHLORIDA IN NEW
SOFT MEDICINAL FORM "DIKLIZOLI"

The Designed way of the quantitative determination component (the sodium diklofenaka and lidokaina gidrohlorida) of the new medicinal form on base тизоля "Diklizoli". For analysis is used by UF- area at length of the waves $\lambda_1 = 230$ nm, and $\lambda_2 = 280$ nm. Relative inaccuracy of the analysis component medicinal form does not exceed $\pm 1,5\%$.

Л.Л. Зубкова

КОРРЕЛЯЦИОННАЯ ВЗАИМОСВЯЗЬ
РАСПРЕДЕЛЕНИЯ СЕЛЕНА В ОРГАНАХ И
ТКАНЯХ ЧЕЛОВЕКА С ПОКАЗАТЕЛЯМИ
ОБМЕНА ВЕЩЕСТВ ПРИ РАЗЛИЧНЫХ
ПАТОЛОГИЧЕСКИХ СОСТОЯНИЯХ

Установлена корреляционная связь распределения селена в органах и тканях человека с показателями обмена при различных патологических состояниях. При воспалении, малигнизации происходит усиление биохимических процессов, приводящее к увеличению накопления селена. При некробиотических процессах наблюдается снижение интенсивности биохимических процессов и соответственно снижение уровня селена.

L.L. Zubkova

CORRELATION INTERRELATION OF
DISTRIBUTION OF SELENIUM IN BODIES
AND FABRICS OF THE PERSON WITH
METABOLISM INDICATORS AT
VARIOUS PATHOLOGICAL CONDITIONS

The correlation connection of distribution of selenium with exchange indicators is established at specified pathological conditions. Selenium as a microelement in a considerable quantity is found out in tissues where the process of metabolism is most intensive, for example in a pulmonary tissue at sharp pneumonia, and in the least - at chronic pancreatitis.

Э.Б. Эрдынеева, И.Р. Балданова, И. В. Борхонова, Л. Л. Зубкова
ПРОБЛЕМЫ РАКА И ПРЕДРАКОВЫХ ЗАБОЛЕВАНИЙ ШЕЙКИ МАТКИ У ЖЕНЩИН БУРЯТИИ (ПО ДАННЫМ ОПЕРАЦИОННОГО И БИОПСИЙНОГО МАТЕРИАЛА РПАБ)

В статье рассматриваются проблемы рака шейки матки, предраковых состояний у женщин Бурятии.

И.А. Редкина
ПЕСЕННЫЕ ТРАДИЦИИ ЛУНИНСКОГО РАЙОНА ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ (К ВОПРОСУ О ВЫЯВЛЕНИИ МЕСТНОГО ПЕСЕННОГО СТИЛЯ)

В статье рассматривается одна из местных (локальных) песенных традиций Пензенской области. На основе анализа жанров музыкального фольклора выявляются некоторые особенности среднесурского песенного стиля.

А.И. Щербакова
ФИЛОСОФИЯ МУЗЫКИ В ПОСТИЖЕНИИ ТВОРЧЕСКОЙ СУЩНОСТИ ЧЕЛОВЕКА

В статье представлен философский анализ музыки как мира эстетических и этических ценностей, источника эстетического и духовно-нравственного становления личности в современном пространстве культуры. Раскрыто проблемное поле философского осмысления музыкального искусства и образования на современном этапе.

А.В. Конюшков
СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПСИХОЛОГИЧЕСКИХ ШКАЛ КОРРЕКЦИИ

В данной статье приводится сравнительная характеристика психологических шкал коррекции на примере вопросов шкалы коррекции MMPI (Миннесотский Многофакторный Личностный Опросник) и Вопросника-корректора (методика к.п.н Пантелеева А.Ф)

А.М. Мальцева
ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К ПОНИМАНИЮ СУЩНОСТИ ЯВЛЕНИЯ МОБИЛЬНОСТИ

E.B. Erdynееva, I.R. Baldanova, I.V.Borhonova, L.L, Zubkova
PROBLEMS OF THE CANCER OF CERVICAL UTERIN AND PRECANCER DISEASES IN WOMEN OF BURYATIYA (ACCORDING TO OPERATIONAL AND BIORSY MATERIAL RPAB)

This article discusses the problem of cervical precancer in women of Buryatia.

I.A. Redkina
THE TRADITIONAL MUSICAL CULTURE OF THE NORTHERN DISTRICT OF PENZA REGION

This work is devoted to the investigation of traditional peasant songs and ceremonies of the northern district of Penza region. The traditional musical culture of this region was formed on the basis of some folksongs styles. The folklore tradition includes some typical features. It is the folksong's repertoire, the sonority of songs, the range, the slow tempo, the harmony.

A.I.Shcherbakova
PHILOSOPHY OF MUSIC IN COMPREHENSION OF THE CREATIVE HUMAN ESSENCE

In article the philosophical analysis of music as world of aesthetic and ethic values, source of aesthetic and moral development of the person in modern space of culture is submitted. The problem field of philosophical comprehension of musical art and musical education at the present stage is discovered.

A.V. Konushkov
THE COMPARATIVE CHARACTERISTIC OF PSYCHOLOGICAL SCALES OF CORRECTION

In article the comparative characteristic of psychological scales of correction, on an example of questions of a scale correction MMPI and the questionnaire-proof-reader (a methods c.p.s by A.F.Panteleev)

A.M. Maltseva
THE BASIC POINTS OF VIEW TO UNDERSTANDING THE ESSENCE OF

КОГИТИВНЫХ СТИЛЕЙ

В настоящей статье представлены различные подходы к пониманию сущности явления мобильности когнитивных стилей, описаны результаты экспериментов отечественных и зарубежных исследователей познавательной деятельности человека. Определена проблемная область для дальнейших исследований явления мобильности.

А.И. Шайнурова

ВЗАИМОСВЯЗЬ КРЕАТИВНОСТИ И ИНТЕЛЛЕКТА У СТУДЕНТОВ-ПСИХОЛОГОВ С РАЗЛИЧНОЙ ОСМЫСЛЕННОСТЬЮ ЖИЗНИ

Рассмотрены результаты исследования особенностей образной креативности и невербального интеллекта у студентов-психологов с различной осмысленностью жизни. Предлагаются рекомендации для построения продуктивного взаимодействия преподавателя и студента.

Е. М. Гудзенко

НАЦИОНАЛЬНО-КУЛЬТУРНЫЙ ФАКТОР В ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЕ И ЕГО РОЛЬ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ

Современные организации рассматривают культуру как мощный стратегический инструмент, позволяющий ориентировать все подразделения и отдельных лиц на общие цели, мобилизовать инициативу сотрудников и обеспечить продуктивное взаимодействие. Однако на формирование культуры отдельного предприятия не могут не оказывать влияние слагаемые экономического сознания, нормы и традиции хозяйственной деятельности, технологии производства и обслуживания данного социума. То общее, что можно наблюдать в культурах отечественных организаций, и составляет специфику российской организационной среды как национального явления.

Н.В. Борисовская

О ПРОБЛЕМЕ СООТНОШЕНИЯ КЛАССИЧЕСКОГО ПАРЛАМЕНТАРИЗМА И ПОСТСОВЕТСКОГО ПАРЛАМЕНТАРИЗМА

Федеральное Собрание – парламент Российской Федерации – является представительным и законодательным органом Российской

THE PHENOMENON OF MOBILITY COGNITIVE STYLES

Different points of view for understanding essence of the phenomenon of mobility cognitive styles are presented, results of experiments of native and foreign researchers of cognitive activity of the person are described in the article. The problem area for the further researches of the phenomenon of mobility is defined.

A.I. Shainurova

CORRELATE CREATIVITY AND INTELLIGENCE STUDENTS-PSYCHOLOGISTS VARIOUS MEANINGFUL LIFE

Results of examination imaginative creativity and nonverbal intelligence among psychology students with various the meaning of life are considered and recommendations to build a productive interaction between teacher and student are offered in this article.

E.M. Gudzenko

NATIONAL AND CULTURAL FACTOR IN ORGANIZATIONAL CULTURE AND ITS ROLE IN HR MANAGEMENT

Modern organizations consider organizational culture as powerful strategic instrument which orients all organizations' departments and particular employees to general aims. It mobilizes employees' initiative and provides efficient collaboration. However organizational culture is also influenced by economic patterns, norms and traditions of administrative activity, production techniques and services of every particular society. Common features of Russian organizations may be considered as salient characteristic of Russian organizational environment as national phenomenon.

N.V. Borisovskaya

ABOUT THE PROBLEM OF THE PARITY OF CLASSICAL PARLIAMENTARISM AND POST-SOVIET PARLIAMENTARISM

The federal Meeting - parliament of the Russian Federation - is a representative body of the Russian Federation. In article the

Федерации. В статье исследована проблема соотношения классического и постсоветского парламентаризма. *problem of a parity of classical parliamentarism and Post-Soviet parliamentarism is investigated.*

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

КАЗАНСКАЯ НАУКА

Сборник научных статей

№3 2010

Лицензия № ТУ 16-00287 от 13.01.2010

Подписано в печать 12.05.2010

Формат 60 x 84 / 16. Печать Riso.

40 усл.печ.л. 42 уч.изд.л. Тираж 500 экз. Заказ 262.

Казанский Издательский Дом

Отпечатано с готового оригинал-макета в ООО «ПФ»Тирус»